



+ پرونده ویژه چیلان با حضور مدیران فولادی، صاحب نظران و فعالان بخش خصوصی

هزار توی خصوصی سازی در صنعت فولاد ایران

در این شماره بخوانید:

واگذاری دارایی دولت به جای خصوصی سازی واقعی
خصوصی سازی در زنجیره ارزش فولاد ایران
خصوصی سازی فولاد از منظر سهامداران و انبساط تکنولوژیک
ترسبه تمام حلقه های زنجیره فولاد در بورس کالا
صنعت فولاد اندونزی: توسعه و فرصت ها



+ بسته ویژه آماری | گفت و گوهای اختصاصی | یادداشت های تخصصی | میزگرد، تحلیل و مقالات کاربردی



شرکت توسعه فناوری صنایع کبک
KHARAZMI TECHNOLOGY DEVELOPMENT

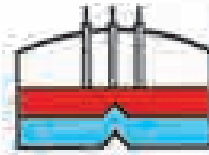


تولید انواع کاتالیست های ریفورمینگ مورد استفاده در واحدهای احیاء مستقیم آهن (MIDREX & COREX)

تولید انواع جلاست های سولفورزدایی از جریان گاز واحدهای احیاء مستقیم آهن

تولید کاتالیست های زنجیره تولید آمونیاک، متانول و هیدروژن در واحدهای پتروشیمی و پالایشگاهی

خدمات کاتالیست (تحلیله، باز گذاری، بازرسی نیوب ها، آنالیز اجزای فشاریستور، راه اندازی و نظارت بر عملکرد)



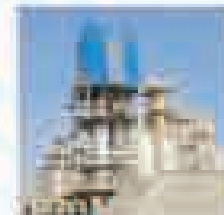
The Most Advanced Steel Plant in Iran

HOSCO

H O R M O Z G A N S T E E L C O M P A N Y

ویژگی‌های منحصر به فرد شرکت فولاد هرمزگان

- استفاده از سیستم کنترل آلودگی HOSCO جهت کنترل و کاهش آلودگی برای بیشترین بار در کشور.
- وجود یکی از بزرگ‌ترین آب‌شیرین‌کن‌های جنوب کشور جهت استفاده از آب دریا در فرایند تولید.
- تولید عرض‌ترین تختال کشور به عرض ۲۰۰۰ میلی‌متر جهت تولید لوله‌های انتقال نفت و گاز.
- امکان تغییر عرض در حین ریخته‌گری جهت گشایش زمان آماده‌سازی و افزایش تولید.
- وجود ریخته‌گری عمودی قوس‌ی جهت تولید فولادهای گشایش‌پذیر جهت تولید لوله با کیفیت بالا و کاهش ناخالصی‌ها.
- امکان تولید تختال به دو ضخامت ۲۰۰۰ میلی‌متر و ۲۵۰۰ میلی‌متر به منظور تنوع تولید و کسب جایگاه برتر در بازار.
- استفاده از سیستم ۱۰۰٪ ترشده کار در استفاده از سیستم ۱۰۰٪ آب سرد در کوره که عدم وابستگی به نوسانات بازار افزایش از مزیت‌های آن می‌باشد.
- دسترسی به آب‌های آزاد.
- تولید فولاد با گریدهای خاص.



شرکت فولاد هرمزگان

نشانی کارخانه دفتر مرکزی: بندر عباس، کیلومتر ۱۳ جاده بندر شهید رجایی، منطقه ویژه اقتصادی بندر عباس
کد پستی: ۷۶۱۷۱-۷۶۳۱۹

تلفن: ۰۶۱ - ۳۳۵۳۰۰۰۰ و ۰۶۱ - ۳۳۵۳۰۰۰۰

تلفن روابط عمومی: ۰۶۱ - ۳۳۵۳۰۰۰۰ و ۰۶۱ - ۳۳۵۳۰۰۰۰

تهران: پانصدگانه شمال، جاده از پل تپهستان، خروجی سرو، خیابان شربت، ابتدای خیابان کوهستان، کوچه گل‌آذین - پلاک ۲، ساختمان فولاد مبارکه اصفهان - طبقه دوم شرکت فولاد هرمزگان
کد پستی: ۱۹۱۱۱ - ۱۹۱۳۱

شورنگر دفتر تهران: ۰۲۱ - ۳۳۰۸۷۰۰۰ و ۰۲۱ - ۳۳۰۸۷۰۰۰

تهران دفتر اصفهان: ۰۶۱ - ۳۳۱۰۳۹۷۰۰ و ۰۶۱ - ۳۳۱۰۳۹۷۰۰



www.hosco.ir | info@hosco.ir

Telegram: [hoscoir](https://t.me/HoscoIR)
شرکت فولاد هرمزگان - پ. م. ۷۶۱۷۱

شرکت تامین روانکار دایان

نماینده انحصاری فروش و پشتیبانی فنی محصولات شرکت پتروفر در ایران

روانکارهای تخصصی صنایع

- ذوب آهن و فولاد سازی
- نورد سرد
- نورد گرم
- آلومینیوم
- سیم و کابل
- معادن و راه سازی
- خودروسازی
- لاستیک و پلاستیک



- روانکارهای صنایع کشش سیم و کابل (Copper, Aluminum, Steel)
- روغن گردشی یانافان نورد گرم (MORGOIL)
- روغن های دایکست (Die-Cast)
- روانکار محافظ ورق های فولادی (PROTECTIVE OIL)
- سیالات انتقال حرارت (Heat Transfer Fluids)
- روغن قالب سنتتیک ریخته گری پیوسته (CCM)
- سیالات عملیات حرارتی (Oil, Salt and Water based Polymers)
- روغن های دنده صنعتی (PG, PAO)
- سیالات هیدرولیک ضد آتش (HFC, HFDU, HFDR)
- رهاساز قالب صنایع لاستیک و پلاستیک (Rubber Release Agent)

دپارتمان فنی مهندسی فروش محصولات شرکت پتروفر در ایران

دفتر مرکزی: تهران - خیابان سعادت آباد - میدان کاج - خیابان علامه شمالی - کوچه اقبال ملی - پلاک ۳۹ - طبقه سوم - واحد ۴

وب سایت: www.dayanoilco.com/petrofer

تلفکس: ۲۶۷۶۱۵۲۳ - ۲۶۷۶۵۲۸۴ - ۲۶۷۶۵۳۹۰

شرکت صنایع فولاد کرمان



(برده)

K S I C

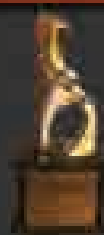
KERMAN STEEL INDUSTRIES CO

BARDSIR

www.ksi.ir

برنده جایزه نهالی مدیریت برند کشور
بسیکیت نمونه صنعتی استان کرمان

نخستین تولید کننده میلگرد استاندارد در جنوب شرق کشور
برنده تندیس رعایت حقوق مصرف کننده برای سه سال متوالی



◆ ISO 9001

◆ OHSAS 18001

◆ ISO 14001

☎ ۰۲۱-۲۶۶۰

🌐 t.me/kermansteel95

📷 [kermansteel](https://www.instagram.com/kermansteel)

SMS: ۲۰۰۰۰۲۶۶۰



شماره ۷۷ - بهمن ماه ۱۳۹۶ - ۱۵۰۰۰ تومان

صاحب امتیاز: انجمن تولیدکنندگان فولاد ایران

مدیر مسئول: سیدرسول خلیفه سلطانی

سیاستگذاری: حمیدرضا طاهری زاده، سعید رئوفی

سر دبیر: سید احمد عسکری

طرح و اجرا: مونا قهاری

مدیر داخلی: مریم رحیمی

حوزه خبری: مانده صالح

سازمان آگهی و اشتراک: محسن احمدی

با تشکر از:

باتشکر از آقایان: مهدی کرباسیان - محمود اسلامیان - احمد صادقی - حمیدرضا طاهری زاده - بهمن تجلی زاده - احمد خورش - بهادر احرامیان - محمدجابرین - حسن مصیب زاده - احسان دشتیان - اسدالله فرشاد - محمدحسن پارسا - جهانبخش شکری - احمد رضوی نیک - احمد سعدی - محمدیاسر طیب نیا - علی دهاقین - محمد کشانی - تقی ممتازان - علی پالیز دار - عزیز قنوتی - غلامرضا خلیقی - مرتضی آقاجانی - عظیم مطهری زاد - آیدین فتحی - امیرصباغ - جهاندار شکری - Micheal Cottin - مرتضی یزدخواستی - حسام ادیب - مهرداد اکبریان - علیرضا سیاسی راد - سجاد غرقی - بردیا احرامیان - امیدایزدپناه - حسن نوایی - فریال مستوفی - فرزانه معصومی - پروین خضر - مارال ساربان زاده - محمدحسین نشاطی - محمدرضادانشگرووحید یعقوبی

همکاران این شماره:

مریم رحیمی، محسن احمدی، پیمان مرادی، مانده صالح، شیرین نیکو حرف، حسن گودرزی، محمد رسول عسگری، احسان ابراهیمی، ترگس پاینده داری نژاد.

به معنای آلات و ادواتی است که از آهن می سازند.

آدرس: تهران، خیابان ولیعصر، بالاتر از خیابان بهشتی،

کوچه پردیس، پلاک ۳ جدید، طبقه سوم

تلفن: ۰۲۱ - ۸۸ ۵۵ ۱۷ ۰۱ - ۴

فکس: ۰۲۱ - ۸۸ ۵۵ ۱۷ ۰۵

Email: mag@chilanonline.com

- مسئولیت مطالب بر عهده نویسندگان آنهاست.
- چیلان افتخار می کند که پذیرای مطلب ارسالی مخاطبش باشد اگرچه نظرات مندرج در این نوشته‌ها الزاما نظر چیلان نیست.
- چیلان در اصلاح و ویرایش مطالب آزاد است.
- چاپ مطالب و تصاویر این نشریه با ذکر منبع بلامانع است.

@chilanonline

۷ _____ سرمقاله

_____ رویداد

۲۴ _____ اخبار داخلی

۲۶ _____ اخبار خارجی

_____ نقطه نظر

۲۸ _____ مدیریت دولتی صنعت فولاد ایران را فرا گرفته است

۲۸ _____ در خصوصی سازی از کشور آلمان الگو برداری کنیم

۲۸ _____ فاینانس های خارجی مانع اصلی پروژه ریل ملی است

۲۹ _____ همه طرح های بزرگ در ستاد زنجیره فولاد بررسی شوند

۲۹ _____ از فرصت طلایی صادرات فولاد ایران استفاده بهینه کنیم

۲۹ _____ اکتشافات فقط به سنگ آهن محدود نشود

۳۰ _____

_____ انعکاس

_____ گزارش و گفت و گو

۲۸ _____ واگذاری دارایی دولت به جای خصوصی سازی واقعی

۴۰ _____ چرا اجازه خصوصی سازی واقعی در ایران نیافتیم؟

۴۱ _____ حرکت در مسیر خصوصی سازی را اشتباه ادامه ندهیم

۴۲ _____ ذوب آهن تا سال ۹۷ از شمول ماده ۱۴۱ قانون تجارت خارج می شود

۴۴ _____ استراتژی ها، طرح ها و سختی های فعالان بخش خصوصی

۴۶ _____ فولاد کاوه جنوب کیش از ظرفیت اسمی تولید ماهانه عبور کرد

۴۷ _____ رکورد شکنی فولاد خوزستان در تولید و صادرات

۴۸ _____ در واگذاری بنگاه ها صلاحیت فنی سنجیده شود نه صلاحیت مالی

۵۳ _____

۶۲ _____

۶۴ _____

۶۶ _____

_____ دیدگاه

_____ گزارش

_____ یادداشت

_____ بورس

_____ معرفی

۷۰ _____ فشار به بازار فولاد از جانب چین

۷۱ _____ تولید و صادرات بریکت گرم در اختیار صبا فولاد خلیج فارس

۷۲ _____ دولت نباید خود را شریک بخش خصوصی بداند

۷۴ _____ مدیریت جهادی در فولاد امیرکبیر کاشان

۷۵ _____ جزئیات راه اندازی همزمان کاتالیست های ریفرمینگ در ریفرمرهای ...

_____ تحلیل و مقاله

۸۲ _____ خصوصی سازی در زنجیره ارزش فولاد ایران؛ از تجربه تا راهکار

۸۴ _____ صنعت فولاد اندونزی، توسعه و فرصت ها

۸۶ _____ آمار



- کالای خارجی
- کالای خارجی
- کالای ایرانی با کیفیت
- کالای خارجی
- کالای خارجی

حق تقدم با کیست؟



نفت و گاز سرو

پستگام تولید گاز استیل، صنایع فولاد، پتروشیمی و پالایش

چالش خصوصی سازی در ایران

ظرف دو دهه گذشته یکی از مباحث اقتصادی که از طرف دولت، مجلس و اقتصاددانان مطرح شده است موضوع خصوصی سازی در اقتصاد ایران است.

جهان در اوایل قرن بیستم با ظهور مارکسیسم به عنوان یک ایدئولوژی با شعار عدالت محور روبرو گردید. تبعیض های نظام سرمایه داری و اختلافات شدید طبقاتی زمینه ای برای بروز این تفکر جهانی گردید. این فکر به سرعت کشورهای بزرگی همچون روسیه، چین و بسیاری دیگر را تحت تاثیر مستقیم یا غیر مستقیم قرار داد. روشنفکران ایران نیز در قالب گروه ۵۲ نفره دکترا و در ادامه به اشکال گوناگون مبلغ این تفکر در ایران گردیدند. گروه های مبارز اسلامی نیز تا حدی تحت تاثیر آن قرار گرفتند.

مطالعه جزوات شناخت گروه های مذکور نشان می دهد علیرغم اعتقادات مذهبی اصولی از حوزه های خصوصاً اقتصادی این ایدئولوژی را پذیرفته اند. مخالفت با هر نوع سرمایه داری، مصادره اموال سرمایه داران بزرگ حتی عناصر مذهبی در اوایل انقلاب توسط دولت مرحوم بازرگان و ضد ارزش دانستن کار آفرینی های بزرگ را فراموش نکرده ایم.

البته در مسیر انقلاب به تدریج نگرش کادرهای نظام به این تفکر تغییر یافت. در دوره انقلاب نیز مسئولین نظام در طیفی از مقابله و مخالفت با سرمایه داری تا موافقت نسبی با آن قرار داشتند. شکست سیستم های سوسیالیستی در دنیا و بازگشت اکثر کشورهای مذکور در جهت احترام به حقوق بخش خصوصی با رعایت الزامات تامین اجتماعی و سیستم مالیاتی مناسب جهت تعدیل فاصله طبقاتی نیز در تعدیل تفکر مذکور در ایران تاثیر داشت. هر چند هنوز هم به دلایل ذکر شده کارآفرینی و سرمایه گذاری بخش خصوصی از امنیت لازم برخوردار نیست، لیکن حداقل از نظر تئوری همگان بر عبور از اقتصاد دولتی تاکید دارند. تجربه شکست خورده جهانی و داخلی موضوع باعث این روند گردیده است. تخلفات اقتصادی، بهره وری پایین، تغییرات مکرر مدیران، تاثیر سیاسیون در حوزه اقتصاد دولتی، اجرای طرح های گاه به شدت غیر اقتصادی و ده ها دلیل باعث گردیده اجماعی برای حل معضل مذکور ایجاد نماید. آنچه باعث تاسف است، روند معکوس موضوع علیرغم اجماع ذکر شده است. تقریباً تمام بانک های کشور، نهادها، وزارتخانه ها و... درگیر فعالیت های اقتصادی و توسعه آن هستند. مطالعه ای با شاخص های علمی نشان دهد بنگاه های وابسته به دولت طی سه دهه گذشته چه روندی داشته اند وجود ندارد.

چه باید کرد:

۱ به نظر نگارنده عبور از اقتصاد دولتی با توجه به شرایط مشکلات کشور می تواند بدون نیاز به سرمایه گذاری شاهد جهش در اقتصاد کشور باشد و علاوه بر آن دولت می تواند کسری بودجه خود را تامین نماید. تجربه جهانی و داخلی نشان داده به ده ها دلیل مردم بسیار بهتر از دولت ها قادر به اداره بنگاه ها هستند. آنچه مهم است پرچم این تحول را بایستی بالاترین مقام اجرایی یعنی ریاست جمهوری کشور در حمایت و هماهنگی با سایر نهاد ها در دست بگیرد. در این صورت می توان انتظار داشت دستگاه ها احساس مسئولیت نموده و در تحقق این آرمان از خود جدیت نشان دهند. ارجاع این امر به سایر دستگاه ها روالی جز گذشته نخواهد داشت.

۲ دولت یک واکاری علمی به صورت راندوم از تعدادی شرکت های مذکور بعمل آورده تا به صورت دقیق و با شاخص های مشخص نقشه روشنی از آینده ترسیم نماید.

۳ در واگذاری ها بنا بر تجربیات کشور های مشابه و داخلی بایستی اهلیت متقاضیان با استانداردهای مشخص مورد توجه قرار گیرد. بی توجهی به این موضوع تبعات غیر قابل جبران دارد.

۴ در واگذاری ها بایستی جهت حفظ و توسعه اشتغال مشوق هایی در نظر گرفت.

۵ تعریف دقیقی از شرکت های دولتی و خصوصی بایستی ارائه شود. به نظر نگارنده در هر مجموعه ای انتصاب توسط دولت انجام شود مجموعه دولتی لحاظ می گردد.

اما به این نکته باید توجه کرد مجموعه های دولتی در دو گروه کاملاً دولتی و متعلق به دولت و اداره تحت قانون تجارت طبقه بندی می شود. می توان امیدوار بود با عبور از اقتصاد دولتی بدون نیاز به سرمایه گذاری جدید شاهد اتفاقات مثبت در صحنه اقتصاد کشور باشد.



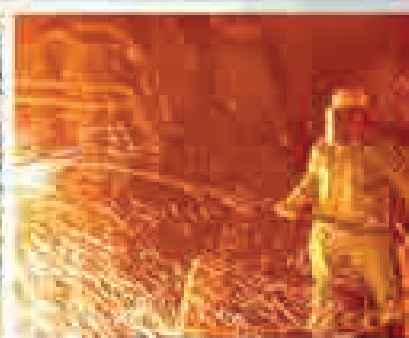
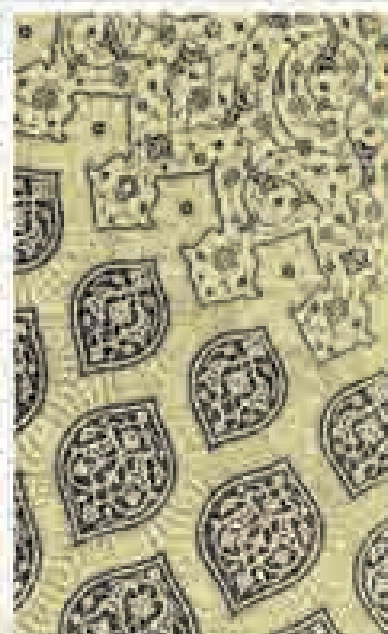
دکتر محمود اسلامیان

رئیس هیئت مدیره

انجمن تولیدکنندگان فولاد ایران

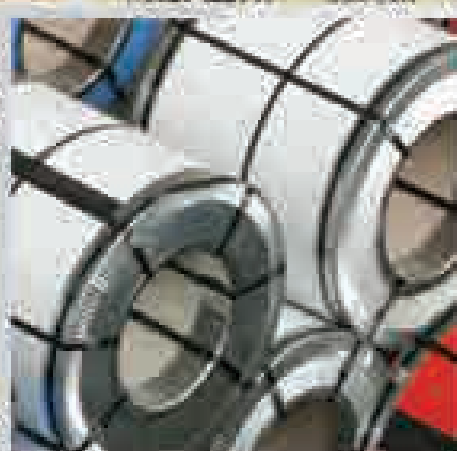


کاردر فولاد مبارکه مصداق واقعی اقتصاد مقاومته



گروه فولاد مبارکه

www.msc.ir





شرکت فولاد خوزستان

در بالاترین سطح تعالی کشور



- ارتقاء بهره‌وری و تمرکز بر منابع و قابلیت‌ها
- افزایش تولید و ارتقاء کیفیت
- تامین نیازها و انتظارات مشتریان داخلی
- توسعه بازارهای صادراتی
- صیانت از محیط زیست و زنجیره ارزش و بهداشت حرفه‌ای

Khouzestan steel co.



محصولات: اسلب، بلوم، بیلت

- ✓ برنده تندیس سیمین جایزه ملی تعالی سازمانی
- ✓ موفق ترین شرکت در بومی سازی فناوری صنعت فولاد کشور
- ✓ تنها فولادساز در باالت کننده تندیس طلایی رعایت حقوق مصرف کننده گان در ۵ سال متوالی





ماندگاران عدالت

موسسه فوق تخصصی حقوق و
داوری داخلی و بین المللی

همانند سنوات قبل افتخار دارد با دپارتمان های تخصصی
خود در حل مشکلات ارزی ریالی، مالیاتی و تجاری و
بازرگانی تجار و صنعتگران گرامی رایاری نماید.

تخصص و تعهد ما،

ضامن آرامش شماست



دپارتمانهای تخصصی ما شامل:

- ۱- دپارتمان حقوق قراردادها، داخلی و بین المللی
- ۲- دپارتمان حقوق نفت و گاز و انرژی
- ۳- دعاوی مربوط به شرکت های تجاری و بازرگانی
- ۴- دپارتمان امور بین الملل
- ۵- دپارتمان وصول مطالبات
- ۶- دپارتمان حقوق ملکی
- ۷- دپارتمان مالکیت صنعتی و فکری
- ۸- دپارتمان حقوق مالیاتی کشور

موسسه ماندگاران عدالت علاوه بر ارائه
راهکارها و خدمات حقوقی فوق تخصصی داخلی
و بین المللی به سایر همکاران و کیل و
مشاوران حقوقی سازمان ها و شرکت ها
افتخار دارد اکنون تعداد محدودی از پرونده های
لاینحل و خاص شما عزیزان را
مدیریت نماید، تا حل شوند

تلفن های تماسی موسسه

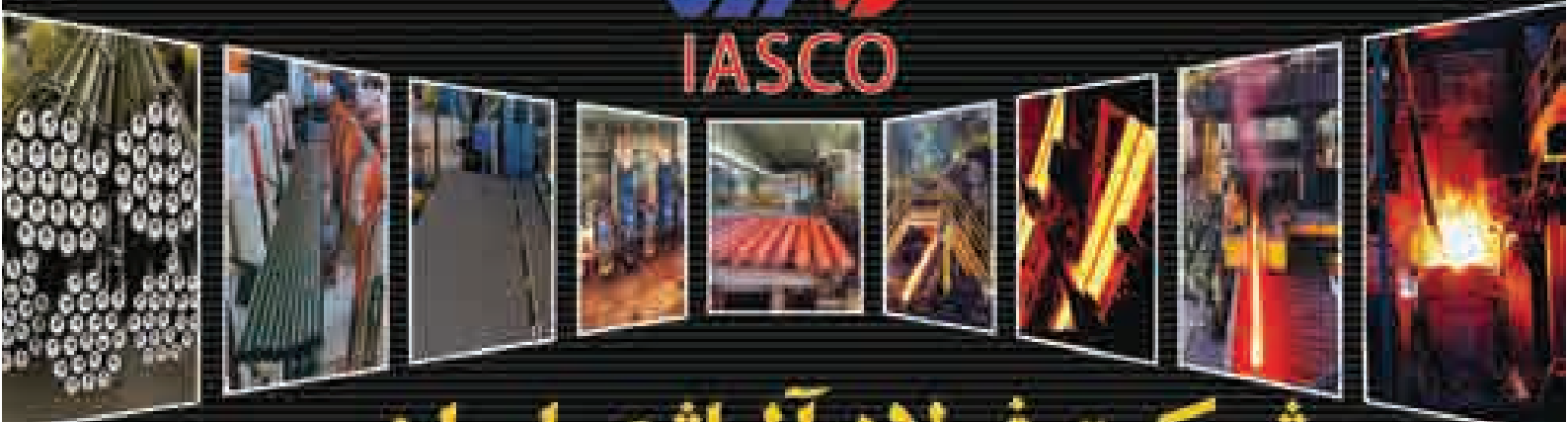
۲۲۱۳۶۵۲۷-۲۶ ۲۲۱۳۶۵۲۸-۲۹ ۲۲۳۶۲۶۲۸ ۲۲۳۶۱۶۴۱

لینک کانال تلگرام: <https://telegram.me/mandegaranعدلالت>

آدرس: تهران، سعادت آباد، میدان کاج، خیابان سرو شرقی، پش خیابان مجد، پلاک ۴، طبقه ۴

وب سایت رسمی موسسه www.maed.ir





شرکت فولاد آلیاژی ایران (سهامی عام)

بزرگترین تولید کننده انواع فولادهای آلیاژی در ایران و خاورمیانه

گروه های فولادی قابل تولید

- فولادهای ابزار سردکار
- فولادهای ابزار گرم کار
- فولادهای تیغ لوله
- فولادهای قالب پلاستیک
- فولادهای مقاوم به حرارت
- فولادهای مقاوم به دما بالا
- فولادهای پلیمرینک
- فولادهای سوباب
- فولادهای اکستروژن سرد
- فولادهای گرمش عملیات حرارتی پذیر
- فولادهای ابزار کربنی
- فولادهای سخت شونده سطحی
- فولادهای فتر
- فولادهای نیتروپدینگ
- فولادهای میکروآلیاژ
- فولادهای خوش تراش
- فولادهای پر کننده جوشکاری
- فولادهای رنگ نون
- فولادهای عملیات حرارت پذیر
- فولادهای بوردار

ابعاد و اشکال تولیدات

- میلگرد: ۱۲-۲۰۰ میلیمتر
- تسمه: ضخامت ۰-۶۰ عرض ۱۸-۱۵۰ میلیمتر
- چهار گوش: ۴۰-۱۰۰ میلیمتر ۴۰-۲۱۰ میلیمتر (RCS)
- شمش: ۱۰۲-۲۱۲ تن
- کلاف: براساس سفارش مشتری



کاربردها

- صنایع خودرو سازی
- ماشین سازی
- نفت و گاز و پتروشیمی
- ابزار سازی
- نیروگاهی
- راهی
- ساخت لوازم پزشکی و جراحی
- وسایل صنایع ویژه

تلفن: ۰۲۱-۸۸۳۳۳۳۳۳

پلاک شهید مطهران - تهران - پلاک ۳۳۳۳۳۳ فولاد آلیاژی - کربنسی: ۰۲۱-۸۸۳۳۳۳۳۳
 تهران - پلاک ۳۳۳۳۳۳۳۳ - کربن: ۰۲۱-۸۸۳۳۳۳۳۳
 تهران - پلاک ۳۳۳۳۳۳۳۳ - کربن: ۰۲۱-۸۸۳۳۳۳۳۳

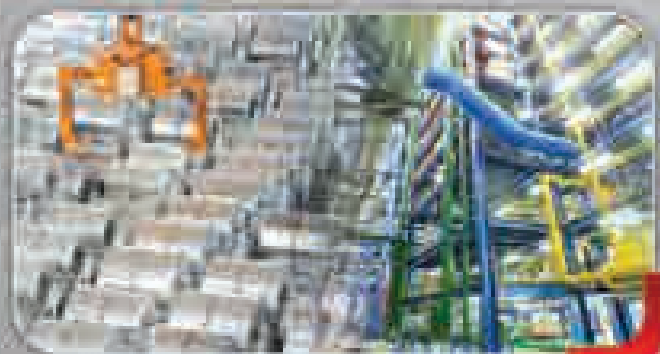
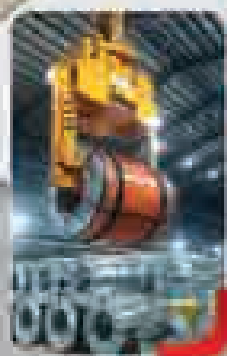
www.iasco.ir
 info@iasco.ir
 sales@iasco.ir
 export@iasco.ir

تهران - پلاک ۳۳۳۳۳۳۳۳ - کربن: ۰۲۱-۸۸۳۳۳۳۳۳
 تهران - پلاک ۳۳۳۳۳۳۳۳ - کربن: ۰۲۱-۸۸۳۳۳۳۳۳



صنایع ورق های پوشش دار تاراز چهارمحال

اولین تولیدکننده ورق گالوانوم در ایران و خاورمیانه



محصولات شرکت:

کلاف گالوانیزه

کلاف گالوانوم

www.Tarazmetal.com

Sale@Tarazmetal.com

نشانی: استان چهارمحال و بختساری،

شهرکرد، شهرک صنعتی، فاز توسعه (۳)

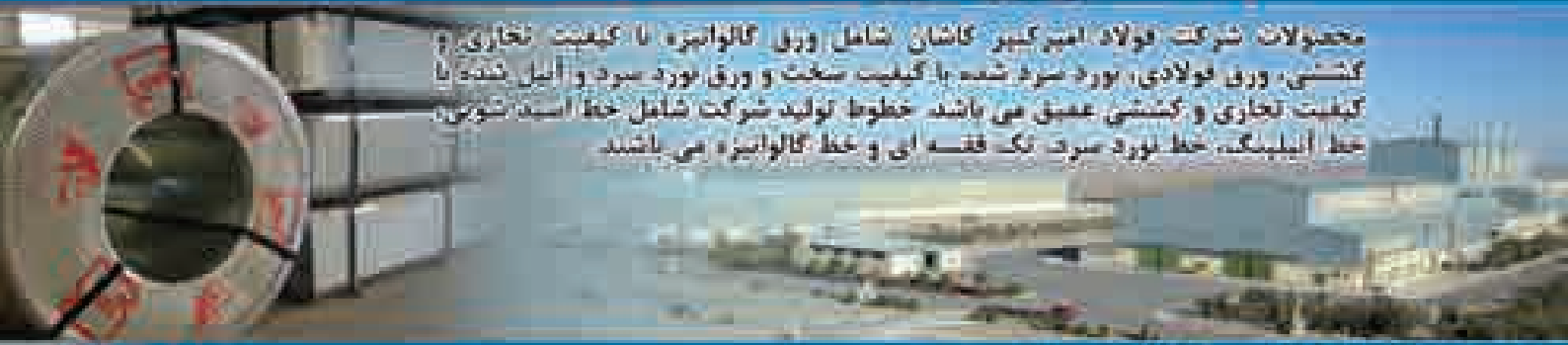
تلفن: ۰۵۱ - ۳۳۳۵۱۴۴۴ (+۳۸)

فاکس: ۳۳۳۵۱۴۴۶ (+۳۸)



تولید کننده انواع ورق گالوانیزه

محصولات شرکت فولاد امیرکبیر کاشان شامل ورق گالوانیزه با کیفیت تجاری و کششی، ورق فولادی، نورد سرد شده با کیفیت سخت و ورق نورد سرد و آیل شده با کیفیت تجاری و کششی عمیق می باشد. خطوط تولید شرکت شامل خط اسید شوین، خط انیلینگ، خط نورد سرد تک فسه ای و خط گالوانیزه می باشند.



KASHAN AMIR KABIR STEEL CO.

info@amirkabirsteelco.ir
www.amirkabirsteelco.ir



کاشان

کاشان، کیلومتر ۱۴ جاده اردستان، صندوق پستی ۳۳۶
تلفن های تماس: ۰۲۷ - ۳۸۳۱۰۳۵۵ (۴ خطی)
فکس: ۰۳۱ - ۳۸۳۸۵۵۵
تلفن مستقیم مدیرعامل: ۰۳۱ - ۳۸۳۸۵۵۵
فکس مستقیم مدیرعامل: ۰۳۱ - ۳۸۳۸۵۵۵
تلفن مستقیم امور فروش: ۰۳۱ - ۳۸۳۸۵۵۵

دفتر تهران

خیابان ولیعصر، روبروی پارک ملت، خیابان سارده، خیابان مهرگان، ساختمان صداقت، پلاک ۵، طبقه سوم
کدپستی: ۱۹۵۷۷۳۳۱۹
تلفن های تماس: ۰۲۲ - ۵۶۱۳۵۶۲ - ۲۲ - ۵۶۱۳۵۶۲ - ۲۲ - ۵۶۱۳۵۶۲ - ۲۲ - ۵۶۱۳۵۶۲
فکس: ۰۲۲ - ۵۶۱۳۵۶۱
امور فروش دفتر تهران: ۰۲۲ - ۵۶۱۳۵۶۲



شرکت آلیاژ گستر هامون
 تولید کننده فروسیلیس ممتاز

مطابق با استاندارد بین المللی ISO 6448

Chemical Composition & Size:

%Si	%Al	Size
70-75	<	0-3 mm
		3-10 mm
		10-60 mm



شرکت توسعه بازار گانی مشفق
 نماینده انحصاری فروش محصولات

تلفن دفتر فروش: 021-22158853 - پورتال: 021-22158857 - sales@halyco.ir

تلفن کارخانه: 021-2251119 - پورتال: 021-2251117 - info@halyco.ir

نشانی کارخانه: کاشان، کیلومتر 14 جاده اردستان، یلوار هامون

www.halyco.ir

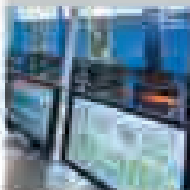
DANIELI THE RELIABLE INNOVATIVE PARTNER TO BE FRONT RUNNERS

Danieli Group, Commission and Control (Newly Form) provide the most efficient and low consumption quality and best innovative systems of all steel and PP (steel) production processes.

994

HEATING AND
HEAT TREATMENT
SYSTEMS

Our digital technology, proven know-how, of heavy design and manufacturing, along with proprietary equipment, robust environmental solutions and customer service for a commitment and sustainable steel and aluminium metal industry, strength and stability provided by tradition.



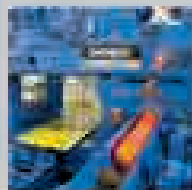
333

HOT ROLLING PLATE
AND COIL MILLS



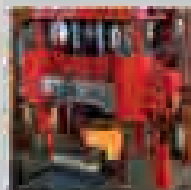
505

HEAT TREATMENT
MILL, BOX AND
BRIQUETTES MILLS



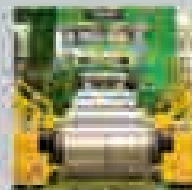
71

SEAMLESS TUBE
AND WELDED
PIPE PLANTS



390

EXTENSION AND
FINISHING PRESSER



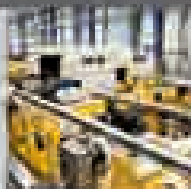
139

ALUMINIUM HOT
AND COLD MILL R



1455

STEEL
PROCESSING AND
FINISHING LINES



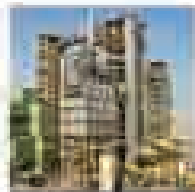
502

THERMAL
AND PRELIMINARY
MACHINES

DANIELI

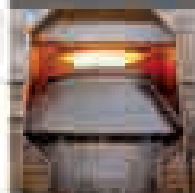
Through planning, complete systems integration and participation with our own heavy lifting equipment, provide our clients with the operational flexibility Danieli Engineering and Danieli Construction International offer. Our global partners rely on our 57 years of experience in all their project delivery and cost management.

138
TURKEY PLANTS
SUPPLIED
WORLDWIDE



38

CONCRETE
DIRECT-REINFORCEMENT
PLANTS



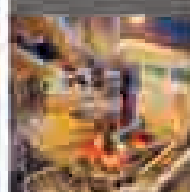
146

BLAST FURNACE
AND CONVERTER
PROJECTS



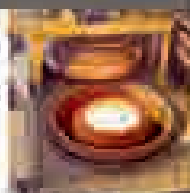
570

TRAP DOORS
AND CONVEYORS



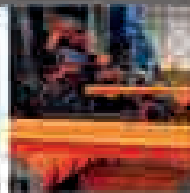
234

ELECTRIC
AND FURNACE



382

SECONDARY
METALLURGY
EQUIPMENT



2270

CASTING BENCHES
FOR SLABS, BLOOMS
AND DRI'S



1100

SLAB, BLOOM
AND BULLET
CONCRETE MACHINES

680

PROCESSES
WORLDWIDE

Danieli Automates production plants through integrated systems, mechanical, process and power control, handling wide flow order placement through product delivery, flow prediction and control, making customer solutions and informed by the customer for 32 years.

Danieli Investment offers a full range of proprietary technologies for air pollution control, water treatment, solid waste recovery, waste incineration and energy recovery.

356

ENVIRONMENTAL
PLANTS



Danieli Team
No. 28 - Tower of Gales, Mt. S. -
Viale Sordani 10 - Mantova (MN)
Italy, Italy
Tel +39 (0)376 4003110
Tel +39 (0)376 44205330
e:dt@team.danieli.com



DANIELI TEAM
A CENTURY
OF PARTNERSHIP
EXPERIENCE



لجستیک و حمل و نقل صنعتی

شرکت حمل و نقل طارق با بیست و پنج سال سابقه توانایی ارائه خدمات به صنایع مختلف، پیمانکاران و بازرگانان فعال در حوزه فولاد، نفت و حفاری از جمله خدمات تأمین ادوات حمل، کشنده، تریلر و جابجایی محمولات سنگین و فوق سنگین (ترافیکی) را دارد. همچنین با امکانات انبارش صنعتی در استان خوزستان به منظور پاسخگویی به تقاضای جابجایی مواد اولیه، با توجه به ماهیت هر پروژه، امکان ویژه سازی حمل در فصول مختلف سال با شرایط اقلیمی منطقه ای را دارد.

امکانات و توانمندی‌ها

- تأمین کشنده، تریلر و کمرشکن با امکان پرداخت کرایه حمل به صورت «پس از رسید» از مبدأ اهواز.
- ارائه خدمات مشاوره حمل و لجستیک صنعتی و امور گمرکی به صاحبان کالا جهت محمولات وارداتی و صادراتی.
- تحت پوشش کامل بیمه (خیانت در امانت، سرقت جزئی).
- حمل محمولات فله شامل گندله سنگ آهن.
- حمل آهن آلات شامل ورق، شمش، کویل، تیر آهن، میله گرد، کلاف، رول و ...
- حمل محمولات پروژه ای و کیسه ای، قطعات و نگله های سنگین، قطعات کارخانه های فولادی
- ارائه خدمات لجستیک جهت حمل محمولات فولاد صادراتی.
- ارائه خدمات انبارش صنعتی.
- ارائه گزارشات آماری و پیشرفت پروژه به صاحبان کالا بر اساس متدهای استاندارد.



تلفن: ۰۶۱-۳۳۳۳۳۳۰۰
۰۶۱-۳۳۳۳۳۳۰۰
فکس: ۰۶۱-۳۳۳۳۳۳۰۰



اهواز: شهرک حمل و نقل ۷۵
خیابان اصلی پلاک ۳۰
کد پستی: ۶۱۳۳۱۹۸۷۵



www.taraghtrans.com
info@taraghtrans.com



معرفی هلدینگ فولاد متیل

پس از بهره برداری از مجتمع فولاد مبارکه در چارچوب الگوهای جهانی، تاسیس مراکز خدماتی (Service Centers) در دستور کار قرار گرفت. این مهم در قالب یک شرکت مادر به نام شرکت فولادمتیل جامه عمل پوشید. در تاریخ ۱۳۷۰/۵/۳۰ شرکت فولاد متیل به عنوان یک شرکت مادر به منظور احداث، نظارت و سیاست گذاری مراکز خدماتی سراسر کشور تاسیس گردید و به شماره ۸۵۷۶۰ به ثبت رسید. شرکت فولاد متیل مفتخر است که ظرف بیست و شش سال در چارچوب اهداف تعیین شده به شرح ذیل گام برداشته است:

- تامین نیاز محصولات تخت واحدهای صنعتی خرد و پروژه های محلی.
- ارائه خدمات بازرگانی، انبارداری، انواع برش، تبدیل و انجام عملیات صنعتی در راستای افزایش بهره وری صنایع.
- اصلاح و جداسازی محصولات انباری فولاد مبارکه و تخصیص آن به صنایع مرتبط و مناسب.
- ایفای نقش در خصوص تنظیم بازار محصولات تخت کشور در چارچوب سیاستها و اهداف شرکت فولاد مبارکه.
- ایفای نقش به عنوان پایگاه توزیع محصولات فولاد مبارکه (بنادر خشک).
- توسعه حمل و نقل ریلی محصولات فولادی در راستای چشم انداز ۱۴۰۴.

در حال حاضر علاوه بر شرکت پاسیفیک استیل مستقر در منطقه آزاد جبل علی در کشور امارات متحده عربی که در امر واردات و صادرات فولاد مشارکت دارد شرکتهای گروه به شرح زیر در مناطق مختلف کشور عزیز و پهناورمان مسئولیت ایفای نقش مراکز خدماتی را عهده دارند.

- ۱- شرکت آهن و فولاد اصفهان مستقر در اصفهان - استان اصفهان
- ۲- شرکت صنایع آهن و فولاد توس مستقر در مشهد - استان خراسان رضوی
- ۳- شرکت آهن و فولاد نور مستقر در قائمشهر - استان مازندران
- ۴- شرکت صنایع فولاد سهند آغاز مستقر در تبریز - استان آذربایجان شرقی
- ۵- شرکت آهن و فولاد درخشان اراک مستقر در اراک - استان مرکزی
- ۶- شرکت فولاد سدید ماهان مستقر در کرمان - استان کرمان
- ۷- شرکت فولاد ساخت جنوب مستقر در اهواز - استان خوزستان
- ۸- شرکت فولاد گستر یزد مستقر در یزد - استان یزد
- ۹- شرکت آهن و فولادصنیع کاوه تهران - مستقر در کیلومتر ۱۲ جاده ساوه - استان تهران

بیانیه ماموریت

شرکت فولاد متیل به عنوان یک بنگاه اقتصادی پیشرو و یک هلدینگ از طریق سرمایه گذاری در صنعت فولاد و مدیریت شرکتهای گروه و انجام عملیات بازرگانی، توزیع و تبدیل با تمرکز بر تولیدکنندگان خرد سعی در افزایش رضایت مشتریان و تنظیم بازار محصولات تخت خواهد نمود.





MMTE
Mining and Metals Technological
Engineering Company

خدمات ما در حوزه آهن اسفنجی در کشور

۱۰ واحد احیا مستقیم در حال تولید

۶ واحد در حال احداث (۲ واحد در آستانه راه اندازی)

۹/۹۰۰/۰۰۰ تن در حال تولید

۷/۸۱۰/۰۰۰ تن در حال احداث (۲/۶۵۰/۰۰۰ تن در آستانه راه اندازی)

۱۷/۷۱۰/۰۰۰ تن ظرفیت احداث در کشور

خدمات ما در حوزه فولادسازی در کشور

۲ واحد فولادسازی در حال احداث

خدمات مشاوره ۱ واحد فولادسازی

خدمات ما در حوزه های دیگر زنجیره فولاد

خدمات مشاوره ۲ واحد کندله سازی

خدمات مشاوره واحد تولید ورق عریض

توسعه با تکنولوژی روز

در فرآوری فلزات و صنایع معدنی داخل کشور

MEGA
MODULE

واحد راه اندازی در
واحد در حال احداث

COMBO

واحد راه اندازی در
واحد در حال احداث

COMBO
MEGA
HOT LINK

STARTING SOON

SUPER
MEGA
MODULE

NEW



شرکت پاسارگاد فولاد نوید (شماره ثبت: ۳۳۴۲)
تولید کننده انواع شمش فولادی

شرکت پاسارگاد فولاد نوید

تولید کننده انواع شمش فولادی به روش ریخته گری مداوم
در سایزها و اندازه های مختلف

PASARGAD FOOLAD NAVID

PFN

آدرس کارخانه:

پروچرد، کیلومتر ۱۸ جاده خرم آباد،
شهرک صنعتی شماره ۱۱، بلوار کوشش ۶،
شرکت پاسارگاد فولاد نوید

www.PFNsteel.com

info@PFNsteel.com

pasargadfoolad@gmail.com

تلفن: ۶ الی ۴۲۴۶۳۶۸۴-۰۶۶

فاکس: ۴۲۴۶۳۶۸۸-۰۶۶

واحد بازرگانی، داخلی (۳)



قالب های موج دار

قالب های موج دار KME با طراحی داخلیحصاری خود (کست شده توسط KME) برای هدایت هرچه بیشتر جریان فلز خطوط ریخته گری مداوم بر قالب من باشد.

مزایای آنها:

کاهش نیروی کششی سطحی، افزایش هرچه بیشتر کیفیت داخلی و سطوح بیرونی سطحی، تشکیل پوسته یکپارچه کافتنی، بلندگی و موج شدن سطحی، بالا رفتن کارکرد و عمر قالب.



نوآوری و تکنولوژی

بخش محصولات مهندسی KME یک ترکیب منحصر به فرد از دانش و تجربه را ارائه می دهد. آخرین تکنولوژی روز دنیا برای تولید محصولات قالب یکپارچه شده تا بتواند بهترین و بالاترین کارایی را برای صنایع فولاد و ریخته گری مداوم به ارمغان آورد. با ترکیب دانش و تجربه طولانی، در این زمینه این امکان را فراهم ساخته که ما ارائه بهترین انتخاب برای صنعت فولاد و ریخته گری تبدیل میاید.

صفحات و تیوب مسی برای ریخته گری مداوم جهت تولید اسلب، بلوم، بیلت و اشکال خاص.

KME Germany GmbH & Co. KG Engineering Products, Molding and Coating
PO Box 33 20, 49021 Osnabrück, GERMANY, Phone +49 (0) 541 - 321 1211, info-moulds@kme.com, www.kme.com
Mould plates and mould tubes for continuous casting of steel slabs, blooms, billets and special shapes

شرکت ضرب - نماینده انحصاری KME آلمان در ایران
تهران، خیابان میرداماد، شماره ۲۱۷، کتیبه ۱۹۱۹۶۱۴۴۸۹
تلفن: ۰۲۱-۸۳۳۳۸۰۰ - ۰۲۱-۸۳۳۳۸۱۱ - ایمیل: info@zaribco.com

KME - Engineering
Copper Solutions



شرکت ذوب بریس

انواع شمش فولادی، قالب فلزی و متعلقات پیلت ریزی
Kinds of Steel Sheets & Metal Molds

تولید شمش از طریق ریخته گری پیوسته (ccm)

← نوع شمش: 5sp-3sp

← اندازه مقطع: 100 x 100 - 125 x 125

← اندازه طول: ۴ متر، ۶ متر، ۸ متر

ریخته گری نعلات چدنی و فولادی ۵ وزن تا ۱ تن

شرکت ذوب بریس، خریدار کلیه ضایعات آهنی و فولادی شامل ضایعات خط تولید میلگرد، پروکیل، نبشی و تیر آهن بدون واسطه نیز می باشد.



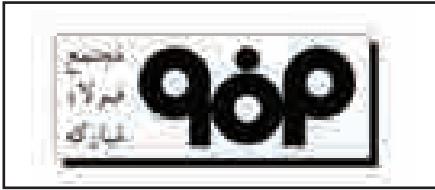
دفتر هماهنگی: خیابان مطهری، خیابان گود نور، پلاک ۴، طبقه اول، واحد ۲، کدپستی ۱۵۸۶۲۲۴۲۷

تلفن: ۶۶۷۵۳۲۰۲، ۶۶۷۵۳۳۱۹

کارخانه: شهرستان خمین، شهرک صنعتی خمین، خیابان میگردان شمالی، فاز ۳، کارخانه ذوب بریس

www.berisco.com

info@berisco.com



معاون اقتصادی و مالی شرکت فولاد مبارکه اصفهان خبر داد: رشد ۵۳ درصدی درآمدهای فولاد مبارکه در سال جاری

امیر حسین نادری، معاون اقتصادی و مالی شرکت فولاد مبارکه اصفهان با اعلام این خبر که فولاد مبارکه با تولید و فروش بیش از ۵ میلیون تن انواع محصولات گرم، سرد و پوششدار به ارزش بیش از ۱۱ هزار میلیارد تومان موفق شد به ۹۰ درصد پیش بینی درآمد خود دست یابد گفت: فولاد مبارکه توانسته ۳۶۸۰ میلیارد تومان سود خالص، ۴۹۱ ریال سود به ازای هر سهم محقق کند.

وی با تأکید بر رشد ۲۳۰ درصدی سود خالص در ۹ ماهه سال جاری افزود: در این بازه زمانی، شرکت با فروش ۳ میلیون و ۷۹۹ هزار تن محصولات گرم، یک میلیون و ۱۰۶ هزار تن محصولات سرد و ۲۲۱ هزار تن محصولات پوششدار، جمعا به میزان ۵ میلیون و ۱۲۶ هزار تن انواع محصولات، در مجموع ۱۱ هزار میلیارد تومان درآمد حاصل کرد که در مقایسه با مدت مشابه سال گذشته ۵۳ درصد رشد داشته است.

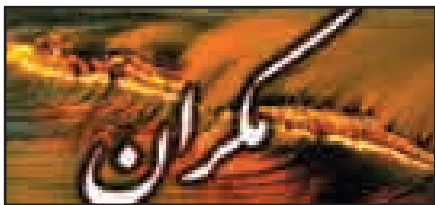
نادری در ادامه به دلایل رشد ۵۳ درصدی درآمد شرکت اشاره کرد و گفت: بهره برداری از طرح های توسعه شرکت شامل ماشین ریخته گری شماره ۵، به بهره برداری رسیدن گندله سازی سنگان و طرح توسعه مجتمع فولاد سبا، کنترل هزینه ها در راستای تولید اقتصادی محصولات و همچنین افزایش نرخ جهانی محصولات در سال ۹۶ و کنترل هزینه های مالی با تبدیل نرخ تسهیلات گران قیمت به تسهیلات ارزانتر از مهمترین دلایل تحقق این رشد بوده است.

رکوردهای تولید، تأمین و صادرات فولاد خراسان

فولاد خراسان موفق شد به رکوردهای ماهیانه در دی ماه سال جاری دست یابد. از جمله این رکوردها تأمین گندله به میزان ۲۳۷ هزار و ۴۲۳ تن، تولید آهن اسفنجی به میزان ۱۲۸ هزار و ۲۹ تن، تولید فولادسازی شماره ۲ به میزان ۳۸ هزار و ۸۷۷ تن و دستیابی به صادرات ۹۲ هزار و ۶۹ تن از ابتدای سال تا پایان دی ماه است.

به گزارش چیلان، فولاد خراسان برنامه حمل ۲۵ هزار تن شمش به آسیای جنوب شرقی را دارد که در حال حمل آن می باشد. همچنین یکی دیگر از موفقیت های کسب شده فولاد خراسان در سال جاری اتصال انبارهای محصولات نورد و فولادسازی به شبکه ریلی کشور است.

سید حسین احمدی، مدیرعامل شرکت فولاد خراسان ابراز امیدواری کرده که با درایت و تلاش همه بخش های تأمین، تولید، کیفیت، فروش، طرح های توسعه با پشتیبانی های فنی و ستادی از عملیات اجرایی شرکت بتوانیم با راه اندازی کارخانه گندله سازی در هفته های آتی و تسریع در احداث پروژه کنسانتره، پایداری همه جانبه شرکت را تضمین کنیم.



برنامه تولید ۱۰ میلیون تن فولاد در سواحل مکران

عبدالرحیم کردی، مدیرعامل سازمان منطقه آزاد چابهار خبر داد: فاز اول مجتمع فولاد مکران با ظرفیت تولید سالانه ۲ میلیون تن فولاد در سال آینده به بهره برداری می رسد. به گزارش چیلان به نقل از تسنیم، کردی با اشاره به افق تولید سالانه ۱۰ میلیون تن فولاد در سواحل مکران اظهار داشت: یکی از نقاط پراهمیت برای تحقق این افق بلندمدت چابهار است بنابراین در وهله اول عملیات احداث مجتمع فولاد مکران با ظرفیت تولید سالانه ۴ میلیون تن فولاد در سال ۹۴ آغاز شد. وی افزود: تاکنون بیش از ۱۲۰ میلیارد تومان از سوی صندوق توسعه ملی و بخش خصوصی در فولاد مکران سرمایه گذاری شده و این شرکت با مشارکت سازمان ایمیدرو، سازمان منطقه آزاد چابهار و سهام داران بخش خصوصی در پیکره هشتم منطقه آزاد چابهار در حال احداث است.

سرمایه گذاری میدکواز محل صندوق توسعه ملی برای توسعه فولاد بوتیا

محمد مهدی زاهدی، نماینده مردم کرمان و راور در مجلس از توافق برای سرمایه گذاری ۵۰۰ میلیون دلاری میدکواز محل صندوق توسعه ملی برای توسعه مجتمع فولاد بوتیای کرمان خبر داد و گفت: با اجرای این طرح توسعه، ۳ هزار فرصت شغلی ایجاد می شود.

وی به وجود معادن غنی سنگ آهن و زغال سنگ در کرمان تأکید کرد و ظرفیت بالای کرمان برای تولید فولاد را یادآور شد با توضیح این توافق بیان کرد: برای اجرای فاز اول این مجتمع کارخانه های تاکنون یک هزار و ۲۰۰ میلیارد تومان سرمایه گذاری انجام شده است.

نماینده مردم کرمان و راور در مجلس از توافق با مدیرعامل شرکت ملی گاز ایران برای تأمین سوخت مورد نیاز مجتمع فولاد بوتیا خبر داد



تولید در گل گهر از مرز ۲۰ میلیون تن گذشت

◀ تولید کنسانتره و گندله در شرکت معدنی و صنعتی گل گهر از مرز ۲۰ میلیون تن گذشت. به گزارش چیلان، ناصر تقی زاده مدیرعامل شرکت گل گهر با اشاره به ثبت رکورد تولید کنسانتره و گندله در این شرکت گفت: به لطف خدا توانستیم در سیصدمین روز از سال جاری، میزان تولیدات شرکت گل گهر در کنسانتره و گندله را به مرز ۲۰ میلیون تن برسانیم. این در حالی است که در سال گذشته میزان تولیدات مجتمع گل گهر در پایان سال ۱۳۹۵ به ۲۰ میلیون تن رسیده بود.

وی ابراز امیدواری کرد تا پایان سال ۱۳۹۶ میزان تولیدات کنسانتره و گندله را افزایش داده و در این زمینه به ثبت رکورد جدیدی دست یابد. مدیرعامل شرکت گل گهر این موفقیت را حاصل تلاش و به ثمر رسیدن زحمات تمامی همکاران، پیمانکاران و لطف خداوند دانست و گفت: همدلی و هماهنگی که بین همکاران در مجموعه گل گهر وجود دارد سبب می شود بتوانیم پیش از موعد مقرر به چشم اندازهای تعیین شده در تولید برسیم.

تأثیر تعرفه بر تکمیل زنجیره تولید شرکت های معدنی

◀ به گزارش چیلان، محمد برقی، مدیر بازرگانی شرکت صنعتی و معدنی شرکت معدنی و صنعتی چادرملو گفت: واحدهای بزرگ معدنی از جمله چادرملو اقدام به تکمیل زنجیره تولید کرده اند و تولیدات خود را از مرحله استخراج سنگ آهن تا فرآوری به طور کامل انجام می دهند اما برای توسعه واحدهای صنعتی خود نیازمند تامین مالی هستند که بخشی از آن می تواند از طریق صادرات مازاد محصول سنگ آهن تامین شود. همچنین بسیاری از معادن کوچک سنگ آهن کشور محصولی با عیار پایین دارند که مصرف داخلی ندارد و باید به صادرات بیاورند، اما با وضع تعرفه ۱۵ درصدی، به طور قطع صادرات مقرون به صرفه نخواهد بود که در این صورت هم تکمیل طرح های توسعه به تعویق می افتد و هم موجب تعطیلی بسیاری از معادن می شود.



چرا سهام فولاد ارفع از سودهی به زیان رسید؟

◀ براساس گزارش ۹ ماهه شرکت آهن و فولاد ارفع، این شرکت در مدت مذکور ۳۹ ریال زیان محقق کرد در حالی که در ۹ ماهه پارسال ۲۲۴ ریال سود محقق کرده بود. این شرکت طبق آخرین پیش بینی برای سال مالی منتهی به ۲۹ اسفند ۹۶ به ازای هر سهم، ۲۸۰ ریال سود اعلام کرده است.

مدیرعامل این شرکت در گزارشی دلیل این تعدیل منفی را چنین تشریح کرده است: با توجه به شرایط بازار صادرات شرکت و پیش بینی فروش داخلی تا پایان سال، برآورد می گردد حداقل ۹۴ درصد مقادیر تخمین زده شده در آخرین پیش بینی منتشر شده، محقق گردد و در کنار آن با توجه به افزایش نرخ های فروش مازاد بر پیش بینی قبلی و در صورت تداوم نرخ های فروش فعلی، معادل صد در صد مبالغ فروش تحقق یابد. لذا فعالیت عملیاتی شرکت تأثیر قابل توجهی در سود خالص پیش بینی شده نخواهد داشت.

وی از سوی دیگر دلیل اصلی کاهش سود خالص پیش بینی شده شرکت ناشی از تغییرات نرخ ارز از ۳۹ هزار و ۸۹۹ ریال به ازای هر یورو به ۴۲ هزار و ۵۵۱ ریال به ازای هر یورو می باشد که همین تفاوت نرخ ارز و اثر آن بر سود خالص شرکت در سه ماهه منتهی به ۳۰ دی ۹۶ معادل با ۵۷۳ میلیارد ریال شده است.

شرکت فولاد آلیاژی ایران
Iran Alloy Steel Company

هدف گذاری فولاد آلیاژی ایران برای سال ۹۷

◀ مرتضی محمدی، مدیرعامل شرکت فولاد آلیاژی ایران با اعلام این خبر که هدف گذاری این شرکت برای سال ۹۷ رسیدن به ظرفیت تولید ۶۰۰ هزار تن مذاب است گفت: قدم ما باید از ابتدای فروردین ماه به سمت رسیدن به ظرفیت تولید ۶۰۰ هزار تن مذاب باشد و بنابراین در مدت باقیمانده تا رسیدن به سال ۹۷ باید امکانات و برنامه ریزی ها از طرف هر واحد به صورت کامل و جامع انجام شود تا بتوانیم به این مهم دست یابیم.

محمدی، قیمت و کیفیت را دو شاخص مهم در رسیدن به اهداف سال ۹۷ عنوان کرد و گفت: نقش برخی از واحدها از جمله امور تکنولوژی در این راستا بسیار حائز اهمیت است و تمام همکاران باید با همت و تلاش در رسیدن به کاهش قیمت تمام شده و رسیدن به کیفیت مطلوب محصول تلاش مضاعف نمایند. محمدی نقش واحد منابع انسانی را مهم ارزیابی کرد و گفت: از تمام مدیران می خواهیم نگاه متفاوتی به توسعه نیروی انسانی داشته باشند.



آمریکا تعرفه فولادهای خاص از کره را مورد بازنگری قرار می دهد

◀ آمریکا تعرفه واردات محصولات فولادی مقاوم در برابر خوردگی از فولاد هیوندای کره جنوبی را مجدداً بررسی می کند.

به گزارش چینان، دادگاه تجارت بین المللی آمریکا به وزارت بازرگانی این کشور اعلام کرد که درصد تعرفه واردات محصولات فولادی مقاوم در برابر خوردگی از شرکت کره ای هیوندای را مورد بازبینی قرار دهد. این دادگاه اعلام کرده وزارت بازرگانی باید نتایج نهایی در مورد تحقیقات ضد دامپینگ را در خصوص محصولات مقاوم در برابر خوردگی هیوندای در اسرع وقت علنی کند.

پیش از این تحقیقات ضد دامپینگ از کره جنوبی و دیگر کشورها، ژوئن ۲۰۱۵ و پس از درخواست برخی تولیدکنندگان فولاد داخلی آمریکا که مدعی شدند در معرض رقابت ناعادلانه قرار گرفته اند مطرح شد.

در نهایت در ماه می سال ۲۰۱۶ تعرفه ۴۷٫۸ درصد برای محصولات هیوندای در نظر گرفته شد. با این حال هیوندای درخواست کرده تا دادگاه، تصمیم گیری نهایی را با استناد به شواهد قانونی اتخاذ نماید. هیوندای همچنین خواسته تا وزارت بازرگانی آمریکا این خطا را اصلاح نماید.

آرسلورمیتال در فرانسه فروشگاه آنلاین فروش فولاد راه اندازی می کند

◀ آرسلورمیتال برای ارائه بهتر خدمات به مشتریان خود، تجارت الکترونیک در فرانسه را راه اندازی کرد.

به گزارش چینان، سرویس جدید آرسلورمیتال شامل یک فروشگاه آنلاین است که در آن کلیه محصولات تولیدی شرکت به مشتریان ارائه شده است. مسئولان این شرکت می گویند، با ارائه این فروشگاه آنلاین مشتریان آرسلورمیتال قادرند موجودی خود را مدیریت کنند چراکه درخواست از این فروشگاه ۷ روز هفته و به طور ۲۴ ساعته امکان پذیر است. در سال ۲۰۱۶ آرسلورمیتال فرانسه بالغ بر ۹٫۴ میلیون تن فولاد تولید کرد. فرانسه ۳۰ درصد از تولید مقاطع تخت فولادی آرسلورمیتال در اروپا را تولید می نماید.



تأثیر تمديد تعرفه های آنتی دامپینگ بر بازار میلگرد مصر

◀ تصمیم دولت مصر در خصوص تمديد تعرفه های آنتی دامپینگ بر روی واردات میلگرد از ترکیه، اوکراین و چین موجب نگرانی در بازار مصر شد.

به گزارش چینان، اگرچه شرکت های فولادی از این تصمیم استقبال کرده اند اما مصرف کنندگان از افزایش قیمت فولاد ابراز نگرانی کرده اند. وزارت صنایع و تجارت مصر تصمیم گرفته تعرفه های آنتی دامپینگ بر روی میلگرد را که در نوامبر ۲۰۱۷ تصویب کرده بود تا ۵ سال آینده تمديد نماید.

مصر در نوامبر ۲۰۱۵ حدود ۲۹ درصد تعرفه بر روی واردات میلگرد چین، ۷ تا ۲۲ درصد بر روی واردات میلگرد ترکیه و ۱۷ تا ۲۷ درصد تعرفه بر روی میلگرد اوکراین در نظر گرفت. مقامات مصری این اقدام را در راستای حفاظت از تولید داخلی تصویب کرده اند و از این موضوع پاسخ لازم را گرفته چراکه واردات میلگرد مصر در سال گذشته کاهش چشمگیری داشت.

گفته می شود واردات میلگرد مصر در ۹ ماهه اول سال ۲۰۱۷ حدود ۱۴۹ هزار تن بود که در مقایسه با مدت مشابه سال ۲۰۱۶ که ۹۸۶ هزار تن بود کاهش ثابت توجهی داشت. این محدودیت در واردات، خریداران را به سمت کارخانه های فولادی داخلی سوق داده است. در عین حال مصرف کنندگان داخلی میلگرد نگران افزایش احتمالی قیمت در بازار داخلی هستند زیرا سطح رقابت به جهت محدودیت عرضه کاهش یافته است. البته فولادسازان مصری می گویند، مصرف کنندگان نگران افزایش قیمت های داخلی نباشند.

بررسی های بازار مصر نشان می دهد، علی رغم پیش بینی های منفی خریداران در رابطه با نوسانات قیمت میلگرد در مصر، کارخانه های داخلی این کشور از اکتبر ۲۰۱۷ تقریباً قیمت های خود را بدون تغییر اعلام کرده و حفظ کرده اند. این سیاست دولت مصر، بازار داخلی میلگرد را تقویت می کند.



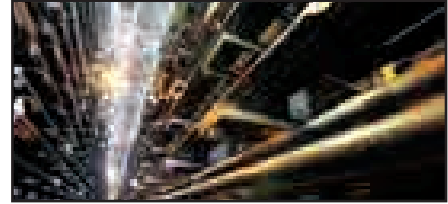
تولید فولاد خام هند در ماه دسامبر بهبود یافت

هند همچنان در ماه دسامبر هم شاهد رشد تولید و مصرف فولاد بود. تولید فولاد خام هند در بین ماه‌های آوریل تا دسامبر رشد ۴,۶ درصدی نسبت به مدت مشابه سال قبل داشت و به ۷۵ میلیون و ۵۰۰ هزار تن رسید. در دوره مورد بررسی کل حجم تولید ۶ تولیدکننده برتر هند رشد ۶,۵ درصدی داشت در حالی که سایر تولیدکنندگان رشد ۲,۱ درصدی را شاهد بودند.

وزیر فولاد هند گفته مفتخر است که اعلام کند در سال ۲۰۱۷ تولید فولاد خام این کشور به بیش از ۱۰۰ میلیون تن رسیده و این موضوع نشان دهنده تعهد صنعت به تقویت بخش فولاد هندوستان است.

گفتنی است طبق آمار تولید فولاد خام هند به ۱۰۱ میلیون و ۲۰۰ هزار تن رسید که رشد ۵,۹ درصدی نسبت به سال ۲۰۱۶ داشت. مصرف فولاد این کشور هم در ماه دسامبر با سرعت بیشتری رو به بهبود رفت. در بین ماه‌های آوریل تا دسامبر تقاضا برای فولاد در هند با رشد ۵,۲ درصدی به ۶۴ میلیون و ۸۰۰ هزار تن رسید. چنین رشدی به دلیل تعریف پروژه‌های ساختمانی جدید و تقاضای شرکت‌های نوردی بوده است.

طبق این گزارش، فعالان بازار انتظار رشد بیشتری را در کوتاه مدت دارند. تمامی کارخانه‌ها و فروشندگان می‌گویند تقاضا در هند خوب است و تجار امیدوارند وضعیت تا ماه‌های ابتدایی سال ۲۰۱۸ بدین شکل باقی بماند. بهبود تقاضای داخلی فولاد هند سبب شده شاهد افت ۵ درصدی صادرات محصولات نهایی هند در ماه دسامبر و رسیدن آن به ۹۶۴ هزار تن باشیم اگرچه در مجموع ماه‌های آوریل تا دسامبر رشد ۵۲,۹ درصدی صادرات به چشم خورد.



بازار جهانی مقاطع طویل در سال ۲۰۱۸ مثبت ارزیابی می‌شود

انجمن بین‌المللی تولیدکنندگان و صادرکنندگان میلگرد چشم‌انداز کاملاً مثبتی را برای سال ۲۰۱۸ پیش‌بینی کرد. به گزارش چیلان، این انجمن چشم‌انداز کوتاه‌مدت خود را برای بازار جهانی محصولات طویل منتشر کرد که براساس اعلام این انجمن، تعادل عرضه و تقاضا در بازار محصولات طویل بهبود یافته و اکنون در شرایط مناسبی قرار دارد.

این انجمن چشم‌انداز بسیار مثبتی را برای بازار جهانی مقاطع طویل در سال ۲۰۱۸ متصور شده است. بهبود شرایط اقتصادی در بسیاری از کشورها تاثیر مثبتی را بر روی تقاضای فولاد خواهد داشت زیرا دولت‌ها و بخش خصوصی سرمایه‌گذاری بیشتری در پروژه‌های زیربنایی خواهند داشت. دلایل متعددی برای این پیش‌بینی وجود دارد اول آنکه سطح رقابت در بازارهای فولادی به استثنای بازار داخلی آمریکا به طور کلی بسیار پایین آمده است. همچنین چین بازیگر اصلی میدان در سال گذشته در بازار حضور پررنگی نداشت و امسال هم احتمالاً نیاشد. بنابراین این انجمن انتظار دارد که صادرات فولاد چین همچنان کاهش‌ی باشد و تقاضای داخلی برای تولید فولاد در این کشور همچنان بالا باقی بماند. یکی از نگرانی‌های فعالان بازار مقاطع طویل اقدامات آمریکا است که می‌تواند بر تجارت تاثیر بگذارد البته اقداماتی که دونالد ترامپ از ۲۰ آوریل ۲۰۱۷ آغاز کرده بود اواسط ژانویه منقضی می‌شود.

انجمن میلگرد می‌گوید چشم‌انداز سال ۲۰۱۸ مثبت است مگر آنکه اقدام غیرمنتظره‌ای از سوی چین اتفاق بیفتد و اقتصاد جهان را با شوک جدیدی مواجه نماید.

مالیات بر ارزش افزوده از پروژه‌های توسعه‌ای در امارات حمایت می‌کند

با وجود برخی نگرانی‌ها و چالش‌های متعدد در اجرای قانون مالیات بر ارزش افزوده در کشورهای عضو شورای همکاری‌های خلیج فارس، مالیات‌های جدید ممکن است برخی مزایا را برای بخش ساخت و ساز پس از تصمیم اخیر کابینه امارات به ارمغان بیاورد و عامل رشد این بخش باشد. چنین رشدی همچنین می‌تواند به تقاضای فولاد در این کشور کمک نماید.

به گزارش چیلان، اخیراً کابینه دولت امارات تصمیم گرفته تا ۷۰ درصد از درآمد مالیات بر ارزش افزوده را به دولت‌های محلی تخصیص دهد و مابقی به بودجه سالیانه دولت فدرال تزریق شود. بازنگری این طرح با هدف اطمینان از صرف درآمدهای ناشی از مالیات بر ارزش افزوده در دولت‌های محلی و برای ارائه خدمات و توسعه زیرساخت‌ها و برآورده ساختن نیازهای جوامع محلی است.

این اقدام نشان دهنده افزایش قابل ملاحظه درآمدهای دولت امارات است که می‌تواند از طریق اولویت بندی، تامین مالی پروژه‌های کلیدی را فراهم آورد. گفتنی است، چشم‌انداز پروژه‌های امارات در سال ۲۰۱۸ به دلیل آمادگی این کشور برای برگزاری نمایشگاه سال ۲۰۲۰ کاملاً مثبت است.

انتظار می‌رود چنین طرح‌هایی به تقاضای داخلی فولاد امارات کمک کند و برای عرضه کنندگان داخلی و منطقه‌ای مفید خواهد بود. به اعتقاد کارشناسان، اصول مالی پایدار و تزیق نقدینگی و منابع مالی جدید به ویژه از محل مالیات بر ارزش افزوده می‌تواند به تقویت روند مثبت پروژه‌ها و بازار فولاد کمک شایانی نماید. امارات از اول ژانویه ۲۰۱۸ مالیات بر ارزش افزوده را عملیاتی کرد و پیش‌بینی می‌شود درآمدهای مالیاتی جدید در سال جاری به مبلغ ۱۲ میلیارد درهم معادل ۳,۳ میلیارد دلار برسد و در سال ۲۰۱۹ بالغ بر ۱۸ تا ۲۰ میلیارد درهم یا ۴,۹ تا ۵,۴ میلیارد دلار گردد.



مدیریت دولتی صنعت فولاد ایران را فراگرفته است

از این شرکت ها، اما شیوه و سبک مدیریت ها دولتی است. به عبارت دیگر خصوصی سازی در تعداد انگشت شماری از شرکت ها هم که اتفاق افتاده، فقط در مالکیت شرکت ها بوده اما سبک و تفکر مدیریتی شرکت ها همان سبک قبلی و مدیریت دولتی بر مبنای ارتباطات و رانت طلبی و است.

باعث تاسف است که به واسطه ساختار دولتی اقتصاد کشور و حمایت های پیدا و پنهان دولت و سازمان های دولتی از این شرکت ها، تعداد این مدیران روند افزایشی به خود گرفته است و روز به روز سهم بخش خصوصی واقعی و مدیران چابک و با دانش و اقتصادمحور این بخش از یک اقتصاد فولاد ایران کمتر می شود.

و اما راهکار اصلی فقط همین است: باور ملی به خصوصی سازی واقعی!



حمیدرضا طاهری زاده
نایب رئیس هیئت مدیره انجمن تولیدکنندگان فولاد ایران

بخش خصوصی واقعی فقط حدود ۲۰ درصد مالکیت کارخانجات فولادی ایران را در اختیار دارد و ۸۰ درصد مابقی در اختیار شرکت های دولتی، وابسته به دولت، نهادهای عمومی و یا در بهترین حالت خصوصی شده است. نکته مهم این است که علی رغم مالکیت های غیر دولتی در بسیاری

در خصوصی سازی از کشور آلمان الگو برداری کنیم

به آن صورت می گرفت. در نتیجه مشاهده شد که اکثر شرکت های واگذار شده، عملکرد مطلوبی نداشتند و موفق عمل نکردند.

بهترین راهکار برای اجرای صحیح خصوصی سازی واگذاری شرکت ها به بخش خصوصی واقعی با دارا بودن صلاحیت مالی و فنی است. آن هم واگذاری با قیمتی نازل برای تداوم تولید و تضمین درآمد بلند مدت بنگاه تولیدی، دولت و کشور. در این صورت می توان به نظارت های صحیح و کارآمد امیدوار بود. بهتر آن است که دولت تنها سیاست گذار و ناظر باشد در حالی که اکنون دولت هم در نقش داور و هم بازیکن در میدان حضور دارد. در این راستا نیز دولت باید فشار از بخش خصوصی را برداشته و دست از دخالت بردارد و به گونه ای امکان حضور شرکت های دولتی را در واگذاری ها گرفته تا واگذاری به بخش خصوصی واقعی صورت گیرد.



فریال مستوفی
عضو هیئت نمایندگان اتاق بازرگانی، صنایع، معادن و کشاورزی تهران

خصوصی سازی واقعی در کشوری نظیر آلمان عملیاتی شده و به عین می توان آن را دید. دولت آلمان در برهه ای کارخانه ها و صنایعی که عملکرد مطلوبی را نداشتند با قیمت نازل به بخش خصوصی سپرد تا شاهد ارتقاء آن ها باشد در حالی که در ایران واگذاری به افرادی صورت گرفت که بیشترین نرخ را پیشنهاد می دادند! معیار واگذاری ها در ایران مبالغ پرداختی برای خرید سهام شرکت ها بود و هر فردی مبلغ بالاتری را پرداخت می کرد بدون توجه به صلاحیت های فنی، واگذاری

فاینانس های خارجی مانع اصلی پروژه ریل ملی است

انسانی و کارگران خود می کنند و به همین دلیل نمی توانند محصولات خود را در ازای ابزاری مانند اوراق مشارکت به فروش برسانند.

در خصوص فروش ریل ذوب آهن به راه آهن هم مسئله از همین جنس است. وزارت راه و شهرسازی مشکل تامین نقدینگی دارد، کشورهای خارجی به صادرکنندگان ریل فاینانس می دهند و متاسفانه وزارت راه نیز عمدتاً تمایل دارد به جای اینکه سراغ تامین کنندگان داخلی بیاید، از این فاینانس ها برای تامین نیاز خود استفاده کند.

البته در حال حاضر فقط یک قرارداد تامین ریل با وزارت راه وجود دارد که حجم آن ۴۰ هزار تن است و در آینده نزدیک تحویل خواهد شد.



احسان دشتیانیه
معاون فروش و بازاریابی ذوب آهن اصفهان

در حوزه محصولات آهنی و فولادی نمی توان معاملات را از طریق ابزارهای مالی انجام داد و فقط باید پرداخت به صورت نقدی باشد چراکه هم صنایع فولادی و هم معادنی که مواد اولیه از آنها خریداری می شود، حجم زیادی از درآمد خود را صرف پرداخت حقوق نیروی



همه طرح های بزرگ در ستاد زنجیره فولاد بررسی شوند

داده اند و اکنون دیگر در اولویت نیازهای صنعت فولاد کشور قرار ندارند اما همچنان در لیست طرح های در نوبت اخذ وام از صندوق توسعه ملی وجود داشته و به زودی وام های سنگینی هم دریافت می دارند!

اکنون که خوشبختانه ستاد زنجیره فولاد کشور برای ساماندهی و سیاست گذاری در این زنجیره تشکیل شده است، بسیار ضروری است که این طرح ها مجددا در ستاد زنجیره فولاد مورد بازنگری قرار گرفته و در صورت تایید اولویت اجرا، به صندوق توسعه ملی معرفی شوند. قطعا در این فرآیند تعدادی از طرح ها که دارای اولویت احداث نیستند، از نوبت صندوق توسعه ملی خارج می شوند و منابع صندوق به طور بهینه می تواند به طرح های اولویت دار زنجیره فولاد اختصاص یابد.



سید رسول خلیفه سلطانی
دبیر انجمن تولیدکنندگان فولاد ایران

یکی از مسائل اصلی که در حال حاضر گریبانگیر صنعت فولاد ایران شده و در صورت عدم برخورد مناسب با آن به یک معضل لاینحل تبدیل خواهد شد، طرح هایی است که از سال ها پیش مورد تصویب قرار گرفته و در نوبت اخذ وام از صندوق توسعه ملی قرار گرفته اند. برخی از این طرح ها در زمان تصویب و تدوین طرح توجیهی، دارای اولویت بودند اما با گذشت زمان توجیه اقتصادی خود را از دست

از فرصت طلایی صادرات فولاد ایران استفاده بهینه کنیم

تن دیگر به ظرفیت اسلب و ۶ میلیون تن به ظرفیت بلوم و بیلت افزوده می شود و برخلاف افرادی که دیدگاهشان این است که ما به ۵۵ میلیون تن نمی رسیم به نظر می رسد در ۱۴۰۴ به ۶۰ تا ۶۱ میلیون تن ظرفیت در فولادسازی می رسیم و اینجاست که نقش صادرات و ضرورت توسعه آن مطرح می شود. یعنی برای آنکه این ظرفیت ها را بکار بگیریم باید بازارهای بین المللی صادراتی مناسب برای محصولات تعریف کنیم چراکه سرانه مصرف در بازار داخلی از ۲۰۰ کیلوگرم نهایتا به ۴۰۰ کیلوگرم خواهد رسید و با فرض جمعیت ۹۰ میلیون نفری، ظرفیت مصرف داخل به ۳۶ میلیون تن خواهد رسید و مابقی بایستی صادر گردد. بنابراین لزوما باید هر چه سریعتر مشوق های مالی و بانکی و معافیت ها برای صادرکنندگان تعریف شود چرا که در غیر این صورت از فرصت طلایی اختلاف قیمت داخلی و جهانی فولاد در راستای توسعه صادرات غیر نفتی کشور بهره برداری بهینه صورت نمی پذیرد.



بهمن تجلی زاده
معاون فروش و بازاریابی فولاد خوزستان

آمارها حکایت از آن دارد که در حال حاضر ۱۹ میلیون تن ظرفیت تولید بیلت و بلوم در کشور وجود دارد و در ۲ سال آینده یعنی تا سال ۹۸ بالغ بر ۱۷ میلیون تن دیگر به این ظرفیت افزوده می شود و ظرفیت به چیزی حدود ۳۶ میلیون تن می رسد. ظرفیت اسلب نیز در حال حاضر ۱۱ میلیون تن است و با اضافه شدن واحدهای جدید ظرف ۲ سال آینده، به ۱۷ میلیون تن می رسد. در مجموع ۵۳ میلیون تن ظرفیت تا سال ۹۸ ایجاد خواهد شد. در افق ۱۴۰۴ حدود ۲ میلیون

اکتشافات فقط به سنگ آهن محدود نشود

بود. بنابراین باید اولویت اصلی کشور در سال های آتی اکتشاف باشد همچنانکه ما نیز در میدکو از طریق پهنه های کرمان، قزوین و اردبیل به این موضوع توجه کرده ایم و در حال مطالعه بر روی ۱۰ پهنه اکتشافی در کشور هستیم.

اما این اکتشافات نباید فقط به حوزه سنگ آهن محدود شود بلکه زغال سنگ نیز نیازمند اکتشافات است چراکه از ۱۲ تا ۱۳ میلیارد تن ذخایر شناسایی شده تنها ۱.۱ میلیارد تن ذخیره قطعی به ثبت رسیده است. بنابراین در این حوزه نیز اکتشافات وسیعی می خواهیم و مشکل اشتغال و محرومیت زدایی هم قطعا با این اقدام حل خواهد شد.



علی پالیزدار
قائم مقام مدیر عامل و عضو هیئت مدیره میدکو

با توجه به اینکه در افق ۱۴۰۴ نیازمند ۱۵۰ میلیون تن سنگ آهن هستیم و در حال حاضر ذخایر کشف شده کشور تنها ۲.۷ میلیارد تن است باید فکر اساسی برای اکتشافات کرد در غیر این صورت پس از ۱۷ و نهایتا ۲۰ سال ذخایرمان جوابگوی نیاز واحدهای داخلی نخواهد



بخش انعکاس چیلان، گزارشی کوتاه از مهمترین اقدامات و فعالیت های انجمن است که جهت اطلاع و همگرایی اعضای محترم انجمن در هر شماره از نشریه منتشر می شود. علاقمندان می توانند برای کسب اطلاعات تکمیلی و اطلاع از سایر اقدامات انجام شده، با دفتر انجمن در تماس باشند.

کارنامه ۶ ماهه آکادمی فولاد ایران

ایمنی و بهداشت، کنترل کیفیت و آزمایشگاه، پروژه های توسعه و ... را در بر می گیرد که به تدریج برنامه ریزی و در حال اجرا می باشد.

• تاکنون چه آموزش هایی در آکادمی فولاد ایران ارائه شده است؟

بنا به برنامه ریزی های بلند مدت آکادمی فولاد ایران، دوره های آموزشی به دسته دوره های کاربردی مقدماتی (موسوم به سطح ۱)، دوره های پیشرفته (سطح ۲) و همچنین دوره های Advance (سطح ۳) ارائه می گردد. دوره های سطح ۱ و ۲ عمدتاً توسط متخصصین ایرانی و کلیه دوره های Advance (سطح ۳) توسط مدرسین خارجی و عمدتاً اروپایی ارائه خواهد شد. تاکنون بیش از ۳۰۰۰ نفر ساعت آموزش تخصصی و کاربردی به شرکت کنندگان ارائه شده که عناوین آن ها به این شرح است: دوره آهن سازی و احیا مستقیم (سطح مقدماتی و سطح پیشرفته)

- ◆ دوره کاربردی نورد گرم و کالیبراسیون غلتک
 - ◆ دوره کاربردی اصول فولاد سازی در کوره های قوس الکتریکی
 - ◆ دوره کاربردی استاندارد سازی زمان و میزان تولید در فولاد سازی با کوره القایی (با مشارکت شرکت پاترون)
 - ◆ دوره آشنایی با تکنولوژی احیا مستقیم PERED (با مشارکت شرکت MME)
 - ◆ اصول و الزامات طبقه بندی مشاغل و نظام جبران خدمات در صنایع
- لازم به ذکر است که برخی از دوره های آموزشی فوق به دلیل استقبال چشمگیر واحدهای فولادی تکرار شده و بیشتر از یکبار برگزار شده است.

• نحوه انتخاب اساتید برای تدریس در آکادمی فولاد ایران چگونه است؟

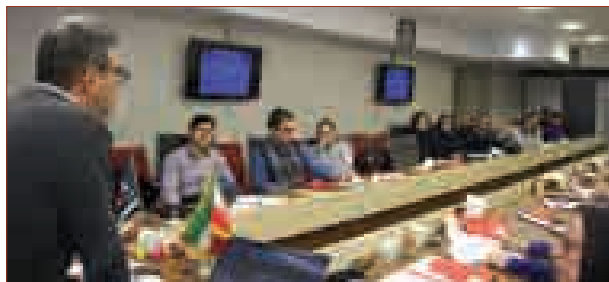
به جرات می توان گفت که مهم ترین عامل در کیفیت یک دوره آموزشی،

یکی از اقدامات ارزشمند انجمن تولیدکنندگان فولاد ایران در سال ۱۳۹۶، راه اندازی آکادمی فولاد ایران بوده است. چیلان به عنوان تنها حامی رسانه ای آکادمی فولاد ایران به مناسبت گذشت شش ماه از فعالیت این مجموعه، گفتگویی با مهندس سیدمحمدرضا دانشگر مدیر آکادمی فولاد ایران در خصوص نحوه شکل گیری و فعالیت های این آکادمی انجام داده ایم که در ادامه از نظر می گذرد.



• هدف از راه اندازی مجموعه آکادمی فولاد ایران چه بوده و ایده اولیه چگونه شکل گرفت؟

در یکی دو سال اخیر با توجه به روند سریع توسعه صنعت فولاد ایران و همچنین ورود واحدهای جدید به زنجیره فولاد کشور، نیاز به مجموعه ای متمرکز جهت ارائه دوره های آموزشی فولاد احساس می شد، چرا که در حال حاضر بسیاری از آموزش های تخصصی صنعت فولاد در دسترس نبوده و برخی نیز در مراکز آموزشی گوناگون و عمدتاً غیر تخصصی ارائه می شود. لذا از اوایل سال ۱۳۹۶ انجمن تولید کنندگان فولاد ایران در صدد راه اندازی مجموعه ای منسجم تحت عنوان "آکادمی فولاد ایران" جهت ارائه آموزش های تخصصی و کاربردی در تمام حلقه های زنجیره صنعت فولاد برآمد و به یاری خداوند متعال در مرداد ماه امسال تلاش ها به ثمر نشست و اولین دوره آموزشی آکادمی در ۲۴ مرداد برگزار شد و پس از آن نیز دوره های آموزشی به طور منظم در حال برگزاری است. لازم به ذکر است که کلیه دوره های آموزشی آکادمی فولاد ایران، دوره های کاربردی بوده و بر اساس نیاز روز واحدهای فولادی کشور طراحی شده و طیف متنوعی از فرآیندهای صنعت فولاد شامل تولید و بهره برداری، بازرگانی و فروش، نگهداری و تعمیرات، برنامه ریزی،



در صورت قبولی در آزمون پایان دوره، گواهینامه حرفه‌ای با هولوگرام انجمن تولید کنندگان فولاد ایران به شرکت کنندگان ارائه می‌گردد. انجمن تولید کنندگان فولاد ایران به یاری خدا در نظر دارد برای اولین بار این گواهینامه‌های حرفه‌ای را به عنوان مرجع احراز صلاحیت‌های فنی جهت جذب و ارتقاء نیروی انسانی در صنعت فولاد کشور معرفی نماید.

• چه دوره‌هایی برای ماه‌های آتی برنامه ریزی شده است و آیا از تجربه شرکت‌های صاحب تکنولوژی نیز استفاده می‌شود؟

با توجه به نیازسنجی‌های انجام شده از واحدهای فولادی، دوره‌های آموزشی متعددی در حوزه تکنولوژی‌های فولادسازی، کیفیت، سرمایه‌گذاری و توسعه، نگهداری و تعمیرات، بازرگانی و فروش، منابع انسانی و ... در صنعت فولاد طرح ریزی شده و در نوبت برگزاری می‌باشد. همچنین یکی از سیاست‌های آکادمی فولاد ایران دعوت از متخصصین شرکت‌های پیشرو صنعت فولاد دنیا به خصوص از کشورهای اروپایی است که مذاکرات مقدماتی در این زمینه نیز انجام شده که در زیر به برخی از آنها اشاره می‌شود:

- ◊ دوره اصول و الزامات استاندارد ۱۷۰۲۵ برای آزمایشگاه‌های صنعت فولاد
- ◊ دوره اتوماسیون صنعتی فولاد (با همکاری شرکت ABB سوئیس)
- ◊ دوره بهینه‌سازی مصرف انرژی و الکتروود در کوره‌های EAF (با همکاری شرکت Danieli ایتالیا)
- ◊ تکنولوژی‌های نوین نورد محصولات فولادی (با همکاری شرکت Danieli) و همچنین چند دوره تخصصی که با همکاری شرکت‌های SMS آلمان، Outotec فنلاند و همچنین Kobe Steel ژاپن طرح ریزی شده و در ماه‌های آینده اجرایی خواهد شد.

و سخن پایانی:

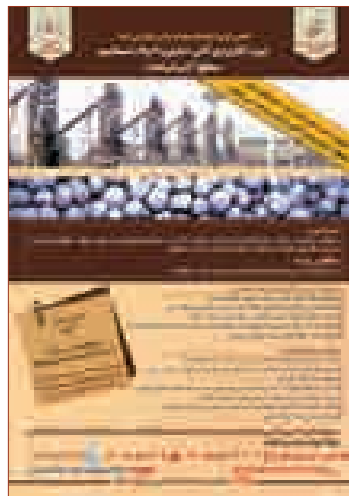
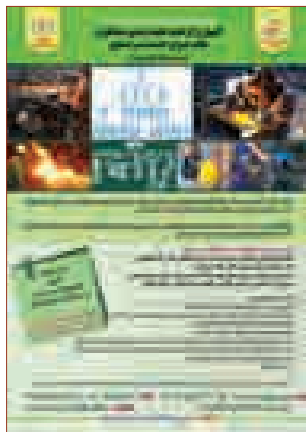
در پایان از نشریه چیلان برای انعکاس رسانه‌ای فعالیت‌های آکادمی فولاد ایران تشکر ویژه دارم و مایلیم از حمایت‌های بی دریغ رئیس و اعضای هیئت مدیره انجمن تولید کنندگان فولاد ایران و همچنین زحمات دبیر انجمن مهندس خلیفه سلطانی و معاون اجرایی انجمن آقای یعقوبی در راه اندازی و فعالیت مستمر آکادمی فولاد ایران صمیمانه تشکر کنم و در همین جا از کلیه متخصصین و شرکت‌های دانش بنیان صنعت فولاد ایران جهت همکاری با آکادمی در برگزاری دوره‌های آموزشی تخصصی دعوت به عمل می‌آورم.

تخصص علمی و توان ارائه مطلب توسط مدرس آن دوره است. لذا انتخاب اساتید با صرف وقت کافی و دقت فراوان در کمیته‌ای تخصصی در انجمن و با کسب نظر هیئت مدیره انجمن انجام شده و از بهترین اساتید هر زمینه تخصصی دعوت به همکاری می‌گردد. مثلاً برای دوره‌های احیا مستقیم با دکتر توحیدی استاد برجسته دانشگاه‌های صنعتی شریف و تهران همکاری شد که مولف چندین کتاب مرجع این حوزه هستند و یا تدریس دوره نورد و کالیبراسیون غلتک توسط مهندس جعفرزاده یکی از باتجربه‌ترین متخصصین نورد و کالیبراسیون غلتک ایران انجام شده است. دوره طبقه‌بندی مشاغل توسط یکی از مدیران کل وزارت تعاون، کار و رفاه اجتماعی ارائه شد که دبیر تدوین طرح طبقه‌بندی مشاغل کشور بوده است و یا دوره کوره‌های القایی توسط مدیر عامل شرکت دانش بنیان پاترون آقای مهندس ادیب تدریس شد که دانش آموخته آلمان بوده و مشاوره‌های زیادی به فولادسازان القایی داده اند.

• استقبال واحدهای فولادی از دوره‌های آموزشی چگونه بوده و پس از شرکت در آموزش‌ها چه بازخوردی دریافت شده است؟

به علت اینکه دوره‌های آموزشی بر اساس نیاز روز واحدهای فولادی طراحی می‌شود، همان طور که پیش بینی می‌شد تمام دوره‌ها با استقبال فوق‌العاده مواجه شده و ظرفیت ثبت نام چند روز پس از اعلام دوره تکمیل شده به طوری که مجبور به تکرار برخی از دوره‌ها نیز شده‌ایم. بر اساس استراتژی آکادمی فولاد ایران تعداد نفرات هر کلاس به حداکثر ۲۰ تا ۲۵ نفر محدود شده تا فرصت کافی برای طرح سوالات فنی و پرسش و پاسخ وجود داشته باشد. دوره‌های آموزشی آکادمی فولاد عمدتاً به مدت سه روز برگزار می‌شود که در روز آن به تدریس و روز سوم به پرسش و پاسخ و برگزاری آزمون اختصاص دارد.

در خصوص بازخورد دوره‌ها، در انتهای هر دوره فرم‌های نظرسنجی بین شرکت کنندگان توزیع می‌شود که حاوی سؤالاتی در مورد تمام جنبه‌های دوره برگزار شده، است. سپس تک تک این نظرات در کمیته آموزش انجمن بررسی و زمینه‌های بهبود مشخص می‌شود. خوشبختانه با توجه به اهتمام و اصرار انجمن در برگزاری با کیفیت دوره‌ها، بازخوردهای خوب و دلگرم کننده‌ای داشته‌ایم به طوری که میانگین رضایت شرکت کنندگان از دوره‌های برگزار شده بالای ۸۰ درصد بوده است و در برخی زمینه‌ها مانند تسلط مدرس به محتوای دوره میانگین عدد رضایت بالای ۹۰ درصد بوده است. همچنین در پایان کلیه دوره‌ها





شرکت MME در سال ۱۹۹۶ توسط هلدینگ آستونک متعلق به سازمان ایسترو در شهر دوسلدورف آلمان با هدف بکارگیری آخرین تکنولوژی های روز اروپا در طرح های معدنی، فولادی و صنایع پایین دست و انتقال دانش فنی و پوی سازی آن، تأسیس گردید.

این شرکت با بیش از ۱۹ سال سابقه فعالیت در عرصه فولاد، ارزیاب خدمات مهندسی، بازرگانی، تأمین تجهیزات و اجرا در همه پروژه فولادی از جمله طرح های فولاد شانگن، تبریز، مازندران، سیریز، دشت، هرمزگان، گاوچین و... می باشد و همچنین اجرای موفق پروژه های ارزیابی ظرفیت واحدهای موجود از جمله فولاد خورستان از دیگر دستاوردهای این شرکت می باشد.

فرانس مهندسی و اجرای طرح احداث آهن اسفنجی به روش (Hot Iron Reduction Process) تحت لیسانس MME علاوه بر پروژه های داخلی در کشور چین نیز در حال اجرا بوده و همچنین فولاد سازی کشور کویت نیز از دیگر طرح های اجرا شده ی بین المللی است. بهره گیری از متخصصین غرب خارجی در زمینه Design و استفاده از گردش کارهای غرب داخلی در زمینه EPC و بکارگیری نیروی انسانی و تجهیزات و قطعات با کیفیت ساخت داخلی علاوه بر ایجاد قابلیت رقابت فنی و اقتصادی، موجب انتقال دانش فنی و پوی سازی گردیده است.

شرکت MME در فضای جدید اقتصادی آماده ارائه خدمات مهندسی، تهیه و تأمین تجهیزات، اجرا، مشاوره فنی در طرح های جدید توسط تیم بساخت ها، ارزیابی ظرفیت اصلاح و برقرسانی در واحدهای پروژه های معدنی، فلزیجات و پرداخت و انتقال مواد معدنی سازی، احداث آهن اسفنجی، فولاد سازی، ریخته گری نورد و سایر صنایع پایین دست و همین به کلیه شرکت ها می باشد.



MME GmbH (1996)

Branch Office Iran:
 4 Fourh Alley, South Firouzan St.
 Hormozan St, Shahrak Gharb, Tehran.
 ☎ +98 (0) 21 88577870
 📠 +98 (0) 21 88575258
 ✉ info@mme-co.ir

Headquarters Germany:
 Tersteegenstraße, 10
 40474 Düsseldorf.
 ☎ +49 (0) 211 6999051-0
 📠 +49 (0) 211 6999051-99
 ✉ info@mme-co.de



MME Company was established by ASCOTEC holding which belongs to IMIDRO organization in Dusseldorf Germany in 1996 with the aim of applying the latest European technologies in mining, steel projects and downstream industries and transferring technical knowledge and localizing it.

MME has more than 19 years' experience in steel sector; Engineering, commercial, equipment supply, service provider and performing several projects including SHADEGAN, NEYRIZ, MIANEH, BAFT, SEPIDDASHT, HORMOZGAN, SOUTH KAVEH.

Also successful performance of capacity improvement of existing plants including KHOUZESTAN steel is another MME achievements.

Designing, engineering and performing direct reduction plants using PERED (PERSIAN REDUCTION) method under MME license, in addition to internal projects are also performing in China project and Kuwait steelmaking is another sample of international performed plants by ASCOTEC group.

Taking advantage of external experts in basic design and using internal expert in detail design and gradual extension of internal equipment and qualified spare parts, cause technical and economical compatibility beside. Technical Know-How transferring and localizing.

MME in new economical atmosphere is ready to offer engineering services, equipment supply, performing, technical consultant in new projects, infrastructure development, increasing capacity, improvement and re-vamping in mines projects, stack yards, material handling, pelletizing, direct reduction, steelmaking, casting, rolling and other downstream and finishing lines to all companies.



Mines & Metals Engineering GmbH
www.mme-co.de

اهداف شرکت:

احداث مجموعه کارخانجات برای رسیدن به ظرفیت ۶ میلیون تن محصولات نیمه ساخته شامل:

۲ میلیون تن شمش فولادی

۲ میلیون تن آهن اسفنجی

۲ میلیون تن محصولات نهایی نورد شده



کارخانه در حال بهره برداری:

کارخانه احیاء مستقیم شماره ۱ سردار شهید الله دادی



کارخانه در حال ساخت:

کارخانه نوب شماره ۱ سردار شهید زندی نیا



کارخانه در حال بهره برداری:

کارخانه نورد ۵۰۰ هزارتنی شهید ملک قاسمی بزدسیز

ما آینده میهنمان را به استحکام فولاد خواهیم ساخت

روابط عمومی شرکت مجتمع جهانی فولاد سیرجان



تلفن: تهران - میدان ونک - بزرگراه جنتی - بعد از چهارراه جهان کودک - خستابان
 شهیدان (ادعای عمومی) - بخش کوچه زویین - بلاک ۲ - کد پستی: ۱۵۱۸۲۱۳۳۳۵
 شاس: ۰۲۱-۸۶-۸۲۳۵۷-۸۶-۸۵۸۳۳-۸۶-۸۲۳۳۳ (تلفن لرونی) ۰۲۱-۸۶-۸۵۲۵۲
 کسب: جاده سیرجان - کیلومتر ۱۰ جاده سیران - جنب شرکت معدنی و صنعتی گل گهر
 شاس: ۰۲۲-۳۱۹۲۳۳۳۵ (تلفن) ۰۲۲-۳۱۹۲۳۳۳۳ (تلفن)

شرکت دیرگداز آذر

DIRGODAZAZAR Co.



توليدات شرکت :

- 1- گرم های رختی آلومینایی، آلومینا بالا و آلومینوسیلیکاتی از نوع برسلمان - متوسط و کبر سیمان
- 2- قطعات پیش ساخته آلومینایی و آلومینا بالا معطابق با نقشه خریدار و با ابعاد مختلف از جمله سقف کوره های قوس الکتریکی ، قطعات سوراخدار پیش وپس دهش گاز نرت و ...
- 3- گرم های رختی و پالیدی آلومینوسیلیکاتی
- 4- ملات های آلومینایی - آلومینوسیلیکاتی
- 5- گرم های قلمانی از جمله روکش نلدهش ، گرم تعمیرات گرم کوره ها و گرم رختی دهانه خروج ملات
- 6- ماشه سجوی پایبل و EBT کوره های قوس الکتریکی



دفتر مرکزی : اصفهان میدان آزادی ، ابتدای چهارباغ بالا
کوچه ۳۹ ، ساختمان ۱۴۵ ، طبقه دوم ، واحد ۸
کد پستی : ۸۱۳۳۹۶۵۱۳۱
کارخانه اصفهان کیلومتر ۵۵ جاده اصفهان بهیرضا ،
شهرک برابری ملوار برای پیش جویان هم
تلفن : ۰۵۰ ۳۶۶۳۸۵۰۴ - ۳۱
فاکس : ۳۱- ۳۶۶۳۲۲۲۹

Tel : +98 31 36638504-5

Fax : +98 31- 36632229

www.dirgodazazar.ir

info@dirgodazazar.ir

dirgodazazar@gmail.com



صنایع هفت الماس

تنها تولید کننده ورق گالوالوم در ایران

شرکت صنایع هفت الماس
SEVEN DIAMONDS Ind.Co



تولید کننده انواع ورق های فولادی گالوانیزه، رنگی، گالوالوم و روغنی



موارد مصرف ورق گالوالوم در صنایع مختلف

- ◀ ساختمان سازی انواع سقف و نمای بیرونی ساختمان، پنل های سنگ و دیوار پیش ساخته، ساندویچ پنل و LSF
- ◀ تاسیسات سینی کابل، مخازن، انواع هوا سازها، کانال کولر و تهویه مطبوع
- ◀ لوازم خانگی کابینت آشپزخانه، بدنه یخچال، انواع قفسه ها، کولر سازی و آب گرمکن ها
- ◀ صنایع لوله و پروفیل انواع لوله های درزدار، و بدون درز و لوله های سلی

بازاریابی و فروش: ۰۲۱-۸۵۲۲

www.seven-diamonds.com

صادرات: ۰۲۱-۸۸۰۵۰۹۲۲





کاوش جوش

KAVOSH JOOSH



- ◀ تولید کننده انواع مواد مصرفی جوشکاری اتوماتیک شامل پودر جوش زیرپودری و انواع سیم جوش های زیرپودری، لوله‌داری و مسوار CO₂
- ◀ تولید کننده مفتول های توبودری فولادسازی
- ◀ اجرای جوشکاری تخصصی شامل:
 - جوشکاری و بازسازی جرخ های قطار و حرکتیل
 - جوشکاری و بازسازی انواع فلنگ در صنایع مختلف
 - تولید ورق های دو لبه خند مناسب به روش جوشکاری
 - Cladding کبستر های فلزی و تجهیزات سردخانه
 - Hardfacing لایه‌های صنایع فولاد، سیمان و معدنی
 - مانند: لایه‌های انجمنی مستقیم، پاروهای میگر، مار پیچ های انتقال مواد
 - فلنگ ها و سینی آبیاب ها
 - چکش های سنگ شکن و ...

☎ ۰۲۱ - ۲۲۹۶ ۱۸۳۷

☎ ۰۲۱ - ۲۲۹۶ ۱۹۲۲

📍 تهران، سر راه آژانس، بعد از بزرگراه فتح جاده احمد کابو سولوی، کمانچه ۲، شرکت کاوش جوش

✉ eng@kavoshjoosh.com

🌐 www.kavoshjoosh.com



نقد عضو اتاق بازرگانی و انجمن تولیدکنندگان
فولاد بر خصوصی سازی در ایران

واگذاری دارایی دولت به جای خصوصی سازی واقعی

• سید احمد عسکری



قبل از واگذاری ندارند پس تنها یک واگذاری صورت گرفته و نه خصوصی سازی! یکی از مهم ترین ارکان خصوصی سازی فیلتر کردن و محدود کردن دایره افرادی است که می توانند برای یک بنگاه خصوصی وارد کار شده و به عنوان خریدار و مالک بعدی آن بنگاه شناخته شوند.

سنجش اهلیت واژه ای کلیدی است که در خصوصی سازی باید به آن توجه ویژه کرد. اتحاد آلمان شرقی و غربی یکی از موفق ترین تجربه های خصوصی سازی بود. مشاهده شده که یک بنگاه با کمترین رقم به یک نفر که شایستگی آن از سوی دولت تایید شده، واگذار می شد و دولت نیز در قبال قیمت کافی، شرایط خود را در این معامله تامین می کرد برای مثال خریدار متعهد می شد سطح اشتغال را برای چند سال ثابت نگه دارد. مواردی که ذکر شد تفاوت خصوصی سازی و واگذاری و به حراج گذاشتن دارایی دولت است. در واگذاری امکان واگذاری بنگاه ها به طلبکاران دولت وجود دارد بدون آنکه به اهلیت ها توجه شود لذا می توان دید که در کشور ما خصوصی سازی به معنای واقعی صورت نپذیرفته و تنها واگذاری های دارایی های دولت انجام شده است. در نتیجه تنها شاهد نابسامان شدن شرایط برای بنگاه ها هستیم.

چگونه ارزیابی می کنید؟

نگاه به عملکرد شرکت های خصوصی شده در صنعت فولاد (از بعد بهره وری)، قبل و بعد از واگذاری نشان می دهد تفاوت چندانی نداشتند چراکه نیروی انسانی تحمیل شده به این واحدها هم چنان

مهندس بهادر احرامیان، عضو هیئت مدیره انجمن تولیدکنندگان فولاد ایران، بهترین راهکار برای بالا بردن سطح رقابت و توان رقابتی فولادسازان را ادغام و حذف واحدهای غیر اقتصادی دانست و تغییر کاربری از فولادهای ساختمانی به فولادهای کیفی را واقع نگارانه ندانست. عضو اتاق بازرگانی تهران در مصاحبه با چیلان به تعریف واقعی خصوصی سازی و تفاوت های آن در ایران و جهان پرداخت و گفت: در ایران خصوصی سازی به گونه ای واگذاری دارایی های دولت و حراج آن است.

چرا به نظر شما، خصوصی سازی در ایران با چه مشکلاتی مواجه است؟

مواردی که در کشور ما طی سال های گذشته تحت عنوان خصوصی سازی اتفاق افتاد این بود که دولت از طریق سازمان خصوصی سازی، شرکت ها را از طریق مزایده یا بورس و گاهی هم به صورت مذاکره واگذار می کرد. خریدار هم کسی بود که بالاترین نرخ را پیشنهاد می داد. اصولاً در علم اقتصاد به این روش خصوصی سازی گفته نمی شود بلکه این به نوعی حراج کردن دارایی های دولت به بالاترین نرخ به خریداران است. خصوصی سازی تعریف دیگری دارد به این معناست که واحدها پس از آنکه مالکیت آنها تغییر کرد، رفتار خصوصی هم از خودشان بروز بدهند و با سازوکار خصوصی اداره شوند.

تحقیقات نشان می دهد براساس شاخص هایی که می تواند مبنای عملکرد شرکت ها قرار گیرد مانند بهره وری یا اشتغال بسیاری از بنگاه هایی که در کشور ما واگذار شدند تغییر چندانی نسبت به



در کشورهای رو به توسعه نسبت محصولات طولیل به عریض ۳۰ به ۷۰ است در حالی که در کشور ما در برهه ای و در دهه ۸۰ آن زمانی که نیاز به محصولات طولیل برای توسعه ساخت و ساز در کشور به یکباره بالا رفت، بدون اینکه به مقطعی بودن این تقاضا توجه نماییم به سمت توسعه این حوزه رفتیم و دقیقاً اشتباه از همین جا آغاز شد.

برپایه این تصور و پیش فرض اشتباه، توسعه زیادی در بخش نورد و شمش اتفاق افتاد و کارخانه‌های زیادی تاسیس شدند و به نوعی سیستم اشتباه تصمیم‌گیری در بانک‌ها هم مزید بر علت شد و بانک‌ها هم به عنوان سرمایه‌گذار و نه تامین‌کننده مالی وارد طرح‌ها شدند. بسیاری از طرح‌ها با توجه به تاسیس در مرکز کشور، با هدف تامین نیاز داخل احداث شدند در حالی که به صنایع بالادست و پایین دست، آنها توجهی نشد. بنابراین با برطرف شدن نیاز داخل، این واحدها مزیتی برای صادرات هم ندارند.

چراکه بالاخره با وضعیت موجود در زنجیره فولاد چه باید کرد؟

یکی از راه‌ها در واحدهای فولادسازی تغییر تولید است البته نه اینکه موافق حرکت به سمت فولادهای کیفی و مهندسی باشیم چراکه بازاریابی این نوع محصولات متفاوت است و برای تولید اقتصادی نیازمند مصرف داخلی قابل توجهی است. این واحدهای کیفی در تمام دنیا برپایه نیاز داخلی شکل می‌گیرند و بعد مازاد نیاز را به بازارهای صادراتی عرضه می‌کنند. ما چون هیچ پایه و مصرف قابل توجهی در این نوع محصولات نداریم نمی‌توانیم این بازار را شکل داده و در نتیجه در بازاریابی خارجی هم موفق عمل کنیم.

به نظرم تغییر کاربری از فولادهای ساختمانی به فولادهای کیفی رویا است. بهترین کار برای بالا بردن توان رقابت واحدها، ادغام و حذف واحدهای غیر اقتصادی است و در شرایط فعلی کارخانجات نوردی قدرت رقابت در بازارهای بین‌المللی را به سبب هزینه‌های تولید و حمل ندارند و شاید بهتر باشد واحدهایی که به صورت مجتمعی تولید می‌کنند و کل زنجیره را دارند تمرکز خود را بر صادرات بگذارند و از تامین نیاز داخل چشم‌پوشی کنند و بازار داخل به واحدهای کوچک‌تر سپرده شوند تا بقای آنها تضمین شود.

بعد از واگذاری حفظ شدند یا تعیین اعضای هیئت مدیره و مدیرعامل آنها تحت نفوذ دولت بود که این مسئله حاکی از وجود فشارها و نفوذ نرم دولت بر روی مدیریت‌ها بود و در نتیجه انگیزه ای برای ارتقا شرایط از سوی مدیران این بنگاه‌ها وجود نداشت.

چرا در حال حاضر، عمده‌ترین مشکل پیش روی سرمایه‌گذاران چیست؟

یکی از مشکلاتی که پیش روی سرمایه‌گذاران خصوصی قرار دارد این است که ما قبل از آنکه آزادسازی اقتصادی داشته باشیم به سراغ خصوصی سازی رفته ایم و به همین خاطر شاهد رقابت نابرابر

بین بنگاه‌هایی که ریشه دولتی دارند و شرکت‌هایی که در صد خصوصی هستیم. اکثر شرکت‌هایی که خصوصی شده اند اگر تحت مالکیت

بخش خصوصی بودند پیش تر از اینها از منظر بیمه، بانک، اداره دارایی و مالیات جلوی فعالیت آنها گرفته شده بود در حالی که به جهت همان ریشه دولتی همچنان به فعالیت خود ادامه می‌دهند و محصول خود را بازار داخل به فروش می‌رسانند و امکان رقابت را از تولیدکننده خصوصی واقعی می‌گیرند.

این موضوع یکی از بزرگترین چالش‌هایی

است که وجود دارد و فعالان بخش خصوصی

در صنعت فولاد با آن مواجه هستند و دلیل آن نیز

امتیازات ویژه‌ای است که برای بنگاه‌های دولتی خصوصی

شده در نظر گرفته می‌شود و فضای رقابت را نامستقر می‌کند. مشکلات دیگری که می‌توان به آنها اشاره کرد، دسترسی به مواد اولیه با قیمت و شرایط ترجیحی است که واحدهای واگذار شده همچنان از امتیازات ویژه تری نسبت به خصوصی واقعی برخوردارند.

چرا که ضعف‌هایی در طرح‌های توجیهی واحدهای فولاد وجود داشت که سرمایه‌گذاری در صنعت فولاد را با مشکل روبرو کرد؟

اشتباه بزرگی که هم توسط فعالان بخش خصوصی و هم دولت صورت گرفته است و آن دست بالا گرفتن توان فروش فولاد به ویژه محصولات طولیل ایران چه با هدف فروش داخلی و چه صادراتی بود.



نگاه جابریان به روند خصوصی سازی در گفت و گو با چیلان:

چرا اجازه خصوصی سازی واقعی در ایران نیافتیم؟

بالا ارزیابی نمی کند. بنابراین از همان ابتدای امر، کارخانه را با هدف صادرات احداث کرده مگر آنکه موانعی برای صادرات ایجاد شود یا مصرف داخلی زیاد شود. فولاد روئینا جنوب از تکنولوژی و آمادگی کافی برخوردار است که بتواند قسمت اعظم محصولات تولیدی خود را به بازارهای هدف صادر نماید.

چیلان محمد جابریان، رئیس هیئت مدیره فولاد روئینا جنوب و از جمله افراد پیشکسوت و با سابقه صنعت فولاد در گفت و گو با چیلان از پیشرفت فیزیکی واحد ذوب این کارخانه گفت و علاوه بر این اشاره ای به تجربه خود برای ورود به خصوصی سازی داشت.

چیلان لطفا برنامه صادراتی تان را تشریح بفرمایید.

روئینا جنوب در واحد نورد به تولید اسمی ماهانه خود که بیش از ۴۰ هزار تن است رسیده و از ابتدای سال تاکنون نیز توانسته بیش از ۲۵ هزار تن صادرات داشته باشد. پیش بینی این است که در سه ماهه پایانی سال ۹۶ تا پایان سه ماهه دوم سال ۹۷ این میزان صادرات به ۴۰ هزار تن افزایش یابد.

چیلان روئینا تاکنون به چه کشورهایی صادرات داشته است؟

روئینا تاکنون توانسته به عراق صادرات داشته باشد اما با اخذ استاندارد آمریکا و اروپا، توانایی صادرات به هر نقطه از جهان را دارد. صادرات ۲۵ هزار تنی که اشاره شد هم به یکی از کشورهای آفریقایی بوده است.

چیلان سایر طرح ها و برنامه های توسعه ای روئینا جنوب را توضیح بفرمایید؟

مجتمع فولاد روئینا در ۴ فاز طرح ریزی شده که اولین فاز همان نورد ۵۰۰ هزار تنی است که راه اندازی شده و به تولید و ظرفیت اسمی رسیده است. دومین فاز، طرح ذوب و نورد پیوسته است و همان طور که ذکر شد تا شهریور سال آینده راه اندازی می شود. در فاز سه، واحد ذوبی برای خط نورد فعلی در نظر گرفته شده و در نهایت در فاز چهارم به سراغ احداث واحد احیا مستقیم خواهیم رفت. البته راه اندازی فازهای سه و چهار منوط به مطالعات است و اگر مطالعات کارشناسی، شروع فازهای سوم و چهارم را منطقی بداند قطعاً به سراغ احداث آنها خواهیم رفت.

چیلان آقای جابریان، آیا کاهش تعرفه واردات بر فعالیت واحد تولیدی شما تاثیر داشته است؟

کاهش تعرفه اگرچه کمکی از سوی دولت به واحدهای نوردی بود اما به اعتقاد من تغییر تعرفه های وارداتی تاثیری بر بازار نداشته و نخواهد داشت چراکه همزمان با افت تعرفه ها، نه تنها شاهد افزایش نرخ ارز در کشور هستیم بلکه قیمت های جهانی هم رو به بالا حرکت کرد.

چیلان با توجه به تجربه ناموفقی که در خصوصی سازی فولاد خوزستان داشتید، مشکل خصوصی سازی در ایران را چه می دانید؟

به اعتقاد من سازمان خصوصی و رئیس این سازمان به شخصه اختیاری در واگذاری ها ندارند و نمونه این موضوع در همان واگذاری سهام فولاد خوزستان مشاهده شد. به عقیده من حتی پس از واگذاری سهام شرکت ها از سوی سازمان خصوصی سازی، این سازمان باید هم چنان حامی شرکت های خصوصی بماند. متأسفانه برخی تنگ نظری ها اجازه خصوصی سازی واقعی در ایران را نداد. این بی مهری ها انگیزه سرمایه گذاری را از سرمایه گذاران می گیرد هرچند که من عقب نشینی نکردم و پس از بازگرداندن مبلغ خرید سهام فولاد خوزستان کارخانه ای را احیا کردم که اکنون افراد زیادی در آن شاغل بوده و به مرحله تولید و صادرات در همان ماه های اولیه پس از راه اندازی رسیده است. از اینرو اگر هدفمان اجرای صحیح اصل ۴۴ و خصوصی سازی واقعی است باید رئیس سازمان خصوصی سازی آنقدر اختیارات داشته باشد تا بتواند کار خود را به درستی به انجام برساند و انتظار این است که خصوصی سازی شفاف تر از قبل گردد و این موضوع نه تنها حمایت سازمان خصوصی سازی بلکه هماهنگی سایر ارگان ها، نهادها و سازمان ها و همین طور بانک ها را می طلبد. توصیه این است که کار به افرادی سپرده شود که در آن زمینه تجربه و صلاحیت لازم را دارند در غیر این صورت پس از مدتی با شکست مواجه خواهیم شد.

چیلان آقای جابریان روند احداث واحد ذوب فولاد روئینا در چه مرحله ای است؟

واحد ذوب روئینا جنوب به پیشرفت فیزیکی بیش از ۷۰ درصد رسیده و انتظار می رود در شهریور ماه سال ۹۷ راه اندازی شود. این واحد با خط نورد به صورت پیوسته بوده و آهن اسفنجی را دریافت کرده و شمش بدون برش و به طور پیوسته وارد خط تولید میلگرد شده و میلگرد به طول ۱۲ متر تولید می کند. نکته جالب این است که کل این فرآیند ۲ ساعت و ۷ دقیقه به طول می انجامد.

چیلان بازار هدف تان داخلی یا صادراتی است؟

مجموعه ما با سابقه ۴۰ ساله ای که در بازار دارد، کسب بازار ایران را

عارضه یابی واگذاری ها و خصوصی سازی های
زنجیره فولاد در گفتگوی چیلان با طیب نیا:

حرکت در مسیر خصوصی سازی اشتباه را ادامه ندهیم

چیلان
مبارکه در گفت و گویی صمیمی با چیلان به موضوع خصوصی سازی و عارضه یابی این پدیده در ایران پرداخته است. وی درباره خصوصی سازی معتقد است بهترین راهکار برای خصوصی سازی واقعی، انجام واگذاری ها در قالب کنسرسیوم های صنعتی - معدنی است که متاسفانه در زنجیره فولاد کشور اجرا نشده اما هنوز هم دیر نیست و مسیر اصلاحات مالکیتی باز است...

در واگذاری ها هدف اصلی تولید اقتصادی مدنظر قرار نگرفته است

بسیاری از واگذاری های معدنی از طریق مزایده انجام شده و می شود. فرآیند تهیه اسناد این واگذاری ها باعث گردیده نحوه واگذاری به گونه ای باشد که شرکت برنده مزایده یا افراد حقیقی و حقوقی غیر متخصص هستند یا در صورت دارا بودن تخصص، شرایط ایجاد شده ناشی از نحوه واگذاری و رقابت کاذب بین شرکت کنندگان امکان فعالیت دارای توجیه اقتصادی را به آنها نمی دهد. بنابراین شرایط سختگیرانه واگذاری ها موجب می شود که برنده مزایده هیچگاه به تولید اقتصادی دست پیدا نکنند. این موارد در واگذاری معادن زغال سنگ به وفور دیده شده است. واگذاری برخی معادن زغال سنگ به صندوق بازنشستگی یا شرکت های غیر مرتبط با این صنعت که امکان سرمایه گذاری در این حوزه را دارا نمی باشند، افزایش قیمت و پیچیدگی شرایط واگذاری را موجب شده به نحوی که تولید اقتصادی در معادن واگذار شده به سادگی میسر نشده و در صورت عدم تجدید نظر همچنان نخواهد شد. به اعتقاد اینجانب نحوه واگذاری باید به گونه ای باشد که تداوم تولید و حفظ اشتغال را به عنوان لازمه دستیابی به توسعه پایدار به همراه داشته باشد. حتی اگر لازم شد می توان معادن را با قیمت بسیار پایین در اختیار اهل فن قرارداد با این هدف اصلی که تولید تداوم پیدا کند. این روند در بسیاری کشورهای توسعه یافته تجربه شده اما متاسفانه در بسیاری از واگذاری های ایران رخ نداده است. به عبارت دیگر رعایت اهلیت، اصلی ترین ملاک در واگذاری و فرآیند خصوصی سازی است که به خوبی مراعات نگردیده است.

واگذاری ها می بایست در قالب کنسرسیوم های صنعتی - معدنی صورت می گرفت

از طرف دیگر نحوه واگذاری ها به صورتی بوده که معادن به طور جداگانه و شرکت های صنعتی و تولیدی جداگانه واگذار شده اند. این موضوع در مواردی تعارض و تناقض بین اهداف فعالان زنجیره را موجب شده و تامین مواد اولیه شرکت های پایین دست در زنجیره را با مشکل مواجه نموده است چرا که شرکت های واگذار شده فارغ از منافع ملی و کلان زنجیره صرفا منافع بخشی و منطقه ای خود را در اولویت قرار می دهند و چه بسا برخی از این منافع با استراتژی های سایر شرکت های موجود

در زنجیره مغایرت داشته باشد و در بلند مدت منجر به حذف برخی از آن ها شود. بهتر آن بود که با ایجاد کنسرسیوم های معدنی - صنعتی این واگذاری ها انجام می شد ضمن حفظ انسجام موجود، منافع این شرکت ها به هم پیوند می خورد. در این صورت هم واگذاری اولیه با قیمت بالاتری انجام می شد و هم بخش های زیان ده زنجیره مثل برخی معادن زغال سنگ از حمایت بخش های سودده مثل سنگ آهن و فولاد در این کنسرسیوم بهره برده و افزایش تولید پایدار و توسعه متوازن همه بخش ها در بلندمدت تضمین می گردید. علاوه بر این، مواد اولیه بخش های صنعتی پایین دست هم راحت تر تامین می شد. کاری که می توانست در خصوصی سازی اتفاق بیفتد، همین بود که صورت نگرفت و نتیجه این شد که با وجود انجام بخش اعظمی از خصوصی سازی ها، شاهد تشکیل شرکت هایی هستیم که ترکیب سهامداران جدید، متنوع و غیر تخصصی دولتی و نیمه دولتی شامل بانک ها، شرکت های سرمایه گذاری وابسته به بانک ها، صندوق های بازنشستگی، تامین اجتماعی و سهام عدالت و... در وزارتخانه های متفاوت دارند. این ترکیب سهامداران چون غیر تخصصی بوده و نگاهشان به موضوعات تولید تخصصی نیست و عمدتا به دنبال سود حاصل از تولید و دغدغه های سازمانی و مشکلات عدیده خود هستند برای تولید کارآمد نبوده و نخواهند بود.

هنوز هم می توان روند خصوصی سازی فولاد را اصلاح کرد

اگرچه اتفاقاتی رخ داده که به سادگی قابل بازگشت نیست اما خوشبختانه هنوز امکان انجام اصلاحات در زنجیره و ترکیب سهامداران وجود دارد. عمده ترکیب جدید سهامداران خصوصا در شرکت های بزرگ و سودده، دولتی یا نیمه دولتی هستند. گرچه از نظرات برخی ارگان های نظارتی خارج شده اند اما هیئت مدیره و مدیرعامل و سیاست های کلان آن ها همچنان توسط مدیران دولتی تعیین می گردد. بنابراین همچنان امکان بازبینی در ترکیب سهامداران زنجیره فولاد برای سیاستگذاران وجود دارد و می توان با واگذاری متقابل سهام برخی شرکت ها یا انجام برخی جابجایی ها در سهام آنها، روند خصوصی سازی را اصلاح و بهینه نمود. در ترکیب جدید باید اتحادهای استراتژیک بین شرکت های معدنی و صنایع فولاد برقرار شود یا شاهد ادغام های افقی در زنجیره فولاد شامل ادغام برخی شرکت های معدنی با یکدیگر یا واحدهای فولادی با هم باشیم. در واقع ایجاد کنسرسیوم های معدنی - صنعتی را با هدف افزایش مقیاس و ظرفیت تولید، تامین پایدار و تولید اقتصادی شکل دهیم. طی سال های گذشته فولاد مبارکه در این مسیر پیشگام بوده و رأسا اقدامات خوبی را در جهت تحقق اهداف استراتژیک خود انجام داده است. امیدواریم این موضوع به یک استراتژی غالب در صنعت فولاد کشور تبدیل شده و استراتژی توسعه کمی جای خود را به توسعه کیفی، ایجاد پایداری و رقابت پذیری در زنجیره بدهد.



مهندس صادقی در گفت و گو با چیلان: ذوب آهن تا سال ۹۷ از شمول ماده ۱۴۱ قانون تجارت خارج می شود

مشکلات حاد مالی و اقتصادی عبور کند. این شرکت طی مدت مذکور با نیل به درآمد عملیاتی ۲۸ هزار میلیارد ریال و با رشد ۱۷ درصد نسبت به مدت مشابه سال قبل توانست سود ناخالص خود را به ۴۸۵۳ میلیارد ریال ارتقاء دهد این در حالی است که این رقم در مدت مشابه سال قبل ۵۷۷ میلیارد ریال زیان بود. به عبارت دیگر سود ناخالص شرکت حدود ۹۴۰ درصد رشد داشته است. این تغییر چشم گیر نیز در سود عملیاتی شرکت قابل مشاهده است، به گونه ای که زیان عملیاتی شرکت طی ۹ ماهه سال ۱۳۹۵ که به مبلغ ۲۲۳۷ میلیارد ریال می رسید جای خود را با ۲۹۱۶ میلیارد ریال سود عوض کرد.

ذوب آهن به دنبال افزایش سرمایه و خروج از شمول ماده ۱۴۱ قانون تجارت

مدیرعامل ذوب آهن اصفهان گفت: خوشبختانه این شرکت پس از دو سال و نیم سال تحمل زیان خالص توانست به سود خالص دست یابد. روند بهبود عملکرد شرکت گویای آن است که از یک سو سیاست های کلان شرکت در تمرکز بر صادرات (رشد ۸۴ درصدی در مقدار و ۱۴۵ درصدی در ارزش ریالی) و مدیریت هزینه ها که هم راستا با سیاست های اقتصاد مقاومتی که ابلاغی مقام معظم رهبری است اثر خود را نشان داده و از سوی دیگر شرایط رکودی و سقوط بهای فروش محصولات این شرکت در کشور به نقطه عطف خود رسیده و بازگشت به قیمت های قبل از رکود را شاهد خواهیم بود.

وی با اشاره به محدودیت های نقدینگی این شرکت گفت: جریان ورود نقدینگی ناشی از عملیات به شرکت در مقایسه با مدت مشابه سال قبل رشد محدودی نشان می دهد. ضمن تشکر از شرکای تجاری خود به خاطر شکیبایی و همراهی آنان با شرکت سهامی ذوب آهن

مقدمت افزایش سرمایه شرکت ذوب آهن برای خروج از ماده ۱۴۱ قانون تجارت در سال جاری آماده شده و امیدواریم در سال ۱۳۹۷ با تحقق آن از شمول این ماده خارج شویم. ذوب آهن اصفهان که در آستانه پنجاه سالگی قرار دارد در ۹ ماه اول سال ۹۶ در زمینه های افزایش میزان و تنوع تولید، سود دهی، کاهش هزینه ها، کاهش بدهی، صادرات و ... شرایط بسیار مطلوبی را رقم زد و عملاً در مسیر بهبود و تعالی قرار گرفت.

مهندس احمد صادقی مدیرعامل ذوب آهن اصفهان در خصوص شرایط تولید در این شرکت به چیلان گفت: تلاشگران ذوب آهن اصفهان موفق شدند در ۹ ماهه اول سال جاری، افزایش میزان و تنوع تولید را نسبت به مدت مشابه سال گذشته رقم بزنند. در نه ماهه سال جاری شاهد روند افزایش تولید در بخش های مختلف ذوب آهن نسبت به مدت مشابه سال قبل بوده ایم. در این مدت ۲۸ درصد افزایش در تولید کک، ۱۳ درصد افزایش در تولید آگلومره، ۴ درصد افزایش در تولید چدن مذاب، ۳ درصد افزایش در تولید شمش آماده و در جمع کل محصول نهایی ۶ درصد افزایش تولید داشته ایم.

صادقی تصریح کرد: همچنین به منظور پاسخ به نیازهای روزافزون بازار و به منظور توسعه سبد محصولات، پروفیل های مختلفی از جمله ناودانی بال شیب دار سبک سایز ۲۰، کلاف های صادراتی با مارک فولاد سری SAE، گرد فولادی سایز ۲۵۰ میلیمتر و بیم بلانک در شرکت طراحی و تولید گردید.

مدیرعامل ذوب آهن اصفهان گفت: ذوب آهن اصفهان طی ۹ ماهه سال ۱۳۹۶ به دنبال بهبود شرایط بازار مقاطع فولادی و مدیریت هزینه های شرکت و همچنین مدیریت نقدینگی بوده و توانست از

باراست که میلگرد تولیدی شرکت ذوب آهن اصفهان به بازارهای یک کشور معتبر اروپایی راه می یابد و این حاصل تلاش یکسال اخیر صنعتگران ذوب آهن اصفهان است که توانستند زمینه ارتقای کیفیت محصولات تولیدی را افزایش و استانداردهای مورد نظر کشورهای اروپایی را به دست آورند.

وی از چین، تایلند، برمه، اندونزی، ویتنام، پاکستان، افغانستان، عراق، ترکمنستان، اردن، مصر، انگلستان، بلژیک، هلند، قطر، عمان و امارات متحده عربی به عنوان کشورهای نامبرده طی ۹ ماه گذشته محصولات فولادی و فرعی شرکت ذوب آهن اصفهان به آنها صادر شده است.

صرف هزینه ۴ هزار میلیارد ریالی ذوب آهن در پروژه های زیست محیطی

مدیرعامل ذوب آهن اصفهان در خاتمه ضمن اشاره به هزینه ۴ هزار میلیارد ریالی ذوب آهن اصفهان در ۳۶ پروژه زیست محیطی گفت: ذوب آهن اصفهان به عنوان اولین تولید کننده فولاد در کشور، در راستای مسئولیت های اجتماعی خود در حوزه محیط زیست و همچنین در راستای خط مشی زیست محیطی شرکت با تعریف و انجام برنامه های بهبود در این حوزه در قالب پروژه های بازسازی، بهینه سازی و نوسازی در بخش های هوا، آب و پساب و پسماند اقدامات بسیار موثر و کار آمدی در حوزه حفاظت از محیط زیست انجام داده است.

مدیرعامل ذوب آهن اصفهان با اشاره به اهم اقدامات زیست محیطی انجام گرفته در بخش های کنورتورها ی ناحیه فولادسازی، کوره بلند و کک سازی، در خصوص اقدامات جدید این شرکت گفت: نصب و راه اندازی سیستم تصفیه غبار ناحیه برش خرسک، تعریف اقدامات اصلاحی تکمیلی بر روی سیستم های تصفیه غبار آگلوماسین های بخش آگلومراسیون و طرح های در دست اقدام در خصوص بازیافت محصولات میانی کک سازی از جمله جدید ترین فعالیت های زیست محیطی ذوب آهن اصفهان است.

مهندس صادقی در پایان جایگاه ذوب آهن اصفهان را از نظر شاخص های زیست محیطی روبه رشد و ارتقاء تفسیر نمود و بیان داشت، حرکت به سوی تعالی زیست محیطی حرکتی تدریجی و مستمر و نتیجه برآیند فعالیت های زیست محیطی انجام گرفته توسط تک تک آحاد جامعه است. حفاظت از محیط زیست تنها وظیفه یک سازمان، ارگان و واحد خاص نیست بلکه همگان در برابر آن مسئول می باشند. وی اظهار امیدواری نمود: با به ثمر نشستن پروژه های زیست محیطی باقی مانده شرکت به زودی شاهد ذوب آهنی پاک باشیم.

در عبور از تنگنای مالی و نقدینگی امیدواریم با بهبود این روند هم راستا با بهبود درآمدهای عملیاتی امکان بازپرداخت تدریجی بدهی آنان را داشته باشیم. در طی ۹ ماهه ۹۶ با مساعدت ستاد تسهیل، شرکت توانست بخش قابل توجهی از تسهیلات کوتاه مدت خود را به تسهیلات بلند مدت تبدیل نماید و امکان تسویه بخش بزرگی از بدهی های تجاری خود را فراهم نماید. در طی این دوره بیش از ۱۴ درصد از بدهی های تجاری و غیر تجاری شرکت کاهش پیدا کرده و تسویه شده است. همچنین در همین دوره شرکت موفق شد با همکاری سازمان تامین اجتماعی و وزارت اقتصاد و دارایی بیش از ۴ هزار میلیارد ریال از بدهی خود به دولت را تهاتر نماید و زمینه تهاتر بیش تر تا ۷ هزار و ۶۰۰ میلیارد ریال را فراهم نماید.

وی ادامه این روند را موجب کاهش هزینه های مالی دانست و گفت: کاهش میانگین نرخ سود تسهیلات مالی دریافتی (بیش از ۶۸۱ میلیارد ریال صرفه جویی)، بهبود ساختار ترانزنامه شرکت را به همراه خواهد داشت و نتایج آن در افزایش حقوق صاحبان سهام و کاهش زیان انباشته شرکت قابل مشاهده می باشد.

مدیرعامل ذوب آهن اصفهان ضمن تقدیر از تلاش، همیاری و خویشتن داری همکاران در شرکت سهامی ذوب آهن که با کوشش بیشتر و جبران خدمات و رفاهیات کمتر، سهم عمده ای در این موفقیت داشته اند گفت: مقدمات افزایش سرمایه شرکت نیز برای خروج از ماده ۱۴۱ قانون تجارت در سال جاری آماده شده و امیدواریم در سال ۱۳۹۷ با تحقق آن از شمول این ماده خارج شویم.

محصول ذوب آهن را به معتبرترین بازار اروپا صادر کردیم

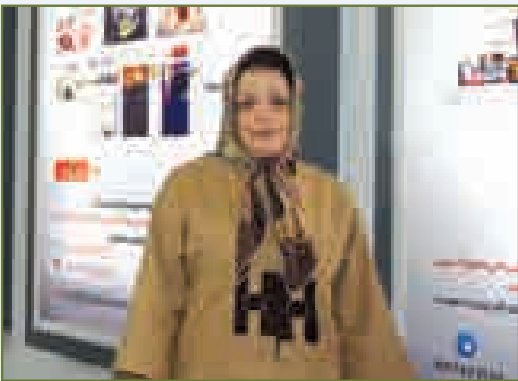
صادقی در بخش دیگری از صحبت های خود از رشد ۱۴۵ درصدی ارزش صادرات محصولات این شرکت در ۹ ماهه سال ۹۶ نسبت به مدت مشابه سال قبل خبر داد و افزود: حدود ۸۱۰ هزار تن از محصولات این شرکت در ۹ ماهه اول سال جاری صادر شد که این صادرات در مقایسه با مدت مشابه سال گذشته از لحاظ وزن ۸۴ درصد و از لحاظ ارزش مالی ۱۴۵ درصد افزایش یافته است.

وی همچنین از صادرات اولین محموله میلگرد تولیدی این شرکت به انگلستان خبر داد و گفت: این محموله شامل پنج هزار تن میلگرد به ارزش هر تن ۵۰۵ دلار می باشد که از طریق بندرعباس به مقصد لندن بارگیری شد.

صادقی با بیان این که شرکت ذوب آهن اصفهان در حال مذاکره با خریداران انگلیسی برای قراردادهای بیشتر است، گفت: اولین



میزگرد چیلان با مدیران شرکت هفت الماس استراتژی ها، طرح ها و سختی های فعالان بخش خصوصی



و پروسه تولید آن نیز کمی پیچیده تر و سخت تر است و چند مزیت دارد اول آنکه رنگ پذیری را بهبود می بخشد و دوم آنکه پایداری و ماندگاری رنگ را روی سطوح به ویژه سطوح کانتینر و کانکس ها افزایش می دهد. علاوه بر موارد فوق، طول عمر ورق های گالوالوم در مقایسه با ورق های گالوانیزه تقریباً ۳ تا ۴ برابر است. این خط تولید بعد از گذشت ۲ سال و نیم از آغاز کار احداث، راه اندازی شده و در نظر داریم ورق های رنگی خود را با پوشش زیرین گالوالوم تولید نماید تا از لحاظ کیفیت و طول عمر بالاتر از ورق های رنگی دیگر گردد.

تامین نیاز داخل اولویت اول خط گالوالوم هفت الماس است

ایزدپناه در باره اینکه این محصول با هدف تامین نیاز داخل تولید می شود یا با هدف صادرات تولید می کند اظهار داشت: این محصول صادر نیز خواهد شد اما در فاز نخست به دنبال تامین نیاز داخل هستیم تا صنایع پایین دستی به رشد مطلوب دست پیدا کنند.

وی همچنین توضیح داد: با گذشت بیش از ۶ ماه از راه اندازی این خط، تولید در آن به ۱۰ هزار تن رسیده اما به جهت کمبود مواد اولیه، رسیدن به تولید انبوه زمان بر است و با این حال با مذاکراتی که انجام شده امیدواریم این محصول جدید و با ارزش افزوده بالا به تولید انبوه برسد.

استراتژی آینده هفت الماس، راه اندازی خط ذوب و نورد گرم است

مهندس نصرالله ایزدپناه، مدیرعامل شرکت صنایع هفت الماس اظهار داشت: هفت الماس یک پکیج کامل از نورد گرم تا ورق های رنگی و

شرکت صنایع هفت الماس با هدف تولید انواع ورق گالوانیزه، نورد سرد، استنلس استیل (فولاد زنگ نزن) و سایر مقاطع فولادی در سال ۱۳۷۵ تاسیس گردید. عملیات عمرانی این شرکت در سال ۱۳۸۰ آغاز و در سال ۱۳۸۲ با ظرفیت اسمی سالانه ۱۰۰ هزار تن ورق گالوانیزه به بهره برداری رسید. تولیدات ورق گالوانیزه این شرکت پاسخگوی ۱۵ درصد نیاز بازار داخلی بوده و حدود ۲۰ تا ۴۰ درصد از کل ظرفیت تولید نیز در بازارهای جهانی عرضه می گردد. فاز اول خط تولید نورد سرد این کارخانه نیز در تیر ماه ۱۳۸۷ به بهره برداری رسید و با ظرفیت اسمی ۸۰۰ هزار تن در سال، ورق نورد سرد تولید کرد. تولیدات این کارخانه ضمن تامین ورق برای خط تولید گالوانیزه هفت الماس بخش هایی از بازار مصرف داخلی و صادراتی را نیز تامین می کند. چیلان، میزگردی را با مدیران این شرکت معتبر تدارک دیده که از نظر می گذرد:

به دنبال رسیدن به تولید انبوه در خط گالوالوم هستیم

مهندس امید ایزدپناه، عضو هیئت مدیره شرکت هفت الماس در میزگرد چیلان در خصوص خط گالوالوم هفت الماس گفت: خط گالوالوم هفت الماس تنها خط گالوالوم ایران است و با کمک شرکت توسعه صنایع برز راه اندازی شد. در این خط حدود ۷۰ درصد تجهیزات بومی سازی و از تجهیزات داخلی استفاده شده است. این خط تولیدکننده ورق های گالوالوم می باشد که همچون ورق های گالوانیزه، ورق های پوششی به شمار می آید با این تفاوت که پاتیل ورق های گالوالوم ترکیبی از آلومینیوم و روی (۵۵ درصد آلومینیوم و ۴۵ درصد روی) است. تکنولوژی بکار رفته در ورق های گالوالوم یک تکنولوژی بروز است

مدیر صادرات هفت الماس عنوان کرد: حمایت‌های دولتی و مقررات واردات و صادرات چیزی است که باعث شده کشورهای دیگر در امر صادرات، عملکرد بهتری نسبت به ایران داشته باشند. البته نباید فراموش کرد که اکنون نسبت به گذشته شرکت‌های بیشتری در بازار حضور پیدا کرده‌اند و رقابت سخت‌تر شده است. بنابراین در چنین شرایطی، رقابت برای محصولات ایرانی به ویژه بخش خصوصی سخت‌تر شده است. یکی از مشکلات هفت الماس در صادرات، گرفتن سود و حقوق آن از گمرک است.

نقل و انتقالات بانکی مانع تجارت و صادرات فولاد

نصرالله ایزدپناه ضمن بیان این مطلب که کاهش ریسک سیاسی، تبادلات بانکی و انتقال پول و سرمایه‌گذاری امکان صادرات محصولات فولادی از ایران را افزایش می‌دهد گفت: اگرچه صنعت فولاد از لحاظ تکنولوژی به نقطه مناسبی در سطح جهانی رسیده است اما یکی از مشکلات فعلی صنعت فولاد، مسائل و تبادلات بانکی است. اگر این مشکل رفع گردد می‌توان شاهد قراردادهای بلندمدت برای صادرات کالا و محصولات فولادی بود. از سوی دیگر دولت دوازدهم اگر بتواند بانک‌های خارجی را متقاعد کند که در داخل ایران شعبه ایجاد کند قطعاً شاهد جهش صادراتی در کشور خواهیم بود.

واگذاری‌ها می‌تواند به صورت شراکتی باشد

امید ایزدپناه در بخش دیگری از صحبت‌های خود به موضوع خصوصی‌سازی نیز اشاره کوتاهی داشت و گفت: مشکلی که در ایران وجود دارد این است که جایگاه بخش‌های مختلف به درستی تعریف نشده برای نمونه بانک‌ها در خارج از کشور تنها یک هدف را دنبال می‌کند در حالی که در ایران، بانک‌ها به جای بانکداری، به دنبال فعالیت در امور بیمه‌ای، خرید کالا یا بنگاه‌داری هستند. در بحث خصوصی‌سازی نیز چنین است، بایستی واحدها به افراد واجد شرایط هم از لحاظ مالی و هم فنی واگذار شود. حتی می‌توان به صورت شراکتی این واگذاری‌ها صورت گیرد. بایستی افرادی باشند که متعهد به انجام کار باشند.

پوشش‌دار است. خط ورودی کارخانه روی ۸۰۰ هزار تن ورق گرم بسته شده و محصول آن ورق اسیدشویی شده بوده و دو خط تولید ورق گالوانیزه و همین‌طور یک خط گالوالوم داریم. در واقع هفت الماس در فاز اول خط تولید نورد سرد را به بهره‌برداری رساند که ظرفیت اسمی آن ۸۰۰ هزار تن ورق نورد سرد بود. همچنین خط آنیل و ورق‌های رنگی که از ورق گالوانیزه تغذیه می‌کنند نیز در مجموعه وجود دارد. استراتژی بعدی کارخانه، راه‌اندازی خط ذوب و نورد گرم است تا قادر باشیم ورق گرم مورد نیاز کارخانه را فراهم نماییم. در همین زمینه پروژه فولاد فراد در قزوین را داریم که موافقت‌های اصولی برای تحویل زمین و زیرساخت‌هایی نظیر آب، برق و گاز اخذ شده و به دنبال فاینانس برای این طرح هستیم.

بخش خصوصی در بازارهای صادراتی با قیمت‌های رقابتی مواجه است

پروین خضر، مدیر صادرات هفت الماس در میزگرد چیلان گفت: هفت الماس تاکنون توانسته به کشورهای حاشیه خلیج فارس، کشورهای CIS و آسیای میانه صادرات داشته باشد. در ابتدای راه اندازی مجموعه و در سال ۸۳ تا ۸۵ به کشورهای دبی، عربستان، بحرین و قطر هم صادرات داشت چون مشکلی در گشایش اعتبار وجود نداشت و از سوی دیگر در کشوری نظیر امارات خط گالوانیزه راه‌اندازی نشده بود و همین امر سبب شد صادرات خوبی به این کشورها داشته باشیم. در عراق به کردستان و جنوب عراق صادرات انجام داده ایم که البته این حجم اکنون کمتر شده است چراکه قیمت‌های تولیدی رقابتی نیست و قدرت رقابت با تولیدات کشورهای نظیر چین و ترکیه را نداریم و علاوه بر این بسیاری از پروژه‌های عمرانی عراق متوقف شده است.

موضوعی که باعث شده هفت الماس در بازارهای صادراتی فعالیت کمتری داشته باشد، قیمت‌های رقابتی است که بخشی از آن ناشی از قیمت تمام شده بوده و بخش دیگر به جهت هزینه‌های حمل است که سبب شده حضور در کشورهایی مانند کشورهای آفریقایی مقدور نباشد چون فولاد کالایی حجیم است. هفت الماس در کشور ترکمنستان حضور پررنگی داشت اما به دلیل پایان پروژه‌های بازی‌های آسیایی تقاضای آن کاهش یافته است.





آخرین وضعیت تولید، صادرات و طرح های توسعه فولاد کاوه جنوب کیش:

فولاد کاوه جنوب کیش از ظرفیت اسمی تولید ماهانه عبور کرد

و افزایش نسبت صادرات به فروش داخلی به عنوان استراتژی اصلی معاونت فروش بوده است که این برنامه ریزی نیز محقق شده به نحوی که با توجه به تولید بیش از ۷۴۱ هزار و ۸۶۱ تن تا پایان دی ماه بیش از ۶۱۸ هزار تن صادرات صورت گرفته است. بر این اساس از میزان بیش از ۷۰۹ هزار تن فروش بیش از ۸۷ درصد به صادرات اختصاص یافته و کمتر از ۱۳ درصد در بازارهای داخلی عرضه شده است.

وی با اشاره به برنامه ریزی برای تولید ۹۰۰ هزار تن محصول در سال ۹۶ ادامه داد: با روندی که طی این مدت ادامه پیدا کرده است تحقق کامل و صددرصدی برنامه تولید در واحدهای آهن اسفنجی و فولادسازی و همچنین فروش و صادرات محقق خواهد شد و این در کنار کارنامه موفق اقتصاد مقاومتی در این شرکت مایه افتخار و مباحث کارکنان تلاشگر شرکت فولاد کاوه جنوب کیش خواهد بود.

پیشرفت فیزیکی فاز ۲ فولادسازی به حدود ۴۳ درصد رسید

دهاقین به پیشرفت قابل توجه پروژه فاز دو فولادسازی طی سه ماه اخیر نیز اشاره کرد و افزود: از ابتدای آبان ماه ۹۶ تاکنون بالغ بر ۴۰۷۱ درصد پیشرفت فیزیکی در این پروژه به وقوع پیوسته و اکنون به بیش از ۴۲/۷ درصد رسیده است که مهمترین عملیات طی این مدت فارغ از نصب استراکچر و سیویل که به طور مستمر در حال تکمیل است، نصب دو دستگاه جرثقیل سقفی هر کدام با وزن ۴۳۰ تن و با ظرفیت باربری ۳۲۰ تن در ارتفاع ۳۰ متری نصب شده و تنها چند روز پس از این نصب مهم دو دستگاه ترانس برق نیز در محل خود در کارخانه فاز دو فولادسازی نصب گردیده است که یکی از عملیات های مهم طی این مدت بوده است.

فولاد کاوه جنوب در جمع سه شرکت برتر فولاد کشور

وی سال ۹۶ را سالی پر از افتخار برای فولاد کاوه جنوب کیش برشمرد و اذعان داشت: کسب استاندارد در راستای اجرای سیستم مدیریت کیفیت یکپارچه و اخذ سه استاندارد ISO 9001:2015 در راستای مدیریت کیفیت و ISO 14001:2015 در راستای مسائل زیست محیطی و OHSAS 18001:2007 در راستای مسائل ایمنی و بهداشت شغلی و با هدف ایجاد روشی سیستماتیک و استاندارد جهت استفاده بهینه از امکانات، تجهیزات و نیروی انسانی برای رسیدن به اهداف کلان سازمان و در راستای تحقق چشم انداز شرکت برای تبدیل شدن به یکی از سه بنگاه برتر فولاد کشور در زمینه تولید و صادرات در این سال محقق شده است که خود نیز از توازن و تعادل برنامه ریزی و توسعه در حوزه ها مختلف در این شرکت خبر می دهد.

مهندس علی دهاقین، مدیرعامل شرکت فولاد کاوه جنوب کیش ضمن اشاره به تحقق ظرفیت اسمی در کارخانجات احیاء و فولادسازی این شرکت پس از رکوردزنی های مستمر، این موفقیت ها را نشان از بلوغ متوازن در شرکت فولاد کاوه جنوب کیش دانست.

به گزارش چیلان به نقل از روابط عمومی شرکت فولاد کاوه جنوب کیش، علی دهاقین با اعلام تحقق ظرفیت اسمی ماهانه تولید در این شرکت، اظهار داشت: خوشبختانه ۱۶ ماه پس از بهره برداری رسمی از فاز نخست کارخانه فولادسازی، در دی ماه سال ۹۶ تولید این واحد به بیش از ۱۰۱ هزار تن در ماه رسید که با احتساب ظرفیت یک میلیون و ۲۰۰ هزار تن در سال، رکورد تولید ماهیانه از میانگین ظرفیت اسمی این کارخانه عبور کرده است.

امید به تحقق هدف ۲۵ ذوب روزانه

دهاقین با اشاره به همت عالی کارکنان واحدهای مختلف این شرکت افزود: از ابتدای سال تاکنون رکوردهای متعددی در واحدهای احیاء و فولادسازی یکی پس از دیگری به وقوع پیوست که تا امروز بیشترین تولید شمش فولاد در فولادسازی بیش از ۴ هزار و ۹۶ تن در ۱۱ دی ماه و تولید ۵ هزار و ۵۱۳ تن آهن اسفنجی در ۲۹ دی ماه ۹۶ بوده که با توجه به شناختی که از تیم های برنامه ریزی، پشتیبانی تولید و بهره برداری سراغ دارم، این رکوردها همچنان به روز خواهند شد و تلاش ها برای دستیابی به ۲۵ ذوب در یک روز در آستانه نتیجه است تا ضمن عبور از ظرفیت اسمی، آخرین نقطه هدفگذاری شده در سال ۱۳۹۶ خواهد بود.

۹۵ درصد تولیدات شرکت فروخته شده است

مدیرعامل فولاد کاوه جنوب کیش به میزان تولید از ابتدای سال ۹۶ تاکنون نیز اشاره کرد و یادآور شد: از ابتدای سال تاکنون یک میلیون و ۲۸۵ هزار و ۲۳۱ تن آهن اسفنجی در کارخانجات احیاء تولید شده و در کارخانه فولادسازی نیز بیش از ۷۴۱ هزار تن محصول شمش بیلت تولید شده است که طی همین مدت بیش از ۷۰۹ هزار تن آن به فروش رسیده است که نشان دهنده فروش بیش از ۹۵ درصد محصولات تولیدی طی این مدت است.

۸۷ درصد فروش، صادراتی بوده است

مدیرعامل فولاد کاوه جنوب کیش با اشاره به موفقیت های بی نظیر در صادرات نیز افزود: افزایش مقاصد صادراتی، افزایش حجم صادرات

مهندس کشانی مطرح کرد:

رکوردشکنی فولاد خوزستان در تولید و صادرات



رونمایی از استراتژی توسعه فولاد خوزستان

مدیرعامل فولاد خوزستان از استراتژی توسعه فولاد خوزستان در بالادست و پایین دست رونمایی کرد و گفت: تکمیل زنجیره تولید در فولاد خوزستان از اهداف اساسی این شرکت از ابتدای تاسیس تاکنون بوده است چرا که تکمیل زنجیره تولید شرکت تاثیر قابل توجهی بر کاهش هزینه های تولید خواهد داشت. لذا در این راستا برنامه خرید معدن و همچنین خرید یا مشارکت در واحدهای کنسانتره سازی در جهت تکمیل حلقه های بالادستی و همچنین احداث یا خرید کارخانجات نوردی از جمله نورد، ورق و میلگرد در راستای توسعه پایین دستی را مدنظر داریم.

کشانی افزود: در حال حاضر در استان خوزستان شرکتهایی در زمینه صنایع پایین دست وجود دارند که امکان تولید محصولات با ارزش افزوده بالا مانند ورق های خاص را دارند اما به دلیل نداشتن نقدینگی و استراتژی تنها به تولید ورق معمولی اکتفا می کنند. خرید این واحدها توسط فولاد خوزستان یا ادغام این شرکتها با فولاد خوزستان مسلما باعث رفع این مشکلات و ایجاد ارزش افزوده بالایی در سطح استان خواهد شد.

مهندس محمد کشانی مدیرعامل فولاد خوزستان با تشریح عملکرد و برنامه های این شرکت گفت: از ابتدای امسال یک میلیون و ۹۲۶ هزار تن صادرات توسط فولاد خوزستان انجام شده که با توجه به صادرات یک میلیون و ۹۰۰ هزار تنی در سال گذشته، این رکورد شکسته شد. همچنین هدف گذاری صادراتی امسال فولاد خوزستان دو میلیون و ۲۰۰ هزار تن است.

کشانی در تبیین برنامه تولید فولاد خوزستان نیز اظهار داشت: در افق ۱۴۰۴ تولید ۵۵ میلیون تن فولاد پیش بینی شده که ۱۳ میلیون و ۶۰۰ هزار تن از آن سهم فولاد خوزستان است. شرکت فولاد خوزستان سال گذشته سه میلیون و ۶۰۰ هزار تن شمش و اسلب تولید کرده و هدف گذاری امسال آن تولید ۳ میلیون و ۷۰۰ هزار تن از این محصولات است و با راه اندازی شرکت فولاد شادگان ظرفیت سالیانه فولاد خوزستان به ۸ میلیون تن خواهد رسید.



رشته های مختلف صورت گرفته و در چهارمین همایش مدیریت جهادی کشور که با شعار "مدیریت جهادی لازمه تحقق اقتصاد مقاومتی و پیشرفت" برگزار شد و جمعی از مسئولان کشوری و لشکری از جمله محمدباقر نوبخت سخنگوی دولت، محمد شریعتمداری وزیر صنعت، معدن و تجارت، مسعود پزشکیان نایب رئیس مجلس در آن حضور داشتند، لوح تقدیر و جایزه ویژه مدیریت جهادی به دکتر عباس ابراهیمی رئیس هیئت مدیره فولاد خوزستان به نمایندگی از مدیرعامل این شرکت اهدا شد.



گروه رسانه ای چیلان، انتخاب جناب آقای مهندس کشانی، مدیرعامل محترم مجتمع فولاد خوزستان به عنوان مدیر جهادی کشور در سال ۹۶ را به ایشان و جامعه فولاد کشور تبریک عرض می کند.

این انتخاب از سوی انجمن مدیریت جهادی کشور با بررسی کارنامه فعالیت های مدیران سراسر ایران در





خورش در گفت و گو با چیلان تصریح کرد:

در واگذاری بنگاه‌ها صلاحیت فنی سنجیده شود نه صلاحیت مالی

معرفی می‌نماید. تاکنون به واسطه دیونی که دولت به سازمان‌ها و ارگان‌ها داشته، در قالب رد دیون واگذاری‌ها صورت می‌گرفت. این مکانیسم سبب از چاه درآمدن و به چاه افتادن بنگاه‌ها است یعنی شرکت‌ها از دست دولت خارج و به دولت دست دوم می‌رسد. این امر سبب می‌شود مشکلات بنگاه‌ها چند برابر شود و حتی امکان دارد بخشی از سرمایه‌های ارگان‌ها برای رفع مشکلات، به آن شرکت‌ها تزریق گردد. بنابراین بخشی از اقدامات دولت و سازمان خصوصی سازی از سر اجبار است و هیچ کجای دنیا چنین نیست بلکه در واگذاری‌ها امتیازات گسترده‌ای در نظر گرفته می‌شود تا بنگاه‌ها به فردی با صلاحیت فنی واگذار شود نه اینکه تنها صلاحیت مالی افراد سنجیده شود. بررسی این مسئله نیازمند مطالعه در روند خصوصی سازی در دنیا و کشورهای است که در این زمینه پیشکسوت هستند مانند آلمان و ژاپن. یکی از مشکلاتی که در حوزه خصوصی سازی با آن مواجه هستیم در نظر گرفتن توان مالی خریداران در واگذاری‌ها به تنهایی است و این مسئله از آنجا نشأت می‌گیرد که دولت در بخشی از بودجه خود بر روی فروش دارایی‌های دولتی حساب باز کرده درحالی که در معرفی شرکت‌ها، بنگاه‌هایی برای فروش گذاشته می‌شوند که برای دولت مشکل آفرین بوده و نه تنها سودآوری ندارند بلکه هر ساله ضرر آن انباشته تر می‌شود. بنگاه‌های تا حدودی سودده هم در قالب دیون دولتی رد و بدل می‌شوند. این نکته را نیز باید اضافه کنم که در واگذاری‌ها، سدهای حمایتی دولت به یکباره شکسته می‌شود و بنگاه خصوصی شده با مشکلاتی از سوی سازمان تامین اجتماعی، اداره دارایی و بعضاً بانک‌ها مواجه می‌شود و این معضلات به مدیری که بنگاه را خریداری کرده تحمیل می‌گردد.

ارزیابی مناسبات بخش خصوصی و دولتی را در اقتصاد کشور چگونه ارزیابی می‌کنید؟

بخش خصوصی از دهه ۸۰ و زمانی که حس کرد قدرت رقابت در بازار را دارد امکان حضور در فعالیتهای اقتصادی را یافت و یکی از نمونه‌های این واحدها، مجتمع فولاد کویر است. در دهه ۸۰ زمانی که حس کردیم امکان رقابت با واحدهای بزرگ را داریم پا به عرصه تولید و رقابت گذاشتیم و اکنون به جرات می‌توان گفت یکی از بزرگترین واحدهای فولادی کشور محسوب می‌شویم و براساس نیاز کشور در حال تولید هستیم. بخش خصوصی واقعی در بسیاری از صنایع نظیر فولاد، نساجی، پتروشیمی و بسیاری از فعالیتهای دیگر وارد شده و موفق هم بوده است. آنها بجای خروج سرمایه از کشور ترجیح داده اند سرمایه‌های خود را در کشور و در تولید داخلی هزینه کنند اما این حضور موفق تاحدودی حس خطر را در بین بخش دولتی و حصولتی ایجاد کرده و در نتیجه سبب ایجاد محدودیت‌هایی برای بخش خصوصی واقعی شده است. واحدهای دولتی قدرت استفاده از رانت‌های مالی را دارند اما در بخش خصوصی در صورت بروز مشکل مالی یا تعدیل نیرو، بالاخره شرایط برای حذف آنها از گردونه رقابت و تولید فراهم می‌شود.

چیلان احمد خوروش، عضو هیئت مدیره انجمن تولیدکنندگان فولاد ایران در گفت و گو با چیلان درباره روند خصوصی سازی در ایران به این نکته تأکید کرد که خصوصی سازی واقعی ناجی اقتصاد ایران است و در این راه بایستی دولت حمایت‌های لازم را انجام دهد. در ادامه مصاحبه با این عضو فعال هیئت مدیره انجمن را مطالعه بفرمایید.

چیلان خصوصی سازی و اجرای اصل ۴۴ قانون اساسی در ایران تا چه اندازه رضایت بخش است؟

یکی از اصلی‌ترین موضوعاتی که می‌تواند اقتصاد کشورها را نجات دهد، واگذاری کارها به بخش خصوصی واقعی است. در این حالت دولت نقش نظارتی و راهبری خود را بهتر انجام خواهد داد. در تمامی دنیا، اقتصاد هر حوزه‌ای به بخش خصوصی واقعی سپرده شده چراکه در هیچ کجای دنیا اقتصاد دولتی نتوانسته عملکرد مطلوبی را از خود نشان دهد. در ایران نیز مقام معظم رهبری همواره تأکید بر اقتصاد مقاومتی و سپردن کارهای اصلی اقتصاد به بخش خصوصی داشته و دارند و بر همین اساس، اجرای اصل ۴۴ قانون اساسی از سوی ایشان ابلاغ شد. در زمان اجرای اصل ۴۴ قانون اساسی، به جهت نفوذ بخش دولتی در اقتصاد ایران، این اصل به طور صحیح و کامل در کشور عملیاتی نشد. در حقیقت هیچ بخشی از اقتصاد را در کشور نمی‌توان یافت که به طور واقعی به بخش خصوصی سپرده شده باشد و چنانچه وجود داشته باشد قطعاً انگشت شمار بوده یا با مشکلات عدیده‌ای از سوی نهادها و سازمان‌ها و دخالت آنها مواجه هستند. لذا پس از اجرای اصل ۴۴ قانون اساسی به جهت عدم اجرای صحیح آن، با بنگاه‌های حصولتی و نه خصوصی واقعی مواجه شدیم. امیدوار بودیم که در دولت یازدهم این اتفاق بیفتد اما با چالش‌هایی که از قبل وجود داشت این مسئله رخ نداد.

چیلان نقد شما به بنگاه داری دولت چیست؟

به نظر من خصوصی سازی، حمایت دولت را می‌طلبد تا نظام با اراده کامل پا در این عرصه بگذارد و تا زمانی که این اتفاق نیفتد به هیچ وجه نمی‌توان انتظار نجات اقتصاد را داشت. دلیل ندارد که بخش‌های دولتی و دولت در فعالیتهای اقتصادی ورود نماید و تنها باید در نقش حاکمیتی خود حضور داشته باشد. دولت در نقش نظارتی می‌تواند حقوق بین تولیدکننده و مصرف‌کننده را حفظ نماید. باید به این سمت رفت که در دولت دوازدهم اقتصاد را طبق فرمایشات مقام معظم رهبری از انحصارگری خارج نماییم و به سمت اجرای صحیح اصل ۴۴ سوق دهیم و امیدواریم این اتفاق بیفتد.

چیلان آقای خوروش، چرا چندان اهلیت خریداران در واگذاری‌ها مورد توجه قرار نمی‌گیرد؟

هر بنگاه اقتصادی قیمتی دارد و براساس پارامترهای موجود، سازمان خصوصی سازی ارزیابی‌های خود را انجام داده و آن بنگاه را برای فروش



شرکت ایجاز صنعت ارشدان تهران

تأمین کننده مواد اولیه صنعتی

ارائه پروفرمای ارزی

وارد کننده مواد اولیه صنایع فولاد سازی و ریخته‌گری:

- ❖ فرو آنزها، فرو منگنز، فرو سلیسیکو منگنز، فرو کروم، فرو سیلیسی و ...
 - ❖ گرافیت کم سولفور، پسر سولفور (پترو لیوم کک) و کک متسالورزی
 - ❖ انواع فلزات (سیکل، فلج، کروم متال، منگنز متال، سیمپکون متال و ...)
 - ❖ انواع الکترود گرافیتی و سایر مواد اولیه مورد نیاز صنایع فولاد سازی و ریخته‌گری
- با بالاترین کیفیت و بهترین بسته‌بندی از معتبرترین کمپانی‌های اروپایی، آفریقایی و آسیایی



نشانی دفتر مرکزی: تهران، خیابان پاسداران، میدان احتشامیه، اول خیابان شهید حجت سوری (ایستان هفتم)، پلاک ۱۹، واحد ۸
کدپستی: ۱۹۴۶۶۱۹۷۳۷ | تلفن: ۲۲۵۹۹۲۰۰ (۱۰ خط) | فکس: ۲۲۵۹۹۲۳۲

Web: www.asaa-co.com

E-mail: info@asaa-co.com



شرکت سن براون کیش

شرکت سن براون کیش (Sun Brown Kish) با بیش از ۳۰ سال تجربه در زمینه مهندسی و بازرگانی و تأمین تجهیزات و مواد اولیه صنایع فولاد، فلزات غیر آهنی، نفت و گاز همراه با شرکت‌های تابعه در کشورهای کانادا و ترکیه به عنوان نماینده انحصاری شرکت‌های معتبر تولیدکننده در حوزه های ذکر شده فعالیت می نماید.



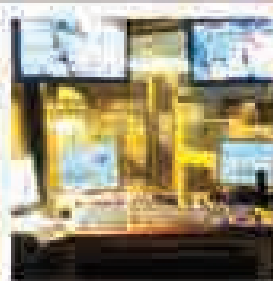
شرکت Birim Makina
طراحی و سازنده ماشین آلات
فرآوری فلزات و عایقات



Ingeteam

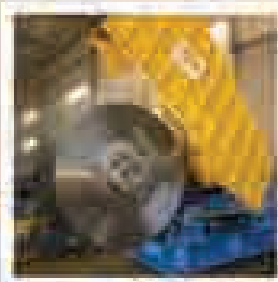
شرکت Ingeteam
اسپانیا

ارائه خدمات مهندسی
برق و فرآیندهای
ایمپالسور صنعتی و تولید
تجهیزات الکتریکی

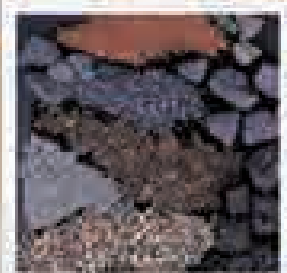


شرکت BLS

شرکت مهندسی و ماشین
سازی، ذوب و ریخته گری
و توربین گرم



تأمین مواد اولیه کارخانجات
فولادین



نمایندگی شرکت فانگدا چین
تولید کننده انواع الکترود
کربنی
و انواع فروالیاژها، فروپنگتر،
فروکروم، فروسیلیس و ...



تهران، خیابان ولیعصر، روبروی پارک ملت، نبش

خیابان شهید انصاری، برج ملت، طبقه ۷، واحد ۱۰

۹۸ ۲۱۲۲ ۰۲۶۳ ۱۲ و ۱۹

۹۸ ۲۱۲۲ ۰۲۲۱ ۶۸

www.sunbrownkish.com



صنایع آهن و فولاد سرمد ابرکوه

(سهامی خاص)

واحد نورد با ظرفیت ۵۰۰ هزار تن در سال

واحد فولادسازی با ظرفیت ۶۰۰ هزار تن در سال



تولید و عرضه با کیفیت ترین محصولات فولادی کشور

◀ ارتقا مستمر کیفیت
(بهبود کیفیت مواد اولیه مصرفی / آموزش
و ارتقا پرسنل / آمادگی مستمر تجهیزات)

◀ افزایش تولیدات در راستای تامین
نیازهای داخل کشور

◀ صادرات به کشورهای همسایه
و افزایش سطح صادرات غیر نفتی کشور



ادرس کارخانه : کیلومتر ۱۹ جاده ابرکوه به یزد
ادرس دفتر مرکزی : تهران ، بلوار المیرا (السنون جانبدلا)

بین بست ابرج ، پلاک ۴۴ طبقه ۵

تلفن : ۰۲۱-۲۶۶۹۱۰۶۳

۰۲۱-۲۶۶۹۱۰۴۲ ۰۲۱-۲۶۶۹۱۰۷۸

WWW.SARMADSTEEL.COM

خصوصی سازی در صنعت فولاد ایران؛ چالش ها و راهکارها

نشریه صنفی- تخصصی چیلان در این شماره به موضوع کلیدی خصوصی سازی صنعت فولاد کشور پرداخته است.

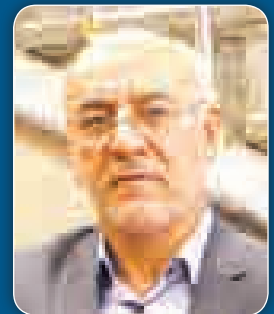
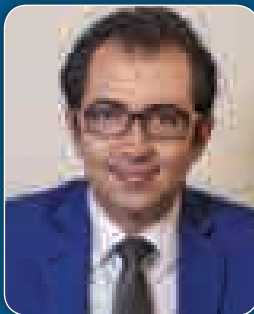
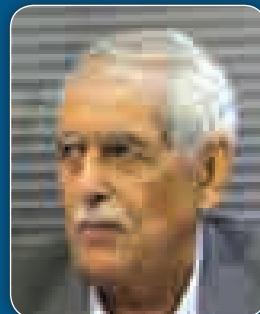
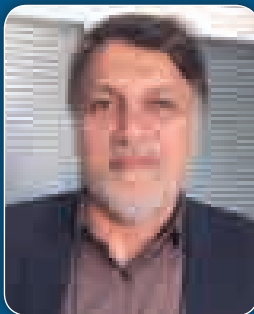
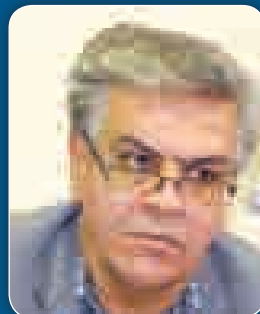
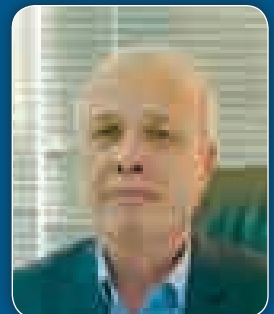
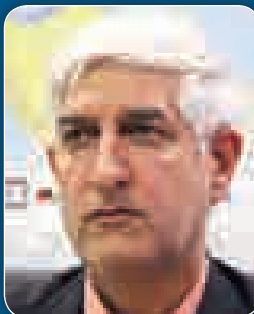
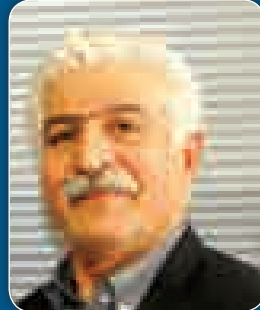
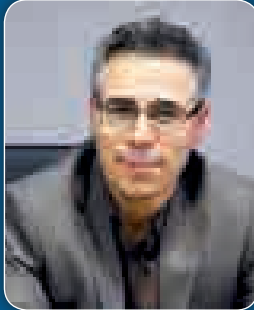
چیلان با ارزیابی و تحلیل روند خصوصی سازی در صنعت فولاد ایران به بخشی از تجربیات، روندها و موانع خصوصی سازی واقعی در فولاد پرداخته است و در ادامه راهکاری هایی را برای بهبود روند خصوصی سازی پیشنهاد داده است.

صاحب نظران، مدیران بخش خصوصی و متولیان حوزه فولاد که در این شماره با آنها وارد گفت و گو شده ایم اغلب به موضوع عدم توجه لازم به اهلیت و صلاحیت فنی خریداران در واگذاری های دولتی اشاره کرده اند. به گونه ای که از چشم انداز آنها، روند خصوصی سازی با رد دیون تفاوت معناداری پیدا نکرده است.

این تجربه در مسیر خصوصی سازی باعث شده است که پارامترهای خصوصی سازی صنایع نظیر بهره وری، کاهش هزینه تولید و رقابتی شدن در بنگاه های واگذاری شده نتایج مطلوبی در بر نداشته باشد.

در صفحات پیش رو، دیدگاه فعالان بخش خصوصی و صاحب نظران صنعت فولاد را در این خصوص مطالعه بفرمایید.

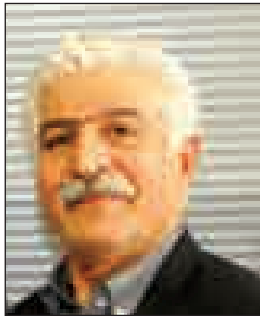
شایان ذکر است، کارشناسان و صاحب نظران می توانند تحلیل، نقد و دیدگاه خود در این حوزه (خصوصی سازی در صنعت فولاد ایران؛ مشکلات و راهکارها) و همچنین اقدامات شرکت های تحت مدیریت خود را تا ۲۳ دی ماه به پست الکترونیک نشریه چیلان ارسال بفرمایید.





همفکری دولت با تشکل ها، پیش نیاز خصوصی سازی واقعی

دولت به این باور رسیده که اگر به سمت خصوصی سازی حرکت کند کارها خیلی راحت تر و بهتر پیش می رود اما نتوانسته تاکنون این موضوع را عملیاتی کند.



• جهانبخش شگری
رئیس هیئت مدیره جهان فولاد
غرب

شاهد هستیم که تولیدکنندگان بزرگ در کشور عمدتاً دولتی یا نیمه دولتی هستند درحالی که اگر خصوصی سازی به درستی صورت گیرد بسیاری از مسائل خود بخود حل می شود.

حمایت هایی که در زمینه خصوصی سازی مطرح می شود در حد صحبت و شعار باقی مانده و در عمل اقدامی نمی شود و همین دولتی بودن واحدها، مسائل و مشکلات زیادی را برای سایر تولیدکنندگان بوجود آورده است.

واحدهای دولتی رقیابی قوی برای شرکت های خصوصی هستند و دولتی ها از امکاناتی استفاده می کنند که خصوصی ها از آن برخوردار نیستند.

بنابراین باید بحث خصوصی سازی را از شعار به عمل برسانیم و لازمه آن این است که دولت مردان با انجمن های مختلف نشست هایی داشته باشند و با همفکری، راهکارهایی را مشخص کنند که این خصوصی سازی را از شعار به عمل برسانند.

دولت باید پیش قدم شود تا این رقابت ناسالم بین بخش خصوصی و دولتی از میان برداشته شود. وقتی صحبت از خصوصی سازی می شود منظور خصوصی سازی به صورت صددرصد است تا اختیار کامل مدیریت در دست آن بخش باشد و به خوبی بتوانند بر مسائل و مشکلاتشان فائق آیند نه سهامداری بخش خصوصی در حد چند درصد!

تغییر رویکرد خصوصی سازی به سمت سهامداری و ادغام

در اصل ۴۴ که متولی آن دولت است بایستی به گونه ای عمل می شد که شاهد یک خصوصی سازی هدفمند و نظام مند باشیم.



• فرزاد ارزانی
مدیرعامل شرکت فولاد
هرمزگان جنوب

به بیان بهتر خصوصی سازی باید به شیوه ای عملیاتی شود که در قالب منافع مشترکی که تعریف می گردد، شرکت های خصوصی شده رقیب یکدیگر نشوند. برای مثال فولادی ها و سنگ آهنی ها می توانند از

طریق تعریف سهامداری در منافع یکدیگر شریک شوند. لذا علاوه بر تکمیل زنجیره، کلیه حلقه ها در منافع یکدیگر شریک شده و تضاد منفعی ایجاد نمی شود.

حال که خصوصی سازی به شکل فعلی و از بالا به پایین عملیاتی شده و از سویی امکان برگشت به عقب وجود ندارد باید وضعیت را مدیریت کرد. تشکیل ستاد زنجیره فولاد نیز در راستای مدیریت همین شرایط است و پیشنهاد این است که از این پس خصوصی سازی به صورت سهامدار کردن واحدها در یکدیگر اتفاق بیافتد. بنابراین تجمیع و ادغام واحدهای کوچک در یکدیگر سبب می شود اولاً در فعالیت های خود رفیق یکدیگر باشند نه رقیب یکدیگر و ثانیاً بهره وری آنها نیز افزایش پیدا می کند چون در واحدهای بزرگ تولیدکننده فولاد کشور بسترهای لازم برای برخورداری از یک زنجیره تولید فراهم است.

همچنین می توان پس از اصلاح قوانین خصوصی سازی، شرکت های به بهره برداری نرسیده یا کم بازده و بدون بازده را پس از ارزیابی های دقیق به شرکت های توانا و باتجربه واگذار نمود و سپس هزینه سرمایه گذاری فوق را پس از راه اندازی و از طریق منافع حاصل از تولید آن اخذ کرد.

شرکت های واگذار شده نه دولتی اند و نه خصوصی!

کارخانه ها را سودآورتر و بهینه تر کنند. دولت باید به بخش خصوصی اعتماد کند و حداقل سرمایه در گردش واحدهای واگذار شده به بخش خصوصی واقعی را تا حدودی تامین نماید تا قادر به تولید بهینه و با ظرفیت بالا باشد. شرکت هایی که تاکنون خصوصی شده اند ساختاری نه دولتی و نه خصوصی دارند و همین مسئله مشکل ساز شده است و این درحالی است که بالغ بر ۷۰ تا ۸۰ درصد تولید فولاد کشور در اختیار همین واحدهای خصولتی است. رقابت کردن بخش خصوصی با شرکت های خصولتی که مواد اولیه مورد نیازشان را با قیمت مناسب و ارزان تر تهیه می کنند بسیار دشوار است چراکه بخش خصوصی بایستی مواد اولیه را با قیمت های آزاد و بعضاً به سختی تهیه کند و در نتیجه ضرر کاملاً متوجه بخش خصوصی است.

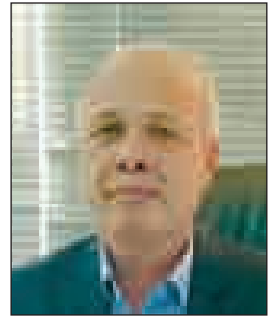
خصوصی سازی در ایران تنها تبدیل واحدهای خصوصی به خصولتی است و می توان گفت خصوصی سازی واقعی در ایران متأسفانه صورت نگرفته است. دولت بایستی در وهله اول اقدام به واگذاری و خصوصی سازی واحدهایی نماید که سودده هستند نه اینکه فقط واحدهای زیان ده را واگذار کند. در این صورت است که بخش خصوصی هم می تواند این



• احمد سعدی
مدیرعامل مجتمع فولاد البرز غرب



واگذاری شرکت های فولادی با وضعیت فعلی راهگشا نیست



• غلامرضا خلیقی
نائب رئیس هیئت مدیره فولاد
غرب آسیا

واژه های عمومی و خصوصی در هر جامعه با فرهنگ و زبانی متفاوت می تواند دارای معنای ویژه باشد. با وجود اختلافات معانی در فرهنگ های گوناگون هنوز تمایز میان این دو بخش در جوامع مختلف دارای بیشترین منازعات نظری و عملی است. از این جهت گاهی اوقات تمایز واقعی میان برخی فعالیت ها و نهادها که در حوزه خصوصی قرار دارند یا در بخش دولتی (عمومی) امری اختلافی است. گاهی اوقات ادعا می شود که این گروه نیمه خصوصی هستند و آن گروه شبه دولتی، بلکه گرایش های گروهی و سیاسی در آن نقش زیادی دارند.

بعد از جنگ جهانی دوم در بیشتر کشورهای اروپایی از قبیل فرانسه، انگلیس و ایتالیا صنایع ملی شدند، لیکن از سال ۱۹۷۰ به بعد همان دولت ها به عدم کارایی مدیریت دولتی پی بردند و درصدد واگذاری شرکت ها برآمدند. در کشور ما این شرایط از سال ۱۳۵۸ بعد از انقلاب اتفاق افتاد لیکن ۲۰ سال طول کشید تا قانون گذاران و دولت ها به فکر اجرای اصل ۴۴ قانون اساسی بیافتند.

لذا از سال ۱۳۸۰ به خصوصی سازی نگاه جدی تری شده و طی ۱۶ سال گذشته به گفته آقای عبدالله پور حسینی معاون وزیر اقتصاد و دارایی ۱۷۱۳ شرکت در لیست خصوصی سازی قرار گرفته که حدود ۸۴۵ شرکت واگذار شده و ۱۷۶ شرکت منحل یا ورشکست شده اند و ۲۱۸ شرکت از لیست خارج شده و بقیه در مسیر واگذاری هستند. لیکن در اینکه بگوییم چقدر این واگذاری ها موفق بوده اند بحث های فراوان وجود دارد و اکثر دست اندرکاران صنعت معتقدند بیشتر شکل مدیریت و صاحبان سهام در این شرکت ها عوض شده اند.

در شرکت های فولادی بخش خصوصی واقعی از جایگاه اندکی برخوردار است و در عوض حضور شبه دولتی ها نظیر شرکت های وابسته به ایمیدرو بسیار به چشم می آید. لذا بخش خصوصی خیلی در مدیریت این شرکت ها دخیل نیست.

این موضوع در بیشتر کشورهای جهان سوم مرسوم است و دولت ها نه تنها بخش اعظم اقتصاد را در دست دارند بلکه در تعیین نرخ ارز، تدوین بدون برنامه مقررات صادرات و واردات، تعیین نرخ بهره بانکی و غیره دخالت زیاد دارند و حتی به اجرای زیر ساخت ها برای توسعه صنایع به خصوص صنایع فولاد که نیاز شدید به راه آهن، آب، برق و گاز دارند، تعهدی از خود نشان نمی دهند. پس واگذاری های سهام شرکت های فولادی در آینده با وجود این مشکلات راهگشای این صنعت نخواهد بود.

در خصوصی سازی فولاد سود اقتصادی و اجتماعی در کنار هم دیده شود



• عزیز قنواتی
مدیرعامل فولاد امیرکبیرکاشان

به طور معمول دولت ها زمانی که بزرگ شده و قدرت کنترل آنها در حوزه اجرا تضعیف می شود به سمت خصوصی سازی و استفاده از سرمایه های بخش خصوصی می روند و چه بسا بسیاری از کشورها در این زمینه پیشتاز بوده و به این سمت رفته اند. بنابراین بهترین راه برای چابک سازی اقتصاد، رونق اقتصاد، ایجاد اشتغال و ورود سرمایه ها، خصوصی سازی است. خصوصی سازی باید براساس یکسری قواعد صورت گیرد تا بر مبنای آن اشتغال حفظ شده و رونق اقتصادی پایدار باقی بماند نه اینکه بدون استراتژی و در نظر گرفتن سیاست های کلان و کلی اقتصاد به جلو حرکت کنیم.

بنابراین خصوصی سازی بایستی براساس قواعد و قوانین کلی باشد که سیاست های کلی اقتصاد کشور هم مدنظر قرار دهد. چنانچه این اتفاق بیافتد قطعاً سرمایه گذاران هم به سرمایه گذاری در حوزه تولید ترغیب می شوند اما حرکت در این زمینه، نیازمند حمایت دولت و ثبات قوانین است.

سرمایه گذارانی که به بخش های فولاد یا پتروشیمی ورود پیدا می کنند با توجه به حجم سرمایه گذاری و مدت زمان مورد نیاز اجرای طرح و دوره بازگشت سرمایه طولانی، نیازمند قوانین ثابتی هستند درحالی که متغیر بودن قوانین و مقررات مرتبط با اقتصاد ایران شرایط را برای سرمایه گذاری سخت می کند.

در خصوصی سازی باید به این نکته توجه داشت که شرکت هایی نظیر فولاد، پتروشیمی و شرکت های مشاوره ای نیاز به سرمایه های حجیم و مدیریت های منسجم دارند و هر شخصی این سرمایه را ندارد درحالی که سود سپرده ها و سایر تجارت ها از سود تولید و صنعت بیشتر است و باید سود اقتصادی در کنار سود اجتماعی نظیر اشتغال دیده شود. در دنیا مشارکت در سرمایه گذاری و خصوصی سازی فولادی ها مطرح است و می بینیم که مقیاس های ۲ یا ۵ میلیون تن وجود ندارد و واحدها به سمت مقیاس های ۱۰ میلیون تن به بالا رفته اند.

از منظر کلی خصوصی سازی باید با در نظر گرفتن سود اجتماعی و سود اقتصادی و سیاست های کلی کشور و استراتژی های کلان در راستای اقتصاد مقاومتی انجام شود تا در نهایت سبب قطع وابستگی کشور گردد. از سوی دیگر فردی که در قالب خصوصی سازی واحدی به وی واگذار می شود بایستی قدرت و قابلیت سرمایه گذاری را داشته باشد و بتواند به سمت صادرات پیش رود چراکه اگر واحدی به فکر صادرات و ورود به بازارهای صادراتی نباشد محکوم به شکست است.



سه رکن اصلی در خصوصی سازی فولاد



• محمدحسن پارسا
معاون بازاریابی و فروش مجتمع فولاد خراسان

اگرچه خصوصی سازی واقعی می تواند نجات بخش شرکت هایی که دچار مشکل هستند باشد لیکن در اجرای پروسه خصوصی سازی بایستی به سه رکن اصلی نگاه ویژه داشته باشیم:

۱- هدف خصوصی سازی: در صورتیکه هدف از خصوصی سازی ایجاد تغییر و تحول در روند تولید یا پیشبرد برنامه اقتصادی یک شرکت باشد، می توان به بررسی وضعیت موجود آن شرکت و تهیه یک برنامه مناسب جهت حل مشکلات و سودآور شدن آن اقدام نمود و به صورت کاملاً هدفمند پروسه خصوصی سازی را چه از طرف سازمان خصوصی سازی و چه از طرف خریداران سهام ارائه شده، پیگیری و به نتیجه رساند.

۲- ماهیت خریداران سهام در موضوع خصوصی سازی: چنانچه خریدارانی وارد چرخه خصوصی سازی بشوند که در واقع ماهیت خصوصی نداشته باشند مانند شرکت های سرمایه گذاری و صندوق های متکی به بخش دولتی، عملاً در وضعیت اقتصادی آن شرکت که با تعیین اهدافی وارد پروسه خصوصی سازی شده، اتفاقی نخواهد افتاد و فقط ظاهر عناوین مالکیتی آن بنگاه عوض خواهد شد که این امر نه تنها مشکلی را حل نخواهد کرد بلکه بعید نیست به مشکلات افزوده شود.

۳- سهم خریداران بلوکی از کرسی های مدیریتی: در صورتیکه خریدار بخش خصوصی واقعی جهت بلوک ارائه شده اقدام نماید، آیا متناسب با میزان مالکیت می تواند در تصاحب کرسی در مدیریت و برنامه ریزی و اجرایی نمودن برنامه ها نقش ایفا نماید یا اینکه فقط مالک قسمتی از سهام یک شرکت می شود و کماکان سیستم مدیریتی آن مشابه قبل تداوم می یابد؟

بنابراین به نظر بنده چنانچه در پروسه خصوصی سازی به ویژه در فولاد به موارد مذکور توجه خاص نداشته باشیم، جریان خصوصی سازی از ریل خود خارج شده و طبیعتاً ما را به مقصد منطبق با اهداف خصوصی سازی نخواهد رساند.

گام نخست در خصوصی سازی فولاد، تدوین قوانین حمایتی باشد



• جهاندار شکری
مدیر عامل ذوب آهن بیستون

موضوع خصوصی سازی در کشور یکی از مهمترین رکن ها است چون خصوصی سازی تصمیم گیری در واحدهای تولیدی را سرعت می بخشد و باعث پویایی آنها می شود. مادامی که واحدهای تولیدی در کشور دولتی باشند و به صورت دولتی یا خصولتی اداره شوند این امکان در تصمیم گیری ها و سرعت در تصمیم سازی ها وجود ندارد. یکی از حسن ها و مزایایی که در خصوصی کردن واحدها وجود دارد یکسان سازی شرایط در میان تولیدکنندگان است به عبارت دیگر واحدها دیگر به پشتوانه دولت تولید نمی کنند. این موضوع از آن جهت مطرح می شود که واحدهایی وجود دارند که بدون در نظر گرفتن قیمت تمام شده، قیمت فروش و سودی که حاصل می شود تولید می کنند در حالی که واحدهای خصوصی چنین امکانی را ندارند. چنانچه این هدف حاصل شود بخش خصوصی قابلیت رقابت بهتر و بیشتری در بازار پیدا می کند و بخش خصوصی واقعی امکان میدان داری خواهد داشت که باعث افزایش توان رقابت فولاد کشور در سطح جهانی می شود. یکی از موانع مهمی که بر سر راه خصوصی سازی وجود دارد، برنامه ریزی ها، قانون ها و در مجموع مسائلی است که از لحاظ مالی یا از لحاظ قانونی، در این واحدها وجود داشته و باعث شده هیچ انگیزه ای برای سرمایه گذاران وجود نداشته باشد تا بخواهند این واحد را تحویل بگیرند و اداره کنند. بنابراین گام اول در خصوصی سازی حداقل در صنعت فولاد اصلاح قوانین و مقررات در جهت حمایت از بخش خصوصی است.

بخش خصوصی فولاد تنهاست!



• تورج امینی
قائم مقام مدیر عامل مجتمع فولاد آریا ذوب

مفهومی که به عنوان خصوصی سازی تعریف شده و مطرح می شود در حد شعار است و در عمل اصلاً به خصوصی سازی واقعی نزدیک نیستیم. در شرایط فعلی اگر بخش خصوصی واقعی قصد کار کردن و تولید داشته باشد با انواع مشکلات از سوی سازمان هایی نظیر اداره امور مالیاتی، تامین اجتماعی و اداره کار مواجه می شود. بخش خصوصی که سرمایه گذاری را انجام داده، با این مشکلاتی که ایجاد می شود به جای سوددهی به عینه از بین رفتن سرمایه خود را می بیند. در این بین بانک ها هم به مشکلات تولیدکنندگان اضافه می کنند و بیشترین جرایم و بهره را برای تولید در نظر می گیرند در حالی که شاه کلید اداره بسیاری از واحدهای فولادی حداقل در بخش نورد نقدینگی و سرمایه در گردش است. در نتیجه بخش خصوصی رها شده و خود را تنها می بیند و هیچ پشتیبانی و حمایتی از سوی نهادهای ذیربط از آن ها نمی شود. بنابراین در شرایطی که وضعیت بازار در رکود است و ساخت و ساز و پروژه های عمرانی به صورت محدود اجرا می شود، نمی تواند سر پا باشد. همین مشکلات باعث شده واحدها با حداقل ظرفیت کار کنند و چه بسا با تداوم این روند باید شاهد تعطیلی همین ظرفیت ها در آینده نزدیک بود.



نفس بخش خصوصی فولاد به شماره افتاده است



• سید احمد رضوی نیک
رئیس هیئت مدیره و مدیرعامل
فولاد نیک صدراي توس

خصوصی سازی مخصوصا در بخش صنعت، زیرساخت‌هایی را نیاز دارد که متأسفانه در کشور ما هنوز فراهم نشده است. یکی از زیرساخت‌های لازم، حمایت‌های دولت است. در حال حاضر متأسفانه اولین قدمی که در خصوصی سازی باید برداشته شود همان بحث حمایت‌ها و زیرساخت‌ها است که بین بخش خصوصی و خصولتی رعایت نمی‌شود. علی‌رغم آنکه مجلس بر اجرای اصل ۴۴ قانون اساسی یعنی کوچک سازی دولت تاکید بسیاری دارد اما همچنان رقابت ناسالمی بین بخش خصوصی و دولتی وجود دارد که منجر به عدم پیشرفت بخش خصوصی شده است. بخش خصوصی هم فقط توانسته در بحران‌ها و مشکلات، بارهاکاری که ایجاد می‌کند خود را از بحران خارج نماید. در حوزه صنعت و مخصوصا فولاد، بخش خصوصی تا اندازه زیاد ضعیف واقع شده و نفسش به شماره افتاده است و هیچ متولی ندارد. به

واسطه همین نبود متولی، بخش خصوصی فولاد شاهد رقابتی ناسالم با شرکت‌های دولتی است. در حالی که شرکت‌های دولتی از حمایت‌های زیادی برخوردارند و ضرر و زیان در آنها مطرح نیست، بخش خصوصی حتی مواد اولیه مورد نیازش را هم گران‌تر دریافت می‌کند. امروزه یکی از مسائلی که باعث شده صنعت دچار افول شود و نتواند بازار صادراتی را گسترش دهد، دخالت‌های فولادسازان دولتی یا همان خصولتی‌هاست. بهترین راهکار این است که دولت بخش کوچک‌تری را در اختیار بگیرد و بخش بزرگ‌تر را به بخش خصوصی واقعی واگذار کند. تمرکز دولت باید به سمت گسترش زیرساخت‌ها برود تا مسیر برای بخش خصوصی هموارتر شود. امروز بخش خصوصی به دلایل متعدد قادر به صادرات محصولات نیست و البته با شرایط موجود و عدم رقابت با شرکت‌های دولتی مگر می‌تواند توان صادرات داشته باشد؟ متأسفانه در این دو بخش پارادوکس بسیار شدیدی ایجاد شده و قربانی آن هم بخش خصوصی است. راهکار می‌تواند اجرای صحیح اصل ۴۴ قانون اساسی و خصوصی سازی واقعی باشد. در غیر اینصورت شاهد قربانی شدن صنایع خواهیم بود و اگر همچنان دولت‌مردان سکوت اختیار کنند در آینده با بحران‌های بیشتری رو برو می‌شویم.

خصوصی سازی واقعی حمایت واقعی می‌خواهد!



• کیوان رحیم منش
مدیر بازرگانی شرکت صنایع
فولاد کرمان

خصوصی سازی در کشور خصولتی شدن بنگاه‌ها را به همراه داشت و در نتیجه می‌توان گفت خصوصی سازی واقعی به هیچ وجه صورت نگرفته است. بایستی حمایت جدی‌تری از شرکت‌های خصوصی از سوی دولت صورت گیرد اما متأسفانه زمانی که شرکت‌ها خصوصی می‌شوند به جای حمایت، مشکلات به صورت چند برابر به این شرکت‌ها منتقل می‌گردد و به نحوی تمامی نهادهای به سمت بنگاه خصوصی شده هجوم می‌برند.

شرکت‌های خصوصی می‌توانند از منظرهای گوناگون نظیر اشتغال و جذب سرمایه کمکی برای دولت باشند و دولت بایستی در زمینه‌های مختلف مانند تامین اجتماعی، مالیات و مسائل بانکی از آنها حمایت نماید اما نه تنها سازمان‌های دولتی حمایتی نمی‌کند بلکه از جهات مختلف بنگاه‌ها را تحت فشار قرار داده و این شرکت‌ها را با چالش مواجه می‌کنند. در حال حاضر هیچ حامی برای بخش خصوصی وجود ندارد و قوانین موجود معمولاً قوانین دست و پا شکسته‌ای هستند که موجب رونق فعالیت بخش خصوصی نمی‌شوند. یکی از راهکارهایی که می‌توان ارائه داد، حمایت از بخش خصوصی از طریق تامین سرمایه در گردش به منظور روزآمد کردن صنعت با کمترین سود و بازپرداخت‌های طولانی مدت است. از سوی دیگر باید قوانین گمرکی به نفع تولیدکننده بخش خصوصی باشد و تولیدکننده بخش خصوصی از یکسری معافیت‌ها بهره بگیرد. بسیاری از کشورهایی که به سمت خصوصی سازی گام برداشته‌اند کارخانه‌ها را با قیمت خیلی نازل به بخش خصوصی واگذار کردند اما با رویکردی که درباره خصوصی سازی در کشور وجود دارد، نمی‌توان به پیشرفت و رشد صنایع کشور امیدوار بود. دولت می‌بایست نگاه دوستانه‌ای به بخش خصوصی داشته باشد چراکه تولید با توجه به سختی‌هایی که دارد بدون حمایت دولت غیر ممکن است.

واگذاری‌ها فقط یک جابجایی از دولتی به خصولتی بود



• حسن مصیب زاده
مدیرعامل ذوب آهن گمبرون

به اعتقاد من اصلا خصوصی سازی به معنای واقعی در ایران انجام نشده و تنها یک جابجایی و تبدیل از حالت دولتی به خصولتی بوده است و هیچگونه واگذاری به بخش خصوصی واقعی صورت نگرفت. واحدی را نمی‌توان در کشور یافت که به معنای واقعی خصوصی شده باشد و بعد از خصوصی سازی اجازه کار پیدا کرده و به سوددهی رسیده و ارتقا پیدا کرده باشد. در ایران واحد دولتی که خصوصی شده باشد محکوم به ورشکستگی است. تا زمانی که قانونی تحت عنوان مالیات بر ارزش افزوده وجود دارد، تولید در این واحدها محکوم به شکست است و هیچ تولیدی رونق نمی‌گیرد. این قانون باید هر چه سریع‌تر اصلاح شود تا تنها از مصرف‌کننده اخذ شود نه از تولیدکننده و تا زمانی که این گره باز نشود اتفاق مثبتی در حوزه تولید نخواهد افتاد. اگر خصوصی سازی این است که دولت شرکت‌هایی را که اداره کردنشان سخت است و هزینه زیادی برایش به همراه دارد، به بخش خصوصی واگذار نماید، صحیح است اما به واسطه خصوصی سازی ناصحیح تمامی شرکت‌های واگذار شده تنها به شکل خصولتی اداره می‌شوند و همچنان حضور دولت در آنها دیده می‌شود و جالب است که دولت هم دیگر بنگاهی برای واگذاری ندارد!



خصوصی سازی دولتی یا انتقال مشکلات با تغییر نام



• عظیم مطهری زاد
مشاور فروش فولاد کاوه جنوب
کیش

آنچه در سال های اخیر شاهد آن بودیم تغییر مالکیت ثروت های دولتی همراه با انتقال مشکلات جاری از یک بخش به بخش دیگر بوده و نه حل معضلات موجود در نظام بروکراسی و نظام موجود در کسب و کار. بر این اساس شاید بتوان گفت مشکل از همین جا شروع می شود که ما در پی حل مسئله نیستیم و اساسا با انتقال مسائل یا بهتر بگوییم تغییر نام مالکیت سعی در پاک کردن صورت مسئله داریم!

یکی از عمده اهداف مطرح شده در بخش دولتی می تواند تولید اقتصادی و بهره وری مناسب در کسب و کار مربوطه می باشد اما نادیده گرفتن عمر تجهیزات، نیروی انسانی بکار رفته و سرانه تولید از یک طرف و انتقال نقدینگی در برهه های زمانی بدون در نظر گرفتن نیاز واقعی صنعت در به روز شدن و اصلاح ساختار وضعیت کنونی از طرف دیگر به همراه چاشنی سیاست دستوری در کنترل مصنوعی بازار و بعضا آمارسازی، مشکلاتی را به وجود آورده است. حال اگر بخواهیم با این دیدگاه وارد اجرای پروژه خصوصی سازی شویم قطعاً نتیجه ای بهتر از آنچه در سال های اخیر با آن روبرو بودیم را به دست نخواهیم آورد.

تغییر دیدگاه از انتقال به حل معضلات موجود در صنعت و نگاه برون رفت از نظام بروکراسی پیچیده موجود لازمه خصوصی سازی واقعی است. خصوصی سازی به عنوان ابزار منعطف در رفع مسائل می تواند موجب اصلاح ساختاری حاکم بر صنعت شود و در واقع می تواند به عنوان یک محور حرکت به سمت و سوی اصلاح عمل نماید. اما انتظار حل یک شبه تمام معضلات با تغییر مالکیت آن هم بدون حمایت حساب شده در مسائلی که دولت تأثیر غیر قابل انکاری دارد، انتظاری بیجا خواهد بود. ریشه یابی مسائل موجود، کار چندان مشکلی نیست چرا که تقریباً تمام مسائل صنعت ما بارها و بارها توسط تمام مسئولین مربوطه از رده کارشناسی تا کلان صنعت مطرح و از تریبون های مختلف به سمع و نظر تصمیم سازان استراتژیک در این بخش صنعتی رسانده شده است و چه بسا اگر برخی مصلحت اندیشی های ناحیه ای و جناحی نبود می بایست وضعیت بهتری را شاهد باشیم. خلاصه اینکه ایجاد بستر مناسب در انتقال مالکیت صنایع و ورود به هنگام دولت در نظارت و اجرای اصلاحات و همچنین در بسیاری از موارد کمک و نه مجری شدن می تواند در بهبود وضعیت صنعت در زمان واگذاری مثمر ثمر باشد. نکته ای که معمولاً در این اجرا نادیده گرفته می شود می تواند سیاست برد - برد دولت باشد. دولت به دنبال انتقال مسئولیت اجرایی خود در صنعت و استفاده از راهکارهای مورد استفاده همراه با سرمایه گذاری بخش های خصوصی در صنایع با برگشت بازده متوسط در طول زمان

می باشد. این امر در نقاط مختلف و نواحی جغرافیایی کشور متفاوت خواهد بود به عنوان مثال نحوه سیاست گذاری انتقال در مناطق آزاد یا شمال و جنوب کشور یا نواحی توسعه یافته صنعتی و کمتر توسعه یافته کاملاً متفاوت خواهد بود و این امر به ما در انتقال و حل مسئله در بلند مدت و حرکت صنعتی در ایجاد زیرساخت های نواحی براساس مزیت های نسبی منطقه مذکور کمک خواهد نمود و نرخ توزیع صنعت در کشور را نیز متعادل خواهد نمود.

حال آنچه در ارتباط با صنعت فولاد در مناطق آزاد جنوب که کارخانه فولاد کاوه جنوب را نیز شامل می شود می توان اشاره نمود شامل موارد ذیل است:

۱. لزوم کاهش هزینه های مناطق آزاد به منظور ایجاد زمینه کسب و کار و توسعه سرمایه گذاری جهت استفاده از مزیت های نسبی موجود در امر صادرات که این امر شامل تجهیز و اصلاح منطقه در اموری همچون تکمیل زیرساخت ریلی و سهولت دسترسی برای جابجایی به هنگام مواد اولیه و محصولات تولیدی با در نظر گرفتن ظرفیت اسمی مجموعه کاربران. همچنین سرمایه گذاری برای زیرساخت های صنعتی منطقه آزاد که شامل آب صنعتی، جاده مناسب و تجهیز اسکله مناسب برای واردات و صادرات مواد و ماشین آلات و قطعات یدکی و ...
۲. ایجاد و اعطای اعتبارات لازم جهت سرعت در امر تکمیل و اجرای طرح های افزایش ظرفیت و بهبود ساختاری سیستم برای ورود به بازارهای بزرگ و تکمیل حلقه های زنجیره ارزش و جلوگیری از اتلاف منابع. به عنوان نمونه می توان به معرفی فایناس های خارجی به شرکت هایی که الان فعال بوده و به ارز جهت تکمیل و اجرای پروژه های خود نیاز دارند اشاره کرد. این امر به نوبه خود می تواند باعث افزایش سرعت تکمیل و بهینه سازی صنایع موجود گردد. مورد دیگر ایجاد تسهیلات اعطایی معادل حجم صادرات انجام شده و ورود دولت به عنوان پشتیبان در امر صادرات و تسهیل نقل و انتقال ارز و کاهش زمان و ریسک موجود برای تولیدکنندگان پیشنهاد می گردد.
۳. شمول کلیه زنجیره ارزش برای استفاده از معافیت های مالیاتی و حمایت از مکانیزم های خدماتی در کلیه حلقه های زنجیره از معدن تا مشتری نهایی محصولات فولادی
۴. رفع بروکراسی موجود اداری و سرعت عمل در جابجایی اطلاعات و بسترسازی جهت نقل و انتقال اطلاعات که در این زمینه تجهیز منطقه ویژه به سیستم بانکی و صرافی آنلاین و ایجاد سایت اداری کلیه امور خاص منطقه ویژه در ایجاد سرعت عمل می تواند موثر باشد.
۵. بازبینی و اصلاح طرح توازن فولاد در کل کشور و ارزیابی اقتصادی طرح های قابل اجرا



خصوصی سازی فولاد از منظر سهامداران و ابعاد تکنولوژیک



• مرتضی آقاچانی
مدیرعامل شرکت مهندسی
معادن و فلزات (MME)

خصوصی سازی در صنعت فولاد از چند منظر و با توجه به پارامترهای مختلف قابل بحث است. به اعتقاد من دو بعد اصلی و مهم در امر خصوصی سازی وجود دارد: اول ترکیب سهامدارانی است که بخش خصوصی را شکل می دهند و دیگری بعد تکنولوژیکی است و به این مسئله می پردازد که آیا خصوصی سازی توانست زنجیره ارزش تولید فولاد را حفظ کرده و توسعه دهد و به رشد صنعت فولاد کشور کمک کند؟

۱- در بعد ترکیب سهام داران این بحث منحصر به صنعت فولاد کشور نیست بلکه در سایر بنگاه های اقتصادی هم می توان دید که عملا واگذاری سهام به بخش خصوصی به ویژه در سرمایه گذاری های بزرگ به آن معنایی که مدنظر بوده تا بخش خصوصی خود مالک و سرمایه گذار باشد، اتفاق نیفتاده است.

صنایع مادر نظیر فولاد که معمولا هزینه بر بوده، زود بازده نیستند و سرمایه زیادی لازم دارند به واسطه بازگشت سرمایه طولانی مدت از سوی سرمایه گذاران زیادی با رغبت مواجه نمی شوند.

از سوی دیگر چون سرمایه گذاران در ایران در حوزه ای مانند فولاد در برهه ای که خصوصی سازی صورت گرفت رشد نکرده بودند، در نتیجه سهامداران و دارندگان سهام پس از واگذاری، مجددا همچنان شرکت هایی وابسته به دولت هستند.

این امر شاید بتوان گفت هم حسن است و هم یک عیب محسوب می شود. حسن آن را می توان به اقتدار دولت و سیاستگذاری و برنامه ریزی برای توسعه صنعت فولاد با توجه به حضور و نفوذ وزارتخانه و دولت در آن دانست و عیب آن را هم می توان عدم شکل گیری چابکی برای سیستم خصوصی سازی عنوان کرد که برای رشد صنعت مدنظر بوده و نیاز است.

اگرچه ساز و کار شرکت های خصوصی در اداره این شرکت ها و فولادسازی ها مانند ترکیب هیئت مدیره، سهامداران و انتخاب مدیرعامل غالب شد ولی به آن شدتی که در بخش خصوصی شاهد هستیم و منافع را می تواند تامین کند نبود و محدودیت ها با توجه به نوع سهامداری که در شرکت های خصوصی شده وجود دارد.

راهکاری که می توان برای واگذاری و خصوصی سازی صد در صدی ارائه نمود، طی کردن روندی تدریجی و رشد بخش خصوصی از طریق کنترل های لازم به صورت واقعی و واگذاری تدریجی سهام به صورت کنترل شده به آنهاست تا با این اقدام باعث رشد و تعالی این شرکت ها

شویم. چنانچه به دلایل مختلف، محدودیت ها و فشارهای اقتصادی به بخش خصوصی تحمیل شود، به جهت مقاومت کمتر در برابر مشکلات، از اداره چنین شرکت هایی در شرایط خاص و فشارهای بیرونی و داخلی بر نمی آید و در نتیجه باعث افت شرکت خواهد شد. بنابراین زمان واگذاری باید مناسب باشد یعنی زمانی باشد که بخش خصوصی رشد پیدا کرده و به تدریج این واگذاری صورت بگیرد. البته در شرایط خوب اقتصادی و بدون محدودیت ها شاید بهترین گزینه ای که می توان داشت اتصال به سهامداران حرفه ای در زمینه فولاد به صورت بین المللی باشد که می توانند با ورودشان به سهام شرکت های فولادی ایران، هم بحث تکنولوژی، هم صادرات و هم تضمین سرمایه را ارتقاء دهند. لذا اگر شرایط به خوبی فراهم شود، با حضور این سرمایه گذاران خارجی و مدیریت این سرمایه ها در داخل کشور، می توان علاوه بر بکارگیری تکنولوژی به روز، از بازارهای خارجی جهت تامین مواد اولیه و فروش محصولات بهره گرفت.

۲- اما پارامتر تعیین کننده دیگر در خصوصی سازی که از بعد تکنولوژیکی باید به آن نگریست، زنجیره ای است که از معدن شروع شده و تا محصول نهایی ادامه دارد.

این زنجیره قبلا تحت مدیریت صد در صدی دولت بود اما در واگذاری ها، این زنجیره به نوعی از هم گسسته شد چراکه در مقطعی معادن به صورت مجزا به بخش خصوصی واگذار شدند و فولادی ها هم در برهه دیگری به صورت مجزا واگذار گردیدند.

این از هم گسستگی در زنجیره تاکنون مشکلات زیادی را در استمرار و پایداری زنجیره ارزش فولاد بوجود آورده است. این نوع خصوصی سازی سبب شد هم فولادسازان و هم شرکت های معدنی به صورت مجزا به فکر تکمیل زنجیره بیفتند و معدنی ها سرمایه های زیادی را برای تکمیل زنجیره ارزش خود صرف کردند.

البته تکمیل زنجیره با توجه به اینکه معدنی ها در ابتدای زنجیره بوده و دسترسی به مواد اولیه برای آنها راحت تر است و علاوه بر آن تامین مالی طرح ها به جهت امکان فروش مواد اولیه برای آنها به راحتی صورت می گیرد، در دسترس تر بود. تنها مشکلی که در توسعه طرح های سنگ آهنی ها وجود داشت مشکل آب و دسترسی به بازارهای هدف بود چون معادن عمدتا در مناطق کم آب و دور افتاده قرار دارند.

در مقابل فولادسازان به دلیل دارا نبودن معدن، مجبور شدند به سراغ تملک معادن از طریق خرید سهام و گرفتن امتیازات از دولت بروند. در مجموع اگرچه تعادلی در این زنجیره در حال برقراری است ولی دوره گذاری که اتفاق افتاد باعث بروز چالش های فراوانی بین فولادی ها و معدنی ها شد. از این رو نیاز است دولت با توزیع امکاناتی که در اختیار دارد تعادلی بین فولادی ها و معادن برای حفظ این زنجیره به صورت کامل ایجاد کند.



خصوصی سازی فولاد و مشکلات سیاسی، اجتماعی و اقتصادی



• آیدین فتوحی

مدیر عامل گروه صنعتی پرشین فولاد

صنعت فولاد کشور مجموعه ای است بزرگ و در هم پیچیده از تمامی انواع مدیریت های دولتی، شبه دولتی، خصوصی و حتی غیر شفاف بازاری. با این تفاسیر عدم وجود هماهنگی بین تمامی این بخش ها به فراخور نوع مدیریت باعث می شود تا کلیت این صنعت نتواند به هدف غایی خود که رسیدن به بالاترین میزان تولید و فروش است دست یابد.

برای برون رفت این مشکل از طریق خصوصی سازی باید ابتدا این تصمیم به شکل واقعی گرفته شده و مدیریت های شبه دولتی شبه خصوصی از لغتنامه این صنعت حذف گردد و تلاش شود که تمامی بخش های این زنجیره از مدیریت یکسان مبتنی بر عدم وابستگی به دولت و رانت دولتی بهره مند شوند. زمانی که این اتفاق رخ داده و تمامی شرکت ها تنها به درآمد واحد خود متکی باشند خواهیم بود که تولید پر هزینه، بی کیفیت و انحصاری جای خود را به تغییرات بنیادی داده و شرکت ها مجبور به پیشرفت و توسعه به روز خواهند بود تا بتوانند در این چرخه باقی بمانند. این بزرگترین دستاوردیست که یک صنعت در هر کجای دنیا می تواند به رسیدن به آن امیدوار باشد.

اما مشکلات بر سر راه این تغییر در کشور دقیقاً همان مواردیست که در بالا اشاره شد که باید رفع شوند زیرا در سایه وجود این موارد خصوصی سازی به هیچ وجه صورت نخواهد گرفت، مشکلات اقتصادی، سیاسی و اجتماعی.

مشکلات اقتصادی: در صنعت فولاد ایران مشکلات اقتصادی و پولی بسیار بزرگ و تاثیر گذارند. مشکلاتی از قبیل نظام مالیات غیر شفاف، غیر کاربردی و گاهی کمر شکن برای تولید کنندگان و درآمد زا برای دلالان و واسطه ها، عدم دسترسی همگانی فعالین این صنعت به سرمایه گذاری ها و کمک های دولتی یکسان و شفاف، عدم وجود سیاست های قیمت گذاری شفاف و محکم برای تمامی مصرف کنندگان نهایی.

مشکلات اقتصادی مذکور هر کدام به نوعی در بخش های مختلف نمود داشته و عملاً رغبت خصوصی سازی را کاهش می دهد، به عنوان مثال مشاهده می شود که بسیاری از شرکت های بزرگ کشور به نوعی با مشکلات مربوط به صندوق های بازنشستگی فولاد درگیر بوده و حل آنها امروز تنها در گرو کمک های دولتی است. با این توصیفات سرمایه گذار خصوصی هیچ رغبتی به ورود نداشته و اگر قصد ورود به این صنعت را داشته باشد ترجیحش بر این است تا با راه اندازی و شروع کسب و کار جدید این کار را انجام دهد.

راهکار حل مشکلات فوق از نظر نگارنده وابسته به رفع موانع و مشکلات سیاسی و اجتماعی توأمان است که باعث می شود شرکت ها علاوه بر دسترسی به نظام اقتصادی شفاف به بازارهای مصرف جهانی نیز دسترسی داشته باشند تا بتوانند سریع تر مشکلات مالی به وجود آمده را حل و فصل نمایند. لازم است تا دولت جهت همکاری با بخش خصوصی در این صنعت در ابتدا با تسهیل امور مالیاتی و گمرکی در جهت بازار سازی جهانی

مشوق هایی را ارائه نماید و از سوی دیگر برای به روز رسانی و پیشرفته تر نمودن بخش های مختلف صنعت با هدف تولید بیشتر با هزینه کمتر نیز مراودات ارزی و گمرکی را با تسهیلات بیشتر انجام دهد.

نظام مند نمودن و نظارت بیشتر بر مالیات دریافتی از کلیه بخش های این صنعت نیز از راهکارهای مهمی است که می تواند ضمن شفاف سازی به رقابت های منفی در بین تولید کنندگان این صنعت نیز پایان ببخشد و همگان را مجبور به ارائه قیمت های واقعی و منطقی در جهت تولید و فروش با تراز مثبت نماید.

مشکلات سیاسی: نظر به اینکه امروز صنعت فولاد کشور یکی از مهمترین و ارزشمندترین صنایع کشور بوده و تراز صادراتی کشور را می تواند به جهت مثبت سمت و سو دهد و از سوی دیگر میزان مصرف فولاد در کشور بسیار کمتر از میزان تولید است، لذا باید به فکر بازارهای جهانی بود که مهم ترین راهگشا و یا مهم ترین سد در دستیابی به این هدف سیاست های خارجی کشور و سهولت و امنیت نقل و انتقال مالی این حوزه است. زمانی که بخش خصوصی بدون پشتوانه و با اتکا به ظرفیت های خود خواهد وارد بازار جهانی شود و سود و زیان تجارت خود را ارزیابی کند، همین عوامل کمک بسیار زیادی خواهند بود تا یک معامله را سود آور و یا زیان ساز کنند.

موضوع دیگر سیاست های داخلی و منطقه ای کشور است که مدیریت دولتی به راحتی می تواند با استفاده از مصوبه ها و تصمیمات داخلی از آنها عبور کند اما بخش خصوصی در این مورد دست و پا بسته تر بوده و عملاً در بن بست قرار می گیرد. نمونه این موارد را در سیاست های متفاوت زیست محیطی دولت و فشار بر بخش خصوصی و شبه دولتی می بینیم.

مشکلات اجتماعی: با توجه به سابقه عمدتاً تیره خصوصی سازی در کشور که در بسیاری از صنایع و بنگاه های اقتصادی در سالیان گذشته شاهد بوده ایم، یکی از عوامل مقاوم در این موضوع، فشار افکار و نگرانی های اجتماعی است که احساس میکنند ممکن است خصوصی سازی باعث بروز این مشکلات برای کسانی باشد که امروز در این بنگاه های اقتصادی مشغول به کارند و یا به نوعی کارشان در گیر با این شرکت هاست لذا همواره این مقاومت از سوی بدنه کارگری و اجتماعی خصوصاً در شرکت های دولتی و شبه خصوصی مشاهده می شود.

از موارد دیگر مشکلات اجتماعی می توان به عدم سرمایه گذاری از سوی اقشار مختلف جامعه در بخش ساخت و ساز و عدم توانایی دولت در رونق بخشی به پروژه های عمرانی اشاره نمود که باعث میشود عملاً میزان سرانه مصرف فولاد در کشور هر ساله کاهش یابد. دلیل این موضوع هم هزینه های بسیار زیاد جاری دولت است که در بدنه اجتماعی از طریق یارانه و بدنه دولت با توجه به حجیم بودن آن پرداخت می گردد.

برای حل موارد فوق تنها راه حل سمت و سو دادن به هزینه های دولت و ایجاد کسب و کارهای جدید در اجتماع است که در صورت کم شدن درآمد کاذب خانوار از طریق ایجاد شغل و تولید جبران شود.

در نهایت لازم است یادآور گردد که سیاست دولت در مدیریت دولتی و شبه دولتی و افزایش سهم آن در صنعت فولاد نه تنها کمکی به رونق این صنعت نمی کند که به مرور زمان باعث کندی حرکت و از کار افتادگی چرخ این صنعت مهم در کشور خواهد شد.



• حسام ادیب

رئیس هیئت مدیره گروه دانش بنیان پاترون

در طی سال های گذشته بسیاری در خصوص لزوم خصوصی سازی صنعت فولاد سخن گفته شده و دولت نیز با برنامه های خود، طبق اصل ۴۴ قانون اساسی، اقدام به واگذاری سهام شرکت های دولتی به بخش خصوصی، تعاونی و عمومی غیردولتی نموده است. سهام شرکت های فولادساز دولتی در بورس عرضه شده و خریداران عمدتاً شرکت های سرمایه گذاری وابسته به دولت یا صندوق بازنشستگی یا سازمان تامین اجتماعی و غیره شده اند.

اما هدف از برنامه خصوصی سازی در ایران چه بود؟ طبق اسناد منتشره، هدف از خصوصی موارد زیر بوده است: شتاب بخشیدن به رشد اقتصادی ملی، گسترش مالکیت در سطح عموم مردم به منظور تامین عدالت اجتماعی، ارتقاء کارایی بنگاه های اقتصادی و بهره وری منابع مالی و انسانی و فناوری، افزایش رقابت پذیری در اقتصاد ملی، افزایش سهم بخش های خصوصی و تعاونی در اقتصاد ملی، افزایش سطح عمومی اشتغال، تشویق مردم به پس انداز و سرمایه گذاری و بهبود درآمد خانوارها، تغییر نقش دولت از مالکیت و مدیریت مستقیم بنگاه ها به سیاست گذاری و هدایت و نظارت، توانمندسازی بخش های خصوصی و تعاونی در اقتصاد و حمایت از آنها در جهت رقابت در بازارهای بین المللی، آماده سازی بنگاه های داخلی جهت مواجهه هوشمندانه با قواعد تجارت جهانی، توسعه سرمایه انسانی دانش پایه و متخصص و توسعه و ارتقاء استانداردهای ملی و انطباق نظام های ارزیابی کیفیت با استانداردهای بین المللی.

معنای دیگر این قانون و اقدامات انجام شده آن است که تا قبل از خصوصی سازی، احیاناً رشد اقتصاد ملی شتاب مناسبی نداشته، مالکیت در سطح عموم مردم به منظور تامین عدالت اجتماعی گسترش نداشته، کارایی بنگاه های اقتصادی و بهره وری منابع مالی و انسانی و فناوری مناسب نبوده و غیره و غیره.

سوال اساسی این است که حالا پس از ۱۲ سال از اجرای قانون خصوصی سازی، آیا اهداف فوق محقق شده است؟

قاعدتاً پاسخ به این سوال بایستی با تحقیقی همراه باشد که شاخص های مرتبط با اهداف ذکر شده در قانون خصوصی سازی را، قبل و بعد از اجرای قانون را بسنجد. طبیعتاً انتظار می رود که تهیه کننده گزارش و مجری این تحقیق نباید ذینفع آن باشد و از آنجا که چنین مرجع و گزارشی در دسترس نیست، کارشناسان اقدام به گمانه زنی و تحلیل های شخصی، بدون آمار و ارقام می کنند. بر همین اساس دیدگاه شخصی اینجانب نیز به این شرح است که متأسفانه مبنای آماری لازم برای آن وجود ندارد و حسب مشاهدات و تجربیات شخصی ارائه می گردد. اولین نقد به خصوصی سازی، جایگزینی سازمان های نیمه دولتی با دولت در مالکیت شرکت هاست که هر چند با متن قانون مغایرت ندارد ولی با روح و انتظاری که از خصوصی سازی می رفت همخوانی ندارد. نقطه مقابل این اتفاق، تجربه ورود یک بخش کاملاً خصوصی به یکی از بزرگترین فولادسازان کشور بود که یک بلوک قابل توجه سهام آن شرکت

توسط شخص حقیقی خریداری شد و مطمئناً با همین اشارات، خواننده این مطلب متوجه ماجرا می شود. نتایج آن ماجرا را نیز همه می دانند. البته مردم جامعه نیز با خصوصی سازی شرکت های فولادی قادر به خرید سهام آن در حد وسیع خود از طریق بورس بوده و هستند ولی مسئله اصلی، مالکیت عمده سهام و نحوه مدیریت شرکت های فولادی است که عملاً به دست بخش خصوصی واقعی نیافتاده است. از طرف دیگر به دلایل مختلفی، حاکمیت در انتخاب هیئت مدیره این شرکت ها مداخله می نماید. با این وضعیت، چگونه می توان انتظار داشت رویکرد مدیریتی شرکت های فولادی پس از خصوصی سازی تغییر کرده باشد؟ آیا واقعا کارایی این شرکت ها در بهره وری منابع مالی، انسانی و فناوری تغییر کرده است؟ بعید می دانم به جز مدیران و بدنه این شرکت ها، کسی اعتقادی به این بهبود متوسط این شرکت ها داشته باشد. البته برخورداری از منابع و امکانات مختلف در رشد این شرکت ها تأثیر زیادی داشته و کسی منکر رشد ابعادی آنها نیست. از طرفی توان صادراتی، دریافت جایزه های بین المللی، جابجا نمودن رکوردهای تولیدی و موارد دیگر، باعث شده راه بر نقدهای سازنده بسته شود اما اگر بخواهیم به طور منصفانه، این شرکت ها را با شرکت های واقعا خصوصی مقایسه کنیم، به دو سوال کلیدی باید پاسخ دهیم.

سوال نخست: در شاخص های بهره وری، آیا بخش واقعا خصوصی وضعیت بهتری دارد یا بخش نیمه دولتی؟ و سوال دوم: در صورت سلب امکانات و منابعی که شرکت های نیمه دولتی از آنها برخوردارند و بخش واقعا خصوصی آنها را ندارد، آیا باز هم شرکت های نیمه دولتی می توانند سرپا بایستند؟

پاسخ به سوال اول قاعدتاً این است که شاخص های بهره وری بخش واقعا خصوصی از نگاه ناظر بی طرف، بهتر است و پاسخ به سوال دوم هم منطقی این است: خیر. حتی با یک حساب سرانگشتی هم می توان شاخص های بهره وری از قبیل نفر ساعت به ازای هر تن فولاد تولیدی، مصرف انرژی به ازای هر تن محصول و نسبت مالی مثل نسبت بدهی به حقوق صاحبان سهام و غیره را مقایسه نمود.

این حرف به مذاق بسیاری خوش نمی آید ولی اگر امروز در هر وضعیتی هستیم، نپذیریم که مسیر غلطی در حال طی شدن است، ممکن است روزی متوجه آن شویم که دیگر فرصت جبران وجود نداشته باشد. به نظر می رسد دولت از بخش خصوصی می ترسد و تمایلی ندارد بخش خصوصی رشد کند که این با روح خصوصی سازی همخوانی ندارد. در عین حال انگیزه و برنامه ای جهت تغییر این وضعیت و رویکرد دولت یا حتی تدوین یا بهبود قوانین کنترلی جهت خصوصی سازی واقعی هم مشاهده نمی شود. در نتیجه شخصاً معتقدم با این وضع بهتر است خود را یکدله کنیم و بگذاریم مدیریت و مالکیت در دست دولت بماند و مردم را گرفتار نکنیم. بگذاریم بخش دولتی، از سنگ آهن و گاز و برق سوبسید دار استفاده کند، فولاد را با همین منابع صادر کند، عده ای را به کار بگمارد و آمار بیکاری را کاهش دهد و در دنیا به عنوان یک تولیدکننده بزرگ فولاد شناخته شویم و خلاصه دست از نزاع فرسایشی بین بخش دولتی و نیمه دولتی و خصوصی برداریم. این نزاع به نفع هیچ کس نیست، باید خود را یکدله کنیم، حالا که زور بخش واقعا خصوصی نمی رسد، همه چیز را یک دست دولتی کنیم!



غول فولاد ایران ۲۵ ساله شد ورود فولاد مبارکه به باشگاه ۱۰۰ میلیونی

کارخانه و سایر طرح‌های مشابه ضمن اینکه به کامل شدن زنجیره فولاد کمک کرده، در این منطقه تحول اساسی در بخش رونق اقتصادی و اشتغال‌زایی ایجاد نموده است.

دکتر کرباسیان از برنامه ریزی هدفمند تولید، کامل بودن زنجیره تولید و همت بلند نیروی انسانی این شرکت به عنوان مهمترین نقاط قوت و عوامل مؤثر در کسب موفقیت‌های این شرکت یاد و تصریح کرد: سایر صنایع نیز باید از این ویژگی‌ها که فولاد مبارکه را متمایز کرده است، الگوبرداری کنند.

مهر علیزاده: در توسعه فولاد مبارکه همچون دوران ساخت به جوانان اعتماد شود

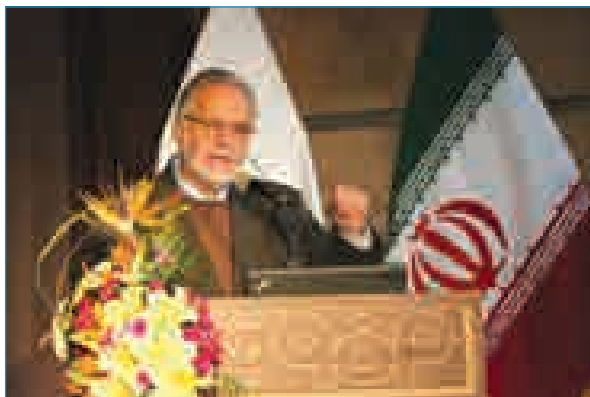


در ادامه این همایش دکتر مهرعلیزاده استاندار اصفهان با اشاره به دوران ساخت فولاد مبارکه گفت: این شرکت با حمایت و نگاه بلند مرحوم آیت‌الله هاشمی‌رفسنجانی و تلاش وافر شیرمردانی ساخته شد که در دوران سخت جنگ تحمیلی در برابر آینده کشور احساس مسئولیت کردند.

وی اقدامات فولاد مبارکه در بخش استفاده بهینه از منابع آبی و اجرای طرح‌های جمع‌آوری و تصفیه پساب‌های شهری را قابل تقدیر دانست و در این باره اظهار داشت: اینکه فولاد مبارکه علی‌رغم افزایش سه‌برابری تولید خود توانسته است در مصرف آب حدود ۷۵ درصد صرفه‌جویی کند، بسیار مهم و ارزشمند

مراسم گرامی‌داشت بیست و پنجمین سالروز افتتاح شرکت فولاد مبارکه با حضور دکتر کرباسیان معاون وزیر صنعت، معدن و تجارت و رئیس هیئت عامل ایمیدرو، استاندار اصفهان، نماینده مبارکه و جمعی از نمایندگان اصفهان در مجلس شورای اسلامی، امام جمعه و فرماندار شهرستان مبارکه، رئیس اتاق بازرگانی اصفهان، مدیران بخش‌های خصوصی و دولتی استان، مدیرعامل، معاونان، مدیران، کارشناسان و کارکنان فولاد مبارکه در سالن همایش‌های مجتمع نگین نقش جهان برگزار شد.

کرباسیان: فولاد مبارکه ۳۵۰ هزار فرصت شغلی ایجاد کرده است



در این مراسم دکتر کرباسیان ضمن قدردانی از تلاش‌هایی که در فولاد مبارکه انجام گرفته است، با اشاره به جایگاه و اهمیت صنعت فولاد در جهان تصریح کرد: در صحنه بین‌المللی در سال ۲۰۱۶، شاهد ۲ میلیارد دلار تجارت معدن و صنایع معدنی بودیم که ۴۳ درصد این تجارت فقط به فولاد اختصاص داشته و ۵۷ درصد آن مربوط به سایر فرآورده‌های معدنی بوده است.

رئیس هیئت عامل ایمیدرو با تأکید بر نقش اشتغال‌زایی صنعت فولاد افزود: به طور مشخص در چرخه تولید فولاد مبارکه به طور مستقیم و غیرمستقیم بیش از ۳۵۰ هزار فرصت شغلی ایجاد شده است که درخور توجه و تقدیر است.

وی در همین خصوص با اشاره به اقدامات فولاد مبارکه در راه اندازی کارخانه گندله و کنسانتره سنگان اظهار داشت: بهره‌برداری از این



و دکتر سبحانی خواست تا تجارب فولاد مبارکه در حوزه‌های مختلف صنعتی، اجتماعی، محیط زیست و غیره در سایر شرکت‌های کشور نیز به کار گرفته شود.

سبحانی: تولید فولاد مبارکه از ابتدای بهره برداری تا کنون بیش از ۱۰۰ میلیون تن بوده است



در بخش آغازین این همایش دکتر بهرام سبحانی مدیرعامل گروه فولاد مبارکه نیز ضمن ارائه گزارش کاملی از عملکرد و دستاوردهای شرکت گفت: فولاد مبارکه در تقویم خود دو دوره بسیار مهم ساخت و بهره برداری را دارد که بدون شک اهمیت دوران ساخت آن کمتر از زمان بهره برداری نیست.

وی ضمن قدردانی از تلاش همه مدیران و کارکنان شرکت تصریح کرد: اینکه امروز فولاد مبارکه به بزرگترین فولادساز کشور و خاورمیانه و بزرگترین تولیدکننده آهن اسفنجی دنیا مبدل گردیده و در ۲۵ سال عمر خود بیش از ۱۰۰ میلیون تن فولاد تولید کرده، بدون شک حاصل حمایت دولتمردان و تلاش و همدلی همه کارکنان این شرکت است. دوران ساخت تا به امروز است.

دکتر سبحانی خاطرنشان کرد: همه افتخارات کسب شده در فولاد مبارکه را به ملت شریف ایران تقدیم می‌نماییم.

گفتنی است در این همایش از تمبر یادبود ربع قرن تلاش و سرآمدی فولاد مبارکه و ۱۰ عنوان کتاب تجربیات این شرکت در مسیر سرآمدی رونمایی شد.

است. ضمناً باید در نظر داشته باشیم که آب مایه حیات است؛ بنابراین شایسته است که در این زمینه با انجام پژوهش‌های بیشتر به راهکاری کارآمدتر برای استفاده بهینه آب دست یابیم.

استاندار اصفهان در بخش پایانی سخنان خود بر استفاده از نیروی جوانان تأکید کرد و افزود: در مسیر ساخت فولاد مبارکه به جوانان آن روز اعتماد شد و این نتیجه درخشان به بار آمد. اگر امروز هم در توسعه فولاد مبارکه و به طور کلی در توسعه کشور به جوانان اعتماد و از آنها پشتیبانی کنیم، به یقین در سال‌های بعد به پیشرفت‌های بیشتری دست خواهیم یافت.

مهر علیزاده همچنین از مدیرعامل فولاد مبارکه به عنوان یک مدیر توانمند، فداکار و دلسوز یاد کرد و گفت: دکتر سبحانی تمامی توان مدیریت و تجربه خود را در جهت ارتقای هرچه بیشتر تولید، کیفیت و توسعه صنعت فولاد گذاشته است که قابل تقدیر است.

سعیدی: از ظرفیت‌ها و تجارب فولاد مبارکه برای احیای زاینده رود استفاده شود



در ادامه این برنامه خانم مهندس سعیدی، نماینده مردم مبارکه در مجلس شورای اسلامی نیز طی سخنانی ضمن تبریک سالروز افتتاح فولاد مبارکه گفت: دستیابی به این میزان تولید و سودآوری بیانگر این است که کارکنان و مدیران این شرکت دلسوز بوده‌اند؛ از این رو از تک تک کارکنان، مدیران و همه کسانی که در زنجیره تولید این شرکت نقش دارند، تشکر می‌نماییم.

وی در بخش دیگری از سخنان خود با اشاره به اهمیت نقش آب گفت: در فولاد مبارکه تجارب خوبی در بحث مصرف بهینه آب وجود دارد که می‌توان از آن استفاده کرد؛ این در حالی است که در جلسه‌ای با وزیر محترم نیرو بر احیای زاینده رود و استفاده از ظرفیت‌های فولاد مبارکه در این زمینه تأکید شد.

سهل آبادی: فولاد مبارکه نگین انگشتی صنعت فولاد ایران است

عبدالوهاب سهل آبادی رئیس خانه صنعت، معدن و تجارت ایران و رئیس اتاق بازرگانی، صنایع، معادن و کشاورزی اصفهان نیز در این همایش فولاد مبارکه را نگینی درخشان بر انگشتی صنعت فولاد کشور لقب داد و با بیان اینکه در حال حاضر فولاد مبارکه افتخاری برای ایران و در عرصه بین‌المللی نیز شناخته شده است، از دکتر کرباسیان



کاهش عوارض صادراتی فولاد در چین یک اقدام صوری است

Table 1. Adjustment of duties for exports

Export duty	2017	2018
Large	11%	11%
Small (width)	12%	10%
Small (thickness)	10%	8%
Stripless (100% Zr/Al)	10%	7%
Hot-rolled	25%	25%
Pre-rolled	40%	11%
Clasman	40%	10%
Silicon		

البته ذکر این نکته الزامی است که رشد صادرات چین عامل تنش بین‌المللی این کشور و آمریکا و اروپا خواهد شد و انتظار دعا بر سر افزایش تعرفه واردات فولاد از چین مجدداً از سر گرفته می‌شود. شاید بتوان اقدام چین در فصل زمستان در کاهش عوارض صادراتی را یک سیاست پیشگیرانه و مقابله با تنش دانست چراکه کاهش تعرفه‌های صادراتی در فصل تابستان همزمان با رشد تولید فولاد چین، عامل اعتراض کشورهای رقیب و فولادسازان آن‌ها می‌شود.

از سوی دیگر تاثیر کاهش تعرفه فولاد در بازار داخلی ایران را نیز موثر بر هیچ یک از بخش‌های فولاد نیست چراکه بلافاصله پس از کاهش تعرفه، شاهد افزایش قیمت فولاد در بازارهای جهانی بودیم. به علاوه هنوز سیگنالی مبنی بر هجوم فولاد چین به بازارهای جهانی گزارش نشده و وضعیت همچنان روندی کاهشی دارد.

درمقابل تغییر تعرفه واردات فولاد ایران که اخیراً شاهد آن بودیم، عامل افزایش رقابت پذیری صنایع مصرف‌کننده فولاد ایران در مقابل رقابتی بین‌المللی است. آمار نشان می‌دهد که در برخی موارد، شاهد قیمت‌های بالاتر محصولات فولادی در داخل کشور نسبت به قیمت‌های بین‌المللی هستیم که به صلاح نیست و به‌شخصه موافق این کاهش تعرفه‌ها هستیم و معتقدیم سیاست دولت در این زمینه حامی منافع تولیدکننده و مصرف‌کننده در درازمدت خواهد بود.

اقدام چین در کاهش عوارض صادراتی محصولات زنجیره فولاد یک اقدام صوری برای صادرکنندگان چینی است.

تولیدکنندگان فولاد چین در سال ۲۰۱۷ حدود ۳۰ درصد افت صادرات را تجربه کردند و وضعیت در ماه‌های پایانی سال به سمت بحرانی‌تر شدن پیش رفت. صادرات فولاد چین در ماه دسامبر ۲۰۱۷ به کمتر از ۶ میلیون

تن رسیده و این در حالی است که صادرات همین ماه در سال‌های ۲۰۱۶ و ۲۰۱۵ به ترتیب ۸ میلیون تن و ۱۰٫۵ میلیون تن بوده است! روند افت صادرات ماهانه فولاد چین بیشتر ناشی از تقاضای بالای مصرف فولاد داخل این کشور است.

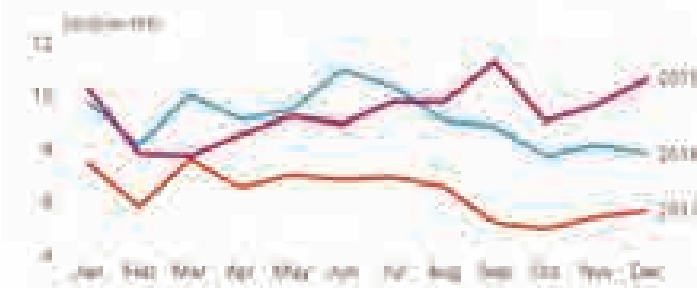
در حال حاضر قیمت‌های فولاد در بازارهای داخلی چین بالاتر از قیمت‌های صادراتی این کشور بوده و همزمان اعمال تعرفه‌های تنبیهی از سوی سایر کشورهای مصرف‌کننده باعث شده تا فولادسازان این کشور بر روی بازار داخل متمرکز شوند که اثر آن بر روی افت صادرات این کشور مشهود است. تداوم این وضعیت در سال ۲۰۱۸ همزمان با پیش‌بینی افت تولید فولاد چین (کاهش ۱ درصدی مورد پیش‌بینی موسسه پلاتس) باعث می‌شود تا حتی با کاهش عوارض صادرات چین، در کوتاه مدت و با توجه به محدودیت تولید اعمال شده بر روی فولادسازان در فصل زمستان (سیاست ۲+۲۶) شاهد حضور مجدد چینی‌ها در بازارهای جهانی نباشیم.

البته در درازمدت اثر این کاهش عوارض متفاوت عمل می‌کند. انتظار می‌رود در سال ۲۰۱۸ شاهد سخت‌گیری بیشتر دولت چین و بانک‌ها در تامین نقدینگی بازار باشیم که عامل کاهش شتاب رشد سرمایه‌گذاری آن کشور خواهد شد و به تبع آن، تقاضای محصولات فولادی در بخش‌های مختلف محدود شده و لذا فولادسازان چین را به سمت صادرات و بازارهای جهانی حرکت می‌دهد. این روند از بعد از ماه مارس (نوروز ۹۷) که محدودیت‌های تولید فولاد چین برچیده می‌شود، مشهودتر خواهد بود.



امیر صباغ
مدیر اقتصادی و توسعه
سرمایه‌گذاری ایمیدرو

China finished steel exports



غلتک های کامپوزیتی جایگزینی برای غلتک های چدنی یک راهکار کاهش هزینه های تولید در خطوط نورد

اگر از این تکنولوژی در طرح اولیه خطوط استفاده شود، به دلیل کاهش زمان های خاموشی خط، ساعت های بیشتری از خط می توان استفاده کرد.

بنابراین برای رسیدن به میزان همسان تولید سالانه می توان از کوره با ظرفیت پایین تر نسبت به روش های پیشین طراحی خطوط نورد استفاده کرد.

تکنولوژی غلتک های کامپوزیتی بسیار پر کاربرد و در عین حال حساس است و هر شرکت تولید کننده طراحی خاص خود را دارد.

نحوه ی قرار گرفتن رینگ های تنگستن کاربیدی بر روی شفت مرکزی برای هر شرکت صاحب این تکنولوژی متفاوت بوده و لذا با توجه به اینکه این کالا یک کالای استراتژیک در صنعت نورد میلگرد بوده است انتخاب شرکت اهمیت بیشتری پیدا می کند.

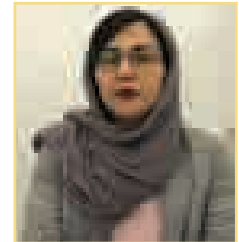
تولید کنندگان برتر صنعت میلگرد در ایران که همواره در انتخاب به روزترین تکنولوژی ها اولین بوده اند به سمت شرکت های صاحب نام آلمانی چون شرکت کارک (KARK) رفته اند و به دنبال بهبود وضعیت این صنعت در ایران هستند.

شرکت کارک در ایران با نمایندگی شرکت تیران تاب نگر (تیتان) حضور دارد و توانسته است خدمات به مراتب مداوم و سریع تر را برای مشتریان خود در ایران داشته باشد.

شرکت کارک آلمان با بیش از ۴۰ سال سابقه ی کار در صنعت فولاد و راه اندازی این نوع غلتک ها در بیش از ۴۰ کشور دنیا به ویژه در اروپا امروزه یکی از معتبرترین شرکت های دنیا در این صنعت است که توجه نوردکاران ایرانی را به خود جلب کرده است.

لازم به ذکر است که هم اکنون یکی از بزرگترین تولید کنندگان صنعت نورد میلگرد در حال راه اندازی این تکنولوژی در خطوط خود است که مورد توجه بزرگترین کارخانجات میلگردی کشور قرار گرفته است.

پیشنهاد می شود برای اطلاعات بیشتر به آدرس سایت WWW.KARK.DE و یا با نمایندگی ایران شرکت کارک (شرکت تیتان، WWW.TITANIR.COM) ارتباط برقرار کنید.



■ مارال ساربان زاده
مهندس پروژه های نورد

مطالعات اخیر نشان می دهد که با ایجاد تغییرات اندک در خطوط نورد مقاطع طولی می توان شاهد بهبود همزمان کیفیت، افزایش ظرفیت تولید و مهم تر از همه کاهش قیمت تمام شده محصول باشیم. یکی از موثرترین این راه ها استفاده از غلتک های ضد سایش کامپوزیتی به جای غلتک های چدنی است. این غلتک ها چگونه می توانند چنین

تاثیر شگرفی را در خطوط تولید بگذارند؟ دلیل اصلی توجه نوردکاران دنیا به این مقوله چیست؟

با توجه به بازار رقابتی نوردکاران ارائه محصول با کیفیت در اولویت اول امروز نوردکاران قرار گرفته است. بدون شک ارائه محصول با کیفیت بدون کاهش هزینه های تمام شده در بازار فولادی مقرون به صرفه نخواهد بود. لذا امروزه بیش از هر دوره ی دیگر اهمیت تکنولوژی های روز دنیا در این صنعت بالا رفته است. برای رسیدن به این هدف نوردکاران در بخش مقاطع طولی توجه ویژه ای به قلب این خطوط یعنی استندهای نهایی دارند تا با پیدا کردن راه حلی هزینه های نگهداری این استندها را کاهش داده و در عین حال کیفیت محصول خود را به بالاترین درجه و در بالاترین سرعت تولید برسانند.

پژوهش انجام شده نشانگر این است که یکی از مؤثرترین راه حل ها، تعویض غلتک های چدنی با غلتک های کامپوزیتی است. غلتک های کامپوزیتی که متشکل از یک شفت مرکزی و رینگ های تنگستن کاربیدی است می تواند در حین بالا بردن کیفیت محصول نهایی با توجه به کاهش زمان تعویض غلتک منجر به بالاتر رفتن تولید سالانه از ۵ الی ۱۱ درصد بسته به ظرفیت تولید شود.

باید توجه داشت که هزینه های مربوط به افزایش ظرفیت تولید صرفاً منوط به هزینه های مصرف انرژی و قطعات سایشی خواهد شد و این هزینه ها تنها ۲۵ درصد کل هزینه های مربوط به تبدیل یک تن شمش به میلگرد را شامل می شود و تغییری در هزینه های دیگر چون هزینه های زیرساختی و تعداد اشخاص نخواهد داشت.

طی مطالعات انجام شده مشخص شده است که بازگشت سرمایه بسته به ظرفیت تولید از ۱ تا ۶ ماه خواهد بود.

ANNUAL CAPACITY	INCREASED PRODUCTION		PAY-BACK
500.000 t/y	+ 28.800 t/y	+ 5.8 %	5 months
650.000 t/y	+ 54.780 t/y	+ 8.4 %	2.6 months
800.000 t/y	+ 76.310 t/y	+ 9.5 %	2 months
1.000.000 t/y	+ 115.680 t/y	+ 11.6 %	1.2 months



وضع تعرفه و عوارض در انتظار تصمیم وزیر در تلاشیم تمامی حلقه های زنجیره فولاد را از طریق بورس کالا عرضه کنیم

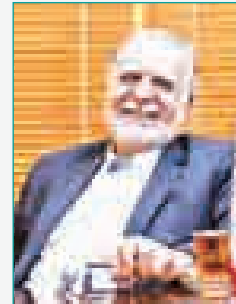
• دکتر مهدی کرباسیان
رئیس هیئت مدیره ایمیدرو

کرباسیان این را نیز عنوان کرد: وزیر صنعت، معدن و تجارت معتقد است برای وضع هرگونه عوارض صادراتی و تعرفه وارداتی باید با انجمن های تخصصی و مربوطه گفت و گو شده و نظر آنها در رابطه با آن اخذ گردد.

کرباسیان درخصوص عرضه های سنگ آهن در بورس هم معتقد است بورس کالا با شفافیتی که در معاملات ایجاد می کند می تواند به اختلافات بین فولادی ها و سنگ آهنی ها در بحث عرضه و خرید پایان دهد گفت: ایمیدرو از عرضه سنگ آهن در بورس کالا برای صنایع داخلی علاوه بر عرضه های صادراتی که صورت می گیرد، استقبال می کند. وی افزود: اعتقاد ما این است که فروش داخلی سنگ آهن هم از طریق بورس کالا صورت گیرد.

کرباسیان این را نیز خاطرنشان کرد: شفافیتی که بورس در روند عرضه، تقاضا و قیمت ایجاد می کند می تواند عاملی باشد بر اینکه شاهد عرضه سایر اقلام زنجیره از قبلی گندله و کنسانتره در بورس باشیم.

دکتر مهدی کرباسیان، رئیس هیئت مدیره ایمیدرو از جلسه با اعضای انجمن سنگ آهن پیرامون موضوع وضع عوارض صادراتی بر روی سنگ آهن خبر داد و گفت: در حال حاضر انجمن تولیدکنندگان سنگ آهن با وضع عوارض صادراتی مخالف است درحالی که با تفکری که در وزارت صنعت معدن و تجارت وجود دارد، وضع تعرفه را لازمه تامین نیاز واحدهای داخلی می داند.



وی افزود: حاصل جلسه با انجمن سنگ آهن، گزارشی بود که به وزیر صنعت معدن و تجارت تقدیم شد و طبق نظر وزیر قرار شد کمیته ای تشکیل و مجموع نظرات و ابعاد مربوط به این موضوع را جمع آوری کند و طی گزارش دیگری جهت تصمیم گیری به وی ارائه شود.

بورس کالا و تعادل در عرضه و تقاضای اجزای زنجیره فولاد

• مهرداد اکبریان
رئیس انجمن سنگ آهن ایران

خرید کنسانتره دارند ناشی از همین قیمت های دستوری باشد. وی افزود: بهترین مسیر برای شفافیت قیمت، بورس کالا است و به همین دلیل طی جلساتی با مدیران بورس کالا، این مسئله را مطرح و مذاکراتی را با آنها داشتیم. همچنین راهکارهایی در این جلسات ارائه شد. علاوه بر مدیران بورس، با اعضای انجمن سنگ آهن نیز مذاکراتی را جهت متقاعد کردن آنها برای عرضه در بورس داشتیم.

اکبریان خاطرنشان کرد: با توجه به اینکه عرضه کنندگان سنگ آهن در کشور بسیار متفاوت هستند و از عرضه کننده قدرتمند و بزرگ با تولید سالانه بالا تا تولیدکنندگان کوچک و متوسط در آنها وجود دارد، از مدیریت بورس درخواست شد تا سازوکاری را در بورس فراهم کنند تا هم تامین کنندگان بزرگ و هم کوچک قابلیت عرضه در بورس را داشته باشند. از سوی دیگر از وزارت صنعت، معدن و تجارت و معاونت معدنی این وزارتخانه درخواست شد تا قیمت گذاری را از حالت دستوری خارج و به شفافیت قیمت از طریق بورس منتقل نمایند.

بورس کالا یکی از راهکارهای مناسب برای به تعادل رساندن و بالانس عرضه و تقاضای اجزای زنجیره فولاد در کشور است.

مهرداد اکبریان، رئیس انجمن سنگ آهن ایران در گفت و گو با چیپلان یکی از مشکلاتی که واحدهای فرآوری سنگ آهن نظیر کنسانتره سازان، گندله سازان و تولیدکنندگان



آهن اسفنجی با آن مواجه هستند را عدم تناسب و نحوه قیمت گذاری و بعضاً پرداخت مبالغ معاملات دانست و گفت: روشی که دولت پیش گرفته و نرخ های دستوری که برای محصولات سنگ آهن اعلام کرده را کارآمد نمی دانیم و شاید علت اینکه بسیاری از کارخانجات کنسانتره سازی با مشکل خرید سنگ آهن مواجه اند یا گندله سازان مشکل

وی ادامه داد: با تغییر وزیر این شانس برای سنگ آهنی‌ها فراهم شد که با ارائه مستندات و دلایل صحیح، بتوانند وزیر و معاونین وی را قانع نمایند که اخذ تعرفه نه تنها تأثیری بر وضعیت سنگ آهنی‌ها و کمک به ارزش افزوده بیشتر نخواهد کرد بلکه روند توسعه واحدهای صنایع معدنی نظیر کنسانتره و گندله را به خطر بیندازد. درخواست ما این است که این عوارض وضع نشود البته در چند وقت اخیر وزیر محترم، درخواست برگزاری جلسه ای برای مطرح شدن موضوع عوارض با حضور تشکل‌ها بررسی گردد و در تصمیم‌گیری از مشورت انجمن‌ها و تشکل‌های تخصصی استفاده گردد.

وضع تعرفه روند توسعه طرح‌های صنایع معدنی را به خطر می‌اندازد

رئیس انجمن سنگ آهن در بخش دیگری از صحبت خود به موضوع عوارض صادرات سنگ آهن هم اشاره داشت و گفت: بحث تعرفه دیگر به موضوعی قدیمی تبدیل شده است و سال‌هاست که وزارت صمت پیشنهاد وضع عوارض صادرات بر سنگ آهن را مطرح می‌کند و برای سال آینده ۱۵ درصد را پیشنهاد داده اند ولی تصمیم‌گیر نهایی در این زمینه، شورای عالی اقتصاد است. این شورا هنوز این مسئله را بررسی نکرده و تصمیم نهایی را اتخاذ نکرده است.

عرضه سنگ آهن خارج از بورس، حکمرانی در زنجیره تولید را زیر سوال می‌برد

• سجاد غرقى

عضو هیئت مدیره انجمن سنگ آهن

کاهش تولید و سطح اشتغال شود، نباید عوارض مذکور را وضع کرد. این در حالی است که طی دو سال گذشته از نزدیک به ۱۹۰ پروانه بهره برداری معدنی، ۱۵۶ واحد فعال بودند که ۱۲ واحد آن مقیاس بزرگ در اختیار دولت و یا نهادهای نیمه دولتی بودند و مابقی را واحدهای معدنی با مقیاس کوچک و متوسط شامل می‌شدند.

وی تعطیلی و یا کاهش ظرفیت تولید این واحدها را به دو دلیل عدم وجود مکانیزم‌های حمایتی از معادن سنگ آهن و وضعیت بازارهای جهانی دانست و گفت: در بند الف ماده ۲ آیین‌نامه اجرایی ماده ۳۷ قانون مذکور وضع عوارض در شرایطی ممکن است که مازاد عرضه نداشته باشیم و این در حالی است که برخی واحدها به دلیل کم عیار بودن سنگ آهن تولیدی، مصرف داخلی ندارند. ضمن اینکه در خصوص گندله و کنسانتره نیز با مازاد عرضه مواجه هستیم.

عضو هیئت مدیره انجمن سنگ آهن در بیان راهکار موجود در صادرات شفاف و بدون دخالت در بخش سنگ آهن گفت: این ماده به دولت اجازه داده است تا برای فرآوری مواد خام و تبدیل کالاهای با ارزش افزوده پایین داخلی و وارداتی به کالاهای با ارزش افزوده بالا از انواع مشوق‌های لازم همچون ظرفیت‌های بورس کالای ایران استفاده کند.

وی ادامه داد: طبق تبصره ۲ آیین‌نامه اجرایی ماده ۳۷، تشخیص مازاد عرضه در بازار داخل جهت انتفاع از معافیت صادراتی برای کالاهای پذیرفته شده در بورس کالای ایران از جمله سنگ آهن منوط به سه نوبت عرضه متوالی به قیمت متناسب است.

غرقى خاطر نشان کرد: با کمک این ماده قانونی و استفاده از بستر بورس کالا می‌توان شرایط بازار را به خودی خود به سمت پیاده‌سازی سیستم عرضه و تقاضا و برقراری مکانیزم بازار هدایت کرد. ضمن اینکه براساس آن می‌توان امکانی را فراهم کرد تا به لحاظ قیمتی و به دلیل تقاضای موجود در زنجیره تولید، بسیاری از واحدها محصولات خود را در داخل بفروشند و نیاز بازار داخلی را به مواد اولیه تامین کنند که در نهایت، تحقق این امر بهبود قیمت‌ها را نیز به همراه دارد.

سجاد غرقى، عضو هیئت مدیره انجمن سنگ آهن در خصوص عرضه سنگ آهن در بورس اظهار داشت: با در نظر گرفتن این مسئله که در بهبود فضای کسب و کار استفاده از مکانیزم بورس کالا پیش بینی شده، عرضه سنگ آهن در رینگ صادراتی چند سالی است که صورت می‌گیرد و می‌توان در رینگ داخلی نیز با بهره‌گیری از ماده ۳۷ قانون رفع موانع تولید رقابت پذیر



عرضه‌ها در بورس کالا گنجانده شود.

وی افزود: در بورس، عرضه‌ها در فضایی که کشف قیمت پایه آن کاملاً مبتنی بر قیمت‌های بازار است و عرضه و تقاضای واقعی تعیین‌کننده قیمت‌ها است می‌باشد. همچنین عرضه در بورس، امکان صادرات با قیمت‌های شفاف و رقابتی و بدون دخالت را فراهم می‌کند حال آنکه وضع عوارض صادرات و یا عرضه در بازار خارج از بورس حکمرانی خوب در زنجیره تولید را زیر سوال خواهد برد.

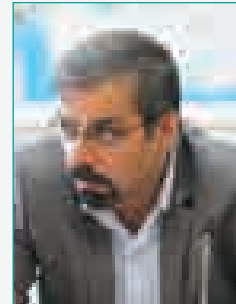
عضو هیئت مدیره انجمن سنگ آهن در خصوص وضع تعرفه صادرات برای سنگ آهن گفت: یکی از مهم‌ترین مباحث در حوزه سنگ آهن بحث تامین مالی است و موضوع مشخص این است که وضع عوارض کمکی به توسعه و اشتغال بخش معدن نمی‌کند. این در حالی است که تنها راه تامین مالی بسیاری از واحدهای معدنی در شرایط کنونی استفاده از ارز ناشی از صادرات است؛ چرا که دسترسی به تسهیلات با نرخ بهره مناسب و سرمایه‌های خارجی چندان مقدور نیست. بر همین اساس اینکه جلوی صادرات این حوزه را با وضع عوارض بگیریم مداخله در نظام عرضه و تقاضا در کل زنجیره تولید است که گرچه نتایج آن به نفع یک بخش است اما برای بخش دیگر ضررهای زیادی را به همراه دارد.

غرقى در توضیح بند ۲ ماده ۳۷ قانون رفع موانع تولید رقابت پذیر گفت: در این بند آمده اگر وضع عوارض منجر به تعطیلی واحدها و



بورس بهترین راهکار برای استیفای حقوق سنگ آهنی ها

• علیرضا سیاسی راد
دبیر انجمن سنگ آهن ایران



می کند. این سه نکته برای شرکت های سنگ آهنی از اولویت بالایی برخوردار است.

از طرفی بورس به بهبود رقابت پذیری بازار سنگ آهن در ایران کمک می کند و به خریداران این امکان را می دهد که مبتنی بر روند عرضه در بورس کالا، سیستم تامین مواد اولیه خود را تنظیم کنند. همچنین عرضه در بورس فشار رقابتی در بازار ایجاد می کند که منجر به بهبود بهره وری در شرکت های فولادی می شود. آسیب شناسی در خصوص زنجیره فولاد نشان می دهد که بهره وری پایین شرکت های تولید فولاد در ایران فشار بسیاری را هم به صنایع بالادست و هم پایین دست وارد آورده است. چنانچه ساختار بهتری طراحی و تعریف شود می تواند فشار رقابتی ایجاد نماید تا خریداران نیز به سمت بهبود سیستم ها، روش ها، نظام مدیریت، منابع انسانی، بهره وری سرمایه و ماشین آلات و در مجموع تمامی پارامترهای موثر بر قیمت تمام شده گام بردارند.

در وضعیت فعلی تنها شاهد فشارها و مداخله دولت برای حمایت از شرکت های فولادی هستیم چون فولادی ها به جهت وسعت و بزرگی، نقش مذاکره ای بیشتری با دولت دارند و در تمام سال های گذشته از همین ابزار استفاده نموده اند. تا زمانی که بخش خصوصی در بخش معدن فعال نبود شاید می شد به صورت دستوری قیمت ها را کنترل کرد و فشار ناشی از بهره وری را به طور دستوری به شرکت های بالادست و پایین دست منتقل کرد اما با رویکرد جدیدی که در اقتصاد ایران هست تداوم این روند منجر به فرار سرمایه از بخش معدن خواهد شد و فرار سرمایه هم به معنای کاهش اکتشاف، تولید و بعد هم تاثیر بر فولادسازان در میان مدت و بلند مدت به جهت تامین مواد اولیه آنهاست. در نتیجه بهتر آن است که فولادسازان هم سیستم بورس را بپذیرند.

یکی از ابراهای مهم معاملاتی که در کشور برای عرضه های داخلی و صادراتی وجود دارد بورس کالا است. عرضه سنگ آهن تا پیش از این در رینگ صادراتی انجام می شد اما عرضه داخلی نیز موضوع مهمی است که باید به آن پرداخته شود. بورس های کالایی یکی از راهکارهای مهم و موثر برای شفافیت قیمت و همینطور کاهش مداخله دولت در بازار می باشند. یکی از موانع عمده ای که در کشور برای توسعه معدن و سرمایه گذاری وجود داشته و دارد، مداخله دولت در قیمت گذاری سنگ آهن و محصولات سنگ آهنی است. به طور کلی این مسئله و مداخله های دولت در قیمت گذاری ها با رویکردهای اقتصاد کلان کشور و سیاست های کلی در تناقض است بنابراین بورس مکانیزم خوبی برای کشف قیمت می باشد. نکته دیگر، بهبود سیستم قراردادی و حقوقی بازار سنگ آهن است. مشکلات عدیده ای که بین تامین کنندگان و خریداران وجود دارد بیشتر ناشی از سیستم قراردادی است. متأسفانه سیستم قراردادی به گونه ای است که مسئله پرداخت و حقوق تولیدکننده در آن به کلی نادیده گرفته شده چراکه ضمانت های حقوقی کافی در آنها دیده نشده تا بتوانند استیفای حقوق نمایند. در حالی که در بورس تکلیف پرداخت و شیوه پرداخت ها روشن است و به فعالان بازار کمک می کند که از نظام حقوقی بهتری بهره مند شوند. نکته سوم، مسئله نقدینگی و تامین مالی در شرایط کنونی به جهت مشکلاتی که خریداران در نقدینگی و تامین مالی دارند این معضل را به تولیدکننده انتقال می دهند و در نتیجه بر روی تولید، اشتغال و وضعیت سرمایه گذاری در حوزه فرآوری تاثیر می گذارند بنابراین بورس با سازوکارهایی که دارد این مشکل را مرتفع

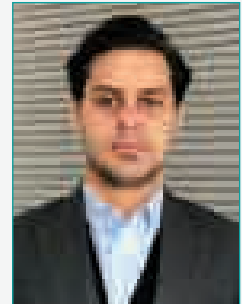




شفافیت قیمتی با عرضه سنگ آهن در بورس کالا

• بردیا احرامیان

عضو هیئت مدیره شرکت نورد فولاد صنعتی و ساختمانی یزد



بردیا احرامیان، عضو هیئت مدیره شرکت نورد فولاد صنعتی و ساختمانی یزد درباره مزایای عرضه سنگ آهن در بورس کالا به خبرنگار چیلان گفت: عرضه سنگ آهن در بورس کالا ماهیتاً کار منطقی است اما باید شاهد عرضه تمامی بخش‌های زنجیره شامل کنسانتره و گندله نیز از طریق بورس باشیم تا به نحوی فشارهایی که اجازه شفافیت قیمتی را نمی‌دهد یا منجر به قیمت‌های دستوری می‌شود برداشته شود. بنابراین عرضه سنگ آهن در بورس کالا می‌تواند قدم موثری در راستای همان شفافیت قیمتی باشد.

احرامیان عنوان کرد: یکی از مواردی که می‌تواند جذابیت بورس کالا برای صنایع بیشتر کند، در نظر گرفتن سابقه شرکت‌ها در روند اخذ تضامین است که اگر مورد اجرایی شود، بورس کالا در راستای تبدیل به ایجاد شاخص قیمت گذاری در بازارها با سرعت بیشتری حرکت خواهد کرد.

عضو هیئت مدیره شرکت نورد فولاد صنعتی و ساختمانی یزد درباره عوارض صادرات سنگ آهن به چیلان گفت: هدف از وضع عوارض صادرات بر روی سنگ آهن جلوگیری از صادرات این ماده معدنی است اما قیمت‌های جهانی، هزینه‌های حمل و تقاضای بازار به خودی خود

جلوی صادرات عبارهای پایین و حتی عبارهای متعارف را گرفته است؛ بنابراین دیگر نیازی به وضع عوارض نخواهد بود. مهم این است که اگر قیمت سنگ آهن در یک بازار شفاف مثل بورس کالا کشف شود به طور طبیعی با قیمت جهانی هماهنگ خواهد بود.

وی افزود: آمارهای صادراتی نشان می‌دهد صادرات سنگ آهن با عیار پایین کاهشی بوده و اکنون عمده صادرات به صورت کنسانتره است.

احرامیان با بیان اینکه متاسفانه در بحث عوارض به یک موضوع توجه نمی‌شود و آن نوع سنگ آهنی است که صادر می‌گردد اظهار داشت: سنگ آهن صادراتی ایران از نوعی است که در داخل کشور مصرف ندارد به عبارت دیگر سنگ آهن هماتیته در داخل کشور استفاده زیادی ندارد چون بر روی فرآوری آن کار زیادی صورت نگرفته و لذا بهتر است که این نوع سنگ آهن صادر گردد. پس وضع عوارض می‌تواند فرصت صادرات این نوع محصولات که امکان استفاده در داخل برای آنها فراهم نشده را از بین برده و سود حاصل از این تجارت را از کشور بگیرد.

عضو هیئت مدیره شرکت نورد فولاد یزد تصریح کرد: وضع تعرفه علاوه بر از بین بردن سود حاصل از تجارت سنگ آهن، برخی فرصت‌ها را معادن کوچک و متوسط می‌گیرد و معادن را در وضعیت ضعف درمقابل فولادی‌ها قرار می‌دهد. قطعاً اگر سنگ آهن در بازار داخلی به قیمت جهانی فروخته شود، عرضه‌کننده هم تمایل به فروش داخلی خواهد داشت.





DANIELI



مدیرعامل دانیلی پرشیا در
گفت و گو با چیلان تحلیل کرد

فشار به بازار فولاد از جانب چین

تمامی مشتریان راحت تر باشد و در مدت زمان کمتری کالا را تحویل داده یا تحویل بگیرند.

چین بازار فولاد ایران و جهان را در سال جدید میلادی چگونه پیش بینی می کنید؟

در هر دو بخش یعنی هم جهانی و هم ایران انتظار من این است که رشد مصرف زیادی را شاهد نخواهیم بود. به عقیده من چینی ها همچنان بازار فولاد را تحت فشار قرار خواهند داد البته با توجه مسائل زیست محیطی در این کشور، آنها یا باید تولید را کاهش دهند یا سرمایه گذاری زیادی در حوزه محیط زیست نمایند. با این حال طی جلساتی که با مدیران مجموعه طی ماه ها و هفته های اخیر داشتیم هیچ یک بر توسعه گسترده در حوزه فولاد اعتقادی ندارند چراکه روند را گنگ و غیر شفاف می دانند.

لطفا تجربه خود از کار با شرکت های خصوصی و دولتی را بیان فرمایید.

در اروپا اکثر شرکت ها خصوصی هستند. برای مثال آرسلور میتال بزرگترین فولادساز اروپا، یک شرکت کاملا خصوصی است. به شخصه تجربه شرکت های فولادساز دولتی را در روسیه، چین و ونزوئلا داشتم و روند پیشبرد کارها و قراردادهای شرکت های دولتی دشوارتر و زمان بر تر است.

تجربه شما از کار در ایران چگونه است؟

دانیلی از حضور در بازار ایران خرسند است تا نه تنها به صنعت فولاد بلکه به صنعت نفت، آب، کشتی سازی و واگن سازی هم کمک نماید. امسال خبرهای زیادی از دانیلی خواهید شنید و قراردادهای جدیدی منعقد خواهد شد که در وقت مناسب اطلاع رسانی می شود.

«کارخانه دانیلی پرشیا ۱۲ اردیبهشت ماه سال جاری در شهرک صنعتی اشتهارد افتتاح شد و مسئولان این شرکت، هدف از این سرمایه گذاری را بهبود توان رقابتی تولیدکنندگان ایرانی در زمینه محصولات فولادی و فلزات غیرآهنی از طریق ارائه خدمات بهینه و تولید کالاهای داخلی مطابق با کیفیت جهانی گروه دانیلی عنوان کردند.

میشائل کوتین (Micheal Cottin) مدیرعامل دانیلی پرشیا در ایران در گفت و گو با چیلان ضمن تشریح فعالیت های شرکت در ایران از دلایل انتخاب اشتهارد برای توسعه و احداث پلنت گفت. وی همچنین از روند مبهم و البته تا حدی با ثبات بازار فولاد در سال آتی گفت و اشاره ای به تجربه کار با شرکت های خصوصی و دولتی در دنیا داشت.

چرا کارخانه به جای اصفهان در اشتهارد احداث شد؟

احداث کارخانه ای از سوی دانیلی در اصفهان شایعه است در واقع قرار بود کارخانه ای که اکنون در اشتهارد راه اندازی شده در اصفهان احداث شود اما با توجه به تغییر شرایط، بهتر دیده شد که کارخانه در اشتهارد تاسیس شود. یکی از مزیت های اشتهارد این است که تامین کنندگان کوچکی در استان های همجوار نظیر کرخ در اطرافمان هستند و این مزیت بزرگی برای ما است.

چرا دانیلی واحد خود را در نزدیکی آب های آزاد احداث نکرد؟

در واقع دانیلی مشتریانی از مناطق شمالی کشور نظیر خراسان یا آذربایجان دارد، از اینرو احداث واحد در بندرعباس برای دسترسی این مشتریان سخت تر خواهد بود. با این وجود حمل در ایران خیلی گران نیست پس باید پلنت در ناحیه ای احداث شود که دسترسی برای



مدیرعامل صبا فولاد خلیج فارس در گفت و گو با چیلان خبر داد:

تولید و صادرات بریکت گرم در اختیار صبا فولاد خلیج فارس



وی توضیح داد: در شهریور ماه سال ۸۸ قرارداد واحد احیا به ظرفیت ۱,۵ میلیون تن در سال آهن اسفنجی قالبی (بریکت HBI) و شارژ Hot DRI، به کوره ذوب با شرکت ایریتک به صورت EPC منعقد گردید و سایر امور مربوطه به فعالیت‌های فاز اول از جمله پیگیری انعقاد قرارداد فولادسازی نیز در حال اجرا می‌باشد.

در اختیار داشتن تکنولوژی تولید بریکت گرم

مدیرعامل صبا فولاد خلیج فارس عنوان کرد: تکنولوژی تولید بریکت گرم به عنوان نخستین شرکت در کشور، سومین کشور در خاورمیانه و نهمین کشور در دنیا در اختیار کارخانه صبا فولاد خلیج فارس است و بریکت گرم تولید شرکت صبا فولاد خلیج فارس در بندرعباس متعلق به صندوق بازنشستگی کشوری است. برای نخستین بار در کشور است که آهن اسفنجی به شکل بریکت گرم در این کارخانه تولید می‌شود.

مرتضی یزدخواستی افزود: ظرفیت این کارخانه سالانه تولید یک میلیون و ۵۰۰ هزار تن بریکت گرم است.

وی گفت: ماندگاری بالا و مقاومت در برابر اکسید شدن و زنگ زدگی از مهمترین ویژگی‌های بریکت گرم است و این نوع بریکت شناخته شده ترین محصول جهت حمل و نقل آسان و ایمن آهن اسفنجی در سطح جهان به شمار می‌رود.

صادرات نخستین محموله بریکت گرم

مدیرعامل صبا فولاد خلیج فارس با اعلام این خبر که نخستین محموله بریکت گرم تولید شده در این کارخانه از مجتمع بندری شهیدرجایی بندرعباس صادر شد اظهار داشت: نخستین محموله بریکت گرم تولیدی کشور که در این کارخانه و به دست متخصصان ایرانی تولید شده از بندر شهیدرجایی صادر شد.

یزدخواستی افزود: این محموله ۲۵ هزارتنی، به ارزش پنج میلیون و ۵۰۰ هزار دلار به مقصد کشورهای سوریه، هند و عمان بارگیری شد و پیش بینی می‌شود تا پایان سال ۱۵۰ هزار تن بریکت گرم از هرمزگان صادر شود.

مرتضی یزدخواستی مدیرعامل صبا فولاد خلیج فارس در گفت و گو با چیلان ضمن تشریح فعالیت‌های این شرکت از بدو تاسیس گفت: شرکت صبا فولاد خلیج فارس (شرکت فولاد ایسار پارس) در آذر ماه سال ۸۳ تاسیس شد و فعالیت خود را برای احداث یک کارخانه فولادسازی به ظرفیت نهایی ۴,۵ میلیون تن آهن اسفنجی و ۴,۵ میلیون تن بیلت و اسلب در منطقه ویژه صنایع معدنی و فلزی خلیج فارس در ۲۰ کیلومتری غرب بندرعباس متمرکز کرد.

جانمایی صحیح در منطقه ویژه خلیج فارس

مدیرعامل صبا فولاد خلیج فارس عنوان کرد: منطقه ویژه خلیج فارس به دلیل داشتن امکانات بندری، ریلی، جاده‌ای، تجهیزات تخلیه و بارگیری مواد معدنی و نزدیکی به معادن سنگ آهن گل گهر که علاوه بر سنگ آهن و کنسانتره سنگ آهن، تولید کننده عمده گندله نیز می‌باشد و وجود منابعی مانند آب، برق، گاز از اهمیت ویژه ای برخوردار است.

تغییر مدیریت از هندی‌ها به صندوق بازنشستگی

یزدخواستی عنوان کرد: شرکت صبا فولاد خلیج فارس تا آبان ماه ۸۷ توسط مدیران هندی اداره می‌گردید اما در نهایت از ۲۵ آبان ماه به شرکت سرمایه‌گذاری صندوق بازنشستگی کشور واگذار شد و نام شرکت براساس مصوبه مجمع عمومی به شرکت صبا فولاد خلیج فارس تغییر یافت.

طرح‌های فولادسازی، ریخته‌گری و آهن اسفنجی صبا فولاد

صبا فولاد خلیج فارس در نظر دارد در فاز اول پروژه خود یعنی واحد فولادسازی به ظرفیت ۱,۵ میلیون تن در سال، شامل یک واحد تولید آهن اسفنجی ۱,۵ میلیون تن در سال و یک واحد ذوب ریخته‌گری (تولید بیلت) به ظرفیت ۱,۵ میلیون تن در سال را در دو مرحله اجرا کند.



نایب رئیس هیئت مدیره گروه
معادن امیرسنگان پارسیان:

دولت نباید خود را شریک بخش خصوصی بداند

دیدگاه آسیب شناسی شما از این وضعیت چیست؟

از دیدگاه بنده افق ۱۴۰۴ در صنعت فولاد کمی دور از ذهن و دست نیافتنی است و دلایل آن به شرح ذیل می باشد:

۱. عدم هماهنگی در اعطای مجوزهای ساخت کارخانجات مربوط به تک تک حلقه ها و زنجیره ها، اولین آسیب شناسی در این صنعت می باشد که تاکنون پالایش نگردیده و این ناهماهنگی در مرحله کارخانجات به بهره برداری می رسند مشهود گردیده است.
۲. ایجاد واحدهای صنعتی مربوطه در نقاطی که به لحاظ جغرافیایی و دستیابی به زیر ساخت های لازم متناسب با احداث این کارخانجات نیست.
۳. نداشتن اراده واحد در اکتشافات و تولید معادن سنگ آهن که در خور تولید ۱۶۰ میلیون تن سنگ آهن در افق ۱۴۰۴ باشد. اگر ما به این باور اعتقاد داشته باشیم که به همه اهداف چشم انداز دستیابی پیدا کنیم بنابراین مهمترین کار ایجاد جاذبه و مزیت در بخش سرمایه گذاری در تولید و اکتشافات معادن سنگ آهن می باشد که البته این همت در تمامی ارکان دولتی دیده نمی شود.
۴. نداشتن زیر ساخت لازم در تمامی طول زنجیره فولاد از جمله کمبود آب، شبکه برق و لجستیک متناسب با تولید در چشم انداز.
۵. مهمتر از همه اینکه در آخر با ۵۵ میلیون تن تولید فولاد می خواهیم چه کنیم؟

دیدگاه بازار مصرف را یکی از بزرگترین چالش های سند چشم انداز می دانید؟

شاید همه موارد فوق در مقایسه با مورد آخر (شماره ۵) کم اهمیت به نظر می رسد. دلیل این اما و اگرها این سوال است که آیا ما نیاز ۵۵ میلیون تن فولاد را می خواهیم صادر کنیم؟ یا بهتر بگوییم آیا می توانیم

شرکت امیرسنگان پارسیان در منطقه سنگان واقع شده و با تولید بیش از ۵۰۰ هزار تن سنگ آهن جزء معادن پلاسری کشور به شمار می آید. در حال حاضر بیش از ۵۰ درصد از تولید شرکت به کارخانجات داخلی فروخته می شود و مابقی راهی بازارهای صادراتی می گردد. این شرکت احداث واحد کنسانتره خود را در دو فاز ۵۰۰ هزار تنی آغاز نموده که نهایتاً بالغ بر یک میلیون تن کنسانتره تولید خواهد کرد.

نشریه چیلان در راستای نقش اطلاع رسانی تخصصی، گفت و گویی را با خانم فرزانه معصومی، نایب رئیس هیئت مدیره گروه معادن امیرسنگان پارسیان صورت داده است. معصومی در این مصاحبه، علاوه بر معرفی شرکت به این نکته تأکید کرد که محدودیت و دخالت در هر حلقه زنجیره فولاد باعث کاهش سرمایه گذاری در آن بخش می شود.

دیدگاه جایگاه سنگ آهن در تحقق اهداف چشم انداز فولاد از نظر شما چیست؟

ما در مورد اولین حلقه زنجیره تولید فولاد یعنی سنگ آهن صحبت می کنیم. این تعریف نشان از اهمیت سنگ آهن و معادن مربوط به آن دارد، شاید بهتر باشد از مشکلات نگوئیم و در مورد مزیت کشور در بخش معادن سنگ آهن صحبت شود. ذخایر معدنی طبیعی کشور بعد از کشف، جزو ثروت های کشور محسوب می گردند که البته با توجه به مدل اقتصادی کشور ما، شاید کم اهمیت ترین حلقه زنجیره همین سنگ آهن و اکتشافات مربوط به آن می باشد.

معادن سنگ آهن کشور براساس یک اتفاق ساده و بر اثر افزایش تقاضا در بازارهای جهانی بدون وابستگی به کمک های دولتی و با همت بخش خصوصی توانست چراغ راهی برای بلند پروازی ها در بخش فولاد کشور گردد که بر اساس این همت در بخش خصوصی کشور و با در نظر گرفتن این مزیت طبیعی، افق ۱۴۰۴ طراحی شد.



بخش مسیر عرضه و تقاضای خود را پیدا کرد و سرمایه گذاری بلند مدت در آن بخش بسیار موفق بود.

سالیان سال است دولت های مختلفی که در کشور امور اجرایی را در دست می گیرند، به اولین چیزی که فکر می کنند ایجاد درآمد از محل واسطه گری و گرفتن عوارض از بخش های خصوصی فعال می باشند.

هر جا که یک بخش به صورت خودجوش موفق بود و توانست قدم های مثبتی برای ایجاد اشتغال در کشور بردارد و سودآور شود دولت ها در آن زمان خود را به عنوان یک شریک تجاری کوتاه مدت معرفی می نمایند و بزرگترین آسیب به لحاظ سرمایه گذاری بلند مدت به آن بخش وارد می شود.

تعریف عوارض بر روی صادرات سنگ آهن تا چه میزان به صنعت سنگ آهن کشور اثرگذار بوده است؟

بخش خصوصی با کارشناسی های متعدد که در تمام بخش های تولید سنگ آهن و کنسانتره و گندله تجربه کرده است به صراحت می گوید: عوارض بر صادرات سنگ آهن و کنسانتره و گندله عوارض بر تولید است و عوارض بر تولید بالا بردن قیمت تمام شده تولید سنگ آهن را به همراه دارد و متخصصین این امر می دانند که بالا رفتن هزینه باعث کاهش ذخیره در معادن می شود.

هر چه که این قیمت تمام شده بالا برود، عیار حد بازآوری ماده معدنی بالاتر رفته و عیار حد پائین متاسفانه جهت تولید مقرون به صرفه نخواهد بود، بنابراین درصد قابل توجهی سنگ آهن استخراج نخواهد شد و از گردونه اکتشافات خارج خواهد شد. بنابراین برای گرفتن مبالغی جزئی و کوتاه مدت در یک تفکر غلط سنتی منابع کشور را هدر ندهیم.

در بازار صادرات جهانی رقیب بزرگترین کشور تولیدکننده فولاد جهان یعنی چین باشیم؟

یا اینکه باید به این فکر کنیم در چند سال آینده کشور ما دست به یک کار خارق العاده می زند و می تواند ۵۵ میلیون تن را در داخل مصرف کند. متاسفانه این همان مشکل اساسی است که برای مصرف ۵۵ میلیون تن فولاد کشور وجود دارد و راه بسیار زیادی در پیش است. با این وجود در صورتی که برنامه ریزی ساختاری در بخش عمرانی کشور انجام پذیرد می توان امیدوار بود که سرنوشت زنجیره فولاد هم مثل صنعت خودرو و صنعت سیمان در کشور نشود.

درخواستی که بخش خصوصی به ویژه معدناران از دولت دارند، چیست؟

بیشترین درخواست تولید کنندگان مواد معدنی در کشور از همه دولتمردان، ثبات در تصمیم گیری و کارشناسی تصمیمات مآخوذه است. سرمایه گذاری در تولید معادن یک امر کوتاه مدت نیست که دست خوش سعی و خطا شود یا بهتر بگوییم سرمایه گذار لابراتور جهت عکس العمل به دستور العمل های خلق الساعه نیست.

برای بهبود بخشیدن در فضای کسب و کار و ایجاد انگیزه در سرمایه گذاری در تولید مواد معدنی، دولت می بایست مزیت های لازم جهت حضور آنها در این بخش را فراهم نموده و امتیازات خاص برای آن ها در نظر بگیرد. این نکته حائز اهمیت است که محدودیت و دخالت در هر حلقه زنجیره فولاد باعث کاهش سرمایه گذاری در آن بخش می شود.

انتقاد بخش خصوصی این است که هر آنچه به بخش خصوصی واگذار شد و دولت دخالتی، چه مثبت چه منفی در آن نداشت، اتفاقاً آن





مدیریت جهادی در فولاد امیرکبیر کاشان

انتخاب مدیر عامل شرکت به عنوان مدیر جهادی کشور



روزهای پایانی دی ماه ۹۶ هم یک عنوان ارزشمند دیگر به مجموعه افتخارات فولاد امیرکبیر کاشان اضافه کرد. در چهارمین همایش ملی مدیریت جهادی کشور، عزیز قنوانی مدیر عامل این شرکت به عنوان مدیر جهادی کشور انتخاب شد. این در حالی است که در این مراسم از دکتر نوبخت (معاون محترم رئیس جمهور) و دکتر قاضی زاده هاشمی (وزیر محترم بهداشت، درمان و آموزش پزشکی) هم به عنوان مدیران جهادی تقدیر و تشکر گردید.



چهارمین همایش ملی مدیریت جهادی کشور در تاریخ ۲۵ دی ماه ۱۳۹۶ در محل سالن بین المللی همایش های صدا و سیما با شعار «مدیریت جهادی لازمه تحقق اقتصاد مقاومتی و پیشرفت» و با قرائت پیام حضرت آیت الله العظمی نوری همدانی از مراجع تقلید عظام و با حضور دکتر مسعود پزشکیان نایب رئیس محترم مجلس شورای اسلامی، دکتر نوبخت معاون محترم رئیس جمهور و رئیس سازمان برنامه و بودجه و سخنگوی دولت، دکتر شریعتمداری وزیر محترم صنعت معدن و تجارت، دکتر قاضی زاده هاشمی وزیر محترم بهداشت، درمان و آموزش پزشکی، دکتر سعیدی کیا وزیر محترم اسبق راه و شهرسازی، دکتر امیر پوردستان جانشین محترم کل فرمانده ارتش ایران، سردار سپهر رئیس محترم انجمن مدیریت جهادی کشور و دکتر نوایی معاون محترم وزیر صنعت، معدن و تجارت برگزار گردید و در آن از مدیران جهادی کشور در حوزه های مختلف تجلیل شد.

«دی ماه ۹۶، ماهی به یادماندنی برای فولاد امیرکبیر کاشان بود. یک ماه طلایی که ابتدا و انتهای آن دو عنوان افتخار آفرین برای این شرکت به همراه داشت.»

اخذ تقدیرنامه سطح ۴ ستاره EFQM

در ابتدای این ماه و در نخستین دوره ارزیابی رسمی سرآمدی بنیاد مدیریت کیفیت اروپا (EFQM) در ایران، شرکت فولاد امیرکبیر کاشان موفق به اخذ تقدیرنامه سطح ۴ ستاره سرآمدی EFQM و نیز برنده جایزه جانبی نشان سرآمدی EFQM گردید.



پس از کسب این تقدیرنامه ارزشمند، عزیز قنوانی مدیر عامل این شرکت از واحدهای ارزیابی شده

توسط ارزیابان بنیاد EFQM اروپا قدردانی کرد و ضمن ارائه گزارش مختصری از روند اعطاء تقدیر نامه و تشکر به جهت تلاش های پرسنل شرکت، از کلیه واحدها درخواست نمود تا جهت ارزیابی تعالی سازمانی که در روزهای پایانی دی ماه برگزار می شود، آمادگی لازم را داشته باشند.

قنوانی در جمع کارکنان شرکت اظهار داشت: با توجه به اینکه شرکت فولاد امیرکبیر کاشان به عنوان سازمانی سرآمد انتخاب گردیده است، جهت تداوم و استمرار این افتخار می بایست محتوای مدل EFQM را در سازمان اجرایی و حفظ کرد تا به یک سازمان سرآمد و متعالی در مدل کسب و کار در سطح بین الملل برسد.





جزئیات راه اندازی همزمان کاتالیست های ریفرمینگ در ریفرمرهای ۳ شرکت فولادی

تولید گاز احیایی با تعداد ۴۳۲ تیوب بارگذاری شد. کلیه مراحل بارگذاری کاتالیست ها و تست های افت فشار تیوب های پر شده از کاتالیست ها توسط کارشناسان فنی این شرکت تحت نظارت قرار گرفت و اطلاعات مربوطه داده برداری و ثبت گردید.

به طور همزمان، ریفرمر مدول زمزم ۱ شرکت فولاد خوزستان نیز پس از بارگذاری از هر سه نوع کاتالیست تولیدی این شرکت، راه اندازی گردید. این ریفرمر دارای ۴۶۸ تیوب ۸ اینچ بوده و ظرفیت تولید ۸۰۰ هزار تن آهن اسفنجی در سال را دارد و مقدار ۱۴۰ تن کاتالیست در این ریفرمر بارگذاری شد.

طرح فولاد سبزووار از جمله هشت طرح استانی شرکت ملی فولاد می باشد که ظرفیت تولید سالانه ۸۰۰ هزار تن محصول آهن اسفنجی در سال را دارد. بارگذاری کاتالیست ها در ریفرمر این شرکت در تیرماه ۱۳۹۶ انجام گردید و با توجه به نیاز به تکمیل مراحل نصب و تجهیز سایر قسمت ها، راه اندازی آن به دی ماه امسال موکول شد. در حال حاضر این کاتالیست ها پس از طی مراحل اولیه راه اندازی و تزریق گاز وارد چرخه سرویس شده و تولید آهن اسفنجی برای اولین بار در ریفرمر این شرکت با کاتالیست تولیدی شرکت دانش بنیان گسترش فناوری خوارزمی با موفقیت انجام گرفت. لازم به ذکر است کلیه مراحل بارگذاری کاتالیست های ریفرمینگ مورد استفاده در ریفرمر شرکت پارس فولاد سبزووار توسط شرکت گسترش فناوری خوارزمی انجام گردید و اعزام تیم کارشناسان فنی بارگذاری کاتالیست ها از سوی شرکت گسترش فناوری خوارزمی موجب شد تا علاوه بر مستندسازی دقیق و ثبت داده های مربوط به فرآیند بارگذاری، اطمینان لازم جهت شارژ بهینه و حداکثری تیوب ها برای واحد بهره بردار حاصل گردد. با توجه به کیفیت و دقت بالای فرآیند بارگذاری که با حساسیت توسط شرکت خوارزمی انجام شد، بیشینه دانسیته توده ای (Bulk Density) کاتالیست ها در تیوب های ریفرمر بدست آمد که این مسئله بر روی تناژ تولید، عملکرد ریفرمر، عمر کاتالیست ها و حتی طول عمر لوله های ریفرمر تاثیر مثبتی دارد.



« مهندس حسن نوایی مدیر عامل شرکت گسترش فناوری خوارزمی در گزارشی که به چیلان ارائه داده، جزئیات راه اندازی همزمان کاتالیست های ریفرمینگ در ریفرمرهای سه شرکت فولاد مبارکه، فولاد خوزستان و فولاد سبزووار را تشریح کرده است...»

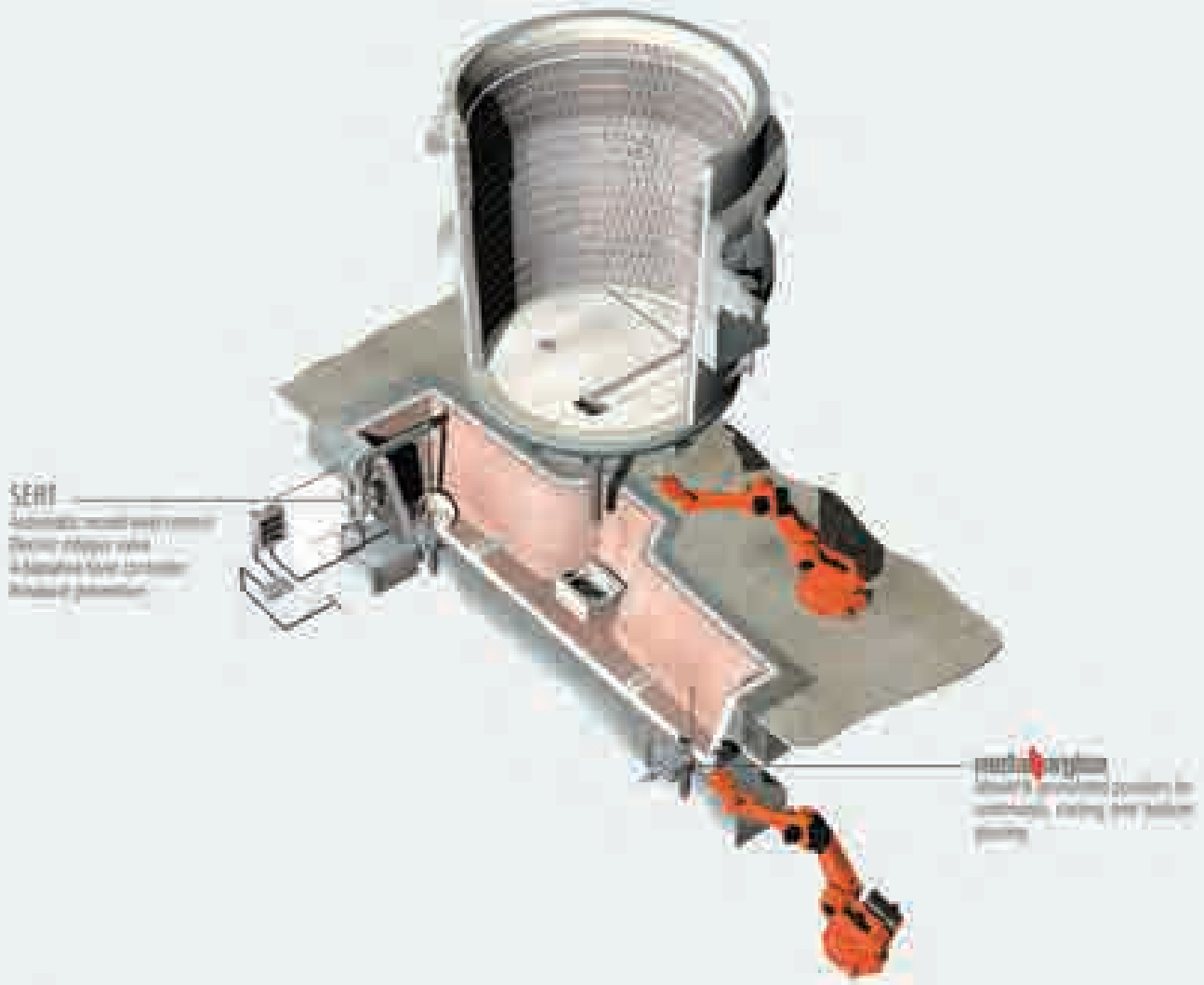
همان طور که مخاطبان فرهیخته چیلان اطلاع دارند، شرکت گسترش فناوری خوارزمی با توجه به هدف خود جهت تولید کاتالیست های مورد استفاده زنجیره تولید آهن اسفنجی در واحدهای احیاء مستقیم، اقدام به تولید کاتالیست های ریفرمینگ کرده است. پس از بارگذاری و عملکرد موفقیت آمیز این کاتالیست ها در ریفرمر مدول ۱ احیاء دو مجتمع فولاد خوزستان، این بار نوبت به سه ریفرمر دیگر در مجتمع های فولاد مبارکه اصفهان، شرکت فولاد خوزستان و شرکت پارس فولاد سبزووار رسید.

مجتمع فولاد مبارکه اصفهان در دی ماه سال ۱۳۹۶ اقدام به بارگذاری کاتالیست های مورد نیاز خود در ریفرمر مدول C نمود که هم اکنون این کاتالیست ها مراحل راه اندازی اولیه خود را طی کرده و با تزریق گاز، وارد سرویس شدند. این مدول، یک واحد با ظرفیت تولید ۸۰۰ هزار تن آهن اسفنجی در سال است که به همین منظور حدود ۱۴۰ تن کاتالیست در ریفرمر



تمویر کاتالیست خشی(راست)، نیمه فعال (وسط)، و فعال(سمت چپ) مورد استفاده در ریفرمر شرکت فولاد سبزووار

Solutions through Technology



You can't create experience. You must undergo it.

Vesuvius Corporation SA
Salita delle Ginestre 10, 6900
Lugano-Cassarate Switzerland
Email: Luis.bottini@vesuvius.com
Tel: +41 91 9724572
Fax: +41 91 9712638
Email: Kivanc.Sircan@vesuvius.com



VESUVIUS

www.vesuvius.com

تهران: خیابان میرداماد، پلاک ۲۱۷
کد پستی: ۱۹۱۹۶۱۴۳۸۹
تلفن: ۲۲۲۲۵۶۶۴ | فکس: ۲۲۲۷۹۴۴۴
موبایل: ۰۹۱۲۰۱۱۶۸۴۳۶ - پارسا
پست الکترونیکی: info@zaribco.com

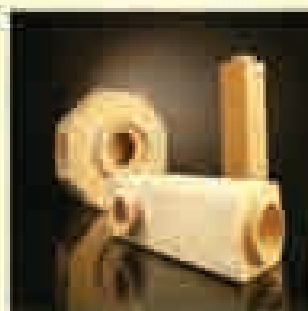
انواع الکترود گرافیتی برای کوره EAF, LF و آجرهای نسوز برای فولاد سازی

**Supply of a unique Anti-Oxidation Treated GRAPHITE ELECTRODES
Grade HP and UHP for LF and EAF Furnaces
Sizes Φ 200mm up to Φ 700mm**



We produce also all kind of standard and special shapes of refractory bricks for EAF, LF, ingot casting and special shaped refractory for tundish applications. Not only our company shall supply its customers with products herein but it also provides for them full services, including design, drawings and assistance during assembling of the bricks.

We supply top quality Graphite Electrode all over the world and have improved a unique anti-oxidation treatment which reduce the electrode consumption rate, considerably.



Misano Group guarantees excellent quality performance along with a high durability.

RKB
BEARING INDUSTRIES

The Alternative Power

THE **SWISS** PREMIUM CLASS
BEARING MANUFACTURER

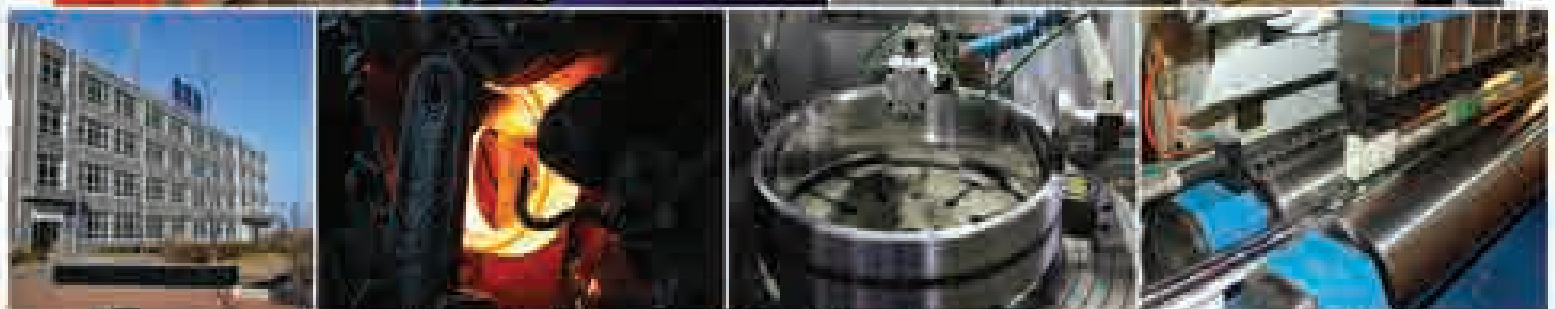
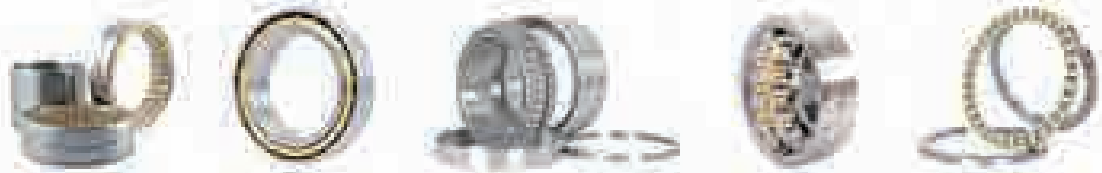


کارخانه تولید
کامپوزیت های فولادی

Representative Office Of

RKB

BEARING INDUSTRIES



ENGINEERED IN SWITZERLAND
TECHNOLOGICAL BEARINGS

تولید کننده کامپوزیت های فولادی
کامپوزیت های فولادی

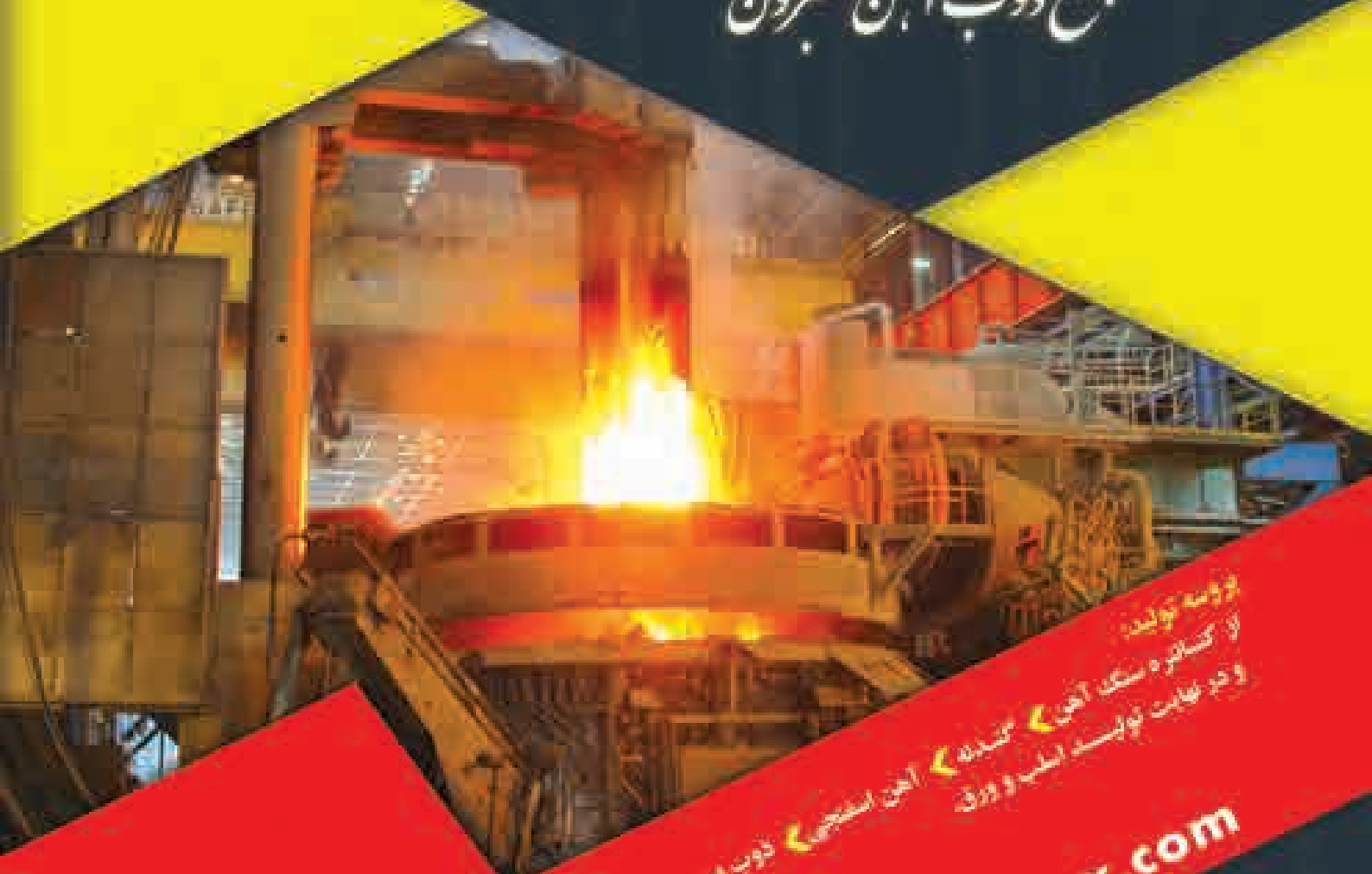
www.iranrkbbearing.com

شرکت ذوب آهن کمبرون بندر عباسی در حال انعقاد قراردادهای و گشایش آل سی می باشد.

فاز اول ۱۱۵ میلیون تن اسلب و ورق توانایی افزایش تا ۱۳۰ میلیون تن اسلب و ورق



مجمع ذوب آهن کمبرون



توسعه تولید،
توسعه سنگ آهن،
و در نهایت تولید اسلب و ورق
آهن اسفنجی ذوب و ریخته چینی

www.gambroncomplex.com

مدیر عامل: حسن نصیب زاده

آدرس دفتر مرکزی: تهران، میدان آرژانتین

ایستادای پلوار بهمنی، پلاک ۲۲

تلفن: ۸۸۷۳۶۹۴-۰۲۱ و ۸۸۷۳۶۹۴-۰۲۱

۸۸۷۳۶۹۴-۰۲۱

info@gambroncomplex.com



گروه دانش بنیان پاترون PATRON توانمندسازی صنایع تولیدی و خدماتی در تولید نرم افزار تولیدکننده مواد مصرفی و نسوزهای صنعت فولاد

PATRON
G R O U P

محصولات تولیدی



کسپینگ پات
(پودر ریخته گری)



پاترکس
(پودر پوهاننده سطح مذاب در پاتیل و لاندیش)



N.F.PAT
(عایق مجزای تارل)



گزین پات
(مکات کرومیتی و سفید)



پاتروگست
(انواع حریم های نسوز متوسط کم و بدون سیمان)

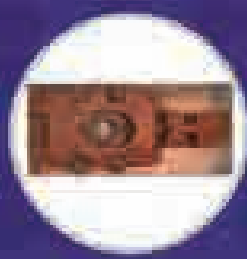
اقلام مصرفی فولاد سازی



عایق الوینی EBT



لوله نسوز



سیستم اسلاید گیت



کوبه مسی



نسوزهای پاتیل و لاندیش

دیگر محصولات تولیدی



دکلپات
(دکلای توره قوس الکتریک با ایرم نانو پات)



الکوپات
(پوشش الکترود گرافیتی جهت کاهش ضریب مصرف)



اینگوپات
(پودر قالب اپتکات)



فولن پات
(روانکار صنعت اسلاید گیت)



پات پلاف
(ول باوک پاتیل و پروس پات)

PATRON
G R O U P
www.patrongroup
info@patrongroup

آدرس دفتر تهران: خیابان شهردار، خیابان انتخاب پلاک ۴۰، طبقه ۱
آدرس کارخانه: بزرگ شهرک صنعتی بزرگ ۴۴ جری دوم، بوستان ۳۱
تلفن: ۰۲۱ ۸۸۶۱۸۸۶

فولاد کاوه جنوب کیش



حضور در جمع

سه تولید کننده

برتر فولاد

تهران، خیابان کهریز خان ۱۵۵، طبقه پارکینگ، آدرس: تهران، خیابان کهریز خان، پلاک ۱۵۵، طبقه ۲
 تلفن: ۰۲۱-۸۸۳۳۳۳۳۳، فکس: ۰۲۱-۸۸۳۳۳۳۳۳، وبسایت: www.sksco.ir
 سرویس: تهران، خیابان کهریز خان، پلاک ۱۵۵، طبقه ۲، تلفن: ۰۲۱-۸۸۳۳۳۳۳۳، فکس: ۰۲۱-۸۸۳۳۳۳۳۳
 تلفن: ۰۲۱-۳۳۳۳۳۳۳۳، فکس: ۰۲۱-۳۳۳۳۳۳۳۳، وبسایت: www.sksco.ir



خصوصی سازی در زنجیره ارزش فولاد ایران از تجربه تا راهکار

وجود نخواهد داشت و فضا و شرایط برای فعالیت های اقتصادی بخش خصوصی به نحو مناسب فراهم نشده است.

با عنایت به مطالبی که بیان شد در مقوله خصوصی سازی در زنجیره ی ارزش آهن و فولاد از معدن تا صنعت، توجه به موارد اساسی زیر ضروری است:

الف- در بخش معدن

۱. در حال حاضر پروانه بهره برداری معادن بزرگ سنگ آهن در اختیار ایمیدرو و شرکت تهیه و تولید مواد معدنی ایران (IMPASCO & IMIDRO) یعنی دولت قرار دارد، به این معنا که مالکیت و پروانه بهره برداری در اختیار این شرکت های بزرگ بورسی و موفق کشور که میلیون ها سهامدار فعال در بازار سرمایه دارند، قرار ندارد و به همین دلیل باید هم بهره مالکانه و هم حقوق دولتی پرداخت نمایند.

از طرفی در راستای تعمیم سیاست های اقتصاد مقاومتی در حوزه معدن و صنایع معدنی که عملاً باید پس از حوزه نفت و پتروشیمی جایگاه دوم را در رشد تولید ناخالص ملی به خود اختصاص دهد باید با حمایت های جدی دولت توانایی های بخش معدن در اقتصاد ایران را افزایش داد.

چنانچه پروانه بهره برداری به شرکت های بزرگ معدنی مانند چادرمو و گل گهر که از اهلیت کامل برخوردار هستند و پتانسیل توسعه هم دارند مجدداً واگذار شود و از پرداخت بهره مالکانه معاف شوند و مشابه همه کشورهای دنیا فقط حقوق دولتی پرداخت نمایند، بر توانمندی های لازم آن ها برای توسعه پایدار افزوده شده و قادر خواهند بود تا:

- در ایجاد زیر ساخت ها مشارکت نمایند، به عنوان مثال نیروگاه احداث نمایند.
 - در تکمیل زنجیره ارزش صنعت فولاد از معدن تا صنعت سرمایه گذاری نمایند.
 - به توسعه اشتغال مولد و پایدار بپردازند.
 - طرح های زیر بنایی بهداشت شهری و تصفیه خانه ایجاد نمایند و در تامین آب از محل اجرای شبکه های فاضلاب شهرهای صنعتی مشارکت نمایند.
۲. در برنامه ششم توسعه اقتصادی کشور بر ارتقاء سهم معدن و صنایع معدنی تاکید شده است و به همین منظور برنامه های راهبردی نیز تعریف شده است که از مهمترین آن ها موارد ذیل می باشند:

مشاهده تجربه موفق خصوصی سازی و کاهش سهم دولت ها در تصدی گری های اقتصادی در بسیاری از کشورهای جهان از یک طرف و افزایش هر چه بیشتر حجم دولت در داخل کشور از طرف دیگر باعث شده است تا دولت و تصمیم گیران اقتصادی کشور به این امر عنایت و توجه ویژه ای داشته باشند.



اسدالله فرشاد
(مدیرعامل شرکت آهن و فولاد غدیر ایرانیان)

بحث خصوصی سازی در کشور از سال های بعد از جنگ تحمیلی در قالب سیاست های اصلاحی در دستور کار قرار گرفت اما تا دهه ۸۰ شمسی اقدامات بزرگی در راستای تحقق آن صورت نگرفت. از دهه ۸۰ و به خصوص با ابلاغ سیاست های کلی اصل ۴۴، روند آن شدت یافت که نمونه بارز آن واگذاری سهام برخی از شرکت های صنعتی و کارخانجات و بنگاه های دولتی در قالب شکل گیری سهام عدالت بود.

اما بر خلاف آنچه که انتظار می رفت، به جای کاهش اختیارات دولت و افزایش مشارکت بخش خصوصی در تصدی گری های اقتصادی، بنگاه های شبه دولتی با کارایی بسیار پایین پدیدار شدند که نه انجم بخش دولتی را دارا بودند و نه کارآمدی بخش خصوصی را که علت اصلی این مسئله انتقال مالکیت بدون واگذاری مدیریت این بنگاه ها بود. نتیجه این روش خصوصی سازی ناکارآمد، افزایش عدم توازن و تعادل در مدیریت هدفمند کارخانجات و بنگاه های مذکور به لحاظ موارد زیر شده است:

۱. اعمال مدیریت یکپارچه و جامع نگر در حفظ و استمرار تولید و ارتقاء بهره وری
 ۲. اتخاذ تصمیم مقتضی به لحاظ انجام توسعه های ضروری و اجرای پروژه های جدید
 ۳. تامین منابع مالی مورد نیاز افزایش سرمایه در صورت عدم کفایت تخصیص کل سود شرکت ها برای توسعه بنگاه ها
- با این سابقه ی ناکارآمد، سهامداران خصوصی شریک با سهام عدالت نیز دیگر تمایلی به مشارکت در تامین منابع مالی مورد نیاز توسعه سرمایه گذاری ها و اجرای پروژه های جدید و یا حتی روزآمد نمودن سطوح تکنولوژی و بازسازی و نوسازی کارخانجات مذکور با همراهی سهام عدالت را ندارند.
- همچنین تجربه نشان داده است که حمایت های دولتی نیز در این راه



بانکی حتی توانایی خرید سهام مدیریتی شرکت های دولتی واگذار شده توسط سازمان خصوصی سازی را نیز ندارد. تجربه حضور ناموفق بخش خصوصی در فولاد خوزستان یا گروه ملی صنعتی فولاد ایران نیز فراموش ناشدنی است.

بخش خصوصی موجود علاوه بر اینکه عدم توانایی تصاحب و یا مالکیت سهم مدیریتی شرکت های فولادی بزرگ که برای تولید بیش از سه میلیون تن در سال قبلا سرمایه گذاری کرده اند را ندارد، همچنین توانمندی لازم برای مدیریت بنگاه های مذکور را نیز ندارد.

بنابراین برای حل مشکلات مطروحه و ترغیب بخش خصوصی به حضور پر رنگ تر در صنایع فولاد باید به این نحو اقدام نمود:

۱. انجام خصوصی سازی از کارخانجات و شرکت های کوچک و متوسط و به صورت تدریجی صورت پذیرد.
۲. توسعه بخش خصوصی مقدم بر اجرای خصوصی سازی صورت گیرد.
۳. بیشتر واگذاری ها به صورت سهام عدالت و رد دیون بوده است که این اقدام خصوصی سازی محسوب نمی شود.
۴. توانمندی های لازم برای مدیریت کارخانجات و شرکت های

سرمایه گذاری در راستای توسعه زیر ساخت ها در بخش های اکتشافات و استخراج معدنی

تکمیل زنجیره ارزش در معادن و صنایع معدنی و بهبود مستمر فضای کسب و کار در بخش معدنی

ارتقاء بهره وری و رعایت کلیه الزامات زیست محیطی

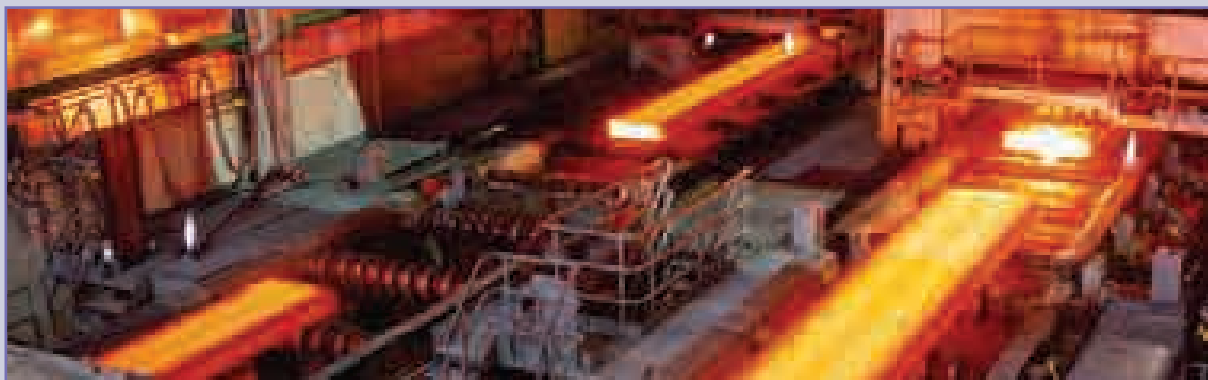
بهره مندی از تکنولوژی های جدید برای اکتشاف و استخراج و تجهیز معادن و فرآوری

۳. حل مشکلات و دشواری های بخش خصوصی به منظور:

۱-۳- مشارکت هر چه بیشتر در سرمایه گذاری های لازم برای انجام اکتشافات و تجهیز معادن و انجام سرمایه گذاری های مورد نظر در صنایع معدنی

۲-۳- ایجاد مناسبات لازم برای بهره مندی از تسهیلات بانکی خارجی و داخلی و تامین منابع مالی

۳-۳- حل برخی از مشکلات مندرج در مفاد بخشنامه های دولتی که هر چند وقت بر حاکمیت بر معادن تاکید موجد نموده و همه سرمایه گذاران بخش خصوصی را به فعالیت در این بخش سرمایه بر مردد می نماید.



ب- در بخش صنعت آهن و فولاد

دولتی ایجاد گردد و به این ترتیب اهلیت لازم برای واگذاری ها محقق خواهد شد.

۵. با تعیین هدف و ابزار لازم و واگذاری مدیریت و مالکیت با همدیگر، خصوصی سازی موفق به انجام می رسد.
۶. از آنجایی که شرکت های بزرگ در اختیار بخش خصوصی قرار نگرفته اند، در خصوص اندازه بهینه مالی و تجاری آن ها تصمیم گیری شود.
۷. تعریف دقیق و مشخصی از بخش خصوصی واقعی ارائه شود تا خصوصی سازی منجر به ایجاد بخش شبه دولتی و استفاده نامطلوب از منابع و امکانات نگردد.

در این صورت میتوان به ارتقاء سهم بخش خصوصی در صنعت فولاد و افزایش کارایی و کارآمدی این صنعت نیز امیدوار بود.

هم اکنون در بخش صنایع بزرگ آهن و فولاد ایران مشارکت اشخاص حقیقی و بخش خصوصی در سرمایه گذاری های جدید و بزرگ بسیار پایین است. در ابعاد شرکت های بزرگ فولادی ایران از قبیل فولاد مبارکه، فولاد خوزستان، ذوب آهن اصفهان، فولاد خراسان، فولاد آلیاژی ایران، فولاد هرمزگان، فولاد کاوه جنوب و شرکت های بزرگ دیگری مانند شرکت های معدنی و صنعتی گل گهر و چادرملو و شرکت های تابعه میدکو (که در سه سال اخیر در استان های کرمان و یزد در تکمیل زنجیره ارزش آهن و فولاد به طور مستمر توسعه های برنامه ریزی شده ای را به انجام می رسانند) عزمی جدی وجود دارد و ابعاد این سرمایه گذاری ها در هر یک از پروژه ها و شرکت های فوق الذکر عمدتاً بالغ بر پانصد میلیون یورو می باشد و بنابراین بخش خصوصی واقعی عملاً امکان حضور عمده و موثری در موارد مذکور را ندارد. بخش خصوصی موجود به تنهایی و بدون دسترسی به تسهیلات



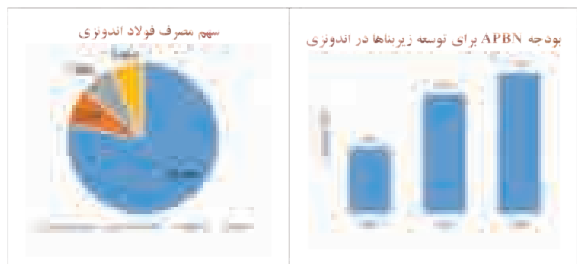
صنعت فولاد اندونزی؛ توسعه و فرصت‌ها

ترجمه: محمدحسین نشاطی
(شرکت مهندسی ارکان تدبیر صنایع)

مصرف فولاد کشورهای ASEAN
(کیلوگرم به ازای هر نفر در سال)

کشور	۲۰۱۳	۲۰۱۴	۲۰۱۵	۲۰۱۶	۲۰۱۷	۲۰۱۸	۲۰۱۹
اندونزی	۵۱	۵۱	۴۵	۴۹	۵۲	۵۵	۵۹
فیلیپین	۶۸	۷۳	۸۶	۹۷	۱۰۱	۱۰۴	۱۰۹
تایلند	۲۵۸	۲۵۵	۲۴۲	۲۷۹	۲۷۸	۲۸۵	۲۹۲
مجموع کشورهای ASEAN	۱۱۷	۱۲۱	۱۲۵	۱۳۸	۱۴۴	۱۵۰	۱۵۷

- مصرف سرانه فولاد اندونزی از ۴۵ کیلوگرم به ازای هر نفر در سال ۲۰۱۵ به ۸۴ کیلوگرم به ازای هر نفر تا سال ۲۰۲۰ افزایش خواهد یافت.
- این افزایش مصرف فولاد از طریق تاثیر چند برابری آن می بایستی تمام ذینفعان صنعت فولاد را بهره مند سازد.



- اندونزی سومین واردکننده فولاد در جهان است، ۱۱ میلیون تن در سال ۲۰۱۶ برای همه محصولات فولادی.
- بخش عمده مصرف کننده فولاد در اندونزی، بخش ساخت و ساز است که حدود ۷۸ درصد از کل مصرف فولاد را به خود اختصاص داده است. به دنبال آن به ترتیب بخش خودرو با سهم حدود ۸ درصد، بخش نفت و گاز با سهم ۷ درصد و سایر بخش ها هم با مجموع سهم ۷ درصد قرار دارند.

نمای کلی - صنعت فولاد

• اقتصاد

در سال ۲۰۱۶ اندونزی رشد اقتصادی ۵/۰۲ درصدی را در مقایسه با رشد ۴/۸۸ درصد در سال ۲۰۱۵ تجربه کرد. در سال ۲۰۱۶ سهم بخش صنعت در رشد اقتصادی ملی ۲۰/۵ درصد بود. شاخص PMI (شاخص مدیریت خرید) روند صعودی از ۴۸/۴۰ در ماه جولای ۲۰۱۶ به ۴۹/۰۰ در دسامبر ۲۰۱۶ را نشان داد و در ماه می ۲۰۱۷ دوباره به ۵۰/۶۰ افزایش یافت.

• پیش بینی مصرف داخلی فولاد

در سال ۲۰۱۶ مصرف فولاد اندونزی، ۱۲/۷ میلیون تن بود و پیش بینی شده است در سال ۲۰۲۵، به رقم ۲۱/۴ میلیون تن برسد که نیازمند سرمایه گذاری بیشتر در بخش فولاد، به ویژه فولاد خام است.

• بودجه زیربنایی

سیاست فعلی دولت اندونزی توسعه زیربنایها از جمله بزرگراه ها، راه آهن، بندار، فرودگاه ها و دیگر پروژه های زیربنایی در کل استان های اندونزی با هدف افزایش ارتباط در اندونزی می باشد. ۳۷ پروژه اولویت دار و ۲۴۸ پروژه استراتژیک ملی وجود دارد که از طریق دستورات ریاست جمهوری ابلاغ شده است. دولت ۳۵ میلیارد دلار برای توسعه زیربنایها بودجه تخصیص داده و از بخش خصوصی نیز دعوت کرده تا در توسعه زیربنایها در اندونزی شرکت کند. جذب بودجه دولتی برای بخش زیربنایی نیز از تنها ۸ درصد در سال ۲۰۱۴ به ۱۵/۲ درصد در سال ۲۰۱۶ افزایش یافت و دوباره در سال ۲۰۱۷ به ۱۸/۶ درصد در حال رشد بوده است.

فرصت صنعت فولاد

مصرف ظاهری فولاد اندونزی در سال ۲۰۱۶ و پیش بینی آن تا سال ۲۰۲۵ (نسبت محصولات تخت به طول: ۶۵ درصد به ۳۵ درصد)





هدفگذاری سال ۲۰۲۰:

ظرفیت

- تولید آهن: حداقل ۲۵ میلیون تن در سال
- تولید فولاد: حداقل ۲۱ میلیون تن در سال
- نورد: حداقل ۲۰ میلیون تن در سال



- محرک بخش ساخت و ساز در اندونزی عمدتاً پروژه‌های زیربنایی دولت برای تقویت اقتصاد است.
- تخصیص بودجه دولتی (APBN) برای زیربنایها در سال ۲۰۱۸ به ۴۵۵ تریلیون IDR (معادل ۳۵ میلیارد دلار) و ۱۷/۳۶ درصد افزایش نسبت به سال جاری خواهد رسید.

توسعه صنعت فولاد - سیاست و نقشه راه



نتیجه گیری

۱. اندونزی چشم انداز بلندی در صنعت فولاد دارد با: الف- مصرف فولاد به دنبال ۵/۳ درصد رشد تولید ناخالص داخلی (GDP) تا سال ۲۰۲۵ رشد خواهد کرد. ب- پیش بینی رسیدن مصرف فولاد اندونزی به ۲۱/۴ میلیون تن در سال تا سال ۲۰۱۵
۲. اولویت دادن دولت اندونزی به پروژه‌های زیربنایی، با تخصیص بودجه ای به مبلغ به ۴۵۵ تریلیون IDR (معادل ۳۵ میلیارد دلار) در سال ۲۰۱۸ که این برنامه به افزایش مصرف فولاد کمک زیادی خواهد کرد.
۳. بخش عمده مصرف کننده فولاد اندونزی بخش ساخت و ساز است که ۷۸ درصد کل مصرف فولاد اندونزی را تشکیل می دهد. پس از آن بخش خودرو با ۸ درصد سهم قرار دارد. وزارت صنایع اندونزی از توسعه محصولات فولاد با ارزش افزوده بالا برای پشتیبانی از بخش ساخت و ساز حمایت می کند.
۴. افزایش ۱۰ میلیون تن به ظرفیت تولید فولاد خام تا سال ۲۰۲۵ با استفاده از تکنولوژی کوره بلند (BF) یا کوره قوس الکتریکی (EAF) برای تامین مصرف کارخانه های نورد مورد نیاز است.



شرایط فعلی (سال ۲۰۱۷):

ظرفیت

- تولید آهن: ۶/۷ میلیون تن در سال
- تولید فولاد: ۱۱/۷ میلیون تن در سال
- نورد: ۱۵/۶ میلیون تن در سال



روایت آماری چیلان از ۹ ماه پر نوسان فولاد ایران

تولید، واردات، صادرات، مصرف و روند قیمتی
فولاد ایران در ۹ ماهه اول ۹۶

• شیرین نیکو حرف
(کارشناس آمار و اطلاعات
انجمن تولید کنندگان فولاد ایران)

تولید فولاد میانی و کل محصولات فولادی طی نه ماهه سال ۹۵ و ۹۶
واحد: هزار تن

مجموع	مقار	تولید بخش خصوصی ساده			تولید بخش خصوصی			کل تولید	
		۹۵	۹۶	تغییرات	۹۵	۹۶	تغییرات	۹۵	۹۶
انرژی	۳۹۶	۵۴۵	۱۰۰	۳۳۰	۱۸۸	۱۱	۷۸۲	۷۸۲	۰
میگرد	۱۵۵۰	۱۴۰۴	-۱۲	۲۱۹۷	۲۳۲۲	-۴	۳۹۹۲	۳۹۹۲	-۴
ورق گرم	۲۸۶۳	۳۱۵۱	۸۰	۵۰۰	۳۹۶	۲۹	۳۵۰۱	۳۵۰۱	۹
ورق سرد	۹۹۹	۱۱۲۸	۱۳	۲۲۵	۲۵۶	۲۳	۱۲۵۴	۱۲۵۴	۲۹
ورق پوششدار	۳۳۶	۴۳۷	۲۰	۳۳۶	۳۳۶	۰	۶۷۲	۶۷۲	۰
سایر محصولات فولادی	۲۹	۸۵	۱۱۳	۲۲۰	۲۲۰	۰	۲۴۹	۲۴۹	۱۳۳
کل محصولات فولادی	۸۶۷۳	۸۸۷۱	۲	۳۸۲۱	۴۹۷۳	۱۸	۱۳۳۹۲	۱۳۳۹۲	۰
بیلت و بلوم	۲۹۲۳	۳۳۳۳	۱۳	۲۰۳۹	۲۰۳۹	۰	۳۰۷۲	۳۰۷۲	۱۷
اسلب	۳۹۸۹	۷۳۵۴	۸۵	۸۸	۹۸	۱۰	۸۷۶	۸۷۶	۱۵
فولاد میانی	۱۰۷۰۵	۱۱۸۸۷	۱۱	۲۱۸۶	۲۳۲۷	۲۲	۲۴۱۴	۲۴۱۴	۱۶
آهن اسفنجی	۱۰۳۶۳	۱۱۷۵۸	۱۲	۲۷۷۲	۲۷۷۲	۰	۲۷۷۲	۲۷۷۲	۰

- در ۹ ماهه سال ۹۶ تولید فولاد میانی کشور رشد ۱۶ درصدی نسبت به مدت مشابه سال گذشته را ثبت کرد و به بیش از ۱۶ میلیون تن رسید.
- ۵۳ درصد از تولید فولاد میانی ایران در ۹ ماهه سال جاری متعلق به بیلت و بلوم و ۴۷ درصد متعلق به اسلب بوده است. به عبارت دیگر در این مدت، حدود ۸/۵ میلیون تن بیلت و بلوم و بیش از ۷/۵ میلیون تن اسلب تولید شده است.
- کاهش تولید میگرد ایران همچون ماه های پیش تداوم یافت به طوری که تولید این محصول در ۹ ماهه سال ۹۶ با ۸ درصد افت به ۴/۶ میلیون تن رسید و پیش بینی می شود تا پایان سال به حدود ۶/۲ میلیون تن برسد.
- تولید آهن اسفنجی کشور با ثبت رشد ۲۲ درصدی نسبت به ۹ ماهه سال ۹۵ به بیش از ۱۶/۵ میلیون تن رسیده است، یعنی حدود ۳ میلیون تن افزایش تولید نسبت به مدت مشابه!
- رشد تولید ورق گرم در بخش خصوصی شدت گرفته است. همچنین تولید ورق سرد در بخش خصوصی بیش از ۲ برابر شده و به ۶۲۵ هزار تن رسیده است. با این حال سهم بخش خصوصی از کل تولید ورق سرد حدود ۳۵ درصد است.
- تولید نبشی و ناودانی در ۹ ماهه سال جاری نسبت به مدت مشابه سال گذشته بیش از ۲ برابر شده است.
- حدود ۶۰ درصد تولید محصولات فولادی مربوط به انواع ورق است
- تولید بخش خصوصی در همه محصولات رشد یافته است، آن هم رشد حداقل بالای ۲۰ درصد! این در حالی است که فقط در تولید میگرد است که به دلیل رکود بازار و نبود تقاضا، نوردکاران مجبور به کاهش ۴ درصدی تولید خود شده اند و بخش خصوصی شده هم ۱۶ درصد تولید خود را کم کرده است.
- برای نخستین بار، تولید ورق گرم در بخش خصوصی، نیم میلیون تن شد!
- بخش خصوصی در حال دستیابی به سهم ۵۰ درصدی از تولید شمش فولادی در کشور است. اکنون این سهم بیش از ۴۸ درصد شده است!

واردات و صادرات فولاد میانی و محصولات فولادی طی نه ماهه سال ۹۵ و ۹۶
 واحد: هزار تن

مجموع	تغییر	واردات		صادرات	
		به ماهه ۹۵	به ماهه ۹۶	به ماهه ۹۵	به ماهه ۹۶
آهن		۲۶	۲۵	۱۳۹	۱۳۹
میلگرد شاخه		۳۳	۴۰	۱۳۲	۱۳۲
میلگرد کلاف		۶۵	۲۳	۱۹۲	۱۹۲
ورق گرم زیر ۳ میلیمتر		۱۰۳۵	۵۱۹	۱	۲۲
ورق گرم ۳ تا ۳ میلیمتر		۲۹۶	۱۷۸	۹۷۷	۳۹۶
ورق سرد		۲۸۵	۵۱۲	۱۳۱	۸
ورق پوششدار		۲۶۲	۳۰۱	۲۳	۲۵
سایر محصولات فولادی		۹۰	۶۱	۲۸	۵۶
کل محصولات فولادی		۲۲۰۲	۱۶۵۹	۱۵۱۹	۱۰۲۵
بیلت و بوم		۱۷۸	۲۱	۱۶۱۸	۲۵۸۲
اسلب		۲۰۳	۱۷	۸۶۷	۲۰۳۲
آهن اسفنجی		۱۸۰	۳۸	۲۵۶۵	۲۶۱۳
آهن اسفنجی		۲۰۰۴	۰۰۳	۱۰۵	۵۱۷

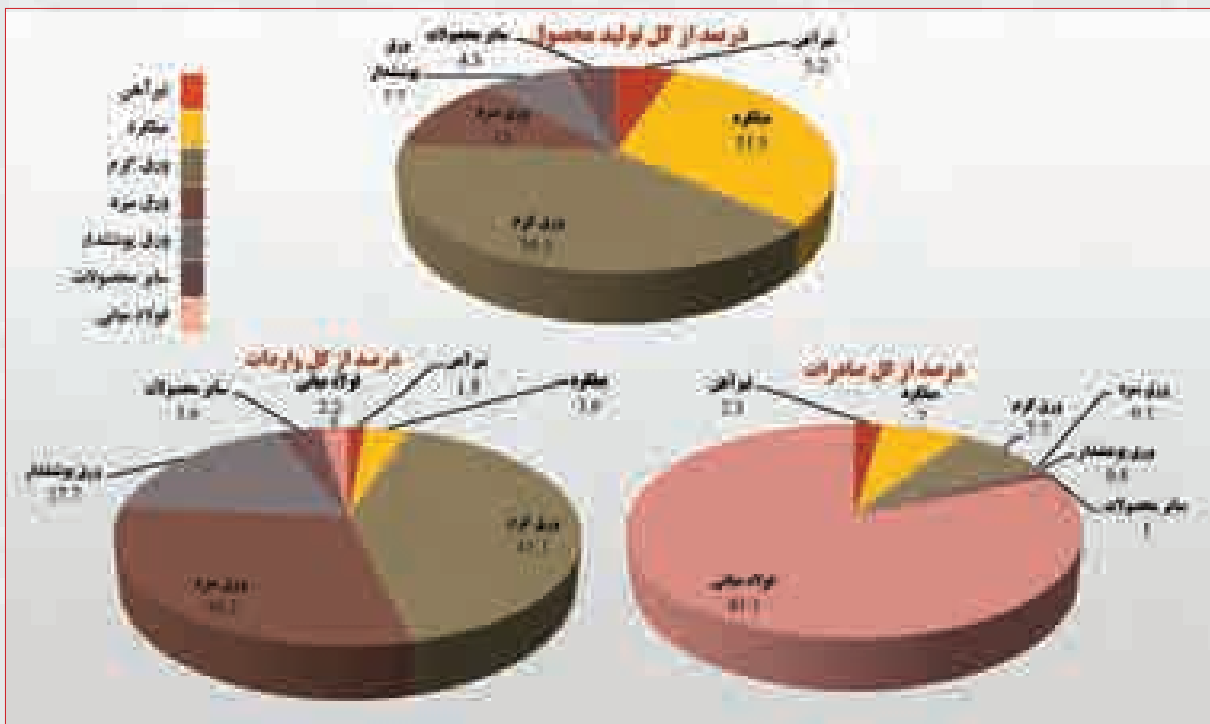
- صادرات فولاد ایران در ۹ ماهه سال جاری ۸۰ درصد رشد داشته و به بیش از ۴/۶ میلیون تن رسیده است.
- صادرات آهن اسفنجی، ورق گرم، بیلت و بوم، اسلب و میلگردهای کلاف رشد سه رقمی نسبت به مدت مشابه سال گذشته را به ثبت رساندند.
- صادرات بیلت و بوم نسبت به ۹ ماهه سال گذشته حدود ۸۰۰ هزار تن بیشتر شده است.
- صادرات آهن اسفنجی حدود ۵ برابر شده به ۵۱۷ هزار تن رسیده است!
- صادرات ورق گرم به تدریج در حال بازگشت به روزهای گذشته است که یکی از دلایل آن می تواند کاهش تعرفه واردات ورق گرم زیر ۳ میلیمتر به ۱۰ درصد باشد.
- حدود ۴۰۰ هزار تن میلگرد شاخه و کلاف از کشور صادر شده که در این میان، صادرات میلگردهای کلاف بیش از ۴ برابر شده و به ۱۹۳ هزار تن رسیده است.
- صادرات اسلب با ۱۳۴ درصد رشد نسبت به مدت مشابه سال گذشته، از ۲ میلیون تن عبور کرد!
- واردات ورق گرم زیر ۳ میلیمتر ۵۰ درصد کاهش داشته است.
- ۹۰ درصد واردات فولاد به کشور، ورق است. کمتر از ۱۰ درصد از صادرات فولاد ایران مربوط به مقاطع طولی است.
- در مجموع صادرات زنجیره فولاد از مرز ۶ میلیون تن در سال جاری گذشت.
- فقط ۲۱ هزار تن شمش در ۹ ماه وارد کشور شده است.
- ۴۰ هزار تن میلگرد شاخه وارد کشور شده که جای تعجب دارد! فعالان بازار میلگرد معتقدند این میلگردها از شرکت آرسلورمیتال وارد کشور شده و پس از تغییر نام و برجسب تولیدکننده، از کشور صادر شده است!
- بیش از ۸۰۰ هزار تن ورق های سرد و پوشش دار در ۹ ماهه سال جاری وارد کشور شده است. این در حالی است که بیش از ۲ میلیون تن ظرفیت خالی در ورق سرد و تقریباً ۱/۵ میلیون تن هم ظرفیت استفاده نشده در ورق های گالوانیزه وجود دارد!



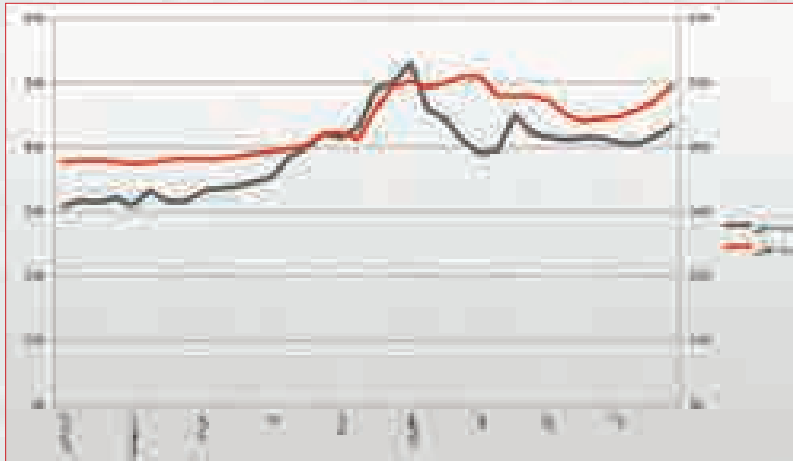
مصروف ظاهری فولاد میانی و محصولات فولادی طی نه ماهه سال ۹۵ و ۹۶
واحد: هزار تن

محصول	متغیر	مصروف ظاهری	
		نه ماهه ۹۶	نه ماهه ۹۵
نیر آهن		۶۶۱	۶۶۱
میلگرد		۴۲۶۷	۴۸۸۰
ورق گرم		۶۰۰۸	۵۶۱۲
ورق سرد		۲۲۵۷	۱۷۰۹
ورق پوششدار		۱۲۸۹	۱۰۳۶
سایر محصولات فولادی		۶۲۲	۳۳۱
کل محصولات فولادی		۱۵۲۱۵	۱۴۲۲۹
بیلت و بلوم		۵۱۷۰	۵۷۶۲
اسلب		۵۵۲۷	۵۶۸۵
فولاد میانی		۱۱۴۹۷	۱۱۴۲۷
آهن اسفنجی		۱۶۰۲۲	۱۷۱۳۲
	درصد تغییرات		
		۰	۰
		-۱۳	۷
		۲۲	۲۲
		۲۲	۲۲
		۹۱	۹۱
		۷	۷
		۴	۴
		-۳	-۳
		۰	۰
		-۶	-۶

سهم فولاد میانی و محصولات فولادی از تولید، واردات و صادرات فولاد در نه ماهه سال ۹۶
واحد: هزار تن

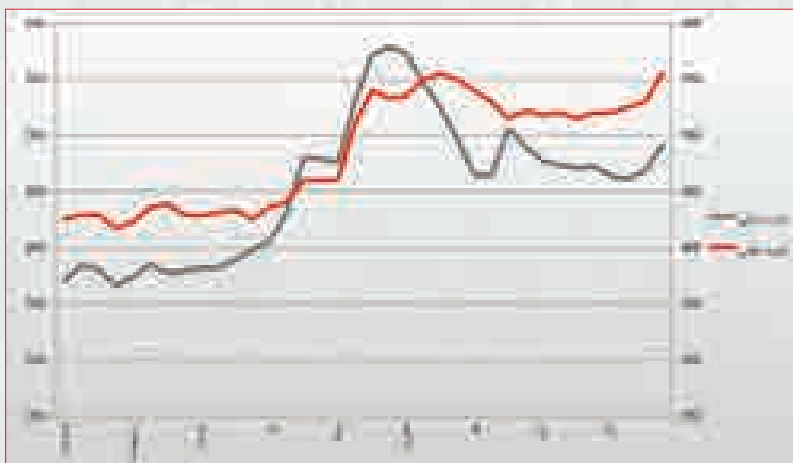


روند قیمت داخلی و جهانی شمش طی ۹ ماهه نخست سال ۹۶



- بازگشت اختلاف قیمت شمش داخلی ایران با قیمت های جهانی به ۶۰ دلار ابتدای سال
- بر خلاف رویه معمول دنیا، شمش داخلی ایران ارزان تر از شمش صادراتی است. دلیل این اتفاق، مازاد ظرفیت عرضه نسبت به تقاضای شمش و همچنین کشش پایین در قیمت فروش محصولات طولیل فولادی در داخل کشور است.

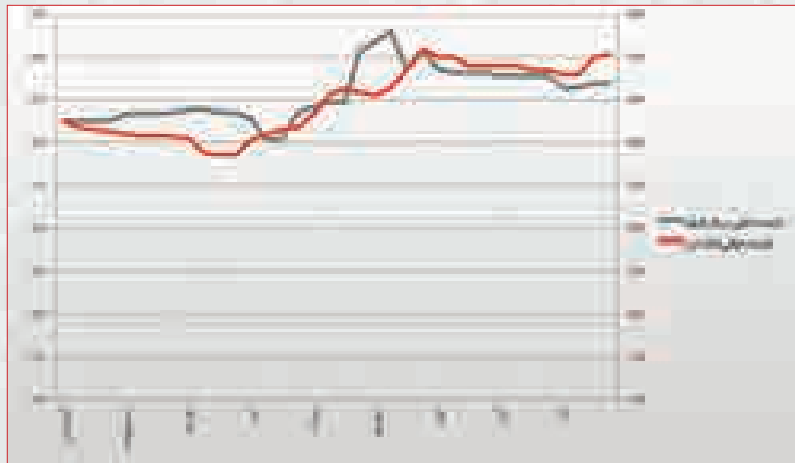
روند قیمت داخلی و جهانی میلگرد طی ۹ ماهه نخست سال ۹۶



- همگامی قیمت میلگرد ایران و جهان در صعود. تجربه ماه های پیش نشان داده میلگرد داخلی ایران به دلیل مازاد شدید عرضه و تعدد تولیدکنندگان، قادر به تداوم بلند مدت این همگامی نیست!
- فرصت طلایی برای صادرات محصولات طولیل فولادی ایران! اختلاف قیمت میلگرد داخلی ایران و قیمت های جهانی به بیش از ۶۰ دلار در پایان آذرماه رسیده است و این یعنی واحدهای نوردی نباید این فرصت طلایی را از دست بدهند.



روند قیمت داخلی و جهانی اسلب طی ۹ ماهه نخست سال ۹۶



- قیمت اسلب در ایران ۲۵ دلار ارزان تر از دنیاست!
- قیمت جهانی اسلب و قیمت داخلی آن در بورس کالا، تقریباً همگام با یکدیگر تغییر کرده اند و به این رویه ادامه می دهند.



روند قیمت داخلی و جهانی ورق گرم طی ۹ ماهه نخست سال ۹۶



- قیمت ورق گرم نازک عرضه شده در بورس کالا تقریباً با قیمت بازار داخلی آن (بدون احتساب مالیات بر ارزش افزوده) برابری می کند.
- فاصله قیمت ورق گرم داخلی با قیمت های جهانی نسبت به ابتدای سال کمتر شده است.



کاوش جوش

KAVOSH JOOSH

تولیدی، افتخاری

مفتول توپودری آبیازی توریشی
Injection Cored Wire

- بهینه سازی فولاد جاداب
- کنترل سلفورسی ها
- اصلاح و کنترل دمای آبیازی
- افزودن میکرو آلیمانها
- تولید فولاد کبلی



برگه از انواع مفتول های توپودری CORED WIRE

Graphite/Carbon
(Sulphur)

Cu-Ni (Silver-Cadmium)

Cu-Fe (Silver-Cadmium)

Fe-Ti (Pure Titanium)

Fe-Si (Pure Silicon)

Fe-Nb (Pure Niobium)

Fe-V (Pure Vanadium)

Ca (Calcium)

Steel & Cast
Weight : 800-1000kg
(As required of customer)
Diameter : 6, 12, 18mm

Injection Cored Wire

۰۲۱-۴۴۹۰۱۸۶۷

۰۲۱-۴۴۹۰۱۹۴۴

eng@kavoshjoosh.com

www.kavoshjoosh.com

تهران، بزرگراه آزادی، بعد از بزرگراه فتح، جاده احمد آباد
مستوفی، کیلومتر ۷، شرکت کاوش جوش



FOLLAD YAZD MANUFACTURING & INDUSTRIAL GROUP

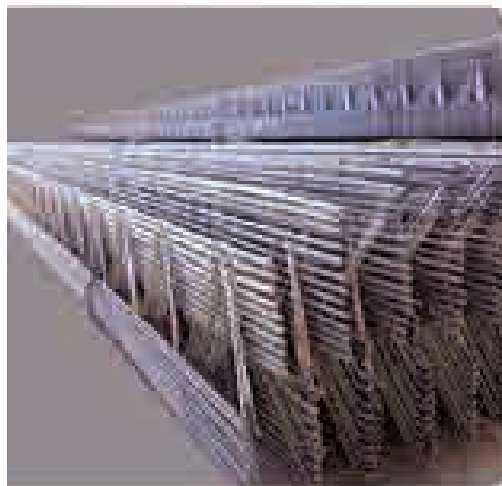
شرکت نورد فولاد صنعتی و ساختمانی یزد



تولید نسل جدید میلگردهای ساختمانی S520 و S500
تولید میلگردهای ساختمانی S400

خط نورد میلگرد:

مزایای میلگرد S520 و S500: کاهش حداقل ۱۵ درصد مصرف میلگرد، کاهش هزینه های حمل و انبارداری، کاهش تراکم آرماتور و افزایش سرعت اجرا، کاهش هزینه حمل، برش و آرماتور بندی و غیره
میلگردهای تولیدی: ۱۰ الی ۲۰ میلیمتر
استانداردهای قابل تولید: BS 4449 - DIN 488 - ISIRI 3132 - JIS G 3112



خط نورد تیر آهن های IPE
سایزهای تولیدی: ۱۲۰ الی ۲۲۰ میلیمتر
استاندارد تولید: استاندارد ملی ایران
مخزن شماره: ۱۷۹۱

خط نورد کلاف صنعتی و ساختمانی:

تولید میلگرد آجدار و صلبه بصورت کلاف
قطرهای تولیدی: ۴۵ و ۸۰ و ۶۰ میلیمتر
استاندارد تولید مطابق با استاندارد ملی ایران



دفتر مرکزی: تهران - خیابان آزادی - بین بهمنی و حسن - پلاک ۲۴۵

تلفن: ۰۲۱-۶۶۲۶۲۰۸ و ۰۲۱-۶۶۱۵۶ - فکس: ۰۶۶۲۶۷۵۵

www.yazdrollingmill.com

Email: contact@yazdrollingmill.com



Siempelkamp



Siempelkamp



Manufacturing of high-tensile super alloy forgings requires a high level of control of the material microstructure. Siempelkamp's proprietary strain rate control technology allows for such high precision forging.

گروه شرکتی Siempelkamp در زمینه ساخت انواع ماشین آلات صنعتی و خاص جهت تولید و شکل دهی و فورج فلزات و فولادهای سبزر باالی فولادی با بهره‌مندی از تکنولوژی فوق مدرن با پیشینه ای بیش از یکصد سال در کشور آلمان فعالیت میکند. به منظور کسب اطلاعات بیشتر به وب سایت www.Siempelkamp.com مراجعه و یا از طریق دفتر نمایندگی شرکت در تهران اقدام فرمایید.

No.40 , 62 Unit, Iraji Alley, Africa Blvd, Tehran, Iran
Tel: +982126232957
Email: info@siempelkamp-teh.com
www.siempelkamp.com

مجتمع فولاد کویر

تولیدکننده میلگرد آجدار شاخه A4 با مقاومت ۵۲۰ مگاپاسکال



تولیدکننده:

- میلگرد آجدار شاخه A3 از سایز ۸ تا ۲۰
- میلگرد آجدار شاخه A4 از سایز ۱۰ تا ۳۶
- میلگرد ساده شاخه A1 از سایز ۱۲ تا ۵۰
- میلگرد کلاف آجدار از سایز ۸ تا ۱۶
- میلگرد کلاف ساده از سایز ۵/۵ تا ۱۶/۵

دارای استاندارد ملی ایران و گواهینامه استاندارد اتحادیه اروپا CE
پوشش استاندارد ASTM615 آمریکا بر زمینه تولید میلگرد



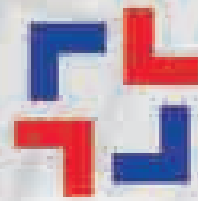
با فولاد کویر مطمئن بسازید



مجتمع
فولاد کویر
K.S.C.

KAVEH STEEL COMPLEX

دفتر مرکزی: تهران / ایران کویر
آدرس: شهرک صنعتی / تلک ۸۱
تلفن: +۹۸-۲۶۶۴۱۳۳۳
فکس: +۹۸-۲۶۶۴۱۳۳۲
دفتر تهران: تهران / ایران کویر
آدرس: خیابان شهید چمران / تلک ۸۱
تلفن: +۹۸-۲۶۶۴۱۳۳۳
فکس: +۹۸-۲۶۶۴۱۳۳۲
Nob: Shahid Chamel Street Avenue Teluk / Estahan
Toll: +98 31 56284144 Fax: +98 31 56284149



شرکت گسترش فناوری خوارزمی
KHARAZMI TECHNOLOGY DEVELOPMENT

اهداف و مأموریت‌های شرکت گسترش فناوری خوارزمی

- ◀ تولید کاتالیست‌های زنجیره تولید گاز احیاء در صنایع فولاد
- ◀ تولید کاتالیست‌های زنجیره تولید اوره و آمونیاک در صنایع پتروشیمی
- ◀ تولید کاتالیست‌های زنجیره تولید متانول در صنایع پتروشیمی
- ◀ تولید کاتالیست‌های زنجیره تولید هیدروژن در شرکتهای پالایش نفت

سید محصولات و خدمات شرکت گسترش فناوری خوارزمی

- ◀ کاتالیست‌های ریفرمینگ گاز طبیعی واحدهای احیاء مستقیم سنگ آهن (هر سه نوع فعال، نیمه فعال و خنثی)
- ◀ کاتالیست‌های ریفرمینگ اولیه بخار آب گاز طبیعی (پلتین دار و بدون پلتین)
- ◀ کاتالیست‌های ریفرمینگ ثانویه و اتوترمال
- ◀ کاتالیست‌های ریفرمینگ خشک گاز طبیعی (هر دو نوع فعال و نیمه فعال)
- ◀ کاتالیست‌های نما بالا و نما پلتین انتقال گاز- آب
- ◀ جاذب‌ها و کاتالیست‌های سولفور زدایی بهبود یافته
- ◀ کاتالیست‌های تولید گاز احیاء و تجزیه آمونیاک
- ◀ نمک، اکسید و کاند خالص فلزات پایه
- ◀ بازیابی و احیاء خارج از راکتور کاتالیست‌های مستعمل
- ◀ خدمات فنی مرتبط با کاتالیست
- ◀ مدل سازی راکتوری و شبیه سازی فرایندی واحدهای کاتالیستی
- ◀ ارزیابی خواص فیزیکی و شیمیایی و عملکرد راکتوری کاتالیست



Research & Development
Heterogeneous Catalysts
Spent Catalyst Recovery
Engineering & Technical Services
Catalyst Handling



آدرس: استان البرز، جاده مخصوص کرج، گرمسره، بلوار امیر کبیر، احیایان کوهک (کوهک چهارم، بلاک ۴۴، گدیسی) P: ۰۲۶۴۸۸۳۱۷۱
تلفن: ۰۲۶-۴۴۱۰۸۱۸۸، ۰۲۶-۴۴۱۰۸۱۸۹، ۰۲۶-۴۴۱۰۸۱۹۰، ۰۲۶-۴۴۱۰۸۱۹۱

Address: No. 46, 4th Kuhak St., Amirkabir Blvd., Garmsarh, Karaj-Mahabod Rd., Alborz Province, Iran - Postal Code: 31648-83171
Tel: +98 26 - 36108309, 36108317, 36108322 Fax: +98 26 - 36108328

www.catalyst.ir
www.kharazmi-rt.com
www.kharazmi-rt.com



مجتمع ذوب آهن فولاد خزر
KHAZAR STEEL CO.

مجتمع ذوب آهن فولاد خزر

بزرگترین تولیدکننده شمش فولادی در استان گیلان
با ظرفیت تولید سالانه ۷۰۰ هزار تن



کارخانه رشت، شهر صنعتی رشت، فاز دوم، انشای بلوار عبوری

۰۲۱-۲۲۲۲۲۲۲۲

۰۲۱-۲۲۲۲۲۲۲۲

مختار مرکز: تهران، خیابان ولیعصر (عج)، خیابان پالانو از خیابان وجد، دستگردی

کوچه ناسری، پلاک ۲۵۵۱، ساختمان گیلان ۲

۰۲۱-۲۲۲۲۲۲۲۲

۰۲۱-۲۲۲۲۲۲۲۲ و ۰۲۱-۲۲۲۲۲۲۲۲

info@kharsteel.co

www.kharsteel.co



... و سازیم همگن به فولاد سخت



فولاد غرب آسیا

تولید کننده انواع ورق های فولادی (اسپیشی، فول هارد، روغنی)



خطوط اصلی کارخانه:

- واحد اسپیشی
- واحد باربالت استند
- واحد نورد تک طبقه ای شماره ۱ و ۲ از عرض ۱۲۰۰ تا ۲۵۰۰ میلیمتر با قابلیت تبدیل ضخامت از ۱۸ تا ۲۱۵ میلیمتر
- واحد مستطوق الکترونیسی
- واحد عملیات حرارتی (کوئینگ) ۱۳۰۰۰ تا ۱۱۲۰۰۰
- واحد نورد سطحی الکترونیک
- واحد اصلاح ورق و باررسی
- واحد رول شام
- واحد بسته بندی
- واحد تولید هیدروژن
- واحد تولید نیتروژن
- واحد لقیل فشار گاز طبیعی
- سیستم ایمنی ۳۳۲ گانه کیلووات
- واحدهای تخلیه آب
- واحد تولید بخار
- واحد تولید هوای فشرده
- واحد تولید آب شستشو
- واحد گاز مرکزی
- ساختمان های چینی

انواع ورق های فولاد غرب آسیا:

لوازم خانگی، صنایع خودرو سازی، کاربرد کششی، کشش عمیق، لوله و برومیل و لوله های صنعتی، کالواتر و رنگی، صنایع بسته بندی و سازه های سنگ صنعتی، صنایع فلزی، شبکه سازی و ماشین سازی

- Home Appliance, Automotive Body, Drawing and Deep Drawing, Furniture's Pipe, Galvanized and Colored, Packing Industries, Industrial & Light Structures

ISO 9001, ISO 14001

OHSAS 18001



کارخانه فولاد غرب آسیا، ۲۵ کیلومتر شمال غربی تهران، کارخانه فولاد غرب آسیا • کد پستی: ۱۷۲۳۱-۴۲۳۱

• کد تلفن: ۰۲۱-۲۲۲۷۹۵۲۲ • واحد فروش: ۰۲۱-۲۲۲۷۹۵۲۱ و ۰۲۱-۲۲۲۷۹۵۲۰ • واحد روابط عمومی: ۰۲۱-۲۲۲۷۹۵۰۳

دفتر مرکزی تهران، خیابان شهید بهشتی، خیابان سرفراز، میدان علمیه، پلاک ۱۲، ساختمان فولاد طبقه دوم • کد پستی: ۱۵۸۶۶ - ۸۴۴۱۳

تلفن: ۰۲۱-۸۴۴۴۹۲۱ • پست الکترونیک فروش: sales@wasco.ir • پست الکترونیک روابط عمومی: info@wasco.ir

www.wasco-ir.com



شرکت صبا فولاد منظومه



شرکت صبا فولاد منظومه در تاریخ ۱۳۸۹/۵/۲۵ به شماره ۱۳۹۲ با هدف تولید تبدیل و فرآوری محصولات فولادی به ثبت رسید و در حال حاضر انواع آئینی های ساختمانی و ناودانی را طبق استاندارد ملی ایران و استاندارد DIN ۱۰۰۲۵ آلمان تولید می نماید. توسعه محصولات در گروه های مذکور همیشه در دستور کار این شرکت قرار دارد.

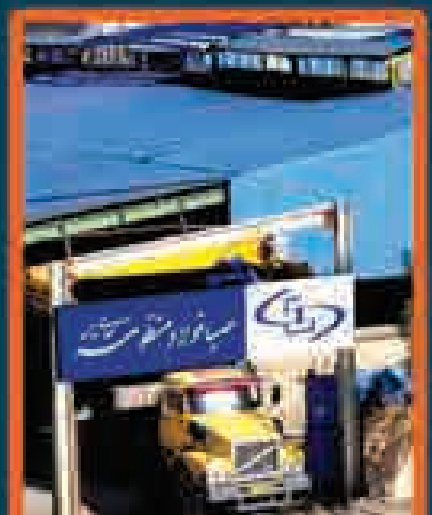
کارخانه: اصفهان، مبارکه - شهرک صنعتی سه راه مبارکه، فاز دوم - خیابان دهم - پلاک ۱

کد پستی: ۴۸۴۱۳۵۱۵۱

تلفن: ۲ - ۰۲۱ ۵۲۷۷۴۴۰ - فکس: ۲ - ۰۲۱ ۵۲۷۷۴۴۰ - داخلی: ۷

دفتر فروش: تهران، خیابان آوندکویچه T۱، پلاک ۲۲

شماره تماس: ۰۲۱ - ۸۴۲۰۶





ALBORZ

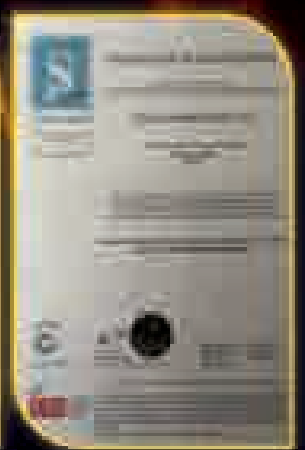
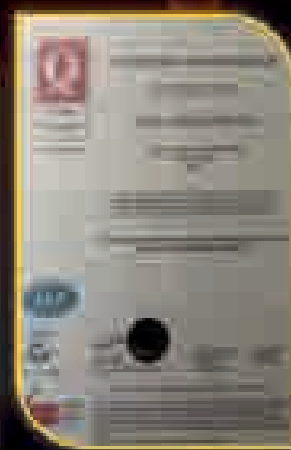
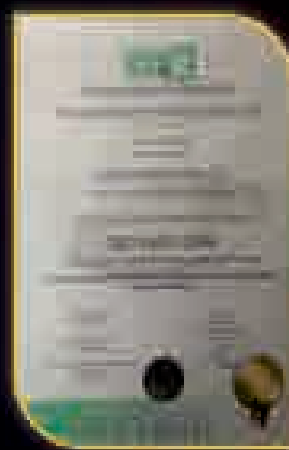
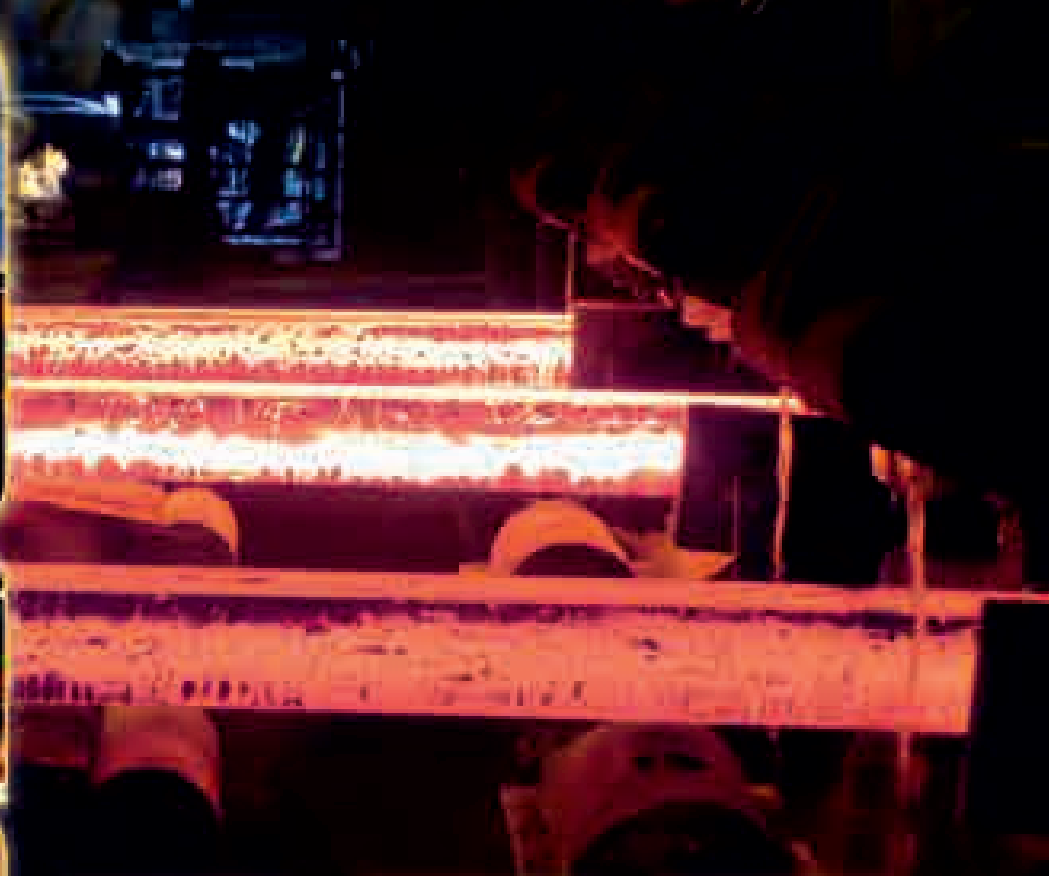
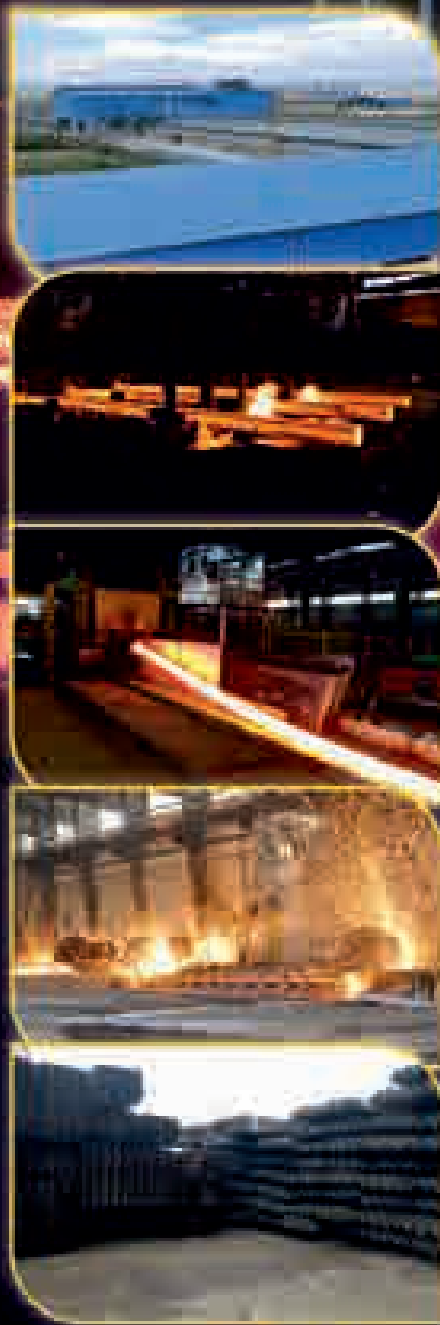
WEST ALBORZ STEEL CO.

شرکت ذوب آهن البرز غرب



مجمع فولاد البرز غرب

تولید کننده انواع شمش (بیلت) و مقاطع سبک و متوسط فولادی
بر اساس استانداردهای ملی و بین المللی
DIN, GOST, AISI/SAE, ASTM, ISRI, etc.



دفتر مرکزی: تهران - خیابان بهشتی - بعد از سه روزهی - خیابان کاووسی فر -
کوچه وطنی - شماره ۱۰ کد پستی: ۱۵۷۷۸۱۵۷۱۳
تلفن: ۰۲۱-۸۸۱۷۰۹۶۱ ۰۲۱-۸۸۱۷۰۹۸۱-۲ دورنگ: ۰۲۱-۸۸۱۷۰۹۶۹
کارخانه: ایهر، کیلومتر ۵ جاده ایهر به تاجکستان، پست ۲۴ کیلو ولت
www.wasteelco.com info@wasteelco.com

شرکت نورد و تولید قطعات فولادی (سهامی عام)



ST 37
ST 44
ST 52
ST 60
ST 70
CK 45
CK 60
MO 40

ROLLING MILL & STEEL PRODUCTION Co.

- تولید کننده انواع ورق های فولادی ساختمانی و آلیاژی
- ساخت قطعات و تجهیزات صنعتی
- فروش انواع تسمه، پایه ستون، لچکی و... در ابعاد مختلف حسب سفارش



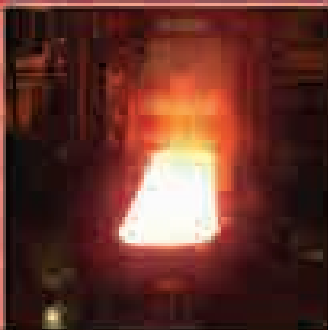
دفتر مرکزی
تهران - منطقه سهپیک
قرن چهارم شاهین شهید کلاتری
شماره ۶۶ - طبقه پنجم
تلفن تماس: ۰۲۱ - ۸۸۴۲۹۷۵۵
۸۸۴۷۵۱۳۷ و
تارخانه کیلومتر ۱۷ جاده
قدیم کرج



info@ghataat.com
www.ghataat.com

شرکت نورد و تولید قطعات فولادی

(سهامی عام)



ST 37
ST 44
ST 52
ST 00
ST 70
CK 45
CK 60
MO 40

ROLLING MILL & STEEL PRODUCTION Co.

- تولید کننده انواع ورق های فولادی ساختمانی و آلیاژی
- ساخت قطعات و تجهیزات صنعتی
- فروش انواع تسمه، پایه ستون، لچکی و... در ابعاد مختلف حسب سفارش



دفتر مرکزی
تهران، میدان شهید
قزوین، میدان شهید گلشنی
شماره ۴۶ - طبقه پنجم
تلفن تماس: ۰۲۱ - ۸۸۳۱۹۷۵۵
و ۸۸۳۷۵۲۷۷
کارخانه، کیلومتر ۱۷ جاده
قدیم گرج



nfo@ghataat.com
www.ghataat.com

بین المللی فولاد تکنیک شرکت مهندسی



زبده فعالیتها

- اجرای پروژه ها به روش طرح و ساخت (EPC)
- مشاوره مهندسی و نظارت
- مطالعات امکان سنجی
- مدیریت طرح و کنترل پروژه
- بازرسی فنی و کلا
- مدیریت تامین واحدهای صنعتی



اهم پروژه ها

- ایجاد مستقیم فولادسازی نی ریز (۸۰۰ هزار تن در سال)
- ایجاد مستقیم فولاد بر دسیر (۱ میلیون تن در سال)
- ذوب آهن و نورد لوزا (۱/۹ میلیون تن در سال)
- فولاد سرد لبر کوه (۶۰۰ هزار تن در سال)
- نورد صاف زاگرس فولاد کوب فولاد باقی ایزدشهر
- نمک زدایی گچساران (۱۱۰ هزار تنگه در روز)
- افزایش ظرفیت تاور قلعه مجتمع سس سرچشمه (۶ هزار تن در ساعت)
- توسعه کارخانه اسید سولفوریک سس سرچشمه (۳۰۰ هزار تن در سال)
- سیگنالینگ معابر ات و تأمین توان فشار شهری اصفهان (طول خط ۲۱ کیلومتر)



- مشاوره مجتمع فولاد ارفع (۸۰۰ هزار تن در سال)
- مطالعات جامع فولاد کشور
- مدیریت تامین سیستم کوره بلند ۲ ذوب آهن
- واحد آب رسانی ریخته گری شماره ۵ مجتمع فولاد مبارکه
- سیستم انتقال فولاد گل کبهر
- نورد بر دسیر (۵۰۰ هزار تن میگرد در سال)
- مشاوره طرح توجیه ذوب آهن اصفهان (۱/۴ میلیون تن در سال)
- ایستگاه پمپ حلقه آب زیرزمینی کاشان (۳ هزار لیتر بر ثانیه)
- گدازه سازی سرچجان (۲/۵ میلیون تن در سال)

اهم گواهینامه ها

- گواهینامه طرح و ساخت (رتبه ۱ - معاونت برنامه ریزی و نظارت راهبردی)
- صلاحیت پیمانکاری (پایه ۱ - معاونت برنامه ریزی و نظارت راهبردی)
- گواهینامه پیمانکاری EPC (رتبه A - وزارت صنعت معدن و تجارت)
- صلاحیت خدمات مشاوره (معاونت برنامه ریزی و نظارت راهبردی)
- مطالعات امکان سنجی و نظارت بر طرحها (رتبه الف - کانون مشاوران)
- بازرسی فنی و کلا (موسسه استاندارد و تحقیقات صنعتی)
- کسب تمایز سیمین در ششمین جشنواره جایزه ملی مدیریت پروژه ایران
- کسب عنوان شرکت مهندسی برتر کشور در پنجمین جشنواره پژوهش و فناوری صنعت معدن و تجارت



دفتر تهران:

میدان فاطمی - خیابان شهید بهرام معیری
(کوچه کامران سابق) - شماره ۱۸
(۰۲۱) ۸۸۱۳۳۳۳۰ - ۸
(۰۲۱) ۸۸۸۹۰۳۵۵
۱۳۱۵۸۵۳۳۳۱

www.fie.ir
www.fie.com

تلفن:
فکس:
کدپستی:



دفتر اصفهان:

اصفهان - خیابان دانشسگده
(۰۲۱) ۳۲۲۳۲۸۷ - ۳۲۲۳۲۳۱۸
(۰۲۱) ۳۲۲۳۲۳۲ - ۱ - ۲
(۰۲۱) ۳۲۲۳۲۳۱۳ - ۱۳
(۰۲۱) ۳۲۲۳۲۳۱۵ - ۲۱
(۰۲۱) ۳۲۲۳۲۳۲۲
(۰۲۱) ۳۲۲۳۲۳۱ - ۳۲۲۳۲۳۱

تلفن:
فکس:
تلفن:
کدپستی:



شرکت مجتمع جهان فولاد غرب

گروه صنعتی - بازرگانی شکری

تولید کننده: تیر آهن، میلگرد، ناودانی و نبشی

JAHAN FOULAD CO

JFCO

مستاوردها و افتخارات:

- واحد نمونه صنعتی کشور در سالهای ۸۸ و ۸۹
- کار آفرین برتر ملی در سالهای ۸۹ و ۹۰
- کارفرمای حامی کارگر در سال ۹۰
- گروه کار برتر کشور در سال ۹۱
- مدیر نمونه جوان کشور در سال ۹۱
- دریافت تندیس زرین هشتمین جشنواره شیخ بهایی
- صادر کننده نمونه در سالهای ۹۱ و ۹۲ و ۹۳
- کسب عنوان کار آفرین برتر و کارآمد ملی در سال ۹۲
- دریافت گواهینامه رعایت حقوق مصرف کنندگان در سال ۹۲



تلفن واحد فروش: ۵۲ - ۰۲۱ ۴۵۸۵۲۵۲۸

تلفن: ۶۲ - ۰۲۱ ۴۵۸۵۲۵۵۱

کارخانه: کرمانشاه - کیلومتر ۲۵ جاده کرمانشاه - هرسین

تلفکس: ۰۲۱ ۴۵۸۵۲۵۶۰ و ۰۲۱ ۴۵۸۵۲۵۶۹

دفتر تهران: خیابان پاسداری گلزارستان هفتم - شماره ۲۵

WWW.JAHANFOULAD.CO.COM

zhanfouladco@gmail.com



شرکت سیمافولاد جهان

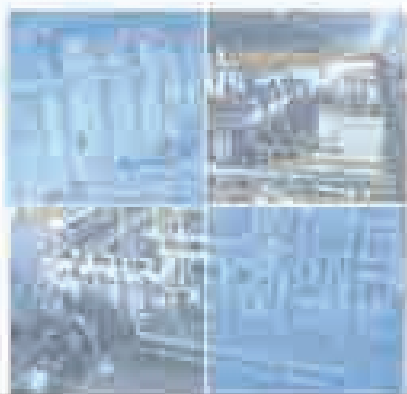
● تولیدکننده میلگرد A2 و A3 در انواع سایزها

- کارخانه: کرمانشاه، کیلومتر ۲۵ جاده هرسین
- تلفن واحد فروش: ۵۱ - ۴۵ ۸۵ ۲۵ ۵۰ (۰۸۳)
- simafouladco@gmail.com



مجتمع صبا فولاد زاگرس

تولید کننده انواع میله گرد ساده و آج دار AIII در
سایزهای مختلف با کیفیت استاندارد



بهترین کیفیت است

نشانی دفتر فروش: تهران، میدان آرژانتین، خیابان الوند، خیابان ۳۱ غربی، پلاک ۲۲

تلفن: ۰۲۱-۸۴۲۰۶

www.sabasteel.ir
info@sabasteel.ir



ارتعاش گستر پیمان



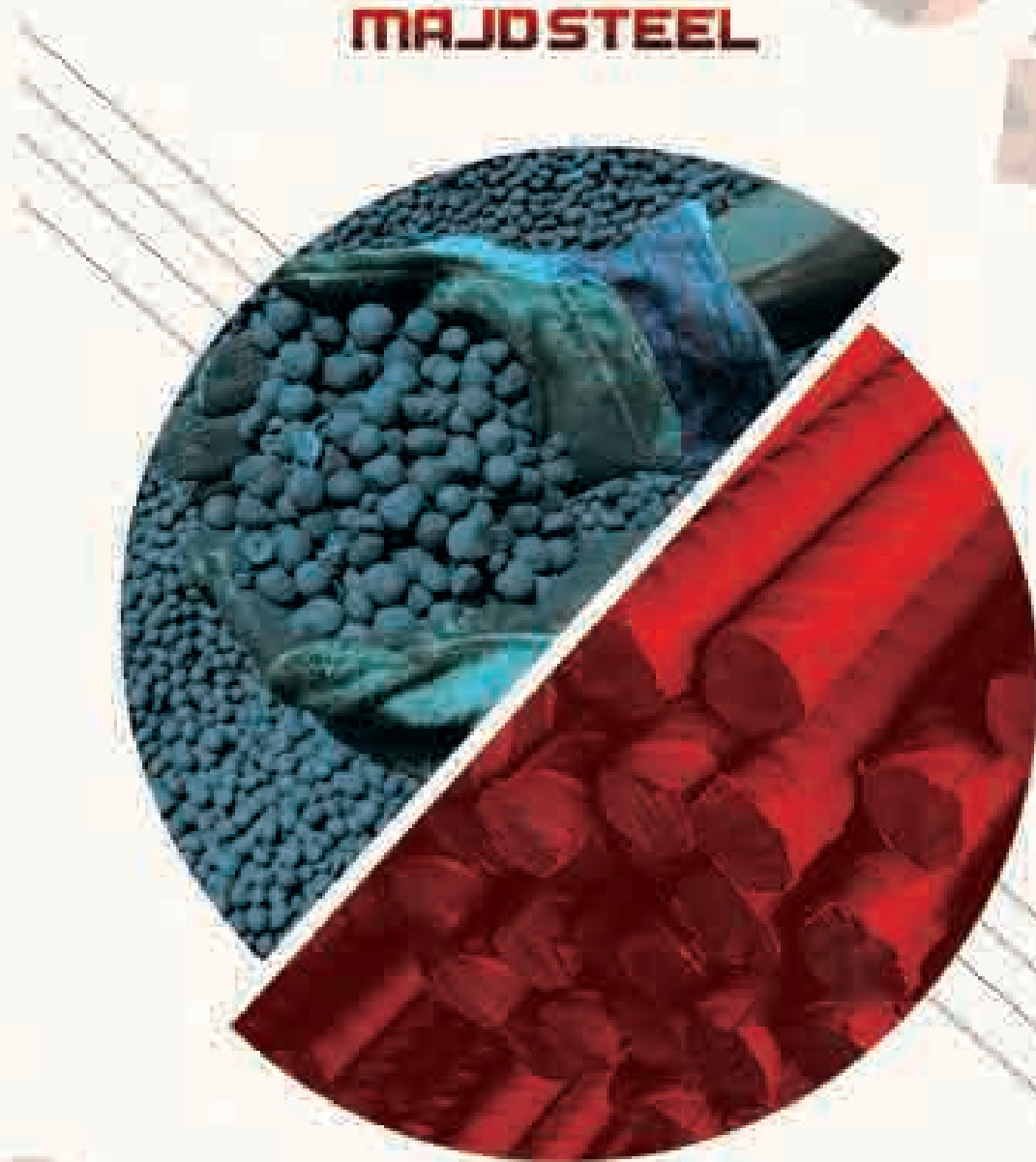
اتصالات آکاردیونی فلزی
شیلنگ های فلکسیبل استیل
اتصالات پارچه ای نسوز
لنزه گیرهای لاستیکی
شیلنگهای لاستیکی و کامپوزیتی
پارچه های ایراسلاید و ایرلیفت
flexible-joint.com
+98 (21) 88284285-7

طراح و تولید کننده
اتصالات انعطاف پذیر
تحت لیسانس
LBH داممارک





آمن ساجد
MAJD STEEL



تھاتر مواد اولیہ فولادی با محصولات فولادی

Trading of steel raw materials with steel products

021 - 42 60 8000

majdsteel.com

@majdsteel