

آلومینیوم

نشریه خبری - اقتصادی آلومینیوم



سال هفدهم - شماره ۶۵۳ - هفته سوم بهمن ماه ۱۳۹۴

اطلاعیه
 خبری خوش از مجموعه پایا افزار فلز برای اکستروژن کاران
 قابل توجه کلیه شرکت های فعال در بخش درب و پنجره و نمای آلومینیوم
 فرانسه کارخانه آند برای صنعت آلومینیوم ایران می سازد
 تا سال ۱۴۰۴ باید به تولید ۵ میلیون تن آلومینیوم برسیم
 تولید ۲۰۰ هزار تن آلومینا تا اواسط دی
 شرکت ELUMATEC, EMMEGI را خرید
 بررسی اسناد PFD اتوتک در پروژه
 محدودیت صادرات آلیاژ آلومینیوم ۷ محصول مرتبط به ایران
 نقلین سینیت سراب
 نالکو کارشناسان خود را به قطر و عمان اعزام خواهد کرد
 Thercast: پیشنهاد عرصه
 تحقیق و نوآوری
 جزئیات سرمایه گذاری ۵/۷ میلیارد دلاری «دانیلی» ایتالیا در ایران

شرکت کورتوگلو
 نماینده رسمی فروش پروفیل های
KURTOĞLU Lorenzoline
 aluminium profile system
 تلفکس: ۸۵۵۰۴

نمایان سازه
 نمایندگی رسمی فروش پروفیل های
KURTOĞLU Lorenzoline
 aluminium profile system
 تلفکس: ۰۴۴-۳۳۴۴۷۰۳۵

ورق کامپوزیت نما
ALUMAX
 U.S.A
 American Composite Technology
 با ۲۰ سال گارانتی تعویض
 دفتر تهران: ۸۸ ۷۴ ۶۴ ۶۴
 دفتر امارات: +9714 - 3433216

فروش
 - یک دستگاه پرس اکستروژن آلومینیوم
 - ۳/۵ اینچ ۴۰۰ تن کالسه ای در حد نو
 - یک کوره ایجینگ
 - یک کوره رنگ پودری
 ۰۹۱۳ ۱۱۶ ۳۴ ۷۸

فروش پروفیل های درب و پنجره و نمای کرتین وال
 تحویل در بهترین زمان از انبار ایران
 تلفن: ۱۴ ۱۴ ۳۵۵۵ (۰۴۱)

نمایان سازه
 Nemayan Sazeh co.

- فروش پروفیل های آلومینیومی ترمال بریک و نرمال (درب، پنجره و نماهای کرتین وال)
 - پراق آلات درب و پنجره و نماهای کرتین وال
 - صفحات جدید نمای آلومینیومی COTTAL (در رنگهای: آنادایز - طرح چوب - پودری)

نمایندگی رسمی شرکت
KURTOĞLU
 aluminium profile system

70 LS

COTTAL

پشتیبانی فنی

تلفن: ۰۴۴-۳۳۴۴۷۰۳۵ | ۰۴۴-۳۳۴۷۹۲۷۷-۸
 فکس: ۰۴۴-۳۳۴۴۱۰۱۲

Lorenzoline aluminium profile system
BRL
Lorenzobond aluminium Composite Panel
aluteams

www.nemyanco.com
 Email: info@nemyanco.com



ALAKS IRAN

طراحی و تولید انواع پراق آلات آلومینیومی و UPVC
Design and production ALUMINIUM & UPVC accessories products

آلاکس ایران



کارخانه: تبریز / شهرک سرمایه گذاری خارجی / خیابان آسیای ۲ / خیابان اروپا / نرسیده به میدان صنعت تلفن: ۰۱۰-۰۶-۳۲۴۶۶۰ فاکس: ۳۲۴۶۶۱۲۸ (۰۴۱)
www.alaksiran.com info@alaksiran.com

Welcome to the world of
TEHRAN PLASTIC GASKETS

تهران پلاستیک
کارگستر

bayacorp.com

Ensuring the Best Quality

www.tehranplastic-kg.com

info@tehranplastic-kg.com

۰۲۱-۶۶۸۱۱۹۶۸

۰۲۱-۶۶۸۱۷۸۲۳

تولید کننده انواع گسکت :

- ♦ درب و پنجره یو پی وی سی
- ♦ درب و پنجره آلومینیومی
- ♦ درب ضد سرقت
- ♦ درب چوبی

تنوع بی نظیر

کیفیت را تضمین می‌کنیم



در هفتمین نمایشگاه در و پنجره و صنایع وابسته
سالن A ۴۴ منتظر دیدارتان هستیم.

تهران، جاده قدیم کرج، خیابان ۱۷ شهریور

کوی گرمی، کوچه دوم، پلاک‌های ۱۴ و ۱۶

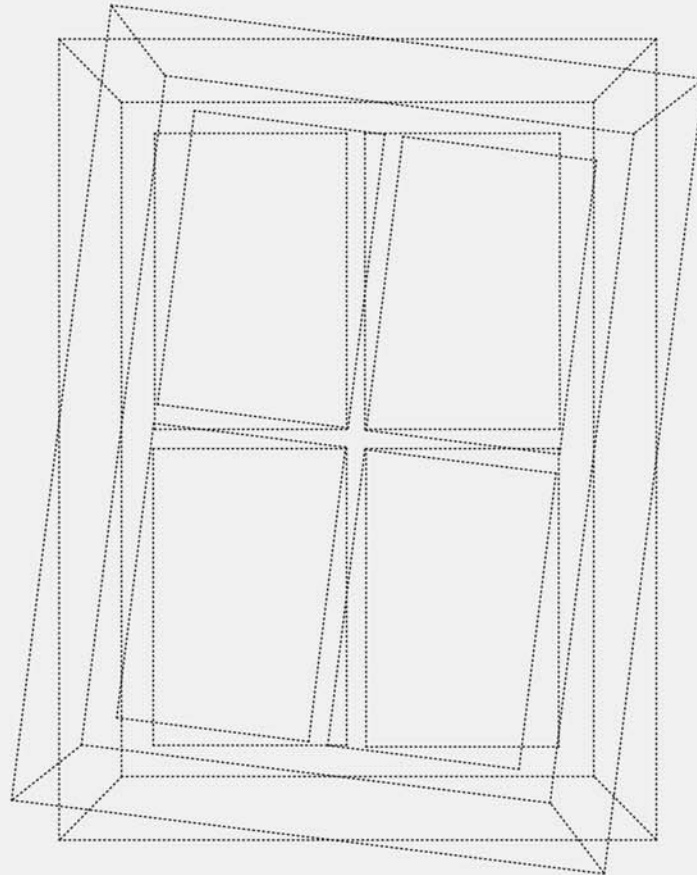
ما این موفقیت چندین ساله را تصادفی به دست نیاورده‌ایم

فن آوری ذوب کپلیگان





PEYMAN
ALUMINIUM
Industrial Complex



تولید ◀ رنگ آمیزی ◀ مونتاژ ◀ نصب

کامل ترین واحد تولیدی پروفیل آلومینیوم ، رنگ آمیزی ، ساخت و نصب درب پنجره های آلومینیومی



مجتمع صنعتی
آلومینیوم پیمان

www.peymanaluminum.com
44954338 - 44954335 - 44954336



شرکت آکپا ایران AKPA IRAN Co.



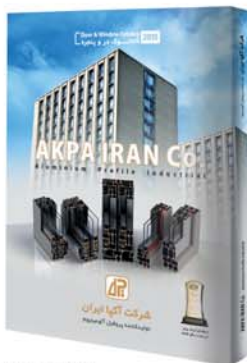
نشان "برند برتر" در سال ۱۳۹۴

شرکت آکپا ایران کیش به هیچ وجه فعالیتی در زمینه تولید و مشارکت با شرکت های سازنده در و پنجره و اجرای نمای کرتین وال ندارد

هر گونه سوء استفاده از نام آکپا در این زمینه پیگرد قانونی دارد

- تولید کننده انواع پروفیل های اختصاصی و ترمال بریک
- رنگ آمیزی الکترواستاتیک ، دکورال و آنادایز
- فروش پیراق آلات و ماشین آلات جهت مونتاژ درب و پنجره اختصاصی
- مشاور و راه اندازی

NEW GENERAL CATALOGS AKPA 2015



DOOR & WINDOW



CURTAIN WALL SYSTEM



برای دریافت کاتالوگ تخصصی در و پنجره و نما ۲۰۱۵ با شرکت آکپا ایران تماس حاصل نمایید.



www.akpairan.com info@akpairan.com

0972 108 2668

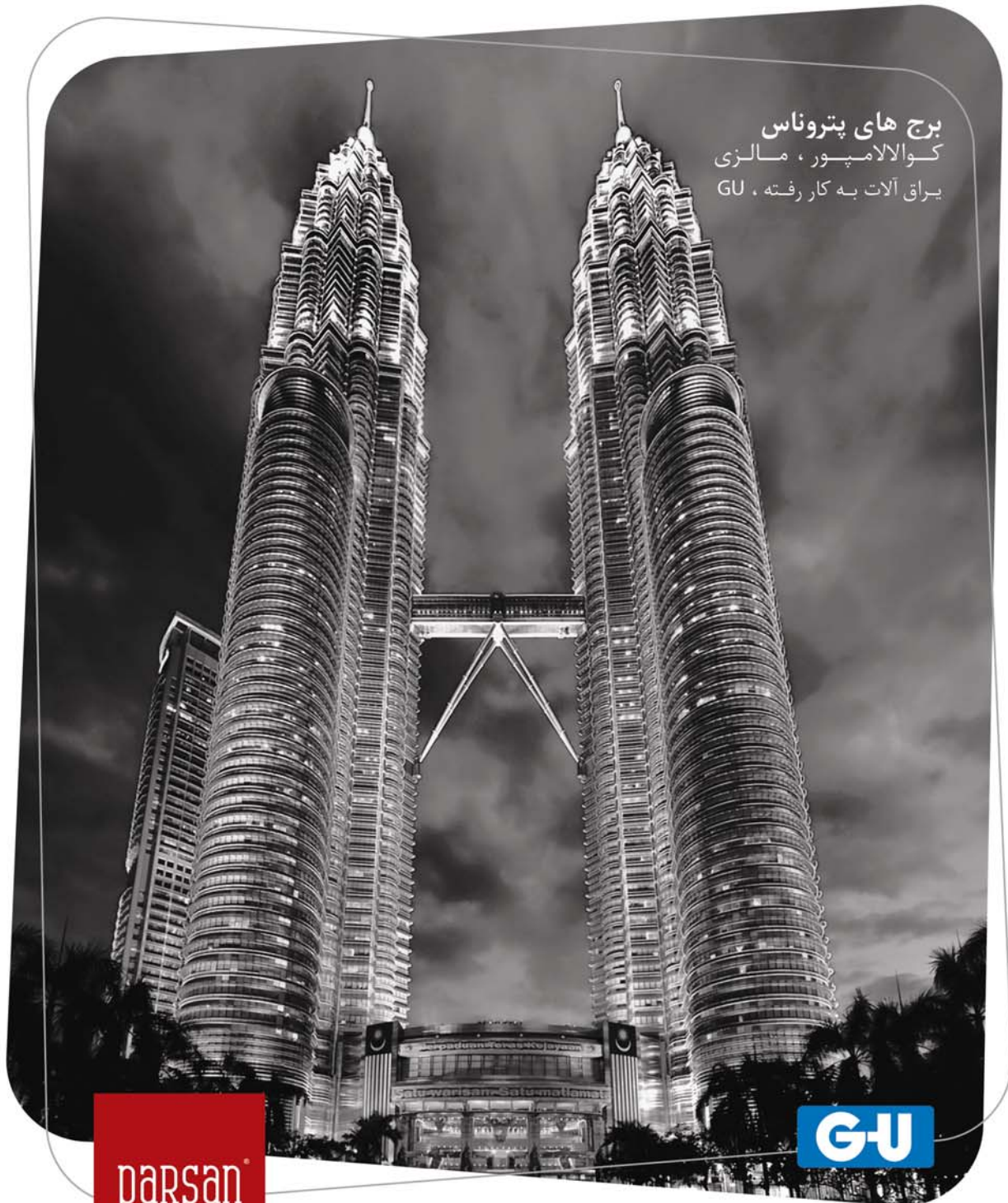
دفتر مرکزی: تهران، خیابان ولیعصر، برج سرو ساعی، طبقه ۱۱، واحد ۱۱۰۱ و ۱۱۰۲
 تلفن: ۴-۸۸۱۰۷۱۵۲ (۰۲۱) تلفکس: ۸۸۷۱۴۵۰۳ و ۸۸۷۱۳۶۱۳ و ۸۸۷۱۳۳۳۱ (۰۲۱)
 کارخانه: تبریز، شهرک سرمایه‌گذاری خارجی، خیابان آسیای ۲، خیابان ارویا، میدان صنعت، پلاک ۸۶ کدپستی: ۵۳۶۸۱-۱۱۱۱۱
 تلفن: ۹۸-۰۹۵-۳۲۴۶۶۰۶۹ و ۶۷-۰۶۹-۳۲۴۶۶۰۶۶ و ۳۲۴۶۶۴۷۳-۷۷ (۰۴۱)
 فکس: ۳۲۴۶۶۰۹۹ و ۳۲۴۶۶۴۷۶ (۰۴۱)

تلفن (۳۰ خط): ۰۴۱ ۳۱۰۳

همه توان خود را به کار گرفته ایم تا بهترین باشیم

فن آوری ذوب گلیپانگان





برج های پتروناس
کوالالامپور ، مالزی
یراق آلات به کار رفته ، GU



www.parsansanat.com



پرسان صنعت آریا
نماینده رسمی GU آلمان
جهت اخذ نمایندگی فروش در سراسر کشور با ما تماس بگیرید

پایین تر از میدان ونک، نبش پل همت کوچه
سیدالشهدا، بلاک ۱، طبقه اول، واحد ۱۰۱
تلفن: ۵-۸۸۶۷۹۳۰۴ فکس: ۸۸۸۵۰۴۱۳
www.parsansanat.com
info@parsansanat.com





شرکت آلوپن (سهامی خاص)

(تحت لیسانس Aluk و lilli ایتالیا)

شرکت آلوپن با بیش از ۴ دهه تجربه و با ظرفیت تولید سالانه ۱۱۰۰۰ تن در سال به عنوان بزرگترین تولید کننده انواع پروفیل های آلومینیومی و پیشرو در صنعت تولید پروفیل و تکنولوژی ساخت و نصب در و پنجره و نمای کرتین وال و اسپایدر شیشه ای مقاوم در برابر زلزله و همچنین تنها صادر کننده پروفیل به کشورهای اروپایی (از جمله آلمان، هلند، و اسپانیا) علاوه بر صادرات به کشورهای همسایه می باشد. این شرکت با توجه به ظرفیت تولید فوق آمادگی دارد تا نسبت به تولید و توزیع انواع پروفیل های آلومینیومی با مقاطع (صنعتی و سیستم های اختصاصی نرمال و ترمال بریک) به سراسر کشور از طریق نمایندگی های فعال اقدام نماید.



راه آهن جمهوری اسلامی ایران



ایران زمین



مدون نمک آبرود



ساختمان مرکزی ایرنسل

آدرس جدید دفتر مرکزی:

تهران، خیابان فاطمی، خیابان باباطاهر،
کوچه نادر، پلاک ۷

تلفن:

۰۲۱-۸۸۳۹۰۴۱۸

۰۲۱-۸۸۳۹۰۳۴۷

۰۲۱-۸۸۳۹۰۲۸۶



خبری خوش از مجموعه پایا افزار فلز

این میزبانی از تاریخ ۲۴ لغایت ۲۹ بهمن در تهران برقرار خواهد بود و از شرکت SMS MEER آلمان (شلومن) جناب آقای Hansjorg Hoppe به عنوان کارشناس فروش دپارتمان اکستروژن و جناب آقای David Zampedri از شرکت OMAV ایتالیا در زمینه میز، کوره های اکستروژن و سایر تجهیزات حضور خواهند داشت.

برای کسب اطلاعات بیشتر با واحد روابط عمومی پایا افزار تماس حاصل فرمایید:

۰۲۱-۷۷۷۳۳۱۵۴ و ۰۲۱-۷۷۷۳۳۶۱۷

در راستای گشایش درهای بازار ایران به مجامع بین المللی، شرکت پایا افزار فلز خرسند است به اطلاع همه فعالین صنعت آلومینیوم ایران برساند که موفق به دعوت و میزبانی دو شرکت از بزرگترین شرکت های بین المللی تأثیرگذار در صنعت اکستروژن به نام شرکت های SMS MEER و OMAV به ایران باشد و از تمام فعالین و دلسوزان صنعت آلومینیوم ایران که مایل به مشاوره، دریافت اطلاعات و یا ملاقات حضوری با کارشناسان ارشد این دو شرکت هستند دعوت می نماید با این شرکت تماس گرفته و ساعات ملاقات تعیین نمایند.

اطلاعیه

قابل توجه کلیه شرکت های فعال در بخش درب و پنجره و نمای آلومینیوم

آلومینیومی که تمایل به کاندیداتوری و مشارکت در ارزیابی برند برتر درب و پنجره و نما دارند تقاضا می شود درخواست کاندیداتوری و آمادگی مشارکت خود را حداکثر تا تاریخ ۹۴/۱۱/۲۵ از طریق نمابر ۰۲۱-۸۸۱۷۱۰۶۲ و یا آدرس ایمیل sai1375@gmail.com به سندیکای صنایع آلومینیوم ایران اعلام تا نسبت به ارسال فرم های ارزیابی مربوط اقدام مقتضی صورت پذیرد.

جهت کسب اطلاعات بیشتر می توانید با شماره های ۰۲۱-۸۸۷۳۵۰۶۱-۸۸۷۳۶۹۵۵-۸۸۷۳۵۷۳۵ تماس حاصل فرمایید.

سندیکای صنایع آلومینیوم ایران در نظر دارد برندهای برتر هر رشته از صنعت آلومینیوم را شناسایی و در کنفرانس بین المللی آلومینیوم که در تاریخ ۲۳-۲۴ اردیبهشت ماه سال آتی در محل هتل المپیک تهران برگزار می گردد، معرفی نماید. در این راستا کارگروه های تخصصی درب و پنجره و نما متشکل از نمایندگان و کارشناسان شرکت های فعال در این بخش تشکیل و طی برگزاری جلسات کارشناسی متوالی شاخصه های ارزیابی این بخش تدوین و نهایی گردید. لذا بدینوسیله از کلیه شرکت های فعال در بخش درب و پنجره و نمای

ایمیدرو اعلام کرد:

فرانسه کارخانه آند برای صنعت آلومینیوم ایران می سازد

آلومینیوم در ایران به یک میلیون و ۲۰۰ هزار تن برسد در حالی که هم اکنون ظرفیت سالانه تولید شمش این فلز، حدود ۴۵۰ هزار تن در سال است. براساس پیش بینی ها اجرای طرح تولید آند به ۴۰۰ میلیون دلار سرمایه گذاری نیاز دارد. بخش آندسازی به طور معمول ۲۵ تا ۳۰ درصد از سرمایه گذاری یک کارخانه تولید آلومینیوم را به خود اختصاص می دهد. «آند» که ماده اصلی آن از کک نفتی تشکیل شده در فرآیند احیای آلومینیوم، نقش اصلی و استراتژیک دارد.

گروه فیوز، سابقه فعالیت بیش از ۲۰۰ سال در شهر لیل (Lille) فرانسه دارد و طراحی، تأمین تجهیزات و ماشین آلات و نیز فرآیند خطوط تولید صنایع بزرگ دنیا از جمله آلومینیوم، فولاد، شیشه، خودرو، صنایع هوایی، سیمان، انرژی، امور پشتیبانی و غیره را بر عهده دارد و با ۳۵ شرکت تحت امر خود، یکی از اصلی ترین تولیدکنندگان فناوری ساخت کارخانه های آلومینیوم به ویژه خط تولید آند در دنیا به شمار می آید.

این شرکت همچون بسیاری از شرکت های صاحب نام جهان، پیش از اجرایی شدن برجام، مذاکرات با ایمیدرو را آغاز کرده بود که پاییز امسال، مدیران این گروه صنعتی با سفر به ایران، زمینه امضای سند سرمایه گذاری و اجرای طرح آندسازی را فراهم کرده بودند.

با ایمیدرو، آماده سرمایه گذاری در ایجاد کارخانه تولید آند برای صنعت آلومینیوم شد.

بنابر این گزارش، براساس سندی که بین رئیس هیأت عامل ایمیدرو و مدیر عامل گروه فیوز (FIVES) در حضور رئیس جمهوری اسلامی ایران و نخست وزیر فرانسه و در میان اعضای بزرگ ترین اتحادیه کارآفرینی فرانسه با نام مدف (MEDEF) به امضا رسید، این غول صنایع بزرگ، برای اجرای طرح تولید آند به صورت «مهندسی، تأمین، اجرا و تأمین مالی» آماده شد. براساس این تفاهم نامه، دو طرف با ایجاد شرکت مشترک، برای ساخت کارخانه تولید آند سرمایه گذاری می کنند.

این طرح آندسازی از ظرفیت تولید ۴۵۰ هزار تن در سال برخوردار خواهد شد و بزرگترین قدمی است که ایمیدرو، برای تأمین نیاز برنامه توسعه صنعت آلومینیوم برداشته است. طبق برنامه چشم انداز توسعه، قرار است ظرفیت تولید شمش



fives ultimate machines
ultimate factory

خبرگزاری میزان - گروه فیوز فرانسه از بزرگترین شرکت های صنعتی دنیا، با امضای تفاهم نامه ای



هفته نامه خبری - اقتصادی

آلومینیوم

شماره ثبت مجوز انتشار

از وزارت فرهنگ و ارشاد اسلامی: ۱۳۴/۸۲۴۷

با همکاری:



مرکز تحقیقات آلومینیوم و سندیکای صنایع آلومینیوم ایران

صاحب امتیاز و مدیر مسئول: دکتر محمد تقی صالحی
سرمدیر و مدیر اجرایی: مهندس حسین سراجیان
Serajian@iust.ac.ir

همکاران این شماره:

مهندس نیکو هوشمند - مهندس رعنا عودی - الهام شجرکار
مهندس سعید احموند - معصومه شیلوش - زهرا مرشدی

آدرس: تهران - دانشگاه علم و صنعت - صندوق پستی ۱۶۸۴۵-۱۸۵

تلفن: ۷۷۲۴۰۵۰ و ۷۷۲۴۰۵۰۱

iranalumag@gmail.com



مجهزترین تجهیزات آزمایشگاهی را برای کنترل کیفیت محصولاتمان در اختیار گرفته ایم

فن آوری ذوب گلبایگان





مدیرعامل ایرالکو:

تا سال ۱۴۰۴ باید به تولید ۵ میلیون تن آلومینیوم برسیم

در حال نهایی کردن قرارداد برای جذب سرمایه گذاری خارجی هستیم تا منابع مالی موردنیاز برای اتمام پروژه را تأمین نماییم. پروژه سوم احداث یک اسملتر جدید در منطقه خیرآباد اراک با تکنولوژی با امپراژ بالا و ظرفیت ۳۵۰ هزار تن در سال است. پروژه چهارم احداث یک نیروگاه اختصاصی در کنار اسملتر جدید در منطقه خیرآباد است. پروژه پنجم هم ورود ایرالکو به صنایع میان دستی و پایین دستی برای ایجاد ارزش افزوده بیشتر در تولید محصولات است. برای احداث اسملتر جدید با شرکت های مختلف اروپایی و چینی در حال مذاکره هستیم که پس از به نتیجه رسیدن مذاکرات، جزئیات آن اعلام خواهد شد.

همانطور که می دانید بهترین نقاط برای تولید آلومینیوم در ایران، سواحل جنوبی کشور در حاشیه خلیج فارس است که قرارگیری صنعت آلومینیوم در این منطقه موجب تولید و عرضه آلومینیوم به بازارهای صادراتی می شود، ضمن اینکه این منطقه به منابع و مراکز اصلی انرژی کشور نیز نزدیک است. اما در اراک ما از این مزیت برخورداریم که با توجه به اینکه اراک یک شهر صنعتی است و ۵۰ سال سابقه فعالیت در صنعت آلومینیوم را دارد و نیروی متخصص هم در آن زیاد است، این شهر به کانون های مصرف آلومینیوم در داخل کشور نزدیک است و ضمن اینکه برای صادرات به بازارهایی مانند ترکیه، اروپا و حتی آسیای میانه نیز مزیت دارد. به همین دلایل به این نتیجه رسیدیم که طرح های توسعه ای یادشده را در ایرالکو اجرایی کنیم.

ما شاهد استقبال مناسب از شمش های تولیدی ایرالکو در بازارهای جدید به دلیل کیفیت آن نیز هستیم.

ایرالکو همیشه در تولید محصول کیفی موفق بوده است و البته جا برای کار بیشتر در این زمینه نیز وجود دارد. الان رقبای ما در منطقه خلیج فارس بیلت را بعضاً حتی با کیفیت بالاتری نیز وارد بازارها می کنند. در این زمینه در حال مطالعه و سرمایه گذاری برای افزایش سطح کیفی محصولاتمان هستیم. بازار رو به رشد مصرف در داخل ایجاب می کند، برای این بازار مطالعه و سرمایه گذاری زیادی داشته باشیم. ایرالکو با هدف تأمین بازار داخلی و بازارهای هدف مانند ترکیه و سایر کانون های نزدیک به کشور در شمال و غرب، در حال برنامه ریزی است تا ظرفیت تولید خود را توسعه دهد.

× فکر می کنید ایران بتواند به هدف تولید ۷۵ میلیون تن آلومینیوم در چشم انداز ۱۴۰۴ برسد؟

من اصلاً تعیین هدف تولید ۷۵ میلیون تن آلومینیوم در ۱۴۰۴ را یک سیاست گذاری نادرست می دانم. با این آهنگ حرکت و با رسیدن به این نقطه یعنی تولید ۷۵ میلیون تن آلومینیوم تا ۱۴۰۴، جایگاه ما در منطقه خلیج فارس در این صنعت تغییر چندانی نخواهد کرد و در عین حال ما بازار رو به رشد مصرف در داخل را نیز داریم. با احتساب رشد ۸ درصدی اقتصاد ایران در ۱۰ سال آینده و با توجه به اینکه رشد مصرف آلومینیوم وابستگی مستقیمی با رشد اقتصادی دارد، مصرف آلومینیوم ایران در ۱۴۰۴ به ۲ میلیون تن خواهد رسید و تولید ۷۵ میلیون تن هدف درستی نیست. ظرف ۱۰ سال آینده با این رویکرد که آلومینیوم صنعت تبدیل گاز به محصول جامد است، می توانیم و باید ۵ میلیون تن آلومینیوم تولید کنیم که ۴ میلیون تن از آن باید در سواحل جنوبی کشور ایجاد شود و در اراک هم برنامه رسیدن به تولید یک میلیون تن است. این هدف باید محقق شود، چراکه شرایط پساتحریم نیز به وجود آمده و به طور قطع سرمایه گذارها به آلومینیوم از دریچه یک صنعت معدنی نگاه نمی کنند و این صنعت را ادامه صنعت انرژی می دانند و چون ایران از نظر انرژی کشور جذابی است، به همین دلیل رشد سرمایه گذاری در صنعت آلومینیوم در ایران از صنایع فولاد و سایر فلزات پیشی خواهد گرفت.



مدیرعامل شرکت آلومینیوم ایران (ایرالکو) تعیین هدف تولید ۷۵ میلیون تن آلومینیوم تا سال ۱۴۰۴ را نادرست دانسته و می گوید: ایران باید تا سال ۱۴۰۴ به تولید ۴ میلیون تن آلومینیوم برسد.

مجید پور عطار مدیرعامل ایرالکو طی گفت و گویی با ماین نیوز، با ذکر این نکته افزود: طرح دائم موضوع آلودگی زیست محیطی ایرالکو در شهر اراک بیشتر بهره برداری سیاسی است و ایرالکو برای بهبود وضعیت محیط زیستی خود طرح های بازسازی و نوسازی متعددی را در دست اجرا دارد. متن این گفت و گو را در ادامه می خوانیم:

× در ابتدا درباره وضعیت فعلی صنعت آلومینیوم کشور توضیح دهید به نظر می رسد کشورمان دچار عقب افتادگی زیادی نسبت به کشورهای منطقه در این صنعت شده است، نظر شما چیست؟

همانطور که می دانید شرکت آلومینیوم ایران (ایرالکو) نخستین تولیدکننده آلومینیوم در ایران و خاورمیانه است و یک برند معتبر در این صنعت در منطقه محسوب می شود، اما متأسفانه با وجود اینکه ما آغازگر تولید در صنعت آلومینیوم در منطقه بوده ایم اما کشورمان به هیچ وجه نتوانسته به جایگاه شایسته خود در این صنعت در منطقه دست پیدا کند. در حال حاضر اعراب حاشیه خلیج فارس بیش از ۵ میلیون تن تولید آلومینیوم دارند در حالی که ما به تولید نیم میلیون تن هم نرسیده ایم و این وضعیت جای تأسف و بررسی دارد. ما از مزیت انرژی برخوردار هستیم و صنعت آلومینیوم در حقیقت ادامه صنعت انرژی است با این وجود در پایین ترین جایگاه در منطقه از نظر توسعه صنعت آلومینیوم قرار گرفته ایم. امیدواریم با رفع تحریم ها شاهد رشد و گسترش سرمایه گذاری در صنعت آلومینیوم کشور باشیم، چراکه این صنعت در راستای سیاست تبدیل منابع انرژی کشور به محصولات با ارزش افزوده بالاتر و عرضه این محصولات به بازارهای داخلی و خارجی در حرکت است.

ظرفیت تولید فعلی ایرالکو ۱۸۰ هزار تن در سال است که در ۱۰ ماهه امسال، ۱۵۰ هزار تن تولید داشتیم. سالانه بین ۳۰ تا ۴۰ درصد محصول تولیدی ایرالکو روانه بازارهای صادراتی می شود. هدف ما حفظ جایگاه کنونی ایرالکو و اجرای طرح های توسعه ای است. در همین راستا اجرای ۵ طرح توسعه ای و بازسازی و نوسازی را در ایرالکو در دستور کار داریم. پروژه نخست بهینه سازی و نوسازی خطوط قدیمی ایرالکو است که قرارداد آن ظرف یک ماه آینده با طرف خارجی (NFC چین) امضاء می شود. پروژه دوم احداث کارخانه آندسازی در شهرک صنعتی خیرآباد در خارج از شهر اراک است که هم اکنون ۴۵ درصد پیشرفت فیزیکی دارد. در این پروژه با طرف های خارجی



ابتدا در نالکوی هند ثبت شدیم و بعد هم برنده مزایده برای خرید ۳۰۰ هزار تن آلومینا ظرف مدت یک سال شدیم. قبلاً پودر آلومینا با قیمت بالای ۳۵۰ دلار و حتی بعضاً تا ۴۳۰ دلار خریداری می شد. حتی بخشی از این آلومینا نیز که از قبل خریداری شده بود در دوره ما وارد شد و ما مجبور شدیم با آلومینای گران، آلومینیوم ارزان تولید کنیم. به هر حال نخستین محموله آلومینای ما از هند چندی پیش با فرمول قیمتی جدید و با قیمت کمتر از ۲۵۰ دلار وارد کشور شد که این موفقیت در زمینه کاهش هزینه های تمام شده است و هزینه های ما را در این زمینه منطقی خواهد کرد. این یک اتفاق بزرگ برای صنعت آلومینیوم کشور است و ظرف ماه های آینده، اثرات آن را خواهیم دید.

از سوی دیگر یکی از سیاست های ما تأمین مواد اولیه از منابع داخلی است. همانطور که می دانید تنها واحد آلومینای کشور، آلومینای جاجرم است که یک سوم از کل نیاز کشور را تأمین می کند اما سیاست ما حداکثر خرید از آلومینای جاجرم است. با محوریت ایمیدرو توافق خوبی در مورد بازپرداخت بدهی ها به آلومینای جاجرم صورت گرفت و ما در این زمینه به فرمول خوبی رسیدیم که در حال عملیاتی و اجرایی شدن است.

× حسن قرارداد بلندمدت ایرالکو با نالکو چیست؟

قرارداد بلندمدت با نالکوی هند چند حسن داشت. مهمترین حسن آن این بود که ما دست واسطه ها و دلال ها را در زمینه خرید آلومینای مورد نیاز ایرالکو کوتاه کردیم و توانستیم به صورت مستقیم از تولیدکننده اصلی به نسبتی از قیمت LME خرید کنیم و حسن دیگر آن این است که امکان خرید با ارز مبادله ای هم وجود دارد. اگر با ارز مبادله ای حساب کنیم شاید زیر ۱۶ درصد LME برای ما تمام شود که در طول سال های فعالیت ایرالکو بی نظیر بوده است.

× در پایان، آیا خواسته ای از وزیر صنعت، معدن و تجارت دارید؟

باید تأکید کنیم که اگر واقعاً حمایت آقای مهندس نعمت زاده و آقای دکتر کرباسیان نبود، ظرف این مدت کوتاه نمی توانستیم بر مشکلات بزرگ در ایرالکو فائق آییم. سه درخواست اصلی برای توسعه صنعت آلومینیوم کشور داریم. درخواست اول اینکه با توجه به منابع ارزی که در هند داریم، بتوانیم برای خرید آلومینا از هند، رویه پرداخت کنیم. این کار کمک بسیاری به صنعت آلومینیوم کشور خواهد کرد و منابع ارزی ما نیز به این طریق در اختیار سیستم بانکی کشور قرار می گیرد. درخواست دوم این است که در حال حاضر برای ورود موقت آلومینا باید به نسبت هر دو کیلوگرم آلومینای وارداتی، یک کیلوگرم صادرات آلومینیوم داشته باشیم در حالی که این یک نسبت منطقی نیست و نسبت موجود باید به ۴ تا ۵ کیلوگرم آلومینای وارداتی درازای صادرات یک کیلوگرم آلومینیوم برسد. این تغییر نسبت می تواند سبب افزایش عرضه آلومینیوم در بازار داخل شود.

× با توجه به اینکه کنفرانس آلومینیوم نیز در اردیبهشت ماه سال آینده برگزار می شود، نظر شما در خصوص نگاه فعلی کشور به این صنعت چیست؟

نوع نگاه به صنعت آلومینیوم در بین مسئولان و تصمیم گیران کشور باید عوض شود همان نگاهی که به صنعت فولاد می شود، اگر به صنعت آلومینیوم وجود داشت ما تاکنون به جایگاه شایسته خودمان در منطقه رسیده بودیم. این تغییر نوع نگاه مستلزم این است که بدانیم در صنعت آلومینیوم دارای چه مزیتی هستیم. کاملاً مشخص است که ما در این صنعت، مزیت معدنی نداریم اما چون آلومینیوم بانک ماده و انرژی محسوب می شود و این قابلیت را دارد که در یک فرآیند تبدیل انرژی با صرف مقدار زیادی منابع انرژی به حالت جامد تبدیل شود و با صرف تنها ۵ درصد انرژی اولیه برای دفعات متوالی قابل بازیافت است، قطعاً با طرز نگاه بر نامه ریزان کشور توجه دیگری به این صنعت خواهند داشت. اعتقاد داریم با رفع تحریم ها موج سرمایه ها به ایران می آید و قطعاً نظر سرمایه گذاران نیز نسبت به صنعت آلومینیوم ایران تغییر خواهد کرد. تاکنون نیز مراجعات زیادی از شرکت های خارجی برای سرمایه گذاری در ایرالکو و صنعت آلومینیوم کشور داشته ایم.

× عملکرد ایرالکو در حوزه محیط زیست چطور ارزیابی می کنید؟

جای تعجب دارد که چرا فقط از ایرالکو در این زمینه سوال می شود. به نظر من مسأله آلودگی هوای اراک بیشتر مورد بهره برداری سیاسی قرار گرفته است. سخنی که در این زمینه داریم این است که تردیدی وجود ندارد هوای اراک و کلانشهرهای کشور در روزهایی از سال آلوده می شود. سوال اینجاست که برخی از این شهرها مانند قم که صنعتی هم نیستند، چرا هوای آلوده دارند. در روزهای تعطیل که در واقع شاهد کاهش حرکت خودروها در سطح اراک هستیم، هوای اراک با روزهای دیگر متفاوت است در حالی که صنعت آلومینیوم در همه روزها و در همه ساعات شبانه روز در حال تولید است. هنوز مرجعی اعلام نکرده سهم بخش های مختلف از آلودگی هوای اراک چقدر است تا ما پاسخگوی سهم خودمان باشیم. بخش عمده آلودگی هوا ناشی از خودروها و دیگر وسایل نقلیه است. اینکه مشکلات آلودگی هوای اراک به عنوان یک شهر صنعتی کشور با جایگاه تاریخی ویژه را تنها در پدیده آلودگی هوا خلاصه کنیم و بعد هم مستقیماً آدرس یک صنعت یعنی ایرالکو را در این زمینه برجسته کنیم، به نظر من چیزی جز بهره برداری سیاسی و سرپوش گذاشتن روی کاستی های دیگر نیست. در زمینه آلودگی محیطی که توسط محیط زیست اعلام می شود، تاکنون به صورت رسمی سهم ایرالکو از آلودگی شهر اراک اعلام نشده است. در راستای بهبود شرایط کار برای همکاران ایرالکو و افزایش بهره وری و در راستای توجیحات فنی و اقتصادی و به منظور کاهش مصرف انرژی و مواد اولیه خط جدید ۲۰۰ کیلوآمپر را ظرف ۱۰ سال گذشته اجرا کردیم و خط های قدیمی در حال برچیده شدن هستند. در همین راستا دو خط کاملاً برداشته شده است و خط ۳ کاملاً بهینه سازی و نوسازی شده است. همچنین در صدد بهینه سازی و نوسازی اتوماسیون دو خط دیگر نیز هستیم. این کار علاوه بر اینکه محیط فعالیت همکاران ما را در ایرالکو بهتر خواهد کرد، دارای توجیه فنی و اقتصادی نیز می باشد.

× درباره قرارداد بلندمدت خرید پودر ایرالکو با نالکوی هند توضیح دهید.

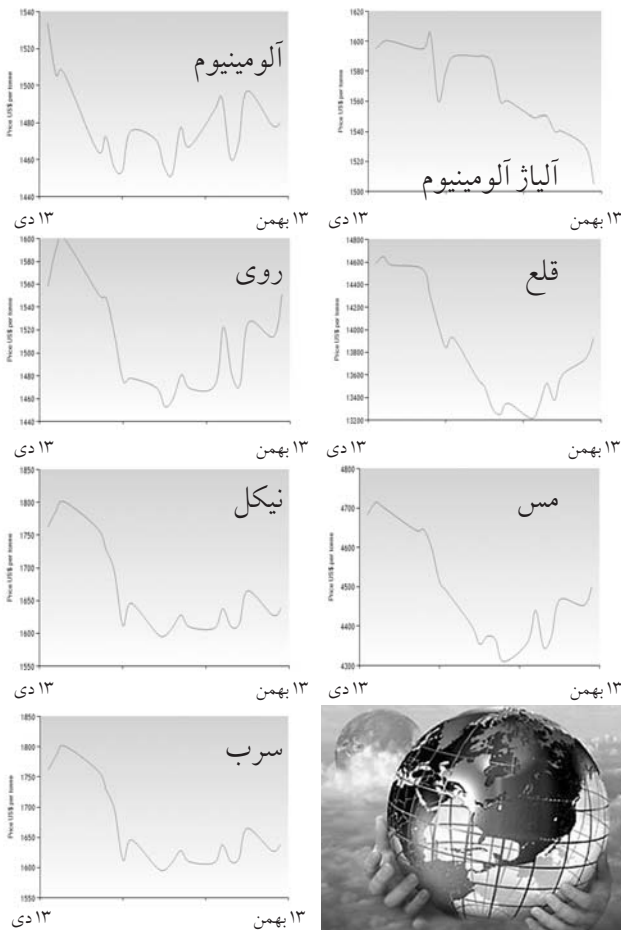
از زمان شروع فعالیت من در ایرالکو، یکی از برنامه های اعلام شده، شفاف سازی محیط بازرگانی خارجی و بهره گیری بیشینه از بازارهای خارجی از طریق قراردادهای بلندمدت بوده است. در نخستین گام متوجه شدیم قبل از دوره فعالیت ما، مواد اولیه به صورت اسپات و با قیمت ثابت خریداری می شد که چنین کاری کمتر در دنیا مرسوم است. در راستای اصلاح این وضعیت، به سمت عقد قراردادهای بلندمدت در این زمینه رفتیم و در همین راستا نیز در مزایده قرارداد یک ساله با نالکو هند شرکت کردیم.

اطلاعیه مهم شرکت پارسان صنعت آریا

شرکت EMMEGI، ELUMATEC را خرید

بدینوسیله به اطلاع می رساند، پس از نقل و انتقالات انجام شده، مجموعه هلدینگ و گروه EMMEGI ایتالیا به عنوان بزرگترین تولیدکننده ماشین آلات آلومینیوم و نمادر دنیا، از این پس مالک شرکت ELUMATEC آلمان می باشد. گروه معظم EMMEGI ایتالیا با خرید ۱۰۰ درصد سهام این شرکت معتبر، از این پس تنها مالک این شرکت در دنیا خواهد بود. در حال حاضر این گروه، مالک شرکت های KERRAGLASS، TEKNA، EMMEGI، EMMEGI SOFT و ELUMATEC آلمان می باشد. نحوه فعالیت این شرکت و اطلاعات تکمیلی متعاقباً به اطلاع خواهد رسید.

منحنی تغییرات قیمت بعضی فلزات در بورس فلزات لندن از ۱۳ دی الی ۱۳ بهمن ۱۳۹۴



هفتم نام خبری = اقتصاد آلومینیوم

حاوی آخرین اطلاعات و اخبار
مربوط به صنایع آلومینیوم و بورس فلزات

خواهشمند است جهت اشتراک نشریه آلومینیوم
با شماره تلفن: ۰۱ ۷۷۲۴۰۵ - ۷۷۲۴۰۵۰۰
تماس حاصل فرمایید

نام محصولات	قیمت به تومان
پروفیل خام عمده فروشی (قوطی و کرنه)	۸۱۰۰
پروفیل خام خرده فروشی (قوطی و کرنه)	۸۵۰۰
پروفیل آبکاری عمده فروشی (قوطی و کرنه)	۸۹۰۰
پروفیل آبکاری خرده فروشی (قوطی و کرنه)	۹۳۰۰
شمش با خلوص ۹۹/۷	ایرالکو ۶۵۶۰ هرمزال ۶۶۰
بیلت	ایرالکو ۷۲۰۰
گرده متفرقه	درجه (۱) ۹۱۰۰ - درجه (۲) ۷۱۰۰
ورق خام ۰/۳ تا ۰/۴ عمده آلیاژ ۳۱۰۵ (بازار)	نورد اراک ۹۱۵۰
ورق خام ۰/۳ تا ۰/۴ عمده آلیاژ ۳۱۰۵	آلوم پارس -
ورق خام ۰/۳ تا ۰/۴ عمده آلیاژ ۱۰۵۰	پارس آلومان (درب کارخانه) ۸۶۵۰
ورق خام ۰/۵ تا ۰/۹ عمده آلیاژ ۳۱۰۵ (بازار)	نورد اراک ۹۰۵۰
ورق خام ۰/۵ تا ۰/۹ عمده آلیاژ ۳۱۰۵	آلوم پارس -
ورق خام ۰/۵ تا ۰/۹ عمده آلیاژ ۱۰۵۰	پارس آلومان (درب کارخانه) ۸۶۵۰
ورق خام ۱ تا ۷۵ عمده آلیاژ ۳۱۰۵ (بازار)	نورد اراک ۸۹۵۰
ورق خام ۱ تا ۷۵ عمده آلیاژ ۳۱۰۵	آلوم پارس -
ورق خام ۱ تا ۷۵ عمده آلیاژ ۱۰۵۰	پارس آلومان (درب کارخانه) ۸۶۵۰
ورق آبکاری ۱ تا ۷۵ عمده آلیاژ ۳۱۰۵ (بازار)	نورد اراک ۹۴۵۰
ورق آبکاری ۱ تا ۷۵ عمده (بازار)	آلوم پارس -
ورق آبکاری ۱ تا ۷۵ عمده (بازار)	پارس آلومان ۹۱۵۰
بیلت شرکتی	دی سی ۷۱۰۰ - دست ریز ۶۲۵۰
ضایعات پروفیل درهم (شاخه)	۵۳۰۰ (۵۵۰۰)
شمش خشک کارتلی	۵۴۰۰
ضایعات خشک درهم	۴۲۰۰ (درشت بار) ۴۷۰۰
ضایعات براده ضایعات زینک چاپخانه	۳۵۰۰ ۵۶۰۰
پارتیشن عمده خام	۷۷۰۰ - تیغه کرکره دستی ۸۲۰۰
پارتیشن رنگ چکشی عمده	۸۷۰۰
پارتیشن رنگ الوان عمده	۸۶۰۰ - تیغه کرکره دستی سفیدخیجالی ۹۷۰۰

نرخ روزانه و پیش فروش فلزات غیر آهنی در بورس لندن (هر تن به دلار آمریکا)

تاریخ	نرخ	آلیاژ آلومینیوم	آلومینیوم	مس	سرب	نیکل	قلع	روی
۹۴/۱۱/۷	نقدی	۱۵۴۰	۱۵۰۷/۵	۴۵۰۶	۱۶۵۵	۸۶۵۰	۱۴۰۷۵	۱۵۹۷
۹۴/۱۱/۸	نقدی	۱۵۷۰	۱۵۲۶/۵	۴۵۵۳	۱۶۶۹	۸۵۶۰	۱۳۹۴۵	۱۵۸۴
۹۴/۱۱/۹	نقدی	۱۵۲۰	۱۵۳۹	۴۵۴۱	۱۷۱۰/۵	۸۵۴۰	۱۴۸۵۰	۱۶۰۹/۵
۹۴/۱۱/۱۲	نقدی	۱۵۳۰	۱۵۱۹	۴۵۳۳	۱۷۱۵/۵	۸۴۴۵	۱۴۸۵۵	۱۶۱۳
۹۴/۱۱/۱۳	نقدی	۱۵۵۰	۱۵۲۴	۴۶۰۵	۱۷۷۵	۸۴۵۵	۱۴۹۴۰	۱۶۷۵

فن آوری ذوب کلبایگان برای ارتقاء سطح محصولات و خدمات خود هیچ مرزی را نمی شناسیم



NTA

Navid Tejarat Arsam Co.



DOOR AND WINDOW SYSTEMS

**شرکت نوید تجارت ارسام**تنها نماینده رسمی و توزیع کننده یراق آلات uPVC و آلومینیوم در ایران
عضو گروه بین المللی KALE**KALE LUNA Aluminium
Tilt & Turn Systems**آدرس : تهران، خیابان پاسداران ، خیابان رفیق دوست ، پلاک ۳۲ ، واحد ۱
تلفن: ۰۲۱-۲۲۸۷۱۹۱۷
همراه: ۰۹۱۲-۸۷۰۹۵۴۸
فکس: ۰۲۱-۲۲۸۷۱۹۶۲
۰۹۱۲-۸۷۰۹۵۴۲www.kalepensystem.ir

فقط بایک بار خرید از شرکت فن آوری ذوب گلیپانگان. مشتری دائم خواهید شد.



گروه کارخانه های تولیدی نورد آلومینیوم (شرکت سهامی عام)

NAVARD ALUMINUM MFG. GROUP

- تولید کننده انواع ورقهای آلومینیومی و ورق کامپوزیت آلومینیوم با برند آلکونام
- برند برتر سندیکای صنایع آلومینیوم در زمینه ورقهای آلومینیومی و ورق کامپوزیت پنل آلومینیوم
- دارای گواهینامه دانش بنیان در زمینه تولید آلومینیوم کلد و آلیاژهای گروه ۵۰۰۰



تهران، بلوار آفریقا، بن بست آناهیتا، شماره ۲، طبقه هشتم / تلفن: ۰۲۱ - ۸۸۶۵۳۷۸۰ (خط ۹) / فکس (فروش): ۰۲۱ - ۸۸۶۵۳۷۹۳ / فکس (دبیرخانه): ۰۲۱ - ۸۸۶۵۳۷۹۰
www.navardaluminum.com / www.aluconam.org / info@navardaluminum.com



عمده خرید کنید و بهای آن را در درازمدت پرداخت کنید.

فن آوری ذوب گلیایگان



پرسان صنعت آریا

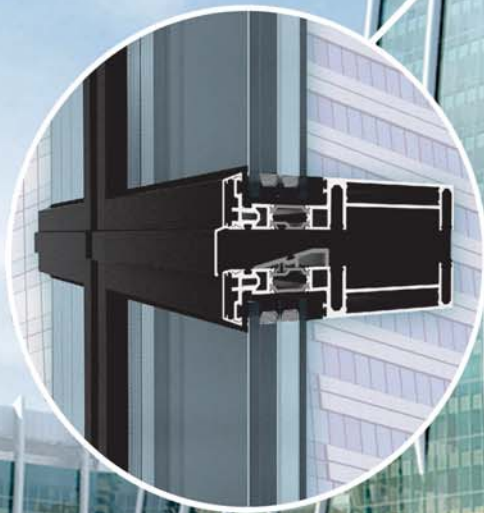
نمایندگی انحصاری پروفیل Etem در ایران

parsan

نمایشگاه بین المللی تهران
سالن ۴۴۸ (خلیج فارس) طبقه همکف
۲ تا ۵ بهمن ۹۴

E 99

UNITIZED FACADE SYSTEM



www.etem.com

ETEM

رقابت در کیفیت ثمر بخش تر از رقابت در قیمت است

فن آوری ذوب گلبایگان





پارس کورنت

PARS CORNET

طراح و سازنده یراق آلات اختصاصی درب و پنجره آلومینیومی

پنج سال گارانتی

ISO 9001-2000

کیفیت اتفاقی نیست

حاصل بیش از ربع قرن تجربه ماست

کالاهای مشابه در بازار فراوان است ملاک مشخصات فنی میباشد



آدرس : جاده ساوه ، شهرک صنعتی چهاردانگه ، خیابان ۲۴ شرقی ، پلاک ۱۳
 تلفن : ۳ - ۵۵۲۷۶۳۱۲
 فکس : ۵۵۲۶۷۲۶۰
 www.parscornet.ir
 Email : parscornet@ymail.com



شرکت صنایع آلومینیوم آبسکون

تولید کننده انواع مقاطع صنعتی آلومینیومی
سازنده انواع در ، پنجره، لوور ، شاتر و نما
مجری انواع نما های ترکیبی و کرتین وال



دفتر فروش: تهران، یوسف آباد، میدان
کلاتری، خیابان ابن سینا، پلاک ۷۹
۰۲۱۸۸۱۰۹۶۸۵

۰۲۱۸۸۱۰۹۶۵۳
Info@abescon.ir

NAGHSHONAMA@ABESCON.IR

ABESCON
INDUSTRIAL GROUP





پارس وین
PARS WIN⁺



طراح و سازنده یراق آلات اختصاصی درب و پنجره آلومینیومی

Designer and Manufacturer of Custom
Aluminum Doors and Windows Fittings

دارای گواهینامه های CE اروپا

ISO 9001:2008, OHSAS 18001:2007, ISO 14001:2004

تهران - جاده ساوه - شهرک صنعتی چهار دانگه - خیابان ۲۳/۵ اشکان - پلاک ۱۷
تلفن: ۵۵۲۷۴۲۷۹ - ۵۵۲۸۴۰۱۱ - تلفکس: ۵۵۲۸۰۸۴۹

www.parswinplus.com

مدیریت هدفگرا، تلاش سودمند، صنعت برتر از همت والای ماست

فن آوری ذوب کلبایگان



ARTIKON

ماشین آلات تولید و اتوماسیون پنجره های دوجداره

همه پرنده ها پرواز می کنند
اما بعضی پیشرو هستند



دستگاه هایی که برای اولین بار توسط آرتیکون طراحی و به صنعت پنجره دوجداره upvc معرفی شدند



FS 771



DG 604



SD 203



CC 221



CG 801



WS 133



www.kraftmuller.de
www.aparat.com/kraftmuller
021 88 650 212 - 3



آینده متعلق به کسانی است که آرزو و هدف دارند

فن آوری ذوب کلبایگان





شرکت صنایع نگین آلومینیوم گلپایگان

تولید انواع شمش آلیاژی آلومینیوم

استفاده از مجهزترین آزمایشگاه کنترل کیفیت



تامین و توزیع مواد اولیه مرتباً با صنعت آلومینیوم



نسلی نو،
تجربه ای متفاوت

نهایت کیفیت = رضایت مشتری



توانایی تولید انواع شمش آلیاژی به درخواست مشتری



WWW.NEGINCOMPANY.COM

Tell: +983157248067

تلفن: ۰۳۱-۵۷۲۴۸۰۶۷

Telfax: +983157245766

تلفکس: ۰۳۱-۵۷۲۴۵۷۶۶

Address: Taavon2 St, Golpayegan Industrial Park
Golpayegan, Isfahan, Iran

آدرس: گلپایگان شهرک صنعتی گلپایگان
خیابان تعاون ۲

آلومینیوم در معاملات انجام شده در بورس کالای ایران از ۹۴/۱۱/۸ الی ۹۴/۱۱/۱۴

نام کالا	تولید کننده	نوع قرارداد	کمترین قیمت (ریال)	بیشترین قیمت (ریال)	عرضه (تن)	تقاضا (تن)	قیمت پایه عرضه (ریال)	حجم معامله (تن)	ارزش معامله (هزارریال)	تاریخ معامله	تاریخ تحویل	محل تحویل	عرضه کننده	سررسید (تسویه/نسیه)	کارگزار عرضه کننده
شمش 1000p-99.8	ایرالکو	نقدی	61,421	61,421	1000	61,421	61,421	180	11,055,780	1394/11/12	1394/11/17	تهران	آلومینای ایران		آراد ایرانیان
شمش الیاز LM21	ایرالکو	نقدی	64,960	64,960	60	64,960	64,960	20	1,299,200	1394/11/13	1394/11/18	ایبار کارخانه	ایرالکو		بانک توسعه صادرات
شمش الیاز 380/3	ایرالکو	نسیه	68,104	68,104	120	68,104	68,104	100	6,810,400	1394/11/13	1394/11/18	ایبار کارخانه	ایرالکو	1395/01/04	بانک توسعه صادرات
شمش الیاز ADC12	ایرالکو	نسیه	66,311	66,311	120	66,311	66,311	120	7,957,320	1394/11/13	1394/11/18	ایبار کارخانه	ایرالکو	1395/01/04	بانک توسعه صادرات
شمش الیاز ASSU3GR	ایرالکو	نقدی	66,120	66,120	300	66,120	66,120	20	1,322,400	1394/11/13	1394/11/18	ایبار کارخانه	ایرالکو		بانک توسعه صادرات
شمش الیاز AS7U3G	ایرالکو	نقدی	69,600	69,600	60	69,600	69,600	40	2,784,000	1394/11/13	1394/11/18	ایبار کارخانه	ایرالکو		بانک توسعه صادرات
یلت 6061-8	ایرالکو	نسیه	67,012	67,012	20	67,012	67,012	20	1,340,240	1394/11/13	1394/11/18	ایبار کارخانه	ایرالکو	1395/01/04	بانک توسعه صادرات
شمش الیاز LM4	ایرالکو	نقدی	63,800	63,800	20	63,800	63,800	0	0	1394/11/13	1394/11/18	ایبار کارخانه	ایرالکو		بانک توسعه صادرات
شمش الیاز LM24	ایرالکو	نقدی	64,960	64,960	20	64,960	64,960	0	0	1394/11/13	1394/11/18	ایبار کارخانه	ایرالکو		بانک توسعه صادرات
شمش الیاز LM4	ایرالکو	نسیه	67,506	67,506	20	67,506	67,506	0	0	1394/11/13	1394/11/18	ایبار کارخانه	ایرالکو	1395/01/04	بانک توسعه صادرات
شمش الیاز AS7GO3	ایرالکو	نقدی	69,600	69,600	60	69,600	69,600	0	0	1394/11/13	1394/11/18	ایبار کارخانه	ایرالکو		بانک توسعه صادرات
شمش الیاز 19MGM	ایرالکو	نسیه	68,701	68,701	40	68,701	68,701	0	0	1394/11/13	1394/11/18	ایبار کارخانه	ایرالکو	1395/01/04	بانک توسعه صادرات
شمش الیاز LM13	ایرالکو	نسیه	70,493	70,493	20	70,493	70,493	0	0	1394/11/13	1394/11/18	ایبار کارخانه	ایرالکو	1395/01/04	بانک توسعه صادرات
شمش الیاز ASU3GS	ایرالکو	نقدی	64,380	64,380	280	64,380	64,380	0	0	1394/11/13	1394/11/18	ایبار کارخانه	ایرالکو		بانک توسعه صادرات
شمش الیاز AS9U3R	ایرالکو	نقدی	66,120	66,120	40	66,120	66,120	0	0	1394/11/13	1394/11/18	ایبار کارخانه	ایرالکو		بانک توسعه صادرات
شمش الیاز 19MG	ایرالکو	نقدی	66,700	66,700	40	66,700	66,700	40	2,668,000	1394/11/13	1394/11/18	ایبار کارخانه	ایرالکو		بانک توسعه صادرات
شمش الیاز ALSH12	ایرالکو	نقدی	68,440	68,440	40	68,440	68,440	0	0	1394/11/13	1394/11/18	ایبار کارخانه	ایرالکو		بانک توسعه صادرات
شمش الیاز 5052	ایرالکو	نقدی	65,000	65,000	60	65,000	65,000	0	0	1394/11/13	1394/11/18	ایبار کارخانه	ایرالکو		بانک توسعه صادرات
شمش الیاز 19MGM	ایرالکو	نسیه	68,701	68,701	40	68,701	68,701	40	2,748,040	1394/11/14	1394/11/19	ایبار کارخانه	ایرالکو	1395/01/05	بانک توسعه صادرات
شمش الیاز ADC12	ایرالکو	نسیه	66,311	66,311	80	66,311	66,311	80	5,304,880	1394/11/14	1394/11/19	ایبار کارخانه	ایرالکو	1395/01/05	بانک توسعه صادرات
شمش الیاز 5052	ایرالکو	نقدی	65,000	65,000	40	65,000	65,000	40	2,600,000	1394/11/14	1394/11/19	ایبار کارخانه	ایرالکو		بانک توسعه صادرات
شمش الیاز LM13	گلپادوب	نقدی	68,150	68,150	20	68,150	68,150	0	0	1394/11/14	1394/11/19	ایبار کارخانه	گلپادوب		سیماب گون
شمش الیاز AS7GO3	گلپادوب	نقدی	68,730	68,730	20	68,730	68,730	0	0	1394/11/14	1394/11/19	ایبار کارخانه	گلپادوب		سیماب گون
شمش 1000p-99.8	ایرالکو	نقدی	61,421	61,421	1000	61,421	61,421	0	1000	1394/11/14	1394/11/19	ایبار کارخانه	ایرالکو		بانک توسعه صادرات
اکسید آلومینیوم	آلومینای ایران	نقدی	10,830	12000	12000	10,830	10,830	0	0	1394/11/14	1394/11/19	آلومینای ایران	آلومینای ایران		بانک صنعت و معدن
شمش الیاز ADC12	گلپادوب	نقدی	64,090	64,090	20	64,090	64,090	0	0	1394/11/14	1394/11/19	ایبار کارخانه	گلپادوب		سیماب گون

تولید ۲۰۰ هزار تن آلومینا تا اواسط دی ماه

از ۳۰۰ دلار در حال حاضر رسیده است. وی در عین حال تصریح کرد: شرکت آلومینای ایران با تمهیداتی که اندیشیده، در حال حرکت به سمت کاهش قیمت تمام شده تولید است و تلاش کرده تا با ارتقاء بهره وری هزینه های تولید را کمتر کند. مدیرعامل شرکت آلومینای ایران با بیان اینکه حدود ۳۰ درصد هزینه های تمام شده شرکت را حوزه معدن تشکیل می دهد، گفت: در این خصوص سعی کردیم تولید را در معادنی افزایش دهیم که هزینه ها را کاهش دهد. زارع افزود: همچنین یکی دیگر از اقدامات این است که برای تأمین بوکسیت مورد نیاز با معادن بخش خصوصی قرارداد منعقد کردیم که این اقدام تا حدودی شرایط را برای کاهش هزینه ها بهتر می کند. وی همچنین بهینه سازی مصرف انرژی در شرکت را یکی دیگر از اقدامات در راستای کاهش هزینه های شرکت و ارتقاء بهره وری برشمرد.

محدودیت صادرات آلیاژ آلومینیوم و ۷ محصول مرتبط به ایران

اعمال کرد و این تحریم ها را تا ۱۷ ژانویه ۲۰۱۶ ادامه داد. این تحریم ها بر اساس همان تحریم های گروه ۱+۵ علیه ایران بود. در حال حاضر ایران خریدار صرف آلومینا است و به صورت تاریخی آن را از استرالیا وارد می کند. در سال های اخیر ایران حتی برای خرید از هند پر میوم های بالایی نیز پرداخت کرده است. در ماه اکتبر سال گذشته، ایرالکو (شرکت آلومینیوم ایران) قراردادی با شرکت نالکو در هند منعقد کرد که بر اساس این قرارداد جهت خرید، ۱۷۵ درصد بالاتر از بورس فلزات لندن به نالکو پرداخت می کرد. بار مورد نظر ۳۰۰ هزار تن بوده که قرار است طی زمان ژانویه تا ابتدای دسامبر ۲۰۱۶ به ایران ارسال شود. نالکو همچنین دو قرارداد آلومینای دیگر با ویتول (Vitol) در سوئیس بسته که بر اساس قراردادهای مذکور، ملزم به تحویل آلومینا به میزان ۳۳۰ هزار تن و ۲۷۰ هزار تن با قیمت ۱۷/۰۷ درصد و ۱۶/۸ درصد بالاتر از قیمت بورس لندن گردید.

مدیرعامل شرکت آلومینای ایران گفت: به طور میانگین ماهانه ۲۲ هزار تن پودر آلومینا در این شرکت تولید می شود و از ابتدای سال جاری تا اواسط دی ماه، حدود ۲۰۰ هزار تن آلومینا در این شرکت تولید شده است. به گزارش ماین نیوز، تورج زارع افزود: تولیدات این شرکت مطابق برنامه پیش بینی شده امسال و حتی اندکی با افزایش نسبت به مدت مشابه سال قبل صورت گرفته و تا پایان سال جاری تولید پودر آلومینا در این شرکت به بیش از ۲۵۰ هزار تن خواهد رسید. وی نیاز کشور به پودر آلومینا را حدود ۷۵۰ هزار تن ذکر کرد و گفت: در حال حاضر یک سوم نیاز کشور از داخل و بقیه از طریق واردات تأمین می شود که به طور عمده از هند و استرالیا است.

زارع درباره قیمت آلومینا اظهار کرد: قیمت جهانی آلومینا از سال گذشته روند کاهشی به خود گرفته؛ به طوری که از ۴۰۰ دلار در سال گذشته به کمتر از ۲۰۰ دلار رسیده است. به رغم اعلام لغو تحریم ها وزارت خارجه و تجارت استرالیا اعلام کردند صادرات آلیاژهای آلومینیوم و فلز شبه آلومینیوم، همچنان محدودیت دارد. استرالیا آلیاژ آلومینیوم و ۷ محصول مرتبط را به ایران صادر نمی کند. به گزارش باشگاه آلومینیوم به نقل از پلاتز، با وجود اینکه استرالیا تحریم ها علیه ایران را در ۱۷ ژانویه لغو کرد، اما هنوز صادرات برخی کالاها به ایران را با محدودیت انجام می دهد.

وزارت خارجه و تجارت استرالیا گفته است محصولات می مانند بوکسیت و آلومینیوم بدون کنترل به ایران صادر خواهد شد. در حال حاضر علی رغم سیاست ترمیم شده استرالیا بعد از لغو تحریم ها، همچنان صادرات ۷ کالای مرتبط با آلومینیوم و آلیاژهای آن که در ساخت ورقه ها و لوله از آن ها استفاده می شود، همچنان محدود است. بر اساس این گزارش، استرالیا تحریم های اقتصادی علیه ایران را در اکتبر ۲۰۰۸



نگرانی بازار از موجودی بوکسیت

پاهانگ (Pahang) می باشد. بخشی از این تصمیم شامل قوانین جدید استخراج می باشد و معادنی که براساس قوانین جدید تولید نکنند، با منع استخراج روبرو خواهند شد. با توجه به منابع بوکسیتی ویتنام و گینه، به نظر می رسد که این دو مکان پتانسیل بالایی برای افزایش صادرات بوکسیت خود داشته و لذا می توانند کاهش تولید مالزی را تا حدی جبران سازند. با این وجود ویتنام با مشکلات زیست محیطی دست و پنجه نرم می کند و گینه نیز همواره از مشکل کمبود وسایل حمل و نقل مثل راه آهن رنج می برد. در حال حاضر ویتنام در خصوص مسائل زیست محیطی ابراز نگرانی کرده است. طی چند سال گذشته، صنعت آلومینیوم و آلومینا همواره با مازاد موجودی روبرو بوده اند. مازاد موجودی آلومینیوم عموماً ناشی از افزایش تولید چین است و به نظر می رسد که کاهش موجودی آلومینا به زودی اثراتی بر روی قیمت این فلز داشته باشد.

آلومینیوم عرضه خواهد کرد. به دنبال تصمیم اندونزی جهت وضع قانون منع صادرات بر سنگ معدن انواع فلزات (در سال ۲۰۱۴)، صنعت آلومینیوم چین به مالزی روی آورد تا از این راه بتواند بوکسیت مورد نیاز خود را تأمین نماید. در این میان، مالزی توانایی افزایش تولید خود را به نمایش گذاشت به طوری که تولید خود را از سال ۲۰۱۴ تا ۲۰۱۵، ۶۰۰ درصد افزایش داد و در نهایت در سال ۲۰۱۵ مالزی ۴۵ درصد از بوکسیت مورد نیاز چین را تأمین نمود. البته موجودی بوکسیت مالزی محدود است و مشخص نیست که آیا بتواند در بلندمدت جایگزین بوکسیت اندونزی شود یا خیر؟ در ماه ژانویه ۲۰۱۶ مسئولین مالزیایی اعلام کردند که به مدت سه ماه، ممانعت های خاصی برای فعالیت های معدنی قائل خواهند بود که این قانون از ۱۵ ژانویه ۲۰۱۶ اجرایی می شود. این قانون به دنبال وضع برخی قوانین زیست محیطی در ایالات پاهانگ

به گزارش باشگاه آلومینیوم، کاهش عرضه و تولید بوکسیت کشور مالزی مشکلات عدیده ای را به همراه داشته است به طوری که طی سال ۲۰۱۵ این کمبود در بازار به شدت محسوس بود. تقاضای فلز آلومینیوم در سال ۲۰۱۵ و همچنین قیمت آن بسیار پایین بوده و در ماه نخست سال ۲۰۱۶ این رویه همچنان ادامه دارد. به تازگی گزارشی از مؤسسه تحقیقاتی لندن بدست آمده حاکی از آن که فاکتورهای در بازار وجود دارند که بر روی بازار فلز آلومینیوم و قیمت آن تأثیر خواهند گذاشت. تمامی گزارش های رسیده حاکی از آن است که چین به عنوان بزرگترین تولیدکننده آلومینیوم و آلومینا در جهان در سال ۲۰۱۴ با کمبود ماده اولیه بوکسیت روبرو شده چراکه اندونزی قرارداد جدیدی دال بر منع صادرات این محصول امضاء نموده است. البته به نظر می رسد که مالزی به زودی جایگزین اندونزی خواهد شد و بوکسیت خود را به جهان تولید

نالکو کارشناسان خود را به ایران، قطر و عمان اعزام خواهد کرد

تنی در این بخش از کشور است. مسئولین شرکت نالکو معتقدند که راه اندازی این پروژه به نفع بازار آلومینیوم هند خواهد بود چراکه قابل رقابت با آلومینیوم وارداتی از چین است. نالکو معتقد است که با اجرای این پروژه، سود قابل توجهی عاید این شرکت خواهد شد. نکته قابل توجه آن است که هم اکنون شرکت نالکو، آلومینای ارزان قیمت تولید می کند و تنها عامل عقب نشینی این شرکت از رقابت با بازارهای خاورمیانه، هزینه انرژی است. انتظار افزایش مصرف از جانب صنایع حمل و نقل و ساختمان، تقاضا برای این فلز را افزایش خواهد داد و لذا تولید آن را ضروری تر می کند. از دیگر موارد مصرف فلز آلومینیوم، پروژه های ساخت شهرهای هوشمند، قوطی نوشابه، صنایع ریلی و... است. نالکو انتظار دارد با اجرای پروژه های مذکور تولید آلومینیوم هند دو برابر شده و به ۵ میلیون تن طی چهار سال آینده برسد.



هرکدام ۴۰ درصد از این هزینه را به خود اختصاص می دهند و ۲۰ درصد باقیمانده مربوط به سایر هزینه ها است. سخنگوی شرکت نالکو اظهار داشته که آلومینای مورد نیاز خود را از اودیشا یا کوچ (گوجارات Gujarat) تأمین خواهد کرد. نالکو در حال مذاکره با سازمان توسعه مینرالی گوجارات جهت راه اندازی یک واحد تصفیه آلومینای ۰/۵ میلیون

به گزارش باشگاه آلومینیوم، شرکت هندی نالکو (Nalco) جهت امکان سنجی راه اندازی نیروگاه گازی و یک واحد ذوب آلومینیوم، ماه آینده (فوریه) کارشناسان خود را اعزام سه کشور، ایران، قطر و عمان خواهد کرد. چندی پیش نالکو اعلام کرده بود که پروژه ای به ارزش ۲ میلیارد دلار در منطقه اقتصادی کرمان تعریف کرده اما اجرای آن با توجه به تحریم های اعمال شده تاکنون عملی نشده است. با برداشته شدن تحریم ها، شرکت نالکو تیمی از کارشناسان خود را به ایران اعزام خواهد کرد تا شرایط و امکان راه اندازی پروژه در ماه مارس مورد بررسی قرار گیرد. این تیم به عمان و قطر نیز سفر خواهند کرد. علت انتخاب این سه کشور، دسترسی به انرژی ارزان قیمت در این کشورها می باشد. هزینه تولید فلز آلومینیوم ۱۷۰۰-۱۵۰۰ دلار (به ازای هر تن) می باشد که در این میان آلومینا و انرژی

بررسی اسناد PFD اتوتک در پروژه نفلین سینیت سراب برگزاری مناقصه انتخاب پیمانکار EPCF در آینده نزدیک

فنی معتبر برای تولید ۲۰۰ هزار تن پودر آلومینا از نفلین سینیت باشیم. در نهایت طی یک مناقصه شرکت اتوتک فنلاند از طریق شعبه آلمان خود توانست برنده این مناقصه شود. مدیر روابط عمومی طرح ملی تولید آلومینا از نفلین سینیت سراب گفت: در حال حاضر قرارداد ما با اتوتک آلمان در شرف پایان است و در مرحله بررسی اسناد PFD اتوتک هستیم و به صورت همزمان هم مناقصه اجرای طرح را به فاز عملیاتی رسانده ایم. در این بین شرکت های بین المللی مختلفی از جمله خود اتوتک و شرکت روسال برای انجام فاز اجرایی طرح نیز ابراز تمایل کرده اند. به گفته امامی، با توجه به نگرش مثبت ایمیدرو به این طرح انتظار می رود، در آینده نه چندان دور شاهد آغاز عملیات اجرایی این طرح در منطقه سراب باشیم.

مدیر روابط عمومی طرح ملی تولید آلومینا از نفلین سینیت سراب از تعیین پیمانکار EPCF این طرح در آینده نزدیک و بعد از برگزاری مناقصه مربوطه خبر داد. رسول امامی در گفت و گو با ماین نیوز با اشاره به اینکه طرح ملی تولید آلومینا از نفلین سینیت سراب سابقه ای ۲۰ ساله دارد و طی این سالها به دلایل مختلف به نتیجه نرسیده است، گفت: در سال ۱۳۸۵ مناقصه بین المللی برای این طرح برگزار شد و کنسرسیوم شرکت جهاد تحقیقات سهند به عنوان برنده این مناقصه اعلام شد اما در ادامه انتظارات از این شرکت برآورده نشد و شرکت جهاد تحقیقات سهند در یک فرآیند قانونی به دلیل ناتوانی در اجرای طرح توسط ایمیدرو خلع ید شد. وی افزود: پیرو این تحول، تلاش شد تا به دنبال یک شرکت صاحب دانش

جزئیات سرمایه گذاری ۵/۷ میلیارد دلاری «دانیلی» ایتالیا در ایران



این منابع، تکیه گاه اساسی برای رشد کشور (ایران) محسوب می شوند و خوشبختانه در منطقه خاورمیانه، ایران را به مرجعی از مهندسی، تولید و توسعه طرح های فولادی با توجیه اقتصادی تبدیل می سازد. براساس عواملی که عنوان شد و در شرایطی که ایران فضا را برای حضور سرمایه گذاران خارجی فراهم کرده است، ما بر این باوریم که نظام مالی، با دیدی مثبت، تأمین مالی طرح های فوق را در نظر می گیرد به این دلیل که آنها به تدریج در مدت زمان ۱۲ تا ۳۶ ماه به اجرا در خواهند آمد. دانیلی در پایان این بیانیه، جایگاه ایران برای کشوری بزرگ همچون چین را مورد توجه قرار می دهد و می نویسد: توافقنامه تجاری که هفته گذشته بین ایران و چین به امضا رسید ۶۰۰ میلیارد دلار سرمایه گذاری را در افق ۱۰ ساله در نظر داشته که به وضوح، مبین برنامه های بلندمدت چین در این کشور (ایران) است.

بخش کارخانه سازی در گروه دانیلی که مقر اصلی آن در منطقه بوتریو (شمال شرقی ایتالیا) واقع شده در حدود ۱۰ هزار نفر نیرو استخدام می کند و شامل خطوط متنوع عملیات تولید در طراحی، تولید کارخانه ای، «استارت آپ» کارخانه ها برای تولید فولاد و فلزات غیر آهنی، دامنه از فرآوری سنگ آهن، تبدیل قراضه به ذوب، ریخته گری، نورد و شماری از محصولات نهایی، تخت، طویل و لوله است.

ایرنا- شرکت دانیلی در پایان سفر رئیس جمهوری اسلامی کشورمان به ایتالیا و دیدار با نخست وزیر و وزیران دولت آن کشور، با صدور بیانیه مطبوعاتی، جزئیات قرارداد سرمایه گذاری ۵/۷ میلیارد دلاری خود را در ایران اعلام کرد.

در این بیانیه آمده است: شرکت دانیلی با هدف ایجاد شرکت مشترک «پرشین متالیکز ۲» میلیارد یورو در ایران سرمایه گذاری می کند. همچنین توافقنامه ای با تعدادی از شرکت های ایرانی برای تأمین و ایجاد کارخانه های تولید فولاد و آلومینیوم به ارزشی در حدود ۳/۷ میلیارد یورو به امضا رساند.

این طرح ها توسط بخش «کارخانه سازی» گروه دانیلی به اجرا در خواهد آمد و به محض آماده شدن بسته های تأمین مالی مرتبط با این فعالیت ها توسط ساچمه ایتالیا و دیگر بانک های بزرگ ایتالیایی و اروپایی، در مدت زمان ۴-۵ سال به اجرا گذاشته می شوند.

در این بیانیه آمده است: هدف از اجرای این طرح ها نه تنها افزایش ظرفیت تولید محصولات (فولاد و آلومینیوم)، که بهبود کیفیت آنها، کاهش اثرات زیست محیطی و بهینه سازی هزینه های انتقال است. از این رو سبب ایجاد ارزش افزوده برای منابع معدنی و انرژی (که ایران آنها را در اختیار دارد) و تولید رقابتی فولاد می شود.

سرمایه گذاری در فولاد، بخشی از استراتژی ایران برای تقویت سهم صنایع کارخانه ای در برابر تسلطی است که بخش نفت از گذشته داشته است. این استراتژی طراحی شده شامل ساخت بندر، جاده ها، خطوط ریلی و نیروگاه های برق است. دولت (ایران) در حال تصویب قوانین محافظت از سرمایه گذاری خارجی و مشوق هایی است که بیشتر توسط کشورهای دیگر ارائه شده اند.

شرکت دانیلی در بخش دیگری از این بیانیه مطبوعاتی، با مقایسه هزینه تولید انرژی در ایران و ایتالیا، به مزیت های منابع ایران اشاره کرده و نوشته است: هزینه انرژی در ایتالیا ۱۸ برابر هزینه های انرژی ایران است. همچنین ایران نظام آموزشی کارآمد خود را با عرضه مهندسان کارآمد و تکنسین هایی که قادرند سالانه ۱۸ هزار مقاله علمی تولید کنند، ارائه می دهد. دانشکده های مهندسی ایران سالانه ۲۳۵ هزار مهندس فارغ التحصیل (۳۶ درصد از کل دانشجویان) در اختیار جامعه قرار می دهند.

شرکت آلکوا تعطیلی واحد ذوب اینتالکو را به تعویق انداخت

واحد ذوب واریک در ایندیانا را طی چند هفته تعطیل خواهد کرد و تا پایان نیمه دوم سال، تولید آلومینای خود را یک میلیون تن کاهش خواهد داد. اجرای جدی تمامی پروژه های کاهش ظرفیت در این شرکت ۲۵ درصد از ظرفیت ذوب و ۲۰ درصد از ظرفیت فرآوری آلومینای این شرکت تا اواسط سال آینده خواهد کاست. با اجرای این پروژه ها، ۲/۱ میلیون تن از ظرفیت ذوب و ۱۲/۳ میلیون تن از ظرفیت فرآوری آلومینای شرکت باقی خواهد ماند.

در سه ماهه چهارم سال ۲۰۱۵، شرکت آلکوا با ضرر و زیان روبرو شد که مهم ترین علت آن کاهش شدید قیمت آلومینیوم و کاهش مصرف این فلز بوده است.

به گفته مسئولین شرکت آلکوا، تقسیم این شرکت به دو واحد مجزا، به علت ضرر و زیان این شرکت در تولید آلومینیوم اولیه بوده است.



صرفه تر باشد و لذا فعال نگه داشتن آن معقول تر به نظر می رسد.

تمام تلاش شرکت آلکوا بر آن است که علیرغم کاهش قیمت آلومینیوم، صنایع بالادستی خود را فعال و رقابت پذیر نگه دارد.

در اوایل ماه ژانویه، این شرکت اعلام نمود که

به گزارش باشگاه آلومینیوم، شرکت آلکوا در اواسط ماه ژانویه اعلام نمود که تعطیلی واحد ذوب اینتالکو (Intalco) را به تعویق خواهد انداخت. به گفته این غول تولیدکننده آلومینیوم، واحد ذوب اینتالکو واقع در فرندیل (Ferndale) به دلیل سیاست های جدید این شرکت، تا نیمه دوم سال ۲۰۱۶ تعطیل نخواهد شد. این شرکت پیش از این اعلام کرده بود که طی سه ماهه نخست سال ۲۰۱۶ واحد ذوب فوق را از مدار خارج خواهد کرد.

در ماه نوامبر سال ۲۰۱۵ شرکت آلکوا اعلام کرده بود که با تعطیلی یا کاهش ذوب واحدهای اینتالکو و وناتیچی، تولید خود را در سه ماهه نخست سال ۲۰۱۶ کاهش خواهد داد.

اما در اوایل ماه ژانویه، این شرکت عنوان کرد که تغییرات اخیر در هزینه انرژی و مواد اولیه خام موجب شده که واحد ذوب اینتالکو مقرون به

Thercast: پیشتاز عرصه تحقیق و نوآوری

محدود ۳ بعدی طراحی شده است. این الگوریتم ها امکان دستیابی به اطلاعات کاملاً صحیح را در تمامی مراحل فراهم می کنند. از مرحله جریان تلاطمی مذاب گرفته تا حالت کاملاً منجمد شده، بنابراین کاربر می تواند از ویژگی های ممتاز این شبیه سازی بهره ببرد.

به عنوان مثال در ریخته گری پیوسته این نرم افزار در موارد زیر کاربرد دارد:

- شبیه سازی قالب شمش، غلتک ها (ROLLS) و اسپری ها

- شبیه سازی شکل جت های نازل (Nozzle)

- بهینه سازی سرعت عملیات ریخته گری

- جلوگیری از ترک ها و ایجاد پارگی در قطعه

- بهینه سازی قالب شمش و خنک سازی

- کنترل روی مقاطع کوچک

برای شمش ریزی می توان در موارد زیر از این نرم افزار کمک گرفت:

- جلوگیری از تخلخل گازی

- جلوگیری از ترک

- شبیه سازی پودرهای گرماده

- پیش بینی شکل شمش

- بهینه سازی زمان strip out

- پیش بینی پدیده جدایش

- آنالیز ریز ساختار

نرم افزار THERCAST از علم فناوری اطلاعات نیز بهره می برد. این نرم افزار با ویژگی قابل توجه خود در انجام محاسبات همزمان، می تواند از حضور تعداد نامحدودی هسته پردازش کامپیوتری بهره ببرد. این تکنولوژی به کار رفته، محاسبات را با سرعت و دقت بسیاری انجام می دهد و هر چه تعداد هسته ها افزایش یابد این مسئله بهبود خواهد یافت. از طرفی، زمان لازم برای آموزش نیروهای جدید بسیار محدود است. از ویژگی ممتاز دیگر این نرم افزار توانایی آن در شبیه سازی تمام مراحل از ابتدا تا انتهاست، بنابراین برای تولید شمش ها می تواند مراحل انجماد، ریخته گری، عملیات حرارتی و ... را شبیه سازی نماید. در مورد ریخته گری پیوسته نیز همین قضیه صادق است مثلاً مرحله خنک سازی اولیه (در بالای ماشین) تا خنک سازی ثانویه مرحله هستند که توسط تولید کننده می تواند منظور شود.

× چه آینده کاری برای خود پیش بینی می کنید؟

ابتدا می خواهیم به بهبود کیفی محصولات خود ادامه دهیم و بتوانیم مشتریان را در بلندمدت راضی نگه داشته و از طرفی تعداد آنها را افزایش دهیم. ما ۲ نرم افزار جدید را در سال های ۲۰۱۶ و ۲۰۱۷ به بازار عرضه خواهیم کرد که در یکی بیشتر بر مطالعه در زمینه ریز ساختار تمرکز داریم و در دیگری به شبیه سازی جوش می پردازیم.

شرکت Transvalor به عنوان کمپانی پیشتاز عرصه تکنولوژی، در بازار شبیه سازی حضوری پررنگ دارد. لذا مصاحبه ای با مدیر اجرایی این شرکت، مارک آنتونیچلی، در خصوص ویژگی های ممتاز این شرکت، محصولات و توسعه شرکت انجام شده که در ادامه می خوانیم:

× لطفاً معرفی کوتاهی از شرکت ترانسوالر بفرمایید.

این شرکت در سال ۱۹۸۴ و بر اساس تکنولوژی Cemef (مرکز فرم دهی فلزات) بنا نهاده شد. تخصص اصلی شرکت انتشار نرم افزارهای شبیه سازی علمی در زمینه فرم دهی مواد است و در حال حاضر می تواند محصولات با کیفیت و با قابلیت ارتقاء به بازار عرضه نماید. برخلاف دیگر رقبا، ترانسوالر همواره به تحقیق و کسب دانش روز می پردازد. فعالیت ما بیشتر در زمینه صنعتی سازی نتایج این تحقیقات است.

به منظور استفاده حداکثری از پیشرفت های علمی و تکنولوژیکی محصولاتمان، فعالیت های بازاریابی خود را افزایش داده و شبکه توزیع بین المللی خود را بهبود بخشیده ایم. ترانسوالر هم اکنون یک شعبه در آمریکا و همچنین شبکه توزیع در اروپا و آسیا دارد و به تازگی نیز به منظور برآورده ساختن تقاضای بازار بزرگ چین، جایگاه خود را در این کشور مستحکم تر کرده است. با تلاش برای افزایش راندمان، برخی از پروسه های داخلی ما نیز بهبود می یابد. یکی از نتایج از این جستجوی مداوم، کسب گواهی نامه ISO 9001 برای چندین سال پیاپی بوده است.

× در مورد محصولات این شرکت بیشتر توضیح دهید.

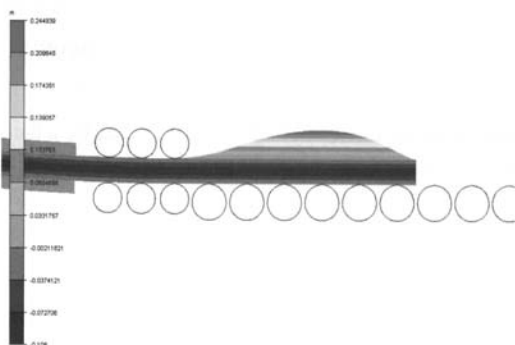
در سال ۲۰۱۵، شرکت ما ۴ محصول را روانه بازار نمود: نرم افزار FORGE و Coldform برای شکل دهی انبوه فلزی، نرم افزار THERCAST برای ریخته گری پیوسته و شمش ریزی و نرم افزار REM3D برای تزریق پلیمر.

همه این محصولات حاصل تحقیقاتی هستند که توسط گروه های صنعتی فرانسوی حمایت مالی شده اند. هدف اصلی از این تحقیقات، برطرف کردن مشکلات صنعتی در مقیاس واقعی است. به همین دلیل در سال گذشته، نرم افزار FORGE در زمینه عملیات حرارتی و پیش بینی خواص، تغییرات قابل ملاحظه ای داده ایم. این نرم افزار می تواند مسیر طراحی اتوماتیک قطعات و فرایندها را هموار سازد. همچنین در آخرین نسخه THERCAST، تغییرات تکنولوژیکی داده شده تا جریان سیال را شبیه سازی نماید. REM3D نیز نرم افزار بسیار مناسبی در حوزه تخصصی خود می باشد. در حدود ۲۰ سال پیش، Cemef با سرمایه گذاری بر روی روش محاسبات و پردازش موازی (parallel computation) استراتژی جدیدی را بنا نهاد. امروز این پیشرفت بزرگ شرکت ترانسوالر در حوزه فعالیت خود یعنی توانایی های سخت افزاری، مدیون همان استراتژی است.

اقدامات هوشمندانه تیم ما در کنار کیفیت ارائه شده توسط همکاران در سایر بخش ها موجب می شود که نرم افزاری بسیار پیشرفته به بازار ارائه کنیم که در عین سرعت در انجام محاسبات، دقت را هم چاشنی کار نماید.

× چه چیزی THERCAST را از سایر رقبا جدا می کند؟

THERCAST یک روش آنالیز ۳ بعدی المان محدود (Finite Element) است که فرآیند ریخته گری پیوسته و شمش ریزی را برای فولاد و سایر فلزات شبیه سازی می کند. یکی از ویژگی های اصلی این روش، دقت بالای آن در شبیه سازی است و این امر، کاربران را قادر می سازد که با اطمینان کامل پدیده های ریخته گری را پیش بینی نموده و این فرآیند را با وضوحی بیشتر از حالت واقعی مشاهده نمایند. آنها همچنین می توانند فرآیندهای موجود را مدل سازی و آزمایش کرده تا از طریق مقایسه مدل ها، سطح تولید را بهبود بخشیده، کیفیت و امنیت را افزایش داده و هزینه ها را کم کنند. نرم افزار THERCAST خواص مکانیکی و حرارتی پروسه های ریخته گری را در یک مدل و چندین الگوریتم خاص جمع آوری می کند که بر اساس روش المان



تشخیص عیب Whaling توسط نرم افزار پیش از انجام فرآیند

شرکت قالبسازان بهفارد
 باسزايت مورد
 ۳۴۰۸۷۷
 طراحی و ساخت قالبهای اکستروژن
 با روش CAD-CAM

۰۹۱۲۱۳۳۲۱۳۰
 اسلامی فرد
 تلفن ۰۲۱-۶۶۶۰۷۶۵۰
 ۶۶۶۷۹۲۷۸
 کس ۶۶۸۵۹۹۷۶

Email : behfard_gh81@yahoo.com
 www.Behfard.com

نشانی: بزرگراه نواب برج کردون واحد 404A



فروشگاه آلومینیوم

محمد طاهری

خرید و فروش آلومینیوم ، شمش
 لوله ، میلگرد ، انواع ورق ، فلزات رنگی
 تلفن: ۳۳۹۱۰۴۳۱۴ - ۳۳۹۱۰۴۲۰
 ۳۳۱۱-۵۶۱

سپهر گرافیت



پودر گرافیت ، لوله های گرافیتی
 تست های گرافیتی
 در اندازه و اشکال در خواستی شما
 سپهرمنش

۰۹۱۸۱۶۱۳۵۱۹

آدرس: اراک - جاده فرامان - ۵ کیلومتر - کمربندی جدید -
 ۱۰۰ متر داخل کمربندی سمت راست

زرین فلز پارس

ورق آلومینیوم آلیاژهای ۲۰۲۴-۵۰۸۳-۷۰۷۵-۶۰۶۱

ضخامت از ۳ میلی متر تا ۲۵۰ میلی متر

انواع مقاطع آلومینیوم:

میل گرد - تسمه - چهارپهلوی - لوله - شش پر

ورق مس بریلیم در ضخامت های مختلف

خریداران محترم دقت فرمایند با توجه به ورود اجناس متفرقه و درجه چنوم به بازار؛
 حتماً از فروشندگان این نوع محصولات تقاضای برگه آنالیز و گواهی کیفیت نمایند.

تلفن: ۶۶۳۹۲۹۴۳ تلفکس: ۶۶۳۹۲۸۱۲

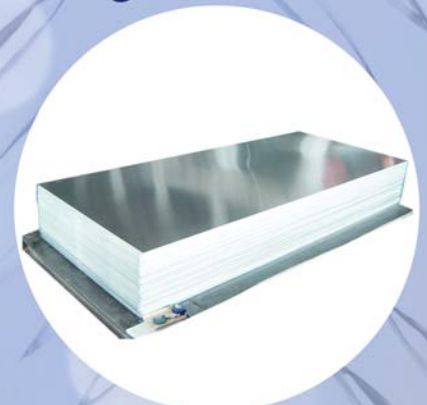
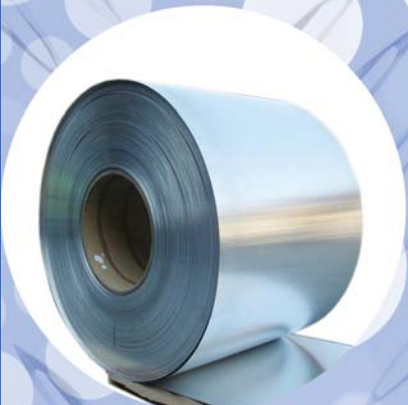
موبایل: ۰۹۱۲۱۳۳۱۴۹۶ مدیریت: مجید نجفی

آدرس: بزرگراه فتح - مقابل فتح ۲۱ - بازار فولاد و استیل ایران - بلوک ۲ - پلاک ۷۳ و ۷۲

فروشگاه نوین فلز - جمالی

انواع ورق و کوئل آلومینیوم در ابعاد گوناگون

ساده - آجدار - آلیاژی



تلفکس:

۶۶۳۹۱۰۹۳

۶۶۳۹۱۰۹۴

murat®



وعده ما در
هفتمین نمایشگاه بین‌المللی درب و پنجره
۲ الی ۵ بهمن ماه
سالن ۴۴A غرفه ۳

✓ انتخاب صحیح، کیفیت و خدمات برتر متحق شاست

تهران: خیابان آزادی، روبروی بلوار استادمعین، بلوار شهید جواد اکبری، نبش کوچه عباس شرقی، پلاک ۱۰

۰۲۱-۶۶۰۸۹۳۲۴-۷

Email: iranbranch@murat.com.tr

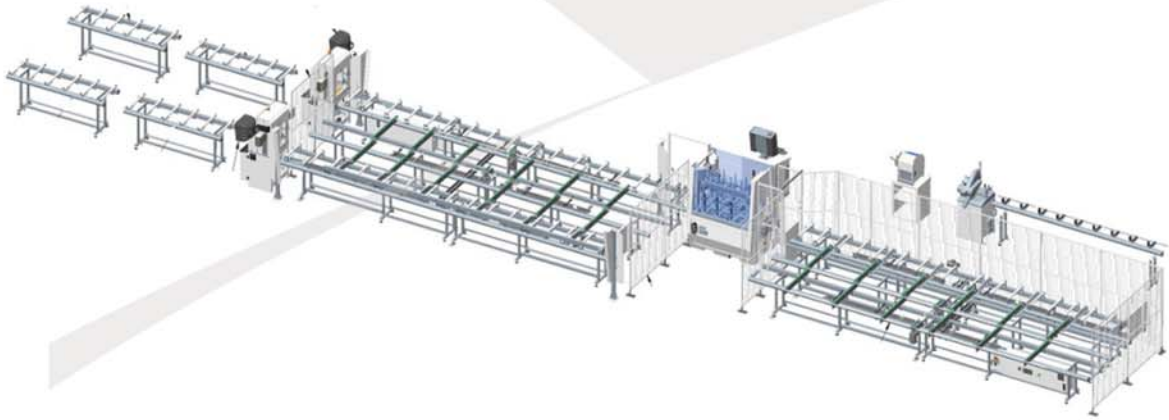
با شرکت فن آوری ذوب گلیایگان جرات پرواز کردن داشته باشید.

فن آوری ذوب گلیایگان





Fom Industrie
Aluminium & PVC Working Machinery



خطوط تولید پروفیل های ترمال برک (نیمه اتوماتیک و تمام اتوماتیک)



خیابان شهید لوسانی (فرمانیه)، خیابان جباریان، کوچه پانزدهم

کوچه شهاب الدین عظیمی، پلاک ۱۶، واحد ۳

تلفکس

۰۲۱ - ۲۲۲۵۶۰۱۲

۰۲۱ - ۲۲۲۵۶۲۱۲

www.fomindustrie.com





آلومینیوم فن اور امروز

LUFAN



■ شرکت آلفن

- ✓ فروش پروفیل های اختصاصی آلومینیومی ترک و اروپایی
- ✓ مجری نماهای مدرن و شیشه ای
- ✓ طراحی و ساخت درب و پنجره های آلومینیومی ترمال بریک و ساده
- ✓ فروش ورق کامپوزیت استار بوند



تهران - سعادت آباد - سروغربی - خیابان بخشایش - کوچه سبز - پلاک ۲۲ - واحد ۱۶

تلفن : ۰۲۱-۲۲۰۶۳۵۴۰

تلفنکس : ۰۲۱-۲۲۰۶۳۷۷۱

موبایل : ۰۹۱۲۲۹۴۴۳۲

www.alufan.ir

info@alufan.ir



RESCARA
Renovating Structures

zahit
ALUMINIUM & PLASTIK

ALUMINANCE
Renovating Structures



تجربه، بیمودن راهی است که با فراز و نشیب بسیار بدست می آید.

فن آوری ذوب کلبایگان





سایتال ساخت
SAYTAL SAKHT



SCHÜCO Starwood NEOLITH KURTOĞLU LorenzoLine



مجتمع مسکونی فرشته پلاس



مجتمع مسکونی پرشین ۲



پروژه اداری، تجاری مگا پارس



ترمینال سلام فرودگاه امام خمینی



برجهای چهار قلو دانا



فرودگاه بین المللی کیش



مجتمع مسکونی، اداری دیپلمات



برج اداری، تجاری آرمیتاژ



برج میرطاووسی



برج اول کرمان



مجتمع تجاری بم سنتر



برج دنا

تهران - شهرک غرب - بلوار فرحزادی
خیابان سیمای ایران - پلاک ۲۶-۲۴

Phone Number
021-85504



GOLPA ۳۰۰۳ بالاتر از استاندارد هدف نهایی ماست.

فن آوری ذوب کلبایگان





شرکت پارس آلومان کار

PARS ALUMAN KAR COMPANY

تولیدکننده ورق‌های آلومینیومی



A. Yazdani - 02189790310

تهران، پاسداران، میدان هروی، خیابان موسوی، خیابان ضابطی، کوچه غیائی، شماره ۴۰، واحد ۴
 تلفن: ۰۲۱ ۲۲ ۹۷ ۳۸ ۹۰ فکس: ۰۲۱ ۲۲ ۹۷ ۴۳ ۶۹

جهت خرید محصولات شرکت فن آوری ذوب کلبایگان با این شماره‌ها تماس بگیرید: قسمت بازرگانی (۵-۰۹۲-۵۷۲۴۸۰۳۱-۰)

