

AOBAL
ALUFOUR
 SYSTEM SERIES

فروش پروفیل های درب و پنجره و نمای کرتین وال
 تحویل در بهترین زمان از انبار ایران
 تلفن : ۱۴ ۱۴ ۳۵۵۵ (۰۴۱)

کوره سازی مهدی یار
 ساخت کوره تابش آلومینیوم
 ۰۹۱۲۲۹۶۱۵۴۹ - ۰۲۱-۳۶۴۶۹۰۳۸ قاسمی



خرید و فروش انواع
 شمش، بیلت و ضایعات
 آلومینیوم
 ۰۹۱۲۱۰۶۹۹۵۸
 ۵۶۲۳۲۵۷۵

emmegi
 ALUMINIUM, STEEL AND PVC TECHNOLOGY


بزرگترین تولیدکننده ماشین آلات
 درب، پنجره و نماهای آلومینیومی و UPVC در دنیا

تلفن: ۰۲۱-۸۸۶۷۹۳۰۴۰۵
 فکس: ۰۲۱-۸۸۸۵۰۴۱۳

پارسان صنعت آریا
 تولید کننده رسمی ماشین آلات Emmegi آریا

آلومینیوم

نشریه خبری - اقتصادی آلومینیوم



سال هفدهم - شماره ۶۸۲ - هفته چهارم مهرماه ۱۳۹۵

عملیاتی شدن پروژه آلومینیوم جنوب پس از برجام
 ایراکواز سرمایه گذاران ترکیه دعوت به همکاری کرد
 دومین شرکت بازرگانی فلزات جهان
 به دنبال افزایش روابط با ایران
 شانزدهمین نمایشگاه بین المللی صنعت تهران برگزار شد
 پس از دستور توقف واگذاری ها از سال آینده: سازمان خصوصی سازی هم منحل می شود
 دولت روحانی واگذاری شرکت های دولتی را برای همیشه تعطیل کرد
 شرکت GRANCO CLARK با گذشته ای درخشان به آینده می نگرد
 سیستم های اکستروژنی مجهز، سوددهی و کارایی را به حداکثر می رسانند

نمایان تازه
 نمایندگی رسمی فروش پروفیل های

KURTOĞLU **Lorenzoline**
 aluminum profile system

تلفکس: ۰۳۵-۳۳۳۴۷۰۴۴

PEKA
 تولیدکننده رنگ پودری ۰۲۱-۸۲۸۲۴



● ریخته گری بیلت به روش DC
 ● اکستروژن انواع آلیاژهای آلومینیوم و منیزیوم
 ● رنگ الکترواستاتیک
 ● آنادایزینگ
 ● انواع عملیات حرارتی (سولوشن، هموژن، انیل و ایچ)

آلیاژ سازی و اکستروژن مقاطع خاص آلومینیومی را از ما بخواهید

BAHMAN
 Extrusion
 Anodizing
 Powder Coating
 Directchill casting DC
 www.bahmanprofile.com

PROFILE

تهران، شهرک صنعتی شمس آباد، بلوار نگارستان، خیابان آبان، آبان یکم، پلاک ۶۴، تلفکس: ۰۲۱-۵۶۲۳۱۴۰۴-۵
 No. 64, Aban1 Ave, Shams Abad, Industrial Area, Tehran, Iran, Telefax: +98 21 56231404
 info@bahmanprofile.com

Welcome to the world of
TEHRAN PLASTIC GASKETS

تهران پلاستیک
کارگستر

bayacorp.com

تولید کننده انواع گسکت :

- ◀ درب و پنجره یو پی وی سی
- ◀ درب و پنجره آلومینیومی
- ◀ درب ضد سرقت
- ◀ درب چوبی



تنوع بی نظیر

Ensuring the Best Quality

کیفیت را تضمین می‌کنیم

www.tehranplastic-kg.com



info@tehranplastic-kg.com



۰۲۱-۶۶ ۸۱ ۱۹ ۶۸



۰۲۱-۶۶ ۸۱ ۷۸ ۲۳



تهران، جاده قدیم کرج، خیابان ۱۷ شهریور

کوی گرمی، کوچه دوم، پلاک‌های ۱۴ و ۱۶

Minaco

MINA SURFACE FINISHING CO.



ارائه انواع فیلم‌ها و کاغذهای دکورال

ارائه انواع رنگ پودری دکورال

کرم سخت، نیکل سخت، کرم مشکی بر روی آلیاژهای آلومینیومی و فولادی
مشاوره، طراحی و نصب انواع پروژه‌های آبکاری

دفتر مرکزی: تهرانپارس، ۱۸۴ شرقی، پلاک ۱۱۹، طبقه ۴، واحد ۸

تلفن: ۷۷۸۸۹۲۹۲-۷ ۷۷۷۲۴۹۵۶ تلفکس: ۷۷۸۸۵۷۶۹

www.msf-co.com Email: info@msf-co.com



پیمانکار برگزیده UNIDO
در زمینه راه اندازی خطوط آبکاری

برنده جایزه
کیفیت محصولات و خدمات اسپانیا

آلوماس

ALUMAX
USA

آلوماس

ورق کامپوزیت نما

ALUMAX
USA

آلوماس

ALUMAX
USA

design: 091231132017

پارس آلومان کار، برند برتر در صنعت آلومینیوم (کوئل و ورق) کشور



شرکت پارس آلومان کار
PARS ALUMAN KAR COMPANY

www.parsaluman.com

021 - 22971298



شرکت آکپا ایران AKPA IRAN Co.



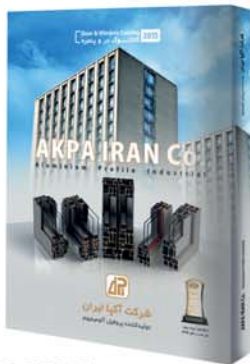
نشان "برند برتر" در سال ۱۳۹۲

- تولید کننده انواع پروفیل های اختصاصی و ترمال بریک
- رنگ آمیزی الکترواستاتیک ، دکورال و آنادایز
- فروش پیراق آلات و ماشین آلات جهت مونتاژ درب و پنجره اختصاصی
- مشاور و راه اندازی

NEW GENERAL CATALOGS AKPA 2015



نشان "برند برتر" در سال ۱۳۹۴



DOOR & WINDOW



CURTAIN WALL SYSTEM



برای دریافت کاتالوگ تخصصی در و پنجره و نما ۲۰۱۵ با شرکت آکپا ایران تماس حاصل نمایید.



www.akpairan.com info@akpairan.com

دفتر مرکزی: تهران، خیابان ولیعصر، برج سرو ساعی، طبقه ۱۱، واحد ۱۱۰۱ و ۱۱۰۲
 تلفن: ۰۲۱-۸۸۱۰۷۱۵۲-۴ و ۰۲۱-۸۸۷۱۴۵۰۳ و ۰۲۱-۸۸۷۱۳۶۱۳ و ۰۲۱-۸۸۷۱۳۳۳۱
 کارخانه: تبریز، شهرک سرمایه گذاری خارجی، خیابان آسیای ۲، خیابان اروپا، میدان صنعت، پلاک ۸۶ کدپستی: ۵۳۶۸۱-۱۱۱۱۱
 تلفن: ۰۲۱-۳۲۴۶۶۰۹۵-۹۸ و ۰۲۱-۳۲۴۶۶۰۶۷-۶۹ و ۰۲۱-۳۲۴۶۶۰۷۷-۷۷ و ۰۲۱-۳۲۴۶۶۰۷۷-۷۷
 فکس: ۰۲۱-۳۲۴۶۶۰۹۹ و ۰۲۱-۳۲۴۶۶۰۷۶

تلفن (۳۰ خط): ۰۴۱ ۳۱۰۳

عملیاتی شدن پروژه آلمینیوم جنوب پس از برجام

و اقدام‌های آن در رفع مسائل سیاست خارجی و به نتیجه رسیدن توافقنامه هسته‌ای (برجام) زمینه‌های حل و فصل مسائل و مشکلات این پروژه نیز فراهم شد.

وی در ادامه عنوان کرد: در فضای ایجاد شده پس از رفع تحریم‌های اقتصادی، اصلی‌ترین مانع فعال شدن قرارداد با پیمانکار خارجی - برای شروع عملیات اجرایی پروژه - برطرف شد و اعتبار اسنادی این طرح گشایش یافت و فعالیت‌ها براساس طرح زمان‌بندی به اجرا گذاشته شد. در همین راستا، عملیات اجرایی فاز نخست طرح شرکت آلمینیوم جنوب در جریان سفر دکتر روحانی، رئیس‌جمهوری به استان فارس در تاریخ ۹ اردیبهشت ۹۴ آغاز شد. مستقیمی افزود: طرح این شرکت در ۳ فاز مستقل به ظرفیت تقریبی یک میلیون تن آلمینیوم اولیه و آلیاژی مصوب و برنامه‌ریزی شده است. در طرح این شرکت، احداث بزرگترین مجتمع تولید آلمینیوم در کشور متشکل از همه کارگاه‌ها و تأسیسات جانبی مورد نیاز به همراه نیروگاه اختصاصی و تأسیسات ساحلی و بندری است که تأثیر بزرگی بر اقتصاد منطقه و کشور خواهد داشت.

میزان پیشرفت طرح آلمینیوم جنوب

مدیرعامل شرکت آلمینیوم جنوب درباره مهم‌ترین اقدام‌ها در طرح آلمینیوم جنوب و میزان پیشرفت آن عنوان کرد: از جمله اقدام‌ها در این طرح، فعالیت‌های طراحی و مهندسی و مرور این مدارک از سوی کارشناسان شرکت آلمینیوم جنوب و پیمانکار خارجی (با حدود ۶۸ درصد پیشرفت)، فعالیت‌های طراحی و مهندسی تفصیلی از سوی کارشناسان شرکت آلمینیوم جنوب و پیمانکار خارجی (حدود ۱۲ درصد پیشرفت) و فعالیت‌های تدارکات، ساخت و خرید تجهیزات شامل مذاکره با سازندگان تجهیزات و عقد قرارداد (حدود ۵/۹ درصد پیشرفت) است. مستقیمی ادامه داد: همچنین فعالیت‌های اجرایی شامل ساخت دفاتر کارگاهی، کمپ اقامت کارکنان، ارسال تجهیزات و ماشین‌آلات مورد نیاز شمع کوبی، اجرای شمع کوبی، انتخاب پیمانکاران ایرانی برای اجرای فعالیت‌های سیویل و ساختمانی، عملیات خاکبرداری و تسطیح زمین کارخانه، عملیات تسطیح محل احداث تأسیسات بندری، به طور کامل به پایان رسیده است. وی درباره برنامه راه‌اندازی زمانی طرح عنوان کرد: فعالیت‌های اجرایی پروژه در مجموع، براساس برنامه زمان‌بندی در حال پیشرفت است و امید می‌رود براساس این برنامه، تا ۲۵ ماه آینده به مرحله راه‌اندازی آزمایشی و تولید نخستین فلز برسد. مستقیمی همچنین درباره میزان سرمایه‌گذاری و اشتغال طرح گفت:

است این طرح ملی حدود ۲۵ ماه آینده وارد مرحله راه‌اندازی شود.

مهم‌ترین پروژه صنعت آلمینیوم

طرح آلمینیوم جنوب به عنوان یکی از مهم‌ترین پروژه‌های صنعت آلمینیوم کشور مطرح است. طرح آلمینیوم جنوب با ظرفیت تولید ۳۰۰ هزار تن آلمینیوم آلیاژی در فاز نخست، ۱ میلیون تن و در ۳ فاز مستقل به عنوان بزرگترین مجتمع تولید در کشور شناخته شده که در حقیقت یکی از مزایای اقتصادی در این حوزه به شمار می‌آید، چراکه تاکنون هیچ‌یک از شرکت‌های آلمینیومی موفق به تولید این میزان فلز نشده‌اند. همچنین یکی دیگر از مواردی که برای نخستین بار در تولید آلمینیوم در این طرح به کار رفت، استفاده از فناوری پیشرفته ۴۰۰ کیلوآمپر بوده، به گونه‌ای که استفاده از این فناوری، زمینه‌ساز کاهش انرژی مصرفی بوده، هزینه‌های بهره‌برداری کاهش پیدا کرده و مواد اولیه به صورت بهینه و با صرفه اقتصادی مورد استفاده قرار می‌گیرد.

یکی دیگر از ویژگی‌های مثبت این طرح، داشتن نیروگاه اختصاصی برای تأمین برق مورد نیاز است. اعتبار در نظر گرفته شده برای اجرای این طرح، یک میلیارد و ۲۰۰ میلیون دلار اعتبار است.

برجام، فرصتی برای آلمینیوم جنوب

مهدی مستقیمی، مدیرعامل شرکت آلمینیوم جنوب درباره طرح، مزیت‌ها و اقدام‌های انجام شده و اینکه طرح آلمینیوم جنوب مدت‌ها بود در وضعیت سکون قرار داشت و اینکه چگونه این طرح فعال شد، عنوان کرد: شرکت آلمینیوم جنوب (سهامی خاص) به منظور تأمین تقاضای روزافزون صنایع مختلف و با هدف بهره‌گیری از ذخایر گسترده گازی جنوب کشور، ایجاد اشتغال، محرومیت‌زدایی، صادرات و کسب مزیت رقابتی، در سال ۸۲ با سرمایه‌گذاری شرکت سرمایه‌گذاری غدیر با ۵۱ درصد سهام و سازمان توسعه و نوسازی معادن و صنایع معدنی ایران با ۴۹ درصد سهام تأسیس شد. مستقیمی درباره آغاز به کار و مشکلاتی که در این حوزه وجود داشت، توضیح داد: پس از مطالعات امکان‌سنجی و توجیه اقتصادی و فنی فاز نخست این طرح، قرارداد تجاری آن با برنده مناقصه در سال ۸۴ منعقد شد. پس از انتخاب پیمانکار، از طریق برگزاری مناقصه بین‌المللی و انعقاد قرارداد برای تأمین منابع مالی و تأمین و تدارک تجهیزات و نصب و راه‌اندازی فاز نخست پروژه، متأسفانه به دلیل تحریم‌های اقتصادی و بروز مشکلات بانکی برای بانک‌های کشورمان در صحنه جهانی، گشایش اعتبار اسنادی طرح محقق نشد و قرارداد به مرحله شروع عملیات اجرایی نرسید. با شروع به کار دولت تدبیر و امید



براساس چشم‌انداز تعریف شده در بخش آلمینیوم، تا سال ۱۴۰۴ ظرفیت تولید شمش آلمینیوم را باید به ۱/۵ میلیون تن افزایش داد. ایران به دلیل دارا بودن انرژی فراوان، نیروی انسانی ماهر و همچنین مجاورت با آب‌های بین‌المللی می‌تواند به عنوان بهترین کانون تولید آلمینیوم در جهان باشد.

این مزیت، علاوه بر ایجاد درآمدهای ارزی غیرنفتی برای کشور (صنعت تبدیل انرژی و ایجاد ارزش افزوده بالا) باعث ایجاد ۵ شغل مستقیم و حدود ۲۰ شغل غیرمستقیم به ازای تولید هر ۱۰۰۰ تن آلمینیوم می‌شود. با توجه به چنین ظرفیت‌هایی در صنعت آلمینیوم، طرح آلمینیوم جنوب تعریف شده است. این طرح به عنوان بزرگترین تولیدکننده شمش آلمینیوم در ایران شناخته می‌شود و یکی از طرح‌های مهم مشارکتی ایمیدرو با یک شرکت ایرانی است که در دولت یازدهم، مجال عملیاتی شدن یافت. براساس برنامه‌ریزی‌ها قرار



هفته‌نامه خبری - اقتصادی

آلمینیوم

شماره ثبت مجوز انتشار
از وزارت فرهنگ و ارشاد اسلامی: ۱۲۴/۸۲۴۷

با همکاری:




مرکز تحقیقات آلمینیوم و سندیکی صنایع آلمینیوم ایران

صاحب امتیاز و مدیر مسئول: دکتر محمد تقی صالحی
سرمدیر و مدیر اجرایی: مهندس حسین سراجیان
Serajian@iust.ac.ir

همکاران این شماره:
سعید احمدوند - رضا عودی - رعنا عودی
الهام شجرکار - سمانه خوشنرم - میترا مظفری

آدرس: تهران - دانشگاه علم و صنعت - صندوق پستی ۱۶۸۴۵-۱۸۵
تلفن: ۷۷۲۴۰۵۰ و ۷۷۲۴۰۵۱
iranalumag@gmail.com

آلومینیوم جنوب، به عنوان بزرگترین طرح آلومینیوم کشور ۳۰۰ هزار تن تولید دارد که از این میان، ۱۵۸ هزار تن به آلیاژ تبدیل خواهد شد. اعتبار در نظر گرفته شده برای اجرای آن، یک میلیارد و ۲۰۰ میلیون دلار است. راه اندازی این طرح، (با احتساب طرح های جانبی) موجب اشتغالزایی حدود ۴ هزار نفر به طور مستقیم و ۶ هزار نفر به طور غیرمستقیم می شود.

مزیت اجرای طرح های آلومینیوم در جنوب کشور

مدیرعامل شرکت آلومینیوم جنوب با اشاره به مزیت اجرای طرح های آلومینیوم در کشور و به ویژه مناطق جنوب عنوان کرد: واقعیت این است که در رشد و توسعه اقتصادی کشور، اصلی ترین مانع، اتکاب به فروش مواد خام است. رفع این معضل در گرو استفاده از مزیت های ناشی از منابع بسیار عظیم انرژی (نفت و گاز) در کشور خواهد بود که راه را برای ایجاد ارزش افزوده، اشتغال نیروی انسانی، توسعه صنعتی و در نهایت رشد و توسعه اقتصادی و رفاه جامعه هموار می کند. شرکت مجتمع صنایع آلومینیوم جنوب نیز در راستای استفاده از مزیت های منابع کشور و با انتخاب آلومینیوم به عنوان محصول این شرکت و البته صنعت تبدیل انرژی (ایجادکننده ارزش افزوده بالا در گاز) شکل گرفت. مستقیمی در ادامه توضیح داد: آلومینیوم فلزی استراتژیک با ویژگی های منحصر به فرد از جمله سبکی، هدایت الکتریکی و

حرارتی بالا، شکل پذیری مطلوب و مقاومت در برابر خوردگی است.

این ویژگی های منحصر به فرد موجب مصرف بالای آن در صنایع هوا-فضا، ساخت هواپیما، خودروسازی، صنعت ساختمان، ساخت لوازم خانگی، صنعت برق، صنایع بسته بندی مواد غذایی و دارویی شده و روند کاربرد آن در صنایع مختلف به دلیل خصوصیات برجسته آن به سرعت در حال افزایش است. همچنین از مزیت های احداث طرح آلومینیوم در منطقه جنوب، بهره گیری از نیروگاه اختصاصی بوده که منبع قابل اعتمادی به منظور تأمین برق مستمر و پایدار در صنعت آلومینیوم است. شرکت آلومینیوم جنوب برای تأمین برق مورد نیاز، قرارداد خرید تضمینی برق را با شرکت سرمایه گذاری غدیر برق و انرژی غدیر منعقد کرده است. ظرفیت این نیروگاه ۹۳۰ مگاوات است که به صورت سیکل ترکیبی با راندمان ۵۸ درصد (بالا ترین میزان راندمان در کشور) خواهد بود. وی افزود: وجود تأسیسات بندری این مجتمع دارای اسکله اختصاصی با امکان پهلوگیری کشتی هایی با ظرفیت ۴۵ هزار تن، از دیگر مزیت های طرح به شمار می رود که مواد اولیه مورد نیاز شرکت را از طریق سیستم های انتقال مواد از کشتی ها به انبارها و سیلوهای در نظر گرفته شده در نزدیکی اسکله جابه جا خواهند کرد.

افزون بر این، بهره گیری از فناوری مدرن ۴۳۰ کیلو امپر برای نخستین بار در کشور، مصرف بهینه

مواد اولیه، کامل بودن زنجیره تولید، استفاده از پیشرفته ترین سیستم های کنترل آلاینده و تولید آلیاژهای مختلف آلومینیوم، از ویژگی های برجسته و کلیدی طرح این شرکت است که آن را از سایر کارخانه های مشابه متمایز می کند. مدیرعامل شرکت آلومینیوم جنوب ادامه داد: بر اساس مطالعات انجام شده درباره امکان سنجی و توجیه فنی و اقتصادی، فاز نخست طرح در سال ۸۴ از سوی مهندسان مشاور داخلی و خارجی، کارخانه های تولید آلومینیوم بالاترین مصرف انرژی در بین صنایع مختلف را داشته و در کشورهایی که دارای انرژی ارزان و قابل دسترس یا نزدیکی به منابع بوکسیت باشند، احداث می شوند. به همین دلیل، در حال حاضر منطقه خاورمیانه به دلیل دارا بودن انرژی فسیلی فراوان، کشورهای روسیه و کانادا به دلیل دارا بودن انرژی آبی و کشور استرالیا با دارا بودن معادن غنی بوکسیت از کانون های مهم تولید آلومینیوم در جهان هستند.

سراغه مصرف آلومینیوم

مستقیمی درباره سراغه مصرف آلومینیوم در کشورهای توسعه یافته و ایران توضیح داد: سراغه مصرف آلومینیوم در کشورهای توسعه یافته حدود ۱۵ کیلوگرم و در ایران حدود ۵۴ کیلوگرم است و این میزان در ایران حاکی از آن است که با توجه به رشد مصرف آلومینیوم در کشور، در ۵ سال آینده باید حداقل ۸۰۰ تا ۹۰۰ هزار تن به ظرفیت تولید آلومینیوم در کشور افزوده شود.

ایرالکو از سرمایه گذاران ترکیه دعوت به همکاری کرد تکنولوژی صنعت آلومینیوم ترکیه در ایران

سرمایه گذاری کنند و ما از حضور آنها استقبال می کنیم.

تکنولوژی صنعت آلومینیوم ترکیه در ایران

مجید تقی لو؛ از مدیران شرکت آلومرول نوین در اراک نیز که طی قراردادی ۵ ساله با یک شرکت ترکیه ای در پی ارتقا تکنولوژی تولید آلومینیوم است، گفت: "در سال های اخیر صنعت آلومینیوم ایران عقب مانده و باید گفت ترکیه در این حوزه پیشرفت چشمگیری داشته است. ما برای اینکه تولید خود را ارتقا دهیم باید بتوانیم از تکنولوژی ترکیه استفاده کنیم به همین دلیل با یک شرکت ترکیه ای قرارداد ۵ ساله بستیم تا از این طریق بتوانیم تکنولوژی روز دنیا در این صنعت را وارد کشور کنیم. به گفته تقی لو، مهندسان این کارخانه به ترکیه اعزام می شوند تا تحت آموزش قرار گیرند.

آلومینیوم ایران بدنبال بوکسیت ویتنام

واردات بوکسیت به جهت توسعه صنعت آلومینیوم یک فرصت تلقی شود. امروز صنعت آلومینیوم ایران در کنار ذخایر فراوان انرژی در رقابت با کشورهای عربی حاشیه خلیج فارس نتوانسته سهم خوبی از بازار را به دست آورد. در واقع کشورهای عربی بدون در اختیار داشتن ذخایر بوکسیت تنها با سرمایه گذاری و واردات این ماده معدنی توانسته اند در حوزه آلومینیوم بازار منطقه را از آن خود کنند. اما خوشبختانه برجام این فرصت را در اختیار بخش معدن و صنایع معدنی کشور قرار داده تا سال های از دست رفته خود را جبران کنند. حال باید منتظر ماند تا همکاری با ویتنام وارد فاز اجرایی شود. شاید این کشور بتواند در صنعت آلومینیوم ایران شریک خوبی باشد.

عضو هیأت مدیره کارخانه ایرالکو، قدیمی ترین کارخانه تولید آلومینیوم ایران از سرمایه گذاران ترکیه ای دعوت به همکاری کرد.

به گزارش ماین نیوز، داوود باقری درباره ارتباط این کارخانه با تجار ترکیه گفت: ایرالکو قدیمی ترین کارخانه تولید آلومینیوم در ایران است که به آسیای مرکزی و اروپا صادرات دارد و صادرات محصولات آن به اروپا از طریق تجار ترکیه صورت می گیرد. باقری با اشاره به اینکه بخشی از محصولات کارخانه به صورت مواد خام به ترکیه صادر و تبدیل به تولیدات مختلف شده و سپس از آنجا به ایران صادر می شود، ادامه داد: "در صدد هستیم فاز دوم کارخانه ایرالکو را در شهرک صنعتی خیرآباد اراک توسعه دهیم. این فرصت مناسبی است تا سرمایه گذاران ترکیه ای به ایران بیایند تا در این حوزه

دنیا معدن - این بار بخش معدن ایران با ویتنام، کشوری در جنوب شرقی آسیا، همکاری های اقتصادی و تجاری خود را آغاز می کند. بخش معدن و صنایع معدنی به ویژه صنعت آلومینیوم می تواند گزینه ای برای همکاری های اقتصادی و سرمایه گذاری میان دو کشور باشد.

حال با توجه به سفر مهندس محمدرضا نعمت زاده، وزیر صنعت، معدن و تجارت به این کشور، خوب است نگاهی به وضعیت معادن بوکسیت در کشور ویتنام بیاندازیم.

جالب است بدانید معادن بوکسیت در استان لام دونگ مستعد تولید ۷/۱ میلیون تن سنگ معدن هستند، در نتیجه این موضوع می تواند برای ایران در زمینه

شانزدهمین نمایشگاه بین‌المللی صنعت تهران برگزار شد

خارجی آن ۴۵ درصد و تعداد کشورها ۳۰ درصد رشد داشت. چک، سوئد، آلمان، بلژیک، اتریش، تایلند، مجارستان، ایتالیا، کره جنوبی، رومانی، امارات، بلغارستان، اوکراین، یونان، هلند، لهستان، اسپانیا، فرانسه، آفریقای جنوبی، هند، چین، ژاپن، تایوان، انگلیس، سوئیس، فنلاند و ترکیه کشورهایی بودند که در شانزدهمین نمایشگاه بین‌المللی صنعت تهران حضور و مشارکت داشتند.



شانزدهمین دوره نمایشگاه بین‌المللی صنعت تهران از تاریخ ۱۴ الی ۱۷ مهر ۹۵ برگزار گردید.

به گزارش باشگاه آلومینیوم، بزرگترین و برترین کارخانه‌ها و شرکت‌های صنعتی داخلی و خارجی از جمهوری اسلامی ایران و کشورهای مختلف جهان از تاریخ ۱۴ تا ۱۷ مهرماه در بزرگترین نمایشگاه بین‌المللی صنعت خاورمیانه (شانزدهمین نمایشگاه بین‌المللی صنعت تهران) گرد هم آمدند و نوین‌ترین تولیدات خود را در معرض دید علاقمندان قرار دادند. در این نمایشگاه بیش از ۴۰۴ شرکت داخلی و ۵۷۴ شرکت خارجی از ۲۷ کشور مختلف جهان تجهیزات، صنایع و خدمات خود را ارائه دادند. شانزدهمین نمایشگاه بین‌المللی صنعت امسال با استقبال چشمگیر شرکت‌های خارجی مواجه شد و نسبت به سال گذشته تعداد شرکت‌های



به روزرسانی در ساپا (Sapa)

می‌تواند پروفیل‌های اکستروژنه آلومینیومی را یک طرفه و دوطرفه جوشکاری کند و پنل‌هایی به ابعاد ۱۸x۳/۵ متر تولید نماید. این پنل‌ها هم می‌توانند به شکل صاف و دارای انحنای باشند و به گفته مدیران این شرکت بدین وسیله می‌توان ساخت بدنه خودرو را سریع‌تر و ساده‌تر انجام داد.

شرکت ساپا (Sapa) در حال سرمایه‌گذاری روی خط‌های تولید جدید خود در بلژیک و سوئد است تا بتواند تقاضای فزاینده برای محصولات آلومینیومی بزرگتر و یا نازک‌تر در صنعت راه‌آهن را پاسخگو باشد.

به این منظور، ساپا در حال افزایش ظرفیت پرس‌های اکستروژن آلومینیوم بزرگ خود در لیستروولد بلژیک (Lichterveld-Belgium) از ۶۵۰۰ به ۸۲۰۰ تن است. این حجم اضافه‌شده، این شرکت را قادر خواهد ساخت تا پروفیل‌های سری ۶۰۰۰ را به گونه‌ای اکستروژن نماید که محصول تولیدی، عرضی تا حداکثر ۶۲۰ میلی‌متر، طولی تا حداکثر ۲۶ متر و ضخامتی در حدود ۷۶ میلی‌متر داشته باشد.

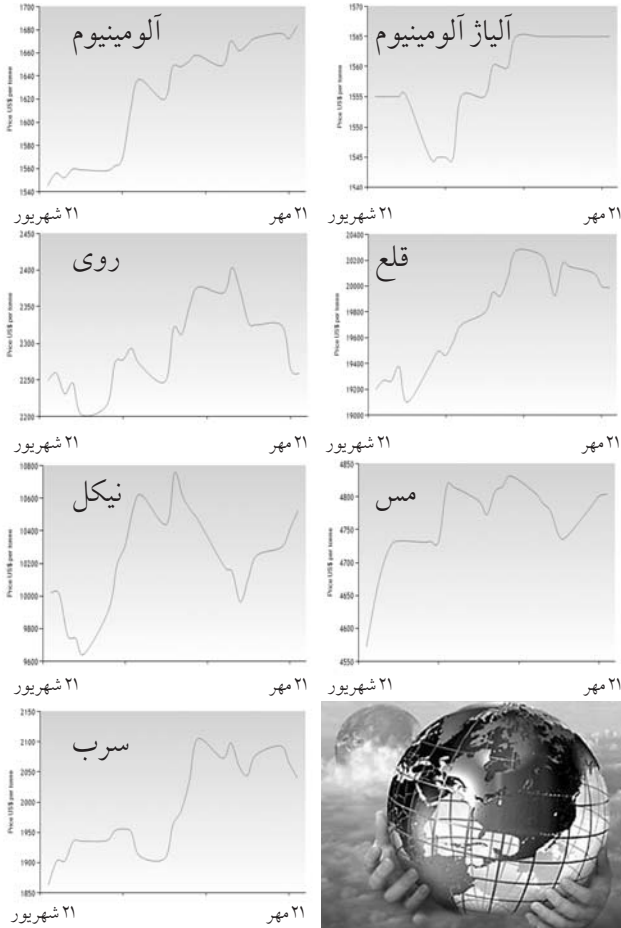
این مسئله میزان آلومینیوم به کاررفته در هر قطعه را کاهش داده و وزن آن را بدون قربانی کردن استحکام، کاهش می‌دهد. این پرس ارتقایافته تولید خود را از ژانویه ۲۰۱۷ آغاز خواهد گرفت.

ساپا همچنین به تازگی برای کارخانه خود در فینزبرگ سوئد یک ماشین جوشکاری اصطکاکی اغتشاشی در مقیاس بزرگ خریداری نموده که





منحنی تغییرات قیمت بعضی فلزات در بورس فلزات لندن از ۲۱ شهریور الی ۲۱ مهر ۱۳۹۵



هفتم نام خیرین = اقتصاد آلومینیوم

حاوی آخرین اطلاعات و اخبار مربوط به صنایع آلومینیوم و بورس فلزات

خواهشمند است جهت اشتراک نشریه آلومینیوم با شماره تلفن: ۰۱ ۷۷۲۴۰۵ - ۷۷۲۴۰۵۰۰ تماس حاصل فرمایید

نام محصولات	قیمت به تومان
پروفیل خام عمده فروشی (قوطی و کرنر)	۸۸۰۰
پروفیل خام خرده فروشی (قوطی و کرنر)	۹۱۰۰
پروفیل آبکاری عمده فروشی (قوطی و کرنر)	۹۳۰۰
پروفیل آبکاری خرده فروشی (قوطی و کرنر)	۹۶۰۰
شمس با خلوص ۹۹/۸	ایرالکو ۶۶۴۰ - المهدی ۶۶۴۰
بیلر	هرمال ۶۶۶۰
گردہ متفرقه	ایرالکو ۷۶۰۰
ورق خام ۰/۳ تا ۰/۴ عمده آلیاژ ۳۱۰۵ (بازار)	درجه (۱) ۹۲۰۰ - درجه (۲) ۷۲۰۰
ورق خام ۰/۳ تا ۰/۴ عمده آلیاژ ۳۱۰۵	نورد اراک ۹۱۰۰
ورق خام ۰/۳ تا ۰/۴ عمده آلیاژ ۱۰۵	آلوم پارس -
ورق خام ۰/۳ تا ۰/۴ عمده آلیاژ ۳۱۰۵ (بازار)	پارس آلومان (درب کارخانه) ۸۸۰۰
ورق خام ۰/۵ تا ۰/۹ عمده آلیاژ ۳۱۰۵ (بازار)	نورد اراک ۸۹۰۰
ورق خام ۰/۵ تا ۰/۹ عمده آلیاژ ۳۱۰۵	آلوم پارس -
ورق خام ۰/۵ تا ۰/۹ عمده آلیاژ ۱۰۵	پارس آلومان (درب کارخانه) ۸۷۰۰
ورق خام ۱ تا ۱/۵ عمده آلیاژ ۳۱۰۵ (بازار)	نورد اراک ۸۹۰۰
ورق خام ۱ تا ۱/۵ عمده آلیاژ ۳۱۰۵	آلوم پارس -
ورق خام ۱ تا ۱/۵ عمده آلیاژ ۱۰۵	پارس آلومان (درب کارخانه) ۸۷۰۰
ورق آبکاری ۱ تا ۱/۵ عمده آلیاژ ۳۱۰۵ (بازار)	نورد اراک ۹۳۰۰
ورق آبکاری ۱ تا ۱/۵ عمده (بازار)	آلوم پارس -
ورق آبکاری ۱ تا ۱/۵ عمده (بازار)	پارس آلومان ۹۲۰۰
بیلر شرکتی دی سی هموزن / غیر هموزن / دست ریز	۶۲۰۰ / ۷۳۰۰ / ۷۴۵۰
ضایعات پروفیل درهم (شاخه)	۵۲۰۰ (۵۴۰۰)
شمس خشک کارتلی / شمس خشک آلیاژی	۵۱۰۰ / ۵۵۰۰
ضایعات خشک درهم	۴۰۰۰ - (درشت بار) ۴۴۰۰
ضایعات براده / ضایعات زینک چاپخانه	۳۵۰۰ / ۵۹۰۰
پارتیشن عمده خام	۷۷۰۰ - تیغه کرکره دستی ۸۲۰۰
پارتیشن رنگ چکشی عمده	۸۷۰۰
پارتیشن رنگ الوان عمده	۸۶۰۰ - تیغه کرکره دستی سفیدچغالی ۹۵۰۰

نرخ روزانه و پیش فروش فلزات غیر آهنی در بورس لندن (هر تن به دلار آمریکا)

تاریخ	نرخ	آلیاژ آلومینیوم	آلومینیوم	مس	سرب	نیکل	قلع	روی
۹۵/۷/۱۴	نقدی	۱۵۶۵	۱۶۶۲	۴۷۷۷	۲۰۵۹/۵	۹۹۶۵	۱۹۹۲۵	۲۳۷۰/۵
۹۵/۷/۱۵	نقدی	۱۵۶۵	۱۶۶۷	۴۷۴۱	۲۰۴۴/۵	۱۰۱۱۵	۲۰۱۷۵	۲۳۲۷
۹۵/۷/۱۶	نقدی	۱۵۶۵	۱۶۷۳	۴۷۴۰	۲۰۷۸	۱۰۲۵۰	۲۰۱۵۰	۲۳۲۵
۹۵/۷/۲۰	نقدی	۱۵۶۵	۱۶۷۷	۴۷۸۵	۲۰۹۳	۱۰۳۰۰	۲۰۱۰۰	۲۳۲۳
۹۵/۷/۲۱	نقدی	۱۵۶۵	۱۶۷۲/۵	۴۸۰۱	۲۰۶۵/۵	۱۰۴۱۰	۲۰۰۰۰	۲۲۶۵

شرکت صنایع آلومینیوم هزار

Hezar Aluminium Industries Co.



برند برتر فویل آلومینیوم سال ۹۴



شرکت آلومینیوم هزار تولید کننده:
فویل‌های آلومینیوم با ضخامت و عرضهای مختلف
محصولات لاک، چاپی، پلیت و اکسترودی جهت صنایع بسته بندی
لغافهای بسته بندی با ماندگاری طولانی



دفتر تهران: خیابان ولیعصر، روبروی پارک ملت، خیابان ارمغان غربی، خیابان مهرشاد، ساختمان صداقت
کارخانه: کرمان، شهرک صنعتی شماره ۲، بلوار ملیکا، نبش خیابان بنفشه

www.haic.ir
info@haic.ir

تلفن دفتر تهران: ۰۲۱-۲۲۰۴۵۳۱۱ فاکس: ۰۲۱-۲۲۰۴۷۰۵۲ تلفن کارخانه: ۰۳۴-۳۳۳۸۶۰۷۶-۸۲ فاکس: ۰۳۴-۳۳۳۸۶۰۷۵



دگرگونی صنعت اکستروژن جهان



► Use of servomotors

► Compact hydraulic system



HybrEx نسل جدیدی از دستگاه‌های پرس اکستروژن

دریافت جایزه Ecolants یکی از افتخارات SMS group در این راستا بوده است.

SMS group با ایجاد سیستم یکپارچه و منحصر به فرد مدیریت کیفیت خود توانسته است بزرگترین سیستم رضایتمندی مشتریان را با هر نوع نیاز و خواسته ای برآورده سازد.



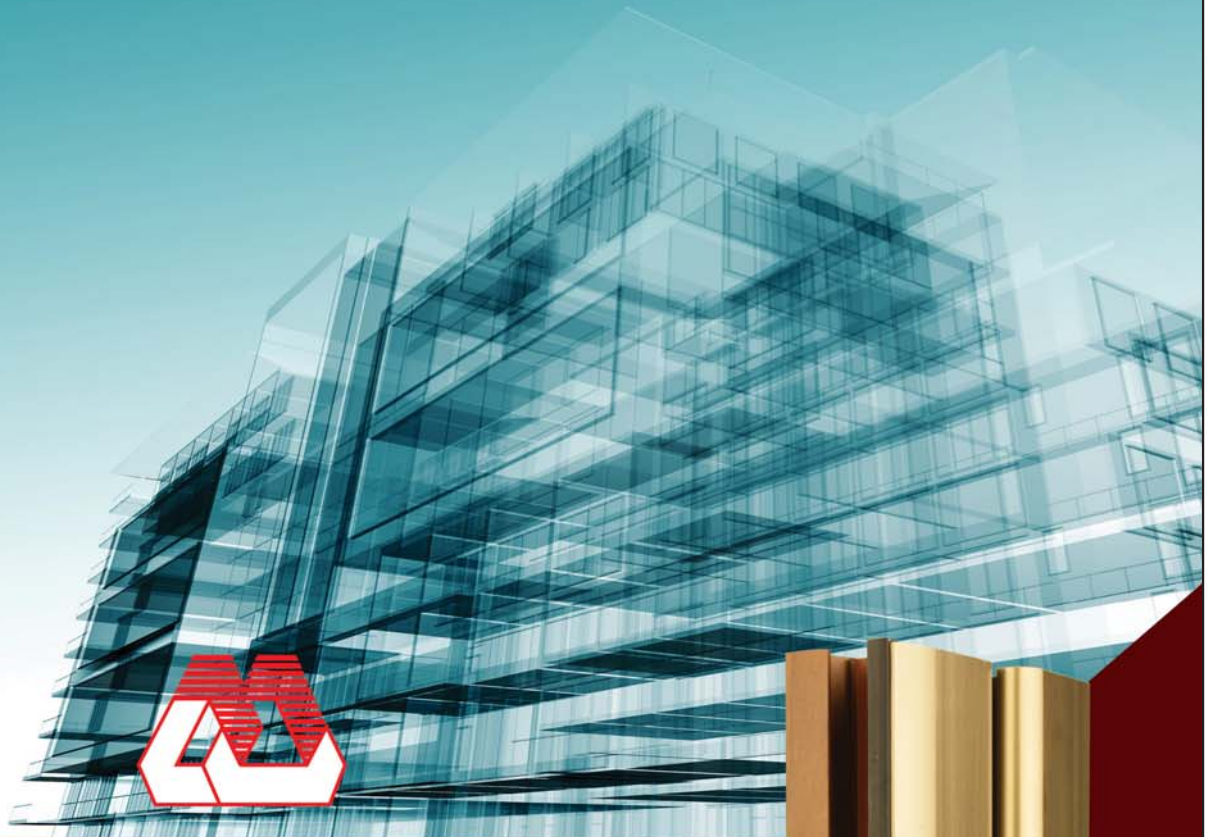
عمر اکستروژن در حوزه تولید نزدیک به 140 سال می باشد که متأسفانه از نقطه نظر تکنولوژی به آن کمتر توجه شده است که HybrEx توانسته است راندمان اکستروژن را از نقطه نظر تکنیکی 20% ارتقاء دهد. آشتی محیط زیست و اقتصاد یکی از بزرگترین چالش های قرن 21 است که SMS group توانسته است با تبدیل سیستم های هیدرولیکی به سرو موتور الکتریکی و بالا بردن پاسخ سریع، دقت بالا و کنترل بدون مراقبت و کارکرد از راه دور با ذخیره کردن 55% از انرژی، سرانه تولید را بالا و هزینه ها را کاهش دهد.

PAYA AFZAR GROUP
#129, Jashnvarh St, Tehranpars
Tehran, Iran

Phone: +98 21 777 33 617
Fax: +98 21 777 33 154
Mobile: +98 912 377 5590

A.ahmadi@paya-eng.com
www.paya-eng.com

SMS group



گروه تولیدی

ماهد آلومینیوم

تولیدکننده انواع مقاطع پروفیل‌های آلومینیوم



■ ماهد آلومینیوم:

اراک، شهرک صنعتی خیرآباد، فاز ۲، خیابان ۳۰۷

تلفن: ۰۸۶-۳۳۵۵۳۶۱۸-۱۹

فکس: ۰۸۶-۳۳۵۵۳۶۲۰

■ Mahed Aluminium:

Street No. 307, Phase 2,

Kheyrbad Industrial Zone, Arak - IRAN

Tel: +9886-33553618-19

Fax: +9886-33553620

www.mahedaluminium.com


KOSAR

ALUMINIUM CO.



- تولید کننده انواع پروفیل های اختصاصی
- سازنده انواع درب و پنجره اختصاصی
- دوجداره ترمال بریک
- رنگ آمیزی الکترواستاتیک دکورال
- یراق آلات اختصاصی ترکیه

0912 106 2665



نشانی کارخانه: زنجان، شهرک صنعتی شماره ۱، بلوار پروفیسور ثبوتی، انتهای آذر جنوبی تلفن: ۴-۳۲۲۲۱۲۶۳-۰۲۴ فکس: ۰۲۴-۳۲۲۲۱۲۶۵

www.aluminiumkosar.com

info@aluminiumkosar.com

آلومXس

ALUMAX USA

آلومXس

ورق کامپوزیت نما

ALUMAX USA

آلومXس

ALUMAX USA

وزیت نما



واردکننده فولادهای گرم کار و سرد کار از ایتالیا با آلیاژهای

1.2344 • 1.2436 • 1.2379 • 1.2080 •

- از قطر ۸۵ میلیمتر الی ۸۵۰ میلیمتر
- با آنالیزی ایده آل برای ساخت قالب های اکستروژن و کانتینر شما
- افزایش عمر قالب و کانتینر شما



Made in Italy



www.aluminiumkosar.com

info@aluminiumkosar.com

b.s.n

ماشین سازی بنیان صنعت نوین

طراحی و ساخت کلیه ماشین آلات صنایع تولید آلومینیوم، درب و پنجره و صنایع غذایی

پانچ هیدرولیک گوشه پنجره BS120

پرس پانچ پنوماتیکی برای پروفیل های اختصاصی - ۴ کاره

پانچ پنوماتیک پروفیل افقی لامل (نمای شیشه ای)

لیبل زن تمام اتوماتیک

خط کامل ترمال بریک

دستگاه پولیش دو محوره

اره BS400



www.b-s-n.ir

bonyan.sanat.novin@gmail.com

کارخانه: مرند، شهرک صنعتی مرند، خیابان هشتم، قطعه ۳۴، تلفن: ۸۸ ۶۱۲ ۴۲۲ - ۴۲۲ ۶۴۳ ۶۹ (۰۴۱) تلفکس: ۶۸ ۶۴۳ ۴۲۲ (۰۴۱)



کرتین وال (یونی تایز و استیک)
سیستم اجرای نمای خشک
انواع سیستمهای لولایی
انواع سیستم درب
انواع سیستم کشویی و لیفت
انواع سیستم رولر شاتر
پارتیشن

www.etem.ir

پایین تر از میدان ونک، نبش پل همت کوچه
سیدالشهدا، پلاک ۱، طبقه اول، واحد ۱۰۱
تلفن: ۵-۸۸۶۷۹۳۰۴ فکس: ۸۸۸۵۰۴۱۳

پارسان صنعت آریا
نماینده انحصاری پروفیل etem در ایران





نخلت کیفیت،
رضایت مشتری

شرکت صنایع نکلین آلومینیوم گلپایگان

- ✓ تولید انواع شمش آلومینیوم
- ✓ تهیه و توزیع انواع مواد اولیه مرتبط با صنعت آلومینیوم
- ✓ امکان خرید محصولات شرکت از طریق بورس کالا با تخفیفی ویژه

نسلی نو

تجربه ای متفاوت



www.negincompany.com

نشانی: گلپایگان شهرک صنعتی
گلپایگان فاز اول خیابان تعاون ۲ پلاک ۲۰۲
تلفن: ۵۷۲۴۸۰۶۷ - ۰۳۱
تلفکس: ۵۷۲۴۵۷۶۶ - ۰۳۱

آلومینیوم در معاملات انجام شده در بورس کالای ایران از ۹۵/۲/۱۵ الی ۹۵/۲/۲۲

طبق پیش بینی های انجام شده در این هفته نیز عرضه ای انجام نشد. اما با توجه به افزایش قیمت آلومینیوم در بورس فلزات لندن امیدواریم این هفته آلومینیوم در بورس پس از سه هفته عرضه نشود.

پس از دستور توقف واگذاری ها از سال آینده؛ سازمان خصوصی سازی هم منحل می شود دولت روحانی واگذاری شرکت های دولتی را برای همیشه تعطیل کرد

است.

توقف خصوصی سازی در لایحه برنامه ششم غیرقانونی است
در همین رابطه اسماعیل غلامی معاون سابق سازمان خصوصی سازی گفت: دولت نمی تواند در لایحه برنامه ششم خصوصی سازی را لغو کند، به این دلیل که طبق قانون خصوصی سازی، واریز اقساط برخی از شرکت هایی که فروخته شده تا ۵ یا ۶ سال دیگر ادامه دارد.

وی خاطر نشان کرد: سازمان خصوصی سازی باید چند سال دیگر هم باقی بماند، همانطور که شرکت گسترش مالکیت واحدهای صنعتی در دوران قبل از پیروزی انقلاب هم تا مدتی بعد از این که خصوصی تعطیل شد، فعالیت می کرد.

معاون سابق سازمان خصوصی سازی افزود: در حال حاضر هم باید تکلیف سهامداران و سهام های ترجیحی مشخص شود.

همچنین سازمان خصوصی سازی باید تکلیف سهام عدالت که قانون آن را برعهده اش گذاشته را هم مشخص کند. نظارت بر شرکت های واگذار شده هم حداقل چهار تا ۵ سال دیگر طول خواهد کشید.

غلامی گفت: حتی اگر اقساط برخی از شرکت ها تا ۵ سال دیگر هم تمام شود نیاز به سازمانی است تا به کار آنها نظارت کند. در حال حاضر شرکت هایی هستند که در برابر خصوصی سازی مقاومت می کنند و بعید می دانم بتوان آنها را واگذار کرد. خود وزیر و رئیس سازمان خصوصی سازی هم بارها به این مسأله اذعان کرده اند. طبق قانون قرار بود شرکت های گروه یک و ۲۰ درصد از شرکت های گروه دو تا پایان سال ۹۳ واگذار شوند.

وی بیان کرد: به امید روزی که سازمان خصوصی ساختمان خود را هم مانند کشور آلمان واگذار کند و کارش به پایان برسد. اما در حال حاضر درست نیست که وجود این سازمان و فرآیند خصوصی سازی را از قانون برنامه ششم حذف کنند.

معاون سابق سازمان خصوصی سازی تصریح کرد: دولت اجازه دهد که خصوصی سازی در برنامه ششم هم باقی بماند، سپس به سازمان خصوصی سازی تکلیف کند که تا پایان برنامه ششم وضعیت شرکت های واگذار شده را مشخص کنند.

غلامی بیان کرد: خصوصی سازی در دولت یازدهم کند شده ولی مردم باید در این زمینه قضاوت کنند. به عنوان مثال ساخت هلدینگ خلیج فارس در دولت قبل دو سال زمان برد و در دولت یازدهم ۱۷ درصد آن به مبلغ ۲۰۰۰ میلیارد تومان واگذار شد که ممکن است به اندازه مبلغ دو سال از واگذاری های زمان ما باشد البته ۱۷ درصد هلدینگ خلیج فارس شامل ۱۵ شرکت است.

وی عنوان کرد: مطمئناً در زمینه کذب بودن خصوصی سازی در دولت آقای روحانی زمان، خیلی چیزها را ثابت می کند.

باید دید سرنوشت لایحه برنامه ششم و به خصوص حذف خصوصی سازی در این لایحه در مجلس به کجا خواهد کشید و دولت تدبیر و امید که بزرگترین منتقد خصوصی سازی در دولت قبیل بود، آیا با به صفر رساندن خصوصی سازی در سال های آتی یک رکورد جدید دیگر از خود به جا خواهد گذاشت یا خیر؟



دولتمردان یازدهم نسخه سازمان خصوصی را پیچیده اند و در لایحه برنامه ششم رسماً از انحلال این سازمان سخن به میان آورده اند.

به گزارش نسیم آنلاین خصوصی سازی فرآیندی است که دولت تدبیر و امید میانه چندی با آن ندارد. حسن روحانی و یارانش که در بدو به دست گرفتن سکان اجرایی کشور از واگذاری های صورت گرفته در دولت قبل انتقاد می کردند، به مردم وعده داده بودند که در دوران آنها خصوصی سازی ها به صورت واقعی انجام خواهد شد. اما دولتمردان یازدهم که واگذاری های دولت قبل را واگذاری به بخش "حصولی" می دانستند، در دوران حضور خودشان در قوه مجریه سرعت خصوصی سازی در کشور را به کمترین میزان خودش را رساندند. بنابر این گزارش، حتی کار به جایی کشید که علی طیب نیا وزیر اقتصاد دولت تدبیر و امید که وزارتخانه اش متولی خصوصی سازی است، نسبت به مقاومت دستگاه های دولتی در برابر خصوصی گله کند. وزیر اقتصاد دولت روحانی سال گذشته در اظهارنظری اعلام کرد که شرکت های دولتی که در برابر خصوصی سازی مقاومت می کنند نفش را بریده اند....

برخی از واگذاری های صورت گرفته در دولت یازدهم مانند واگذاری آلومینیوم هرمز آل هم با حواشی زیادی انجام شد و منتقدین آن اعلام کردند که دولت، آن را بسیار ارزان تر از حد استاندارد فروخته است.

برنامه دولت روحانی تعطیلی خصوصی سازی

اما به نظر می رسد داستان ناملامیاتی حسن روحانی و یارانش با خصوصی سازی تمامی ندارد. برخی از یافته ها حاکی از این است که دولت تدبیر و امید در لایحه برنامه ششم، واگذاری شرکت های دولتی را به بخش خصوصی رسماً تعطیل کرده و آن را به صفر رسانده است! دولتمردان یازدهم نسخه سازمان خصوصی را هم پیچیده اند و در لایحه برنامه ششم رسماً از انحلال این سازمان سخن به میان آورده اند.

پیش از این پوری حسینی رئیس سازمان خصوصی سازی نیز از انحلال این سازمان در سال ۹۶ خیر داده بود.

این در حالی است که بسیاری از کارشناسان معتقدند که هنوز شرکت های دولتی زیادی وجود دارد که تکلیف خصوصی سازی آنها مشخص نیست و دولت هم هیچ تلاشی برای واگذاری آنها طی ۱۱۰۰ روز گذشته انجام نداده

دومین شرکت بازرگانی فلزات جهان به دنبال افزایش روابط با ایران



بلومبرگ اعلام کرد: دومین شرکت بازرگانی فلزات جهان به دنبال افزایش روابط با ایران است و در این زمینه تلاش می کند تا یک مدیر ایرانی به کار گیرد. به گزارش بلومبرگ، گروه ترافیگورا، دومین شرکت تجاری فلزات در جهان، خواهان افزایش تجارت با ایران است.

بنابر این گزارش، تجارتخانه مستقر در سنگاپور این شرکت در تلاش است تا یک مدیر ایرانی برای بخش پالایش فلزات خود به کار گیرد تا با تجار خود برای «شناسایی، تحلیل، دستیابی و پیشنهاد فرصت های تجاری در ایران به ویژه اینکه بازار ایران به سرعت در حال تغییر است» همکاری کند.

ترافیگورا در سایت خود اعلام کرده است نامزدها باید «فرصت های ایجاد شده از آزاد شدن بازار فلزات ایران را بشناسند همچنین می بایست روابط با تولیدکنندگان، عاملان، حمل و نقل کنندگان در سراسر غرب آسیا و به ویژه ایران را توسعه دهند». این شغل مسافرت های چشمگیری برای ایجاد روابط با بازیگران مهم در بازار ایران دربر دارد.

ترافیگورا و دیگر تاجران کالاهای اساسی نظیر گروه روتردامز ویتول، بزرگترین تاجر مستقل نفتی، پس از لغو تحریم ها به ایران دوباره بازگشته اند.

این تجارتخانه ها در سال های ۲۰۱۲ و ۲۰۱۳ که دور جدیدی از تحریم ها علیه ایران اعمال شد، به میزان گسترده ای قراردادهای خرید نفت و محصولات نفتی با ایران را متوقف کردند. گلنکور و ترافیگورا براساس گزارش سازمان ملل در سال ۲۰۱۳ به شرکت های ایرانی آلومینیوم می فروختند. مؤسسه وود مکنزی در گزارش اخیر خود اعلام کرد که انتظار دارد تا تقاضای مس از سوی ایران در کوتاه مدت سالانه ۳ تا ۴ درصد افزایش یابد.

چین مشکلات تجارت خارجی خود را ادامه دار دانست

تا آنجا که ممکن است مخاطرات و هزینه ها را برای صادرکنندگان و واردکنندگان کاهش دهیم.

وزارت بازرگانی چین نیز از شکایات و بازرسی های ۲۰ کشور در هشت ماه اول امسال از وضعیت تجارت خارجی به ارزش ۱۰ میلیارد دلار ابراز نگرانی کرده است. آنطور که روزنامه «ساوت چینا» از هنگ کنگ گزارش کرده، شکایت این کشورها در این مدت در مقایسه با دوره مشابه سال گذشته ۹۴ درصد افزایش داشته است. بسیاری از شکایات کشورها مربوط به صادرات اقلامی از چین است که به اعتقاد آنها یارانه های دولت را به همراه دارد و باعث عرضه ارزان آن به بازار می شود.

دولت های آمریکا و اروپا بیشترین شکایات را از بخش های فولاد و آلومینیوم چین کرده اند و پکن مدعی است این اقدام و بازرسی های آنها باعث میلیاردها دلار ضرر به صادرکنندگان چینی شده است.

وزارت بازرگانی چین با بیان اینکه نباید بیهوده و کورکورانه به بخش تجارت خارجی این کشور خوش بین بود اعلام کرد که این بخش برخلاف آنچه برخی تصور می کنند با چالش کوتاه مدت روبرو نیست بلکه مسائل و مشکلات آن همچنان در طولانی مدت وجود خواهد داشت.

به گزارش ایرنا، این وزارتخانه چندی پیش با انتشار بیانیه ای در تارنمای خود یادآور شده است: صادرات و واردات چین با موانع زیادی روبرو است و در یک دوره کوتاه مدت نمی توان به خوش بینی مطلق برای حل و فصل مشکلات رسید. در همین حال خبرگزاری شین هوا از قول «شن دایانگ» سخنگوی وزارت بازرگانی این کشور آورده است که مخاطرات و عوامل بی ثبات کننده، تجارت خارجی را آزار می دهد به رغم بهبود شرایط در ماه آگوست (مرداد- شهریور) نمی توان درباره آینده خوش بینی کورکورانه داشت.

وی افزود که ما در حال همکاری با همه نهادهای ذیربط در دولت هستیم

بلغارستان آماده تعامل با ایران در صنعت آلومینیوم و قطعات خودرو است

سفیر بلغارستان در ایران بیان کرد: طی بازدیدی که از نمایشگاه ساختمان در اراک داشتیم و با توجه به اینکه در این دو حوزه زمینه تعامل خوبی میان دو کشور ایران و بلغارستان فراهم است، می توان شرایط را برای تعاملات و مراودات اقتصادی دو کشور در این زمینه فراهم کرد.

وی تصریح کرد: به ویژه در حوزه تأمین نیازهای بلغارستان در زمینه صنعت آلومینیوم، با توجه به آن که استان مرکزی در این صنعت فعال است، اقدامات بسیاری می توان انجام داد که بررسی این مسأله در دستور کار قرار خواهد گرفت.

حجم مبادلات تجاری دو کشور ایران و بلغارستان سالانه بیش از ۱۵۰ میلیون دلار است و بلغارستان در تولید مواد شیمیایی، دارویی، ماشین آلات و قطعات صنعتی از توانمندی خوبی برخوردار است.

صادرات کشور ایران به بلغارستان در سال ۹۲ پنج میلیون دلار، در سال ۹۱ هفت میلیون دلار و در سال ۹۰ بیش از ۱۰/۵ میلیون دلار بوده است.

سفیر بلغارستان در ایران گفت: با توجه به وجود صنایع فعال حوزه تولید قطعات خودرو و آلومینیوم در استان مرکزی، زمینه های بسیاری برای همکاری های صنعتی و اقتصادی با بلغارستان وجود دارد.

به گزارش خبرنگار مهر، کریستو پولن داکف طی سفر دو روزه خود به استان مرکزی در دیدار با فعالان اقتصادی و صنعتی این استان اظهار داشت: طی بازدیدهایی که از مناطق مختلف کشور ایران داشتم مشخص شد که استان مرکزی از ظرفیت های صنعتی و اقتصادی بسیار خوبی برخوردار است.

وی افزود: این استان هم از نظر صنعتی و تولیدی و هم در حوزه کشاورزی از تنوع تولیدات برخوردار است و نقاط قوت بسیاری در این عرصه ها دارد.

پولن داکف با اشاره به فعالیت های صنعتی این استان در حوزه تولید قطعات خودرو ادامه داد: شرکت های ساخت قطعات خودروی بزرگی در استان مرکزی فعال هستند که در این رابطه می توان به تبادل دانش و فناوری بین دو کشور پرداخت.

شرکت GRANCO CLARK با گذشته‌ای درخشان به آینده می‌نگرد سیستم‌های اکستروژنی مجهز، سوددهی و کارایی را به حداکثر می‌رسانند

موفقیت شما شده است و چگونه این مسأله رضایتمندی مشتری را به همراه دارد؟

ما از نوآوری‌های تکنولوژیکی خود با تعهد عمیق نسبت به کیفیت محصولاتمان و حمایت از مشتری، دفاع می‌کنیم. جدا از دستگاه‌های پرس، ما تمامی قطعات موردنیاز برای راه‌اندازی یک خط کامل اکستروژن را تأمین می‌کنیم. راه حل ما در بردارنده یک طرح محکم، قابل اتکا و با ساختاری بادوام است که برای مشخصات دقیق طراحی شده است.

این کمپانی قادر است نیازهای هریک از مشتریان را توسط تیم کارشناسان خود ارزیابی کند و برترین راه حل را تعیین نماید.

چه شما یک خط کامل تولید را خریداری نمایید، چه یکی از تجهیزات و چه بخشی از آن‌ها را، این کمپانی تضمین می‌کند که مشتریان دقیقاً همان چیزی را که می‌خواهند در کمترین زمان ممکن دریافت نمایند تا زمان بندی و تولید آن‌ها دچار اختلال نگردد.

× چگونه پایه و اساس تجارت را با این رنج وسیع از تجهیزات و خدمات ایجاد کردید؟

توجه خاص Granco Clark به تضمین کارایی حداکثری تجهیزات نصب شده توسط این شرکت، موجب شده که بین این شرکت و سایرین به عنوان موفق‌ترین تأمین‌کننده تجهیزات کنترل اکستروژن در آمریکای شمالی تفاوت زیادی وجود داشته باشد.

بیش از نیم قرن است، نام ما با تجهیزات آلومینیومی باکیفیت مترادف شده است. شهرت ما در این عرصه از صنعت نه تنها به خاطر نوآوری‌های تکنولوژیکی است بلکه به دلیل تعهد به ارائه محصولات با کیفیت و همکاری با مشتریانمان می‌باشد. تعهد به اینکه ما از خدمات و پشتیبانی بلندمدت دفاع می‌کنیم مشتریان را مطمئن می‌کند که از بهره‌وری حداکثری در طول چرخه عمر تجهیزات خود لذت خواهند برد.

زمانی که یک قطعه از تجهیزات ما می‌تواند به کارایی قابل ملاحظه‌ای دست یابد، تضمین می‌شود که اگر تمام سیستم تولیدی زیر نظر ما باشد میزان سود به حداکثر می‌رسد. سیستم جامع و تمام اتوماتیک اکستروژن ما، سوددهی و بهره‌وری را با بهبود توان عملیاتی و تولیدی افزایش می‌دهد. هریک از اجزاء در سیستم ما براساس نیازهای دقیق مشتری و همچنین کارکرد بی نقص در کنار سایر اجزاء طراحی شده تا تضمین کند که خط تولید به حداکثر بهره‌وری خود دست می‌یابد.

× این کسب و کار تکنولوژی‌های اکستروژن چگونه در طول زمان پیشرفت کرد؟



حذف می‌کند)، این شرکت همواره پیشتاز بوده است. در حال حاضر کل تجهیزات موردنیاز برای حرارت دهی، سردکردن، پولر (Puller) استرچ (Stretch)، جابه‌جایی، برش، انبار کردن، ایچ کردن (پیرسازی) را تولید کرده و فرآیند اکستروژن آلومینیوم را کنترل می‌کند. تمامی تجهیزات اتوماتیک ما برای پاسخگویی به نیازهای خاص فرآیند اکستروژن مشتریان طراحی شده تا آن‌ها پروسه به کارایی، بهره‌وری و طول عمر بیشتر دست یابد و از این راه مشتری بیشترین بازگشت سرمایه ممکن را داشته باشد.

از طریق امکانات موجود در منطقه بلدینگ ایالت میشیگان، جایی که کارکنان بخش فروش، مهندسی و تولید، همه در یک مکان واحد هستند، این کمپانی محصولات جدیدی را برای صنعت اکستروژن آلومینیوم ارائه می‌دهد. در سال ۱۹۷۸، اولین کوره SST-HOT-JET نصب و راه‌اندازی شد و از آن زمان، بهره‌وری حرارتی در آزمایش‌های انجام شده در سطح کارخانه از میانگین قبلی ۳۵٪ به حدود ۶۷٪ افزایش یافته است. در اوایل دهه ۸۰ میلادی، شرکت تحت لیسانس Granco Clark، اولین پولر (Puller) دوگانه خود را به بازار آمریکا عرضه نمود. از قابلیت‌های این پولر می‌توان به توانایی برش پروفیل‌ها بر روی نوار نقاله اشاره نمود. بلافاصله بعد از آن، اولین Cooling belt table با دمای بالا راه‌اندازی شد. در اوایل دهه ۸۰ میلادی، این کمپانی اولین شرکتی بود که دستگاه سیستم کنترل (SCS) کامپیوتری را معرفی کرد. SCS زمان بندی تولید، نگهداری سوابق، عیب‌یابی و تنظیمات پارامترهای تجهیزات را در یک منبع کنترل، ترکیب کرده و بدین ترتیب چندین فرآیند جدا از هم را به صورت هماهنگ انجام می‌دهد.

× طی چند سال اخیر، این شرکت چه پیشرفت‌هایی داشته است؟

در پاسخ به افزایش تقاضای جهانی برای محصولات تکنولوژیکی، ما در سال ۲۰۰۶ نمایندگی خارج از آمریکای شمالی را تأسیس کردیم که دارای تجهیزات تولید بوده و در استان سوژو (Suzhou) چین واقع شده است. دستیابی به ۸۴ هزار فوت مربع فضای کاری، این شرکت را قادر ساخته تا به نیاز بازار آسیا به صورت اختصاصی و به خوبی پاسخ بگوید.

× آیا سیاست خاصی در این شرکت سبب

یک قرن است که نام Granco Clark، با عنوان کیفیت تجهیزات اکستروژن آلومینیوم همراه شده است. این شرکت هر آنچه که اکستروژن کاران به آن نیاز دارند را از سیستم‌های مجتمع و واحد گرفته تا طراحی راه حل‌های تکنولوژیکی که برای اکستروژن به صورت اختصاصی طراحی می‌شود می‌سازد. این شرکت هم‌اکنون به عنوان یک تاز در عرصه جهانی شناخته می‌شود و به موفقیت خود در زمینه ارائه خدمات به مشتریان و ایجاد تمامیت در سطح کارخانه ادامه می‌دهد. متن زیر گفت‌وگو با مدیر ارشد شرکت Granco Clark است که به چگونگی شکل‌گیری و حفظ چنین شهرتی در عرصه جهانی می‌پردازد که با مطالعه آن، با نقطه نظرهای جالب و آن‌ها پیرامون آینده فلز آلومینیوم و صنعت اکستروژن آشنا می‌شویم:

× آیا پیشرفت‌های این شرکت را می‌توان به گذشته آن ربط داد؟

این شرکت نتیجه ادغام دو شرکت تأمین‌کننده قطعات اکستروژنی در ایالت میشیگان آمریکا یعنی شرکت Granco Equipment از منطقه Grand Rapids و شرکت Automation Clark از منطقه Belding می‌باشد.

Granco Clark در ابتدا بهترین محصولات هر دو شرکت را با هم ترکیب می‌کرد و به روند اصلاح محصولات و توسعه آن‌ها ادامه داد و بدین ترتیب از طریق ترکیب این دو شرکت به یکی از معدود تأمین‌کننده‌های تک‌واحد تبدیل شده که می‌تواند تمام ابزار کمکی موردنیاز صنایع بالادستی و پایین دستی اکستروژن را تأمین نماید. خدمات رسانی این شرکت به صنعت اکستروژن آلومینیوم در سراسر جهان منحصر به فرد است. شرکت Granco که در سال ۱۹۴۷ پایه‌گذاری شده بود، به دلیل تولید پیشرفته‌ترین و در عین حال بادوام‌ترین تجهیزات در زمینه شغلی خود به شهرت دست یافت.

در سال ۱۹۵۴، این شرکت اولین کوره شعله مستقیم (Direct-Flame Impingement Furnace) را به صنعت معرفی کرد و از آنجا که در سالیان متممادی نحوه طراحی و تکنولوژی ما توسعه یافت، کوره‌های شرکت Granco Clark به یکی از سریع‌ترین و در عین حال کاراترین راه‌ها برای گرم کردن بیلت مبدل شد.

در کنار این نوآوری‌های صنعت محور، این کمپانی در موارد دیگری نظیر بهبود بهره‌وری، کاهش نیروی کاری موردنیاز و افزایش کیفیت پروفیل‌ها نیز پیشرفت داشته است. از همان اولین سیستم‌های کنترل کامپیوتری تا مقالاتی نظیر تکنولوژی Hot Saw و FusionBond (که بیلت‌های دو تکه را

و بازار پرس های بزرگ نیز به شکل گسترده ای افزایش می یابد. با توجه به روند استفاده از قطعات اکستروژنی انتظار می رود که ساختمان های تجاری به استفاده از کرتین وال ها در نمای ساختمان ادامه دهند بنابراین بازار این بخش هم به قوت خود باقی می ماند.

خواص آلومینیوم در طراحی های مدرن، استفاده وسیع از آن در محصولاتی که در آن ها به انتقال حرارت نیاز است را تضمین می نماید و به دلیل ویژگی های وزنی آلومینیوم، ما انتظار داریم که قطعات آلومینیومی جای خود را در بخش حمل و نقل باز کنند.

پروفیل های صنعتی به گسترش سهم تولیدی خود ادامه خواهند داد و این به خاطر ویژگی های پروفیل های تولید شده توسط این روش نظیر هزینه تجهیزاتی پایین، شکل نهایی خوب قطعات پیچیده و نسبت وزن مخصوص عالی می باشد ما تأکید می کنیم که موفقیت تاریخی و آینده پر فروغ آلومینیوم به خصوص در زمینه بازیافت، به واسطه این حقیقت منعکس شده که ۷۰ الی ۸۰ درصد از کل آلومینیوم ذوب شده همچنان در گردش و قابل استفاده است.



پولر دوبل کنترل شونده توسط بلوتوث



دستگاه کوئنچ با اسپری فشار قوی

(Aggressive quenching) برای دستیابی به سرعت بالای انتقال حرارت را ایجاد کرده است.

شرکت ما تمامی ابزار مدرن ارتباطی در دسترس را با یک برند مشخص می کند. هدف ما اطلاع رسانی و ارائه اطلاعات صادقانه و درست به صنعت و ارائه پیشنهادهای به مشتریان برای ساخت سیستمی موفق می باشد. سایت این کمپانی و صفحه فیس بوک و لینکدین هم به همین منظور است.

× در مورد پروژه های اخیر خود در آمریکای شمالی و در سایر نقاط جهان توضیح دهید.

ما مراحل نصب و راه اندازی را در برخی نقاط جهان از جمله شرکت های Lippert Industries، Astro Shapes، Sapa-North America، Sierra General Extrusions و Whitehall industries در آمریکا، Indalum S.A و Cuprum در تایوان، Lixil در ویتنام، Indalum در مکزیک، S.A در شیلی، Jian Meri و LPSK در چین و شرکت G.James در استرالیا به پایان رسانده ایم.

× آینده صنعت و تجارت اکستروژن آلومینیوم را در جهان چگونه می بینید؟
در حال حاضر در زمینه تکنولوژی بهبود بازده و افزایش رقابت پذیری در دستور کار قرار دارد. مواردی شامل:

* پرس هایی با کانتینرهای بلند و چرخه اتلاف زمان (dead cycle) کوتاه تر

* سیستم های حرارت دهی به بیلت های بلند برای بهینه سازی در هزینه های مصرفی و افزایش سرعت اکستروژن

* سیستم های کنترل با توان عملیاتی و ترمیمی بسیار بالا برای تطابق با پرس های مدرن * وب سایت هایی مرتبط برای حمایت از کاربران، قطعات یدکی و خدمات

* گروه های اختصاصی کاربری توسعه یافته برای مشتریان گرانکو کلارک

* انجام پیش بینی های لازم برای نگهداری از تجهیزات

در حال حاضر می بینیم که در بازارهای نوظهور بیشتر تولیدات با محوریت آلیاژی است که در ساخت و ساز و معماری استفاده می شوند. این در حالی است که استفاده از آلیاژی اصلی صنعتی فرصت بکر و بسیار بزرگی برای رشد فراهم می آورد.

ما پیش بینی می کنیم که مصرف کلی آلومینیوم به رشد خود در سراسر جهان ادامه خواهد داد و محصولات با قابلیت بازیافت، بخش بیشتری از بازار را به خود اختصاص دهد. افزایش مداوم قیمت انرژی به ازای هر تن آلومینیوم اکستروژن شده نیز با کاهش هزینه های اجرایی در سیستم های ما جبران می شود.

خدمات پشتیبانی منطقه ای توسعه داده خواهد شد

با معرفی اولین کوره با حرارت دهی مستقیم به بازار در سال ۱۹۵۴، ما استاندارد جدیدی در صنعت اکستروژن ایجاد نمودیم.

با پیشرفت در تکنولوژی طراحی، کوره های ما به شکل قابل ملاحظه ای تکامل یافتند اما یک مسأله تغییری نکرد: کوره گرانکو کلارک همچنان سریع ترین، قابل اتکا ترین و پر بازده ترین راه برای حرارت دهی بیلت هاست. اما این تنها نخستین نوآوری از پیشرفت هایی بود که این شرکت در این صنعت داشته است.

نوآوری هایی که بهره وری را بهبود بخشیده، نیاز به نیروی کاری را کمتر کرده، کیفیت را به طور چشمگیری افزایش داده و صد البته امنیت و ایمنی کار را نیز بالا برده است.

نمونه هایی از این موارد عبارتند از:

* اولین سیستم همزمان سازی کل فرآیند اکستروژن (نسل قبلی سیستم نرم افزاری پیچیده SCS)

* طراحی Taper Quench با پنت سه گانه که راهی اقتصادی برای دستیابی به اکستروژن همدماست.

* ابره های برش بیلت گرم با دندان های نازک (Thin kerf)

* کنترل از راه دور (Remote Support)

* فعالیت ۲۵ مهندس برق و مکانیک در کارخانه

* تجهیزات Shot Test

* برنامه های خدمات، تعمیر و پشتیبانی

* بهترین دستگاه کوئنچ در جهان، طراحی شده برای پروفیل های اکستروژنی

* طراحی ۳D و FEA

* بخش اختصاصی خدمات و تعمیرات

* شوینده بیلت های بلند (Log Washer)

تعهد ما به بهترین بودن در هر یک از قطعات تولیدی مشخص است و تمامی تجهیزات تولیدی ما به گونه ای طراحی شده اند که بازده بالا، بهره وری و بهترین نرخ بازگشت سرمایه را برای مشتریان در برداشته باشند.

× چگونه برنامه ریزی می کنید تا در رقابت پیشتان باشید؟

با یک تیم قوی از مهندسين، سازندگان و مدیریت، این شرکت همواره مرزهای نوآوری و ابداع را جابجا می کند، تا به مشتری بالاترین کیفیت و بهترین ROI (نرخ بازگشت سرمایه) را در این صنعت ارائه دهد.

ما در حال معرفی اسپری فشار قوی جدیدی برای شست شوی بیلت های بلند هستیم که می تواند با از بین بردن آلودگی های روی سطح بیلت ها، عمر قالب اکستروژن را افزایش دهد. گرانکو کلارک با تجدیدنظر در ساختار اسپری کوئنچ پرفشار خود، ۲ بخش پیش کوئنچ (Progressive quenching) برای کنترل اعوجاج و بهبود مقاومت و کوئنچ خشن

گروه کارخانجات ذوب و نورد آلومینیوم نورد پارس



✓ مجهز به مدرن ترین آزمایشگاه جهت آنالیز فلزات آهنی و غیر آهنی

✓ با پیشرفته ترین

ماشین آلات ریختگری

عمودی (DC) و نورد گرم

✓ تولید کننده ورق و بلوکهای آلومینیوم آلیاژی از سری ۱۰۰۰ الی ۸۰۰۰

و نورد سرد.

✓ تنها تولید کننده عریض ترین ورقهای آلومینیومی

تا عرض ۱۸۵ سانتی متر در ایران

✓ تولید کننده بلوک و ورق آلومینیوم آلیاژی جهت قالبسازان

آدرس کارخانه: تهران - جاده خاوران - بعد از پلیس راه شریف آباد - شهرک صنعتی پایتخت (علی آباد) - روبروی مسجد نسترن ۲ - پلاک ۴ - تلفن: ۰۲۲۳ ۴۵۷۲۲۴۲-۵
آدرس جدید: تهران - انتهای بزرگراه امام علی - بلوار ارتش - جنب خیابان بهاران - ساختمان کیمیا - پلاک ۷۷ - طبقه ۵ - واحد ۱۶ - تلفن: ۰۲۲۴۶۵۴۶۰-۳

ZAFER NAVARD MORRIS



تولیدکننده ورق آلومینیومی



تولیدکننده گرده آلومینیومی

Zafer Navard Tehran Co.

شرکت ظفرنورد تهران

نشانی: تهران، شهرک صنعتی شمس آباد، بلوار گلستان، گلشن ۱۰ پلاک ۹ - تلفن: ۰۲۲۷۶ ۲۳ ۵۶ (۰۲۱) - فکس: ۰۲۲۳۸ ۲۳ ۵۶ (۰۲۱)



**RAVAN
GODAZ
PARDIS.CO**

روان گداز پردیس

تولیدکننده:

- * شمش آلیاژی مطابق استاندارد های بین المللی به سفارش مشتری
- * بیلت در گروه های آلیاژی مختلف ۷XXX - ۱XXX با قطر ۶ الی ۱۲ اینچ
- * مقاطع نیم کره مخروط گرانول آلومینیومی (جهت اکسیژن زدایی مذاب فولاد)
- * مفتول آلومینیومی (جهت استفاده در صنایع سیم و کابل)

دفتر فروش تهران : خیابان ملاصدرا
جنب بیمارستان ، بقیه الله ، ساختمان ۲۰۸
طبقه چهارم ، واحد ۱۳۳
تلفن دفتر فروش : ۸-۸۸۶۱۴۰۷۴ (۰۲۱)
نمبر دفتر فروش : ۸۸۶۲۳۵۶۸ (۰۲۱)

TRADE WISE !!



مدیران تجارت کنید!!!

مدیر تجارت آریا

شرکت خدمات بازرگانی (سهامی خاص)
Modabber Tejarat Aryaتأمین و توزیع مواد اولیه مرتبط با صنعت آلومینیوم
بر اساس استانداردهای جهانی و موتورهای سایید و توبلار

۱. افزودنی ها و اقلام مصرفی کمک ذوب ریخته گری آلومینیوم

« آمیزان های پایه آلومینیوم: مغتول آلومینیوم تیتانیوم ۵٪ بُر ۱٪ - قرص آلومینیوم تیتانیوم ۷۵٪

قرص آلومینیوم منگنز ۸۰٪ - قرص آلومینیوم کروم ۸۰٪ - آلومینیوم وانادیوم ۱۰٪

آلومینیوم زیرکونیم ۱۰٪ - آلومینیوم استرانسیم ۱۰٪ - آلومینیوم بیسموت ۹٪ - آلومینیوم بُر ۴٪

« فلزات غیر آهنی: شمش منیزیم ۹۹.۹٪ سیلیکون متال ۴۱، شمش روی ۹۹.۹٪

« فیلترهای فوم سرامیکی و توری های نسوز (اروپایی)

۲. فروش موتورهای آکرول

« موتورهای توبلار

« موتورهای سایید AC و DC

تمامی موتورها با سیم پیچی مسی می باشد.



آدرس: اراک، کیلومتر ۴ جاده تهران، روبروی شهربازی لاله

واحد سفارشات): مواد اولیه ریخته گری: ۳۳۱۳۴۹۶۶ - ۸۶ - ۹۱۸۲۵۵۶۴۹۷

واحد فروش موتور: ۳۳۱۳۴۱۴۱ - ۸۶ - ۳۳۱۳۴۱۴۲

نمبر ۳۳۱۳۴۵۵ - ۸۶

www.Modabberta.com

info@modabberta.com

murat®



✓ انتخاب صحیح، کیفیت و خدمات برتر حق شماست

تهران: خیابان آزادی، روبروی بلوار استادمعین، بلوار شهید جواد اکبری، نبش کوچه عباس شرقی، پلاک ۱۰
۰۲۱-۶۶۰۸۹۳۲۴-۷

Email: iranbranch@murat.com.tr