

آلومینیوم



نشریه خبری - اقتصادی آلومینیوم

سال هفدهم - شماره ۶۶۴ - هفته دوم خردادماه ۱۳۹۵

مهره پرج
پایا

فقط تولید مهره پرج پایا در خردادماه سال ۱۳۹۵ در پرج ساز راه اندازی شد.

تلفن: ۸۸۷۶۰۴۳۰

پارسان صنعت آریا
نماینده رسمی GU آلمان



پراق آلات درب پنجره و نما آلومینیوم

GU آلمان

تلفن: ۵-۸۸۶۷۹۳۰۴ فکس: ۸۸۸۵۰۴۱۳
www.parsansanat.com

فروش یک دستگاه پیگ ماشین
۱۰۰ قالب، ۱۷ کیلویی - سالم
به شرط راه اندازی در محل خریدار
تلفن تماس: ۰۹۱۸۸۶۴۰۴۴۹

فروش خط کامل پرس

اکستروژن ۷ اینچ

تلفن: ۰۹۱۲۱۲۳۶۶۵۸ (معدنی)



fapim®
Life in evolution



Made in Italy

شرکت اورین آلومینیوم تجارت ایران
نماینده رسمی فاپیم ایتالیا در ایران
آدرس: تبریز، خیابان پاستور جدید، تقاطع
خیابان طالقانی، ساختمان آلیش، طبقه دوم
تلفکس: (۰۴۱) ۳۵۵۵ ۱۴۱۴ (خط ۱۰)
همراه: ۰۹۱۴ ۸۸۸۰۰۸۵

آلومXس

ALUMAX USA

آلومXس

ورق کامپوزیت نما

ALUMAX USA

آلومXس

ALUMAX USA

SATIAN
SANAAT SAKHTEMAN



دفتر مرکزی:

میدان ونک، خیابان ملاصدرا، خیابان شیراز شمالی،
کوچه زاینده‌رود، پلاک ۱۴، طبقه اول
تلفن: ۸۸ ۰۵ ۷۱ ۳۳
e-mail: info@satian.ir
www.satian.ir

شعبه شهریار:

جاده شهریار به سمت ملارد، روبروی شهرک
جعفریه، مجتمع تجاری آ اس پ، پلاک ۱۰
تلفن: ۶۵ ۴۱ ۳۷ ۹۵
۶۵ ۴۱ ۳۱ ۷۵
۶۵ ۴۱ ۰۳ ۱۲

شعبه خاوران:

سهراب افسریه، به سمت میدان آقائور
نیش خیابان شرکت واحد، پلاک ۹۷۲
تلفن: ۳۳ ۴۵ ۹۸ ۵۵
فکس: ۳۳ ۸۶ ۵۹ ۳۱





شرکت پارس آلومان کار
PARS ALUMAN KAR COMPANY

● WWW.PARSALUMAN.COM
● Tel: +9821 22973890
● Fax: +9821 22974369





شرکت آکپا ایران AKPA IRAN Co.



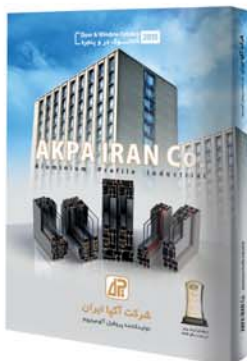
نشان "برند برتر" در سال ۱۳۹۲

شرکت آکپا ایران کیش به هیچ وجه فعالیتی در زمینه تولید و مشارکت با شرکت های سازنده در و پنجره و اجرای نمای کرتین وال ندارد

هرگونه سوء استفاده از نام آکپا در این زمینه پیگرد قانونی دارد

- تولید کننده انواع پروفیل های اختصاصی و ترمال بریک
- رنگ آمیزی الکترواستاتیک، دکورال و آنادایز
- فروش پیراق آلات و ماشین آلات جهت مونتاژ درب و پنجره اختصاصی
- مشاور و راه اندازی

NEW GENERAL CATALOGS AKPA 2015



DOOR & WINDOW



CURTAIN WALL SYSTEM



برای دریافت کاتالوگ تخصصی در و پنجره و نما ۲۰۱۵ با شرکت آکپا ایران تماس حاصل نمایید.



www.akpairan.com info@akpairan.com

0912 108 2665

دفتر مرکزی: تهران، خیابان ولیعصر، برج سرو ساعی، طبقه ۱۱، واحد ۱۱۰۱ و ۱۱۰۲
 تلفن: ۸۸۱۰۷۱۵۲-۴ (۰۲۱) تلفکس: ۸۸۷۱۴۵۰۳ و ۸۸۷۱۳۶۱۳ و ۸۸۷۱۳۳۳۱ (۰۲۱)
 کارخانه: تبریز، شهرک سرمایه گذاری خارجی، خیابان آسیای ۲، خیابان ارویا، میدان صنعت، پلاک ۸۶ کدپستی: ۵۳۶۸۱-۱۱۱۱
 تلفن: ۹۸-۹۵-۳۲۴۶۶۰ و ۶۷-۶۹-۳۲۴۶۶۰ و ۷۷-۳۲۴۶۶۰ (۰۴۱)
 فکس: ۳۲۴۶۶۰۹۹ و ۳۲۴۶۶۰۷۶ (۰۴۱)

تلفن (۳۰ خط): ۴۱۳۱۰۳

ایران در حال بازگشت به جایگاه واقعی خود در صنعت آلومینیوم است تحریم نانوشته فروش شمش به ایران توسط اعراب / کیفیت بالای بیلتهای آلایژی

ارزش افزوده و اشتغال ایجاد می کند. به نظر بنده، کارخانه های تولید شمش و بیلتهای حمایت از صنایع پایین دستی را جزو اولویت های اصلی خود قرار دهند. امروز صنعت آلومینیوم در حال رشد است به طوری که صنایعی همچون دایکست و اکستروژن پیشرفت بسیار خوبی داشته اند.

- آیا بیلتهای کشورهای عربی می تواند فرصتی برای ایران باشد تا با واردات آن، محصول نهایی را به خودشان صادر کنیم؟

به دفعات بسیار این موضوع را چه در سندیکا و چه در انجمن های مختلف پیشنهاد داده ایم اما مسأله اصلی شاید نوعی لج بازی باشد زیرا امروز دیگر مشکلی به اسم تحریم وجود ندارد. در حال حاضر به دلایل مختلف که شاید بخشی از آن مربوط به موضوعات سیاسی است، ایران از کشورهای عربی بیلتهای خریداری نمی کند. به همین دلیل بیلتهای مورد نیاز کشور از هند، کره و ... وارد می شود. البته شرکت روسال نیز اخیراً مذاکراتی برای شروع همکاری با ایران داشته است تا بتواند شمش و بیلتهای را به ایران وارد کند. شاید دلیل این همکاری این باشد که روسال منبع اصلی تامین کننده شرکت های ترک بود اما با توجه به تغییرات مواضع سیاسی میان روسیه و ترکیه به دنبال بازار جایگزین هستند.

- چه میزان از نیاز صنایع پایین دستی به شمش و بیلتهای توسط ایرالکو و المهدی تامین می شود؟

در حال حاضر حدود ۵۰ درصد نیاز در قسمت بیلتهای توسط ایرالکو تامین می شود اما این رقم در قسمت شمش به ۷۰ درصد می رسد. البته با قراردادن کوره های ذوب مجدد و تبدیل ضایعات توانسته ایم ۳۰ تا ۴۰ درصد نیاز را خودمان تولید کنیم. باید به این نکته نیز اشاره داشت، در بیلتهای آلایژی موفقیت های بسیاری داشته ایم. به عنوان مثال در شهرستان های مختلف شرکت هایی فعالیت می کنند که بیلتهای آلایژی آنها کیفیتی بالاتر از بیلتهای ایرالکو داشته و قیمت آنها گاهی گران تر از ایرالکو است. البته در این میان برخی بیلتهای بیلتهای ضایعاتی هستند اما به عنوان محصول دست دوم استفاده می شود. به طور کلی بنده معتقدم کیفیت بیلتهای دی سی داخلی آلایژی با توجه به سرمایه گذاری های صورت گرفته برابر با کیفیت بیلتهای تولیدی ایرالکو است زیرا کیفیت شمش و بیلتهای تولیدی ایرالکو در برهه ای از زمان (اوایل سال قبل) کاهش یافت در نتیجه شرکت های تولید کننده بیلتهای آلایژی کیفیت محصول خود را افزایش دادند. البته لازم به ذکر است، در حال حاضر کیفیت بیلتهای تولیدی ایرالکو افزایش یافته است.

قدرت استراتژیک کشور در این صنعت، باید دولت این کنفرانس را رویدادی تأثیرگذار بداند.

- آیا بهتر نیست این کنفرانس به صورت سالانه برگزار شود؟

با توجه به تغییرات سریعی که در حال رخ دادن است، پیشنهاد من این است که این کنفرانس به صورت سالانه برگزار شود. در واقع با توجه به استقبال شرکت های خارجی و عطش فراوانی که برای ورود به بازار ایران دارند، لزوم سالانه شدن این کنفرانس احساس می شود.

- آیا به دلایل سیاسی شرکت های عربی کمی در این کنفرانس حضور داشتند؟

به غیر از شرکت هایی از جمله نورد آلومینیوم عمان، گلف اکستروژن امارات، دلبنجر میدل ایست، نماینده عمانی شرکت لارس اند تربو، نماینده بحرینی شرکت پیرو تک که در این کنفرانس چه به صورت غرفه دار یا مقاله دهنده و یا بازدید کننده حضور داشتند، شرکت کننده عرب دیگری نداشتیم.

این موضوع می تواند بنا به دلایل مختلف رخ داده باشد اما باید به این نکته توجه داشت که صنعت آلومینیوم ایران در حال بازگشت به جایگاه اصلی خود است و بی شک وقتی به جایگاه واقعی خود بازگردیم و با صاحبان صنایع و بزرگان صنعت آلومینیوم ارتباط داشته باشیم، برندهای عربی در حاشیه قرار خواهند گرفت. هر چند شرکت های عربی در تولید آلومینیوم از ایران پیشی گرفته اند اما موضوع این است که آنها با روش دامپینگ کار می کنند. صنعت آلومینیوم ایران، صنعتی بومی است که با تمام مشکلات مربوط به تحریم ها توانسته در چند سال اخیر به فعالیت خود ادامه دهد این در حالی است که مدیران و سرمایه گذاران شرکت های آلومینیوم عربی، کشورهای خارجی هستند.

در نتیجه کشورهای عربی تنها انرژی ارزان و شرایط تجاری را در اختیار مدیران خارجی قرار می دهند. به اعتقاد بنده ارزش افزوده ای که کشورهای عربی از فعالیت این شرکت ها بدست می آورند، بسیار کم است زیرا در صنایع فلزی، ارزش افزوده در محصول پایین دستی ایجاد می شود و خام فروشی و فروش مواد اولیه را نمی توان نشانه رشد و توسعه یک کشور دانست. حال با توجه به چنین موضوعی، برگشت صنعت آلومینیوم ایران به جایگاه گذشته خود به سرعت رخ خواهد داد زیرا زیرساخت های لازم در اختیار است. باید به این نکته توجه داشت، صادرات شمش یا بیلتهای هنر نیست بلکه صادرات محصول نهایی است که می تواند برای صنعت آلومینیوم ارزش افزوده ایجاد کند، درست همان کاری را که اروپا، آمریکا، چین، ژاپن و ... انجام می دهند. در واقع محصول نهایی است که

مدیرعامل شرکت آلومینیوم میهن کار و رئیس انجمن در و پنجره و نمای ایران معتقد است: صنعت آلومینیوم ایران در حال بازگشت به جایگاه گذشته خود است، در نتیجه با به قدرت رسیدن ایران در این صنعت، کشورهای عربی در حاشیه قرار خواهند گرفت.

خبرنگار ماین نیز با حمید شعبانی، مدیرعامل شرکت آلومینیوم میهن کار و رئیس انجمن در و پنجره و نمای آلومینیوم ایران گفت وگویی انجام داده که متن آن به شرح زیر است:

- چهارمین دوره کنفرانس بین المللی آلومینیوم ایران را که اخیراً برگزار شد، چگونه ارزیابی می کنید؟

سطح مشارکت و حضور شرکت های داخلی و خارجی در این دوره نسبت به دوره های گذشته بسیار بهتر بود. خوشبختانه برندهای مطرح جهانی در این کنفرانس حضور داشتند و این موضوع توانست سطح کنفرانس را افزایش دهد. می توان گفت کنفرانس بین المللی آلومینیوم ایران در حال ثبت جایگاه خود در تقویم بین المللی به عنوان یک کنفرانس تأثیرگذار است زیرا شرکت های بزرگ و شناخته شده در آن حضور دارند. به نظر من کنفرانس آلومینیوم در دوره بعد باید به عنوان یک اتفاق ملی رخ دهد. در واقع به دلایلی همچون سطح مشارکت شرکت های خارجی و اهمیت صنعت آلومینیوم و



هفته نامه خبری - اقتصادی

آلومینیوم

شماره ثبت مجوز انتشار

از وزارت فرهنگ و ارشاد اسلامی: ۱۳۴/۸۲۴۷

با همکاری:



مرکز تحقیقات آلومینیوم و سندیکای صنایع آلومینیوم ایران

صاحب امتیاز و مدیر مسئول: دکتر محمد تقی صالحی

سر دبیر و مدیر اجرایی: مهندس حسین سرajian

Serajian@iust.ac.ir

همکاران این شماره:

مهندس نیکو هوشمند - مهندس رعنا عودی - الهام شجرکار

مهندس سعید احموند - زهرا مرشدی

آدرس: تهران - دانشگاه علم و صنعت - صندوق پستی ۱۶۸۴۵-۱۸۵

تلفن: ۷۷۲۴۰۵۰ و ۷۷۲۴۰۵۰۱

iranalumag@gmail.com

استفاده از منابع بلوکه شده ایران در هند برای توسعه آلومینیوم

مذاکرات بر سر سرمایه گذاری مشترک این صنعت قرار دارند یا عقد قراردادها همچنان از سوی دولت انجام می شود؟

در جریان ورود هیأت های اقتصادی و انجام عقد قرارداد با شرکت های هندی، هیچ مذاکره ای با سندیکای صنعت آلومینیوم نشده است. در واقع، در انجام طرح های توسعه ای قرار شد که ایمیدرو با هندی ها مذاکرات را انجام دهند؛ چراکه یکی از برنامه های دارای اولویت ایمیدرو در سال ۹۵ جذب سرمایه گذاران خارجی است که هم اکنون این سازمان با ورود هیأت هندی کار خود را برای توسعه و جذب سرمایه گذاری خارجی در بخش معدن کلید زده است.

*** شرکت دانیلی ایتالیا از جمله کشورهایی است که قصد سرمایه گذاری در کشورمان را داشت. البته در چند ماه اخیر نیز هیأت های چینی در بحث سرمایه گذاری آلومینیوم شرکت کردند. پرونده سرمایه گذاری این شرکت ها به کجا رسید؟**

بله علاوه بر هند، دیگر کشورها از جمله ایتالیا و چین نیز برای توسعه بخش معدن و تأمین زیرساخت های عمرانی ایران اعلام آمادگی کردند. با ورود هیأت های چینی و ایتالیایی نیز قرار شد طرح های قدیم ایرالکو با حضور سرمایه گذاران چینی تکمیل شود. به واقع، هندی ها نیز قرار است در آلومینیوم جنوب و چابهار و برای طرح های توسعه ای سرمایه گذاری دوجانبه انجام دهند. با توجه به اینکه مهم ترین معضل یعنی (تحریم ها) بر سر راه اقتصاد ایران کنار رفته است اما همچنان ما با معضلاتی همچون نبود سرمایه در گردش در واحدهای تولیدی، عدم ارتباط گیری با بانک های کشورها مواجهیم و آلومینیوم کاران نیز برای تهیه مواد اولیه با مشکل روبه رو هستند. *** با توجه به نام گذاری اسمال اقتصاد مقاومتی اقدام و عمل، شکل ها برای برطرف کردن معضلات بر سر راه اقتصاد و تحقق این شعار چه اقداماتی را انجام داده اند؟**

ما همچنان از چند سال گذشته تاکنون شاهد پول های بلوکه شده در هند هستیم. در تیرماه سال گذشته بود که رئیس کل بانک مرکزی در حاشیه جلسه هیأت دولت، وجوه بلوکه شده بانک مرکزی در خارج از کشور را ۲۳ میلیارد دلار اعلام کرد. در آن زمان که بحث پول های بلوکه شده در کشورهای آسیایی و اروپایی داغ بود، ولی اله سیف گفته بود که منابع مالی بلوکه شده در کشورهای چون ژاپن، کره جنوبی و امارات متحده عربی وجود دارد که رقم این پول ها را نیز در کشور هند ۶ میلیارد دلار عنوان کرد. بنابراین حدود ۶ میلیارد دلار از منابع ایران هم در کشور هند وجود دارد که متعلق به دولت بوده و به مالکیت بانک مرکزی در نیامده است. سندیکای آلومینیوم نیز با دولتمردان نشستی دوجانبه برگزار کرد که در این نشست اهالی بخش خصوصی پیشنهادی را مبنی بر استفاده بخش خصوصی از این منابع مالی به نفع تولید آلومینیوم کشور داد. به هر حال، شریک تجاری آلومینیوم کاران نیز هندی ها هستند و برای تولید این مواد صنعتی هنوز نیز ایران مواد خود را از این کشور وارد می کند. در واقع، قرار شد زنجیره تولید ایرالکو با استفاده از منابع مالی بلوکه شده گسترش یابد. البته علاوه بر این موضوع، فعالان بخش خصوصی این صنعت نیز با ستاد تنظیم بازار جلساتی داشتند که در این جلسه نیز مشکلات عدم فروش محصولات آلومینیومی مطرح شد.

*** حال، با این اوصاف تولید و صادرات این صنعت را در نیمه نخست سال جاری چطور ارزیابی می کنید؟**

متأسفانه بنا به وضعیت نامناسب بازارهای جهانی و افت میزان تولید، صادرات این محصول به صفر رسیده است. دولتمردان بر این باورند که قیمت محصولات این صنعت باید افزایش یابد که این نوع اقدامات دستوری در نهایت به ضرر بخش تولید کشور تمام خواهد شد.

در تیرماه سال گذشته بود که رئیس کل بانک مرکزی در حاشیه جلسه هیأت دولت، وجوه بلوکه شده بانک مرکزی در خارج از کشور را ۲۳ میلیارد دلار اعلام کرد. در آن زمان که بحث پول های بلوکه شده در کشورهای آسیایی و اروپایی داغ بود، ولی اله سیف گفته بود که منابع مالی بلوکه شده در کشورهای چون ژاپن، کره جنوبی و امارات متحده عربی وجود دارد که رقم این پول ها را نیز در کشور هند ۶ میلیارد دلار عنوان کرد. بنابراین حدود ۶ میلیارد دلار از منابع ایران هم در کشور هند وجود دارد که متعلق به دولت است و به مالکیت بانک مرکزی در نیامده است. حال، در این بازه زمانی، هندی ها چشم به صنعت آلومینیوم کشورمان دوخته اند و قصد دارند تا در این حوزه سرمایه گذاری های مشترکی را در پروژه های جنوب ایران انجام دهند. آریا صادق نیت حقیقی، دبیر سندیکای صنعت آلومینیوم توضیح می دهد:

*** جناب نیت حقیقی، این روزها شاهد ورود هیأت های سیاسی و اقتصادی هند به کشورمان هستیم. بعد از اجرای برجام نیز هیأت بخش خصوصی برای ریزنی در تأمین زیرساخت ها به کشورمان ورود پیدا کردند و امروز نیز بحث هایی همچون تأمین زیرساخت ها و سرمایه گذاری مشترک در بخش آلومینیوم نیز از سوی شرکت های هندی شدت گرفته است. حال، شما به عنوان نماینده بخش خصوصی کشور این نوع ریزنی ها را چه میزان جدی می پندارید؟**

هیأت های سیاسی هندی برای بار نخست است که برای ریزنی در مبادلات اقتصادی و افزایش حجم مبادلات تجاری به کشورمان ورود پیدا کرده اند. البته بعد از جمع بندی مذاکرات بین المللی میان گروه ۵+۱، هیأتی تجاری برای ریزنی در تأمین زیرساخت های چابهار و مناطق آزاد و شروع سرمایه گذاری در صنعت آلومینیوم ورود پیدا کردند که در آن زمان بحث ها در حد حرف باقی ماند. حال، در دوران پسارجام، کشورهای آسیایی از جمله هند نیز مشتاق اند تا در حوزه های صنعتی و معدنی نیز سرمایه گذاری مشترک خود را با طرف ایرانی کلید بزنند. ایران بازار ۸۰ میلیون نفری را در اختیار دارد و با منابع ارزانی که در اختیار سرمایه گذار قرار خواهد داد به نظر می رسد که این نوع ریزنی هیأت ها به مرحله عملیاتی رسیده است. به هر حال، هند نیز تأمین کننده مواد اولیه صنعت آلومینیوم محسوب می شود که در زمان تحریم نیز برای تأمین این مواد، تولیدکنندگان این حوزه با مشکلات بسیاری مواجه شدند. با ورود هیأت های بلند پایه هند، شرکت های هندی در صدد سرمایه گذاری در آلومینیوم چابهار هستند که این طرح را تکمیل و زنجیره تولید آن را گسترش دهند.

*** ما در زمان تحریم ارتباط های بانکی مان با هند نیز قطع شد و مبادلات اقتصادی نیز به طور چشمگیری کاهش یافت. همانطور که اشاره کردید هند به عنوان تأمین کننده مواد اولیه صنعت آلومینیوم به شمار می رود، در این بازه زمانی که همچنان ما شاهد مشکلات ارتباط بانکی با کشورها هستیم. چه برنامه ای را برای واردات آسان مواد اولیه این صنعت در نظر دارید؟ هم اکنون وضعیت تأمین مواد اولیه آلومینیوم چگونه است؟**

بوکسیت سنگ معدن فلز آلومینیوم بوده که عمده ترین منبع برای تهیه آلومینیوم است، آلومینا نیز یکی از مواد سرمایه کی مهم است که دارای کاربردهای متنوعی در زمینه های مختلف است که ایران برای تهیه این دو نسخه از مواد اولیه با مشکلات متعددی در زمان تحریم مواجه شد به طوری که بسیاری از واحدهای تولیدی برای دستیابی به مواد اولیه این صنعت از طریق واسطه آن را وارد می کردند. هم اکنون نیز واحدهای تولیدی آلومینیوم بنا به شرایط بد بازار جهانی و افزایش میزان رکود با تعطیلی یا ظرفیت کمتر از ۵۰ درصد مواجه هستند.

*** آیا تشکل های بخش خصوصی همانند سندیکای آلومینیوم در جریان**

ایران بازار نوظهور برای سرمایه‌گذاری است آغاز فعالیت مشترک دانیلی و ایمیدرو

۸ درصدی اقتصاد ذکر کرد و گفت: بخش معدن و صنایع معدنی، توانایی رشد ۸/۸ درصدی را در طول برنامه ششم دارد. کرباسیان تصریح کرد: برای تحقق اهداف کلان بخش معدن و صنایع معدنی حداقل ۴۰ میلیارد دلار جذب حوزه‌های فولاد، مس و آلومینیوم خواهد شد. وی با اشاره به اقدامات ایمیدرو در اکتشاف جدید در کشورمان گفت: از دو سال پیش تاکنون، برنامه اکتشاف ۲۵۰ هزار کیلومتر مربع اجرا شده که تاکنون ۵۰ درصد آن در بخش‌های ژئوفیزیک و پایه‌ای انجام شده که در این برنامه در صدد جذب شریک خارجی با مشارکت بخش خصوصی ایران هستیم. کرباسیان ادامه داد: پیش‌بینی می‌شود با اتمام عملیات جدید اکتشاف ۶ تا ۸ معدن بزرگ مقیاس در حوزه‌های اصلی به معادن کنونی کشور افزوده شود.

مهدی کرباسیان رئیس هیأت عامل ایمیدرو، از آغاز فعالیت شرکت مشترک دانیلی ایتالیا و ایمیدرو خبر داد و افزود: این شرکت در حال حاضر مشغول تهیه طرح توجیه فنی و اقتصادی ایجاد زنجیره فولاد در منطقه چابهار است. وی از دیدار مدیر عامل بیمه دولتی ایتالیا (ساجه) با رئیس کل بانک مرکزی ایران، ابراز خرسندی کرد و آن را گامی در جهت برطرف کردن مشکلات بیمه‌ای و بانکی دو طرف خواند. رئیس هیأت عامل ایمیدرو به اهداف برنامه ششم توسعه اشاره و تصریح کرد: ایران قرار است در طول این برنامه، ۲۵۰ میلیارد دلار جذب طرح‌های مختلف کشور کند که زمینه مناسبی برای توسعه روابط اقتصادی با کشورهای از جمله ایتالیا به‌ویژه معدن و صنایع معدنی ایجاد کرده است. وی یکی از اهداف این برنامه را دستیابی به رشد

رئیس خانه معدن عنوان کرد:

همکاری خوش بینانه (ساجه) در ایران

در فضای پسابرجام، برخی از شرکت‌های بیمه به عنوان پشتوانه‌های اقتصادی به ایران آمدند که در این راستا رئیس خانه معدن شرکت بیمه «ساجه» ایتالیا را که در ایران حضور یافته، دارای شاخصه‌های یک همکاری خوش بینانه می‌داند.

محمدرضا بهرامن با بیان این که شرکت ساجه ایتالیا در زمان تحریم‌ها هم همکاری صادراتی با ایران داشت، گفت: امتیازاتی که بابت آشنایی فضای بازار و معدن ایران به‌خاطر سابقه کار در این بازار برای ساجه ایتالیا حاصل شده است، باعث شده گزینه منطقه‌ای برای حضور در فضای اقتصادی کشور باشد. وی با بیان اینکه اینگونه شرکت‌ها که شفافیت را در سابقه همکاری خود با ایران داشته‌اند گزینه مناسبی برای مشارکت در پروژه‌های بزرگ هستند، اظهار کرد: فقط نباید سرمایه‌گذاری‌ها را روی پروژه‌های بزرگ متمرکز کنیم، چراکه صنایع کوچک و متوسط ما امروز توان نقش آفرینی در فضای اقتصادی را خواهند داشت.

تولید آلومینیوم ایران ۲۵ درصد تولید امارات رئیس خانه معدن در ادامه آلومینیوم را محصولی استراتژیک دانست و گفت: آلومینیوم به عنوان محصولی مهم و با ارزش افزوده بالاست که امروز ایران جایگاه خود را در بازار جهانی این محصول از دست داده است؛ به گونه‌ای که کل تولید ایران به اندازه ۲۵ تا ۳۰ درصد تولید امارات است.

وی ادامه داد: بستر استفاده از انرژی ارزان و منابع غنی امتیازاتی هستند که استفاده از آنها می‌تواند برای بهبود اوضاع کشور در حوزه آلومینیوم تأثیر گذار باشد.

بهرامن با اشاره به مذاکره ایمیدرو با پنج کشور صادرکننده مواد اولیه تولید آلومینیوم عنوان کرد: ایمیدرو نیز مذاکراتی را آغاز کرده است تا سایت‌های اولویت‌سنجی و گرفتن امتیازات بهتری را در خرید مواد اولیه آلومینیوم از کشورهای هدف داشته باشد.



ALUMINIUM CHINA 2016

12-14 July

Shanghai New Int'l Expo Centre W1-W3

www.aluminiumchina.com



CHINA DIECASTING 2016
The 11th China International Diecasting Congress & Exhibition

2016.7.12-14

Shanghai New International Expo Centre (SNIEC)

[Together With]

2016 China Nonferrous Alloys & Special Casting Exhibition



نمایشگاه تخصصی آلومینیوم و نمایشگاه صنعت دایکست چین

(پکیج شماره ۱) تور نمایشگاهی: (۴ شب شانگهای)

تاریخ برگزاری نمایشگاه: ۲۲ لغایت ۲۴ تیرماه ۱۳۹۵ (12-14 Julu 2016)

تاریخ حرکت: (JULY ۱۰) ۹۵/۴/۲۰ ساعت پرواز از تهران: ۲۰:۵۰ ساعت ورود به شانگهای: ۰۸:۲۵ (روز بعد)	تاریخ برگشت: (JULY ۱۵) ۹۵/۴/۲۵ ساعت پرواز از شانگهای: ۲۳:۰۰ ساعت ورود به تهران: ۰۵:۱۵ (روز بعد)
---	--

اخذویزای توریستی (انفرادی)، بلیط هواپیمایی ماهان (تهران - شانگهای - تهران)، اقامت در هتل ۵ ستاره (با صبحانه)، ترانسفر فرودگاهی و نمایشگاهی (۳ روز)، گشت تمام روز شهری همراه با ناهار، راهنمای محلی انگلیسی، بیمه نامه مسافرتی، کارت ورود به نمایشگاه.

هرفردر اتاق دو تخته: \$ ۶۸۵ + پرواز ماهان (قیمت ۱۰ تیرماه ۳۱/۷۴۰/۰۰۰ ریال)
مابه التفاوت اتاق سینگل: \$ ۲۵۵

(پکیج شماره ۲) تور نمایشگاهی: (۴ شب شانگهای + ۳ شب پکن)

تاریخ حرکت: (JULY ۱۰) ۹۵/۴/۲۰ ساعت پرواز از تهران: ۲۰:۵۰ ساعت ورود به شانگهای: ۰۸:۲۵ (روز بعد)	تاریخ برگشت: (JULY ۱۵) ۹۵/۴/۲۹ ساعت پرواز از پکن: ۰۰:۱۵ ساعت ورود به تهران: ۰۵:۰۰
---	--

هرفردر اتاق دو تخته: \$ ۹۹۵ + پرواز ماهان (قیمت ۱۰ تیرماه ۳۱/۷۴۰/۰۰۰ ریال)
مابه التفاوت اتاق سینگل: \$ ۲۸۵

خدمات:

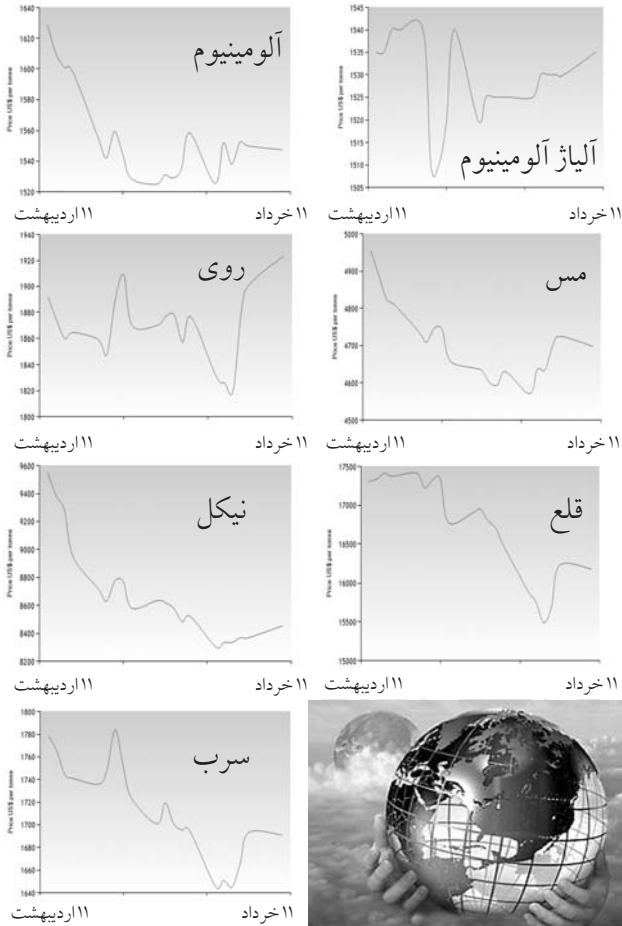
اخذویزای توریستی (انفرادی)، بلیط هواپیمایی ماهان (تهران - شانگهای - پکن - تهران)، بلیط قطار سریع السیر (شانگهای - پکن)، اقامت در هتل‌های ۵ ستاره (با صبحانه)، ترانسفر فرودگاهی و نمایشگاهی (۳ روز)، گشت تمام روز شهری همراه با ناهار، راهنمای محلی انگلیسی، بیمه نامه مسافرتی، کارت ورود به نمایشگاه.

توضیح: هتل‌های رزرو شده در شهرهای شانگهای و پکن، هتل‌های ۵ ستاره تاپ می‌باشند

جهت کسب اطلاعات بیشتر و ثبت نام با شماره ۰۹۱۲۶۲۳۱۱۳ و یا ۰۹۰۲۱۰۲۲۰۲۱ (حسین سراجیان) تماس حاصل فرمایید



تغییرات منحنی قیمت بعضی فلزات در بورس فلزات لندن از ۱۱



هفتم نام خیرین - اقتصاد آلومینیوم

حاوی آخرین اطلاعات و اخبار مربوط به صنایع آلومینیوم و بورس فلزات

خواهشمند است جهت اشتراک نشریه آلومینیوم
با شماره تلفن: ۷۷۲۴۰۵۰۱ - ۷۷۲۴۰۵۰۰
تماس حاصل فرمایید

نام محصولات	قیمت به تومان
پروفیل خام عمده فروشی (قوطی و کرن)	۸۷۰۰
پروفیل خام خرده فروشی (قوطی و کرن)	۹۰۰۰
پروفیل آبکاری عمده فروشی (قوطی و کرن)	۹۲۰۰
پروفیل آبکاری خرده فروشی (قوطی و کرن)	۹۵۰۰
شمش با خلوص ۹۹/۷	ایرالکو ۶۳۵۰ (تحویل تهران) المهدی هرمزال ۶۳۵۰ (تحویل تهران)
بیل	ایرالکو ۷۱۵۰
گرده متفرقه	درجه (۱) ۸۸۰۰ - درجه (۲) ۶۸۰۰
ورق خام ۰/۳ تا ۰/۴ عمده آلیاژ ۳۱۰۵ (بازار)	نورد اراک ۹۲۰۰
ورق خام ۰/۳ تا ۰/۴ عمده آلیاژ ۳۱۰۵	آلوم پارس -
ورق خام ۰/۳ تا ۰/۴ عمده آلیاژ ۱۰۵۰	پارس آلومان (درب کارخانه) ۸۶۵۰
ورق خام ۰/۵ تا ۰/۹ عمده آلیاژ ۳۱۰۵ (بازار)	نورد اراک ۹۱۰۰
ورق خام ۰/۵ تا ۰/۹ عمده آلیاژ ۳۱۰۵	آلوم پارس -
ورق خام ۰/۵ تا ۰/۹ عمده آلیاژ ۱۰۵۰	پارس آلومان (درب کارخانه) ۸۶۵۰
ورق خام ۱ تا ۷۵ عمده آلیاژ ۳۱۰۵ (بازار)	نورد اراک ۹۰۰۰
ورق خام ۱ تا ۷۵ عمده آلیاژ ۳۱۰۵	آلوم پارس -
ورق خام ۱ تا ۷۵ عمده آلیاژ ۱۰۵۰	پارس آلومان (درب کارخانه) ۸۵۵۰
ورق آبکاری ۱ تا ۷۵ عمده آلیاژ ۳۱۰۵ (بازار)	نورد اراک ۹۳۰۰
ورق آبکاری ۱ تا ۷۵ عمده (بازار)	آلوم پارس -
ورق آبکاری ۱ تا ۷۵ عمده (بازار)	پارس آلومان ۹۰۰۰
بیل شرکتی دی سی هموزن / غیر هموزن / دست ریز	۶۱۰۰ / ۶۹۵۰ / ۷۱۰۰
ضایعات پروفیل درهم (شاخه)	۵۲۰۰ (۵۴۰۰)
شمش خشک کارتلی شمش خشک آلیاژی	۵۱۰۰ ۵۵۰۰
ضایعات خشک درهم	۴۰۰۰ - (درشت بار) ۴۴۰۰
ضایعات براده ضایعات زینک چاپخانه	۳۵۰۰ ۵۷۰۰
پارتیشن عمده خام	۷۶۰۰ - تیغه کرکره دستی ۸۱۰۰
پارتیشن رنگ چکشی عمده	۸۶۰۰
پارتیشن رنگ الوان عمده	۸۵۰۰ - تیغه کرکره دستی سفیدخیجالی ۹۴۰۰

نرخ روزانه و پیش فروش فلزات غیر آهنی در بورس لندن (هر تن به دلار آمریکا)

تاریخ	نرخ	آلیاژ آلومینیوم	آلومینیوم	مس	سرب	نیکل	قلع	روی
۹۵/۳/۴	نقدی	۱۵۳۰	۱۵۵۲	۴۶۳۶	۱۶۵۱	۸۳۳۵	۱۵۷۶۵	۱۸۲۶
۹۵/۳/۵	نقدی	۱۵۳۰	۱۵۳۸	۴۶۳۵/۵	۱۶۴۵	۸۳۳۵	۱۵۴۹۰	۱۸۲۰
۹۵/۳/۶	نقدی	۱۵۳۰	۱۵۵۲/۵	۴۷۰۵	۱۶۶۶	۸۳۷۰	۱۵۷۰۰	۱۸۸۲
۹۵/۳/۷	نقدی	۱۵۳۰	۱۵۵۰	۴۷۲۵	۱۶۹۳/۵	۸۳۷۰	۱۶۲۲۵	۱۹۰۲
۹۵/۳/۱۱	نقدی	۱۵۳۵	۱۵۴۷/۵	۴۶۹۸	۱۶۹۱	۸۴۵۵	۱۶۱۷۵	۱۹۲۳/۵

Hezar Aluminium Industrial Company Melting & Casting Department . Converting & Aseptic Department



مجهز به ماشین آلات چاپ روتوگراور هشت رنگ
لامیناسیون، با امکان لامینت ۲ تا ۷ لایه
واحد سیلندر سازی و مرکب سازی

اولین تولید کننده پاکت های چند لایه
جهت ماندگاری طولانی با برند هزار پک

مجهز به واحد ذوب و نورد
تولید کننده فویل آلومینیوم
(ضخامت ۷ الی ۶۰۰ میکرون)



شرکت صنایع آلومینیوم هزار

امکان چاپ، لامینت و کوتینگ انواع لاکهای هیت سیل
(LDPE-PET-PS-PP) بر روی (PEAPER-PET-FOIL)
(BOPP-PVC-PE) تولید کننده پاکت های دوی پک، خدمات
چاپ، لاک و پانچ فویل ویژه محصولات صنایع لبنی، غذایی و دارویی



تهران - خیابان ولیعصر . مقابل پارک ملت . خیابان صداقت . خیابان مهرشاد . ساختمان صداقت . طبقه هفتم . واحد ۳
تلفن: ۲۶۲۰۱۵۵۲ - ۲۲۰۴۴۸۸۵ - ۲۲۰۱۵۸۱۶ (۰۲۱) فاکس: ۲۶۲۰۱۵۵۴ (۰۲۱)
کارخانه: کرمان - جاده باغین - شهرک صنعتی شماره ۲ تلفن: ۸۱-۳۴۲۰۰۷۶ (۰۳۴۱) فاکس: ۳۴۲۰۰۷۵ (۰۳۴۱)
info@haic.ir



بازرگانی آلومینیوم فروغی

نماینده رسمی فروش پروفیل های آلومینیومی ترمال بریک و نرمال

درب، پنجره و نماهای کرتین وال

تبریز خیابان آزادی
روبروی
بیمارستان سینا

تلفن:
۰۴۱ ۳۵۴۰۹۲۶۳
فکس:
۰۴۱ ۳۵۴۰۹۲۳۸

info@Foroughialum.com
www.Foroughialum.com



گروه تولیدی

ماهد آلومینیوم

تولیدکننده انواع مقاطع پروفیل‌های آلومینیوم



■ ماهد آلومینیوم:

اراک، شهرک صنعتی خیرآباد، فاز ۲، خیابان ۳۰۷

تلفن: ۰۸۶-۳۳۵۵۳۶۱۸-۱۹

فکس: ۰۸۶-۳۳۵۵۳۶۲۰

■ Mahed Aluminium:

Street No. 307, Phase 2,

Kheyrbad Industrial Zone, Arak - IRAN

Tel: +9886-33553618-19

Fax: +9886-33553620

www.mahedaluminium.com


KOSAR

ALUMINIUM CO.



- تولید کننده انواع پروفیل های اختصاصی
- سازنده انواع درب و پنجره اختصاصی
- دوجداره ترمال بریک
- رنگ آمیزی الکترواستاتیک دکورال
- یراق آلات اختصاصی ترکیه

0912 106 2685



نشانی کارخانه: زنجان، شهرک صنعتی شماره ۱، بلوار پروفیسور ثبوتی، انتهای آذر جنوبی تلفن: ۰۲۴-۳۲۲۲۱۲۶۳-۴ فکس: ۰۲۴-۳۲۲۲۱۲۶۵

www.aluminiumkosar.com

info@aluminiumkosar.com



واردکننده فولادهای گرم کار و سرد کار از ایتالیا با آلیاژهای

1.2344 • 1.2436 • 1.2379 • 1.2080 •

- از قطر ۸۵ میلیمتر الی ۸۵۰ میلیمتر
- با آنالیزی ایده آل برای ساخت قالب های اکستروژن و کانتینر شما
- افزایش عمر قالب و کانتینر شما



Made in Italy



www.aluminiumkosar.com

info@aluminiumkosar.com

گروه کارخانجات ذوب و نورد آلومینیوم نورد پارس



✓ مجهز به مدرن ترین آزمایشگاه
جهت آنالیز فلزات آهنی و غیر آهنی

✓ با پیشرفته ترین

ماشین آلات ریختگری

عمودی (DC) و نورد گرم

✓ تولید کننده ورق و بلوکهای آلومینیوم آلیاژی
از سری ۱۰۰۰ الی ۸۰۰۰

و نورد سرد.

✓ تنها تولید کننده عریض ترین ورقهای آلومینیومی

تا عرض ۱۸۵ سانتی متر در ایران

✓ تولید کننده بلوک و ورق آلومینیوم آلیاژی جهت قالبسازان

آدرس کارخانه: تهران - جاده خاوران - بعد از پلیس راه شریف آباد - شهرک صنعتی پایتخت (علی آباد) - روبروی مسجد نسترن ۲ - پلاک ۴ - تلفن: ۰۲۲۳ ۴۵۷۲۲۴۲-۵
آدرس جدید: تهران - انتهای بزرگراه امام علی - بلوار ارتش - جنب خیابان بهاران - ساختمان کیمیا - پلاک ۷۷ - طبقه ۵ - واحد ۱۶ - تلفن: ۰۲۲۴۶۵۴۶۰-۳

ZAFER NAVARD MORRIS



تولیدکننده ورق آلومینیومی



تولیدکننده گرده آلومینیومی

Zafer Navard Tehran Co.

شرکت ظفرنورد تهران

نشانی: تهران، شهرک صنعتی شمس آباد، بلوار گلستان، گلشن ۱۰ پلاک ۹ تلفن: ۰۲۱ ۵۶ ۲۷ ۷۶ فکس: ۰۲۱ ۵۶ ۲۳ ۳۸ ۸۰

شرکت نگین تاج ماکو



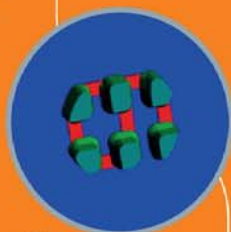
نماینده انحصاری ماشین آلات صنعتی شرکت ۴ ال ماکینا ترکیه
نماینده انحصاری قالب های صنعتی شرکت ۴ ال کالپ ترکیه

4ELKALIP
4ELMAKINA



ALFA SOLARE

نماینده انحصاری پلی آمید شرکت آلفا سولار ایتالیا



KORAKS
Aluminium

نماینده انحصاری پیراق آلات شرکت کوراکس



KORFIT
Fitol

نماینده انحصاری لاستیک EPDM شرکت کورفیت

دفتر مرکزی:

منطقه آزاد ماکو، شهرستان ماکو، ابتدای بلوار رسالت،
ساختمان شیشه ای سبز، طبقه دوم، واحد سوم
انبار مرکزی: تبریز، جنب پلیس راه تبریز، مرند

تلفن ثابت:

تلفن همراه:

۰۴۴-۳۴۲۵۱۸۸۲-۳
۰۹۱۴-۱۶۲۴۰۰۷



شرکت صنایع نکین آلومینیوم گلپایگان

تولید انواع شمش آلیاژی آلومینیوم

استفاده از مجهزترین آزمایشگاه کنترل کیفیت



تامین و توزیع مواد اولیه مرتبط با صنعت آلومینیوم



نهایت کیفیت = رضایت مشتری



نسلی نو،
تجربه ای متفاوت

توانایی تولید انواع شمش آلیاژی به درخواست مشتری



WWW.NEGINCOMPANY.COM

Tell: +983157248067

تلفن: ۰۳۱-۵۷۲۴۸۰۶۷

Telfax: +983157245766

تلفکس: ۰۳۱-۵۷۲۴۵۷۶۶

Address: Taavon2 St, Golpayegan Industrial Park
Golpayegan, Isfahan, Iran

آدرس: گلپایگان شهرک صنعتی گلپایگان
خیابان تعاون ۲

آلومینیوم در معاملات انجام شده در بورس کالای ایران از ۹۵/۳/۶ الی ۹۵/۳/۱۲

نام کالا	تولید کننده	نوع قرارداد	کمترین قیمت (ریال)	پایانی میانگین موزون (ریال)	بیشترین قیمت (ریال)	عرضه (تن)	پایه عرضه (ریال)	تقاضا (تن)	حجم معامله (تن)	ارزش معامله (هزار ریال)	تاریخ معامله	تاریخ تحویل	محل تحویل	عرضه کننده	کارگزار عرضه کننده
شمش ۱۰۰۰ پوندی p-99.8	ایرالکو	نقدی			20000	58,500	0	0	0	00	1395/03/08	1395/03/11	انبار کارخانه	ایرالکو	بانک توسعه صادرات
شمش ۱۰۰۰ پوندی p-99.8	ایرالکو	نقدی			20000	59,580	0	0	0	00	1395/03/09	1395/03/12	انبار کارخانه	ایرالکو	بانک توسعه صادرات
شمش الیاز A-413	گلیا ذوب	نقدی			40	66,134	0	0	0	00	1395/03/10	1395/03/16	انبار کارخانه	گلیا ذوب	سیماب گون
شمش الیاز ADC12	گلیا ذوب	نقدی			40	66,134	0	0	0	00	1395/03/10	1395/03/16	انبار کارخانه	گلیا ذوب	سیماب گون
شمش ۱۰۰۰ پوندی p-99.8	ایرالکو	نقدی			20000	59,580	0	0	0	00	1395/03/10	1395/03/16	انبار کارخانه	ایرالکو	بانک توسعه صادرات
شمش ۱۰۰۰ پوندی p-99.8	ایرالکو	نقدی	59,580	59,580	59,580	20000	59,580	60	60	3,574,800	1395/03/11	1395/03/17	انبار کارخانه	ایرالکو	بانک توسعه صادرات
شمش ۱۰۰۰ پوندی p-99.8	ایرالکو	نقدی	59,280	59,280	59,280	6000	59,280	6000	6000	355,679,994	1395/03/12	1395/03/18	تهران	آلومینای ایران	آراد ایرانیان
شمش ۱۰۰۰ پوندی p-99.8	ایرالکو	نقدی			20000	59,580	0	0	0	00	1395/03/12	1395/03/18	انبار کارخانه	ایرالکو	بانک توسعه صادرات

گلکار مطرح کرد:

صنعت آلومینیوم نیازمند مدیران متخصص



می کنم، در نتیجه این آمادگی را دارم تا تجربیات خود را برای رفع مشکلات این صنعت در اختیار فعالان این صنعت قرار دهم. بی شک حیات آلومینیوم و حتی المهدی در این است که دیگرها براساس ظرفیت تعریف شده کار خود را انجام دهند. متأسفانه در حال حاضر دیگرهای موجود در المهدی براساس ظرفیت سابق کار نمی کند، در واقع فعالیت های در المهدی باید به ۲۴۰ و در هر مزال به ۲۲۸ دیگر برسد، چراکه معتقدیم قطب صنعت آلومینیوم کشور باید المهدی و هر مزال باشد.

گلکار بیان کرد: اگر تمهیداتی برای افزایش دیگرها انجام گیرد و در کنار آن واحد ریخت اضافه شود، ارزش افزوده افزایش می یابد. بی شک، استفاده از این راهکار می تواند به خروج آلومینیوم از بحران در منطقه بندرعباس کمک کند.

مدیرعامل سابق شرکت آلومینیوم المهدی هر مزال با اشاره به اینکه برخلاف نظر برخی صنعت آلومینیوم کاملاً سودده است و کشور باید روی آن سرمایه گذاری کند، تأکید کرد: صنعت آلومینیوم به مدیران متخصص نیاز دارد و هر زمان مدیران متخصص در این صنعت حضور داشته اند، این صنعت پیشرفت کرده است. ضمن اینکه صنعت آلومینیوم را نباید آلوده به مسائل سیاسی کنیم و نباید اجازه ورود مسائل سیاسی را به این صنعت داد.

کشورهای حاشیه خلیج فارس شده است. در واقع باید این چراها را شناسایی کرده و برای رفع آنها راه حل ایجاد کنیم تا به جایگاه اصلی خود دست پیدا کنیم.

به گفته مدیرعامل سابق شرکت آلومینیوم المهدی هر مزال، در حال حاضر اصلی ترین دلیل برای عقب ماندگی صنعت آلومینیوم این است که مجموعه ای از مشکلات در این صنعت جمع شده است. اگر به مسائلی همچون مشکلات موجود در بحث نیروی انسانی یا دیگر موضوعات نگاهی کنیم، خواهیم دید برخی مدیران انتخاب شده، افراد متخصص نیستند. وقتی مدیرانی بدون داشتن اطلاعات لازم برای صنعت آسیب پذیری همچون آلومینیوم انتخاب می شوند، بی شک مشکلات فراوانی به دنبال این انتصاب ها ایجاد می شود.

در نتیجه ما باید روی گزینش فردی و تخصصی یک مدیر خوب تمرکز کرده تا او بتواند با توجه به دانش خود و وضعیت موجود در صنایع از امکانات در اختیار، استفاده مفید داشته باشد.

وی با تأکید بر موضوع انتخاب مدیران شایسته ادامه داد: در بخش هایی که مدیران متخصص هدایت کار را برعهده گرفته اند، شاهد خروجی مثبت از کار هستیم.

گلکار در پاسخ به این سؤال که آیا پس از حضور مهندس علیمحمدی در آلومینیوم هر مزال جلسه ای با ایشان داشته اید یا خیر؟ تصریح کرد: به دیدارهای کوتاهی برگزار شد اما درباره وضعیت گذشته کارخانه مذاکره ای صورت نگرفت زیرا چند ماه قبل از مدیریت آقای علیمحمدی بنده در مجموعه حضور نداشتم.

وی درباره ارائه راهکار برای حل مشکلات این صنعت نیز اظهار کرد: بنده با توجه به اینکه کارشناس صنعت آلومینیوم هستم، تمامی اخبار مربوط به بخش خصوصی و دولتی را دنبال

مدیرعامل سابق شرکت آلومینیوم المهدی هر مزال درباره چهارمین کنفرانس بین المللی آلومینیوم ایران که اخیراً برگزار شد، گفت: خوشبختانه شاهد برگزاری کنفرانسی خوب در این دوره بودیم و باید از زحمات برگزارکنندگان این رویداد تشکر کرد. البته باید حمایت های لازم برای برگزاری دوره های بعدی نیز صورت بگیرد تا شاهد برگزاری دوره های بهتری در آینده باشیم.

علی اکبر گلکار در گفت و گو با ماین نیوز ادامه داد: کنفرانس آلومینیوم در هر دوره از برگزاری با پیشرفت های خوبی همراه بوده به طوری که برگزاری این دوره نسبت به دوره های گذشته بسیار متفاوت و شاهد حضور برندهای مطرحی در کنفرانس و نمایشگاه بودیم.

به گفته وی البته برخی از برندهای مطرح در کنفرانس حضور نداشتند اما در گام اول و پس از اجرایی شدن برجام باید این موضوع را به فال نیک گرفت زیرا در صورت تقویت، کنفرانس در سال های آینده پربارتر از چهارمین دوره خواهد بود.

وی با اشاره به مطرح کردن آمار و ارقام در کنفرانس ها و همایش های مختلف افزود: متأسفانه ما در اجلاس ها و یا کنفرانس ها، آمارهایی را از میزان تولیدات ایران و کشورهای عربی اعلام می کنیم در حالی که مردم می توانند با مراجعه به سایت ها از نزدیک این آمار و ارقام را مشاهده کنند. گلکار تصریح کرد: امروز موضوع مهم اعلام آمار و ارقام نیست بلکه نکته مهم این است که در وضعیت فعلی باید از چه راهکارهایی استفاده کنیم. هر چند اعلام آمار و ارقام بخشی از کار محسوب می شود اما کار اصلی این است که بررسی کنیم، صنعت آلومینیوم ایران امروز در کجا قرار دارد و جایگاه گذشته آن چه بوده است و چرا در سال های گذشته دچار عقب ماندگی از کشورهای همچون

افتتاح مرکز همکاری های اقتصادی ایران و اروپا در برلین

با هم داشته اند و این کشور همواره شریک اول یا دوم تهران بوده است و پیش بینی می شود که در سه تا چهار سال آینده آلمان دوباره به شریک اول یا دوم ایران تبدیل خواهد شد.

ماجدی با تأکید بر این که فرصت های خوبی برای همکاری های اقتصادی دو کشور وجود دارد، گفت: ما در حال حاضر شاهد فصل جدیدی از همکاری و روابط بین ایران و کشورهای غربی، اروپا و به ویژه آلمان هستیم.

مرکز همکاری های اقتصادی ایران و اروپا روز دوشنبه با بخش سرودهای ملی جمهوری اسلامی ایران و آلمان در برلین افتتاح شد.

مرکز همکاری های اقتصادی ایران و اروپا متشکل از یک هزار مترمربع در یکی از طبقات در داخل ساختمان «اتحادیه بازرگانی خاورمیانه و خاور نزدیک آلمان» واقع شده است.



متوجه شدند که هیچ مشکلی وجود ندارد و ما می توانیم به راحتی با هم همکاری کنیم.

نعمت زاده افزود: تقریباً هر هفته بین دو تاسه هیأت بازرگانی از کل جهان به ایران سفر می کنند. ما می توانیم با همدیگر در حوزه های مختلف مانند صنایع ماشین سازی، روابط بانکی و دیگر حیطه های اقتصادی همکاری داشته باشیم. اکنون وقت برای یک همکاری جدید فرا رسیده است که در آن ما همدیگر را به عنوان یک شریک راهبردی بلندمدت قبول داشته باشیم. ایران می تواند مرکزی برای همکاری تجاری اروپا در منطقه باشد.

در این مراسم «مهدی کرباسیان» رئیس هیأت عامل ایمیدرو نیز گفت: افتتاح این مرکز یک شروع خیلی خوب است و ایده ایجاد این مرکز هم توسط وزیر صنعت، معدن و تجارت ارائه شده است. ما آماده هستیم که دفاتر شرکت های بزرگ ایرانی را برای فعالیت در این مرکز افتتاح کنیم.

در همین رابطه «علی ماجدی» سفیر جمهوری اسلامی ایران در آلمان نیز گفت: افتتاح این مرکز جو خوبی را برای تعمیق رابطه اروپا و ایران به ویژه آلمان به وجود آورده است و یک حرکت معناداری است.

وی افزود: ایران و آلمان همیشه همکاری تنگاتنگی

محمدرضا نعمت زاده وزیر صنعت، معدن و تجارت جمهوری اسلامی ایران روز دوشنبه دهم خردادماه در آیین افتتاح مرکز همکاری های اقتصادی ایران و اروپا در برلین گفت: ایران می تواند شریک راهبردی اروپا در منطقه باشد.

وزیر صنعت، معدن و تجارت کشورمان در مراسم افتتاحیه این مرکز که با حضور بیش از یکصد نفر از بازرگانان ایرانی و آلمانی برگزار شد، افزود: این مرکز می تواند شروع خوبی برای احیای همکاری جدید با آلمان باشد.

وی افزود: ما در گذشته رابطه بازرگانی بسیار خوبی با آلمان داشتیم و حجم مبادلات تجاری دو کشور پیش از تحریم ها بین ۷ تا ۸ میلیارد یورو بود.

او ادامه داد: با توافق هسته ای که یک توافق برد-برد بود ما می توانیم دور جدیدی از همکاری بین ایران و کشورهای غربی به ویژه آلمان را احیا کنیم. در مذاکرات هسته ای کشورهای بزرگ صنعتی نیز که در گروه ۵+۱ بودند بعد از سال ها مذاکرات متوجه شدند که ما صادقانه عمل می کنیم.

وی گفت: من امیدوارم که این مرکز همکاری اقتصادی بتواند شرکت های دو طرف را به هم نزدیک کند. ما اکنون با هیچ نوع محدودیت سیاسی مواجه نیستیم و شرکت های اروپایی و برخی از بانک های اروپایی که خویشتن داری کرده بودند،

برگزار کننده



با همکاری

توسعه و سرمایه گذاری
۲۱-۲۲ تیر ماه ۱۳۹۵، تهران - ایران
مرکز همایش های بین المللی صدا و سیما



دومین اجلاس معدن و صنایع معدنی ایران

تحت نظارت



حامیان مالی



سخنرانان اصلی



جعفر سرقینی
معاون امور معادن و صنایع معدنی
وزارت صنعت، معدن و تجارت



مهدی کرباسیان
معاون وزیر و رئیس هیئت عامل سازمان
توسعه و نوسازی معادن و صنایع معدنی
ایران (ایمیدرو) و رئیس اجلاس



محمدرضا نعمت زاده
وزیر صنعت، معدن و تجارت



سازمان توسعه و نوسازی معادن و صنایع معدنی ایران (ایمیدرو) با برگزاری «دومین اجلاس معدن و صنایع معدنی ایران» (IMIS 2016) با تجربه یکساله به عنوان معتبرترین اجلاس معدن و صنایع معدنی ایران در سطح بین المللی با پشتیبانی دولت، وزارت صنعت، معدن و تجارت و سازمان توسعه و نوسازی معادن و صنایع معدنی ایران، از سرمایه گذاران ملی و بین المللی، شرکت های استخراج معدن، شرکت های ماشین آلات معدن، شرکت های مشاوره ای، شرکت های فنی و مهندسی، پیمانکاران، بانک ها و موسسات مالی دعوت می نماید تا در این رویداد مهم شرکت نموده و علاوه بر دسترسی به آخرین اطلاعات فرصت های سرمایه گذاری در معادن و صنایع معدنی ایران، با اطلاع از آخرین فن آوری ها، مهارت های مدیریتی و فعالیت های اقتصادی و تجاری خود را توسعه دهند.

www.iicic.com/imis2016

imis@iicic.com



جهت کسب اطلاعات تکمیلی با دبیر خانه اجلاس
شرکت همایش سازان امروز، تماس حاصل فرمایید:
تلفن: ۲۲۰۴۸۸۵۹ - ۲۲۰۳۷۲۸۳
فکس: ۲۲۰۴۴۷۶۹

همزمان با برگزاری این اجلاس، نمایشگاهی با حضور شرکت های فعال داخلی و خارجی به منظور ارائه آخرین توانمندی های علمی، فنی و تحقیقاتی در صنعت معدن و همچنین زمینه های مناسب سرمایه گذاری در این صنعت برگزار خواهد شد.

تفاهم نامه ایران و هند برای احداث یک کارخانه آلومینیوم امضا شد



ساخت کارخانه از سوی مدیرعامل نالکو مورد استقبال قرار گرفت و پیشنهاد داد که احداث شرکت صادرات محور در دستور کار کارگروه مشترک قرار گیرد. در نهایت با موافقت دوطرف قرار گذاشته شد تا کارگروه مشترک کار خود را هرچه سریع تر آغاز کرده و موارد یادشده را مورد بررسی قرار دهند. خرمی شاد درباره میزان سرمایه گذاری برای این پروژه نیز گفت: قبل از اینکه یادداشت تفاهم به امضا برسد، مدیرعامل شرکت نالکو در مصاحبه ای با یکی از مجلات خارجی گفته بود قرار است سرمایه گذاری ۲/۸ میلیارد دلاری در یکی از ۲ کشور ایران و عمان انجام دهد؛ یعنی کشوری که شرایط مناسب تری برای هندی ها فراهم کند، انتخاب خواهد شد. حال با توجه به امضای یادداشت تفاهم بین سازمان ایمیدرو با شرکت نالکو می توان گفت که سرمایه گذاری آنها در ایران به مرحله اجرایی نزدیک تر شده است. وی افزود: نالکو یک شرکت دولتی هند و جزو بزرگترین تولیدکنندگان آلومینا و آلومینیوم در جهان به شمار می رود که خط کامل تولید بوکسیت، آلومینا و آلومینیوم را در اختیار دارد. همچنین این شرکت احداث زیرساخت هایی همچون نیروگاه برای تأسیسات آلومینیوم را در برنامه های خود دارد که یک نکته مثبت برای ایران بوده و می توان از آن استفاده کرد.

به گفته خرمی شاد شرکت نالکو در سال گذشته ۲/۸ میلیون تن صادرات آلومینا داشته به همین دلیل هند با داشتن مازاد آلومینا و صادرات آن به ایران، به سود خواهد رسید. معاون برنامه ریزی و توانمندسازی سازمان ایمیدرو معتقد است تفاهم نامه امضاشده بین ایران و هند به طور قطع ایران را برای رسیدن به اهداف تعریف شده کشور برای آلومینیوم در چشم انداز ۱۴۰۴ کمک خواهد کرد. میزان تولید آلومینیوم در سال ۱۴۰۴، ۷۵ میلیون تن است و این در حالی است که ظرفیت موجود آلومینیوم ایران حدود ۲۵۰ هزار تن بوده که به دلیل برخی مشکلات، میزان تولید واقعی آلومینا در کشور سال گذشته تنها حدود ۳۵۰ هزار تن بوده است. وی تأکید کرد: هم اکنون با داشتن ظرفیت نصب شده ۴۷۰ هزار تنی در بهترین حالت ممکن تولید با تمام ظرفیت است. در کنار ظرفیت کلی کشور، یک واحد ۳۰۰ هزار تنی در منطقه لامرد پارسیان به نام شرکت «سالکو» با پیمانکاری یک شرکت چینی وجود دارد که ۴۹ درصد سهام آن برای ایمیدرو و ۵۱ درصد آن برای شرکت سرمایه گذاری غدیر است؛ بنابراین کل تولید آلومینیوم به حدود ۸۰۰ هزار تن می رسد که بازم فاصله ۷۰۰ هزار تنی با رقم پیش بینی شده چشم انداز دارد. با این اقدام مشترک با هندی ها، می توان بخشی از هدف تعیین شده در چشم انداز را پوشش داد.

سرمایه گذاری ۲ میلیارد دلاری

به گزارش روابط عمومی سازمان ایمیدرو، شرکت نالکو در مذاکراتی که از چندی پیش با سازمان ایمیدرو آغاز کرده درصدد احداث یک واحد ذوب آلومینیوم ۲ میلیارد دلاری در ایران است. نالکو، در سال ۱۹۸۱ میلادی به عنوان یک شرکت دولتی زیر پوشش وزارت صنایع و معادن هند تأسیس شد که از مرحله معدن تا تولید انواع شمش آلومینیوم و آلیاژهای این فلز فعالیت می کند. این شرکت در سال ۲۰۱۴ میلادی در رتبه ۱۰۹ از ۵۰۰ هند قرار گرفت. همچنین میزان درآمد آن در سال ۲۰۱۴ به حدود یک میلیارد و ۱۷۰ میلیون دلار رسید. ارزش «نالکو» در بازار سهام هند ۲/۸ میلیارد دلار اعلام شد.

معاون سازمان توسعه و نوسازی معادن و صنایع معدنی (ایمیدرو) از تفاهم احداث کارخانه تولید آلومینیوم مشترک میان ایران و هند خبر داد. امیر خرمی شاد با اشاره به سفر هیأت هندی به ایران و امضای ۱۲ تفاهم نامه اقتصادی گفت: در بین تفاهم نامه های امضاشده میان ایران و هند که در حضور رئیس جمهور انجام شد یک تفاهم نامه معدنی بین شرکت نالکوی هند و ایمیدرو به امضا رسید.

دوشنبه سوم خرداد یادداشت تفاهمی بین سازمان «ایمیدرو» با شرکت «نالکوی» هند درباره احداث یک کارخانه مشترک آلومینیوم در حاشیه دیدار رئیس جمهور ایران با نخست وزیر هند امضا شد. امضای این تفاهم نامه یکی از دستاوردهای مهم سفر نازندرا مودی به ایران است.

سازمان توسعه و نوسازی معادن و صنایع معدنی ایران به عنوان یک شرکت مادر تخصصی در حوزه معدن و صنایع معدنی در این تفاهم نامه ورود کرده تا با تزریق منابع مالی و همچنین تأمین مواد اولیه تولید آلومینیوم بتواند به اهداف در نظر گرفته شده برای تولید یک میلیون و ۵۰۰ هزار تن آلومینیوم در افق ۱۴۰۴ دست یابد.

مفاد تفاهم نامه

در این باره معاون برنامه ریزی و توانمندسازی سازمان ایمیدرو درباره امضای تفاهم نامه توسعه زنجیره آلومینیوم بین شرکت نالکو و سازمان ایمیدرو اظهار کرد: ۳ خرداد، یادداشت تفاهمی با «تاپان کومار چاند» مدیرعامل شرکت نالکو در حضور دکتر روحانی رئیس جمهوری ایران و نازندرا مودی نخست وزیر هند به امضا رسید. درواقع این تفاهم نامه نتیجه جلسات برگزار شده در یک ماه گذشته با شرکت نالکو بوده است. امیر خرمی شاد در ادامه گفت: ذخایر فراوان گاز در ایران و منابع بوکسیت و آلومینای هند، سبب شد تا ایران و هند به این نتیجه برسند که کار مشترکی مانند احداث کارخانه آلومینیوم را در برنامه های خود قرار دهند. به این ترتیب که آلومینای مورد نیاز کارخانه تولید شمش آلومینیوم به وسیله شرکت نالکوی هند و گاز و نیروی کار نیز از طرف ایران تأمین می شود و در نهایت این محصول مشترک در بازارهای صادراتی عرضه شود. گفتنی است که ساخت این کارخانه منوط به انجام گزارش امکان سنجی است. به گفته وی تعهدات پیش بینی شده در این یادداشت تفاهم، ایجاد کارگروه مشترک متشکل از هر دو کشور است. در این زمینه هر دو کشور افرادی که قرار است در این کارگروه باشند به یکدیگر معرفی کرده اند تا این کارگروه درباره میزان مواد اولیه مورد نیاز که قرار است نالکو تأمین کند و همچنین میزان گازی که از سوی ایران تأمین می شود، اطلاعات لازم را تهیه کنند. خرمی شاد اظهار کرد: یکی دیگر از اقداماتی که باید انجام شود تهیه گزارش امکان سنجی «FS» است. البته برای تهیه این گزارش قرار است یک مشاور شناخته شده بین المللی انتخاب شده و این مسئولیت را بر عهده گرفته تا گزارش امکان سنجی مکانی را برای دوطرف انجام دهد. ترجیح بر این است که منطقه چابهار برای ساخت کارخانه انتخاب شود زیرا هر دو کشور معتقدند منطقه چابهار ظرفیت ها و زیرساخت های لازم را برای احداث این کارخانه داراست. حال اگر در گزارش امکان سنجی منطقه دیگری به جز چابهار انتخاب شود این موضوع قابل بررسی دوباره خواهد بود.

ایجاد شرکت مشترک صادرات محور

معاون برنامه ریزی و توانمندسازی سازمان ایمیدرو گفت: در جلسه مشترک بعد از امضای تفاهم نامه با مدیرعامل شرکت نالکو و سازمان ایمیدرو، پیشنهادی مطرح شد مبنی بر اینکه یک شرکت مشترک صادرات محور در ایران ایجاد شود. به این ترتیب که با آلومینای هندی و گاز ایرانی به تولید آلومینیوم با قیمت تمام شده پایین در کشور دست پیدا کنیم و این محصول توان رقابت در بازارهای صادراتی داشته باشد. به گفته خرمی شاد اگر هند آلومینای خود را با قیمت پایین تری در این طرح وارد کند و ایران نیز گاز را با قیمت مناسب تری ارائه دهد هر دو طرف سود خواهند کرد و نتیجه برد-برد است. وی گفت: موضوع

تمایل غول کره‌ای برای حضور در صنعت آلومینیوم ایران

دنیای معدن- طی دیداری، شرکت «دی ایل» کره جنوبی خواهان حضور در صنایع معدنی و امور زیربنایی ایران شد. مدیرعامل DAELIM Corporation به همراه تعدادی از مدیران ارشد این شرکت طی دیداری که با رئیس هیأت عامل ایمیدرو داشت، عنوان کرد: حضور به صورت سرمایه‌گذار یا شرکت مشترک در طرح‌های زیرساختی همچون بنادر، خطوط آهن و همچنین زنجیره معدن و صنایع معدنی از جمله آلومینیوم از جمله اهداف ما برای همکاری با ایران است.

کیو این چو (Kyo in Choo) با اشاره به فعالیت‌های این شرکت در بخش‌های ساخت کارخانه‌های بزرگ، احداث نیروگاه، آبی‌تی، پتروشیمی و... گفت: تشکیل شرکت‌های مشترک سرمایه‌گذاری، بخشی از همکاری‌های ما با طرف ایرانی می‌تواند باشد. وی افزود: با توجه به پتانسیل‌های معدنی ایران، تمایل به همکاری در زنجیره معدن از مرحله اکتشاف را نیز داریم. رئیس هیأت عامل ایمیدرو نیز در این جلسه اظهار داشت: سفر اخیر رئیس جمهوری کره جنوبی به ایران مسیرهای متعددی را برای همکاری‌های دو طرف باز کرد. مهدی کرباسیان ادامه داد: در جنوب ایران، مناطق پارسیان و لامرد را به منظور

استقرار صنایع معدنی و ایجاد زیرساخت ایجاد کرده‌ایم که یکی از اولویت‌های ما برای توسعه همکاری با طرف‌های خارجی است. وی در تشریح اولویت همکاری با شرکت‌های خارجی گفت: فرصت‌ها برای پیاده کردن برنامه‌های توسعه‌ای ایران محدود است، از همین رو، همکاری با شرکت‌هایی در اولویت قرار دارد که زودتر از بقیه وارد فعالیت‌های اجرایی شوند. وی با بیان اینکه شرکت‌هایی که زودتر اقدام کنند، برنده این فرصت همکاری هستند، تصریح کرد: مدل‌های مختلفی برای همکاری تعریف شده که بخشی به صورت سرمایه‌گذاری مستقیم و بخش دیگر تأمین مالی همراه با طراحی، تأمین، اجرا و... است. رئیس هیأت عامل ایمیدرو همچنین از این شرکت کره‌ای دعوت کرد تا در دومین همایش و نمایشگاه فرصت‌های سرمایه‌گذاری معدن و صنایع معدنی ایران (IMIS) که در روزهای ۲۱ و ۲۲ تیر ماه جاری در تهران برگزار می‌شود، حضور یابند. شرکت DAELIM، کره در سال ۱۹۳۹ تأسیس شده و رتبه نخست در فعالیت‌های عمرانی و امور زیربنایی آن کشور را دارد. این گروه در تمامی قاره‌های جهان طرح‌های بزرگ عمرانی، صنعتی، معدنی اجرا کرده است.

برگزاری بیستمین کنفرانس عربال توسط شرکت امارات گلوبال آلومینیوم



Hosted by



22 - 24 November 2016
Madinat Jumeirah, Dubai,
United Arab Emirates

انتظار می‌رود که بیش از ۲ هزار شرکت کننده داخلی و خارجی، سخنگو، حامی، غرفه‌دار و بازدیدکننده در این رخداد بین‌المللی حضور داشته باشند. برگزاری کنفرانس و نمایشگاه همزمان در عربال (Arabal)، تولیدکنندگان اولیه را به خصوص در منطقه خلیج فارس گرد هم می‌آورد تا بتوانند شبکه تولیدی خود را مستحکم تر سازند. شرکت امارات گلوبال از طریق دو شرکت تشکیل دهنده خود یعنی دوبال و امال، از سال ۱۹۸۳ تاکنون برگزارکننده اصلی کنفرانس عربال بوده و در سال ۲۰۱۶ نیز، برای ششمین بار برگزاری این کنفرانس بین‌المللی برعهده آگا (EGA) خواهد بود.

عبدالله کابال، مدیرعامل شرکت آگامی گوید: آگا افتخار آن را دارد که میزبان عربال باشد. منطقه خاورمیانه موقعیت‌های رشد فراوانی را برای صنعت آلومینیوم جهانی فراهم می‌کند. این صنعت پایگاهی برای انتقال درآمد ارزی به صنایع

به گزارش باشگاه آلومینیوم، شرکت امارات گلوبال آلومینیوم (EGA)، بیستمین کنفرانس بین‌المللی آلومینیوم (عربال) را در امارات متحده عربی (دوبی) برگزار خواهد کرد. این نمایشگاه در تاریخ ۲۲-۲۴ نوامبر سال جاری (۲۴-۱۳۹۵) برگزار خواهد شد.

این کنفرانس با شعار "چالش‌های جهانی، در جستجوی راه حل" طی دو روز برگزار شده و بر نکات بسیاری متمرکز خواهد بود که از آن جمله می‌توان به چشم‌انداز صنعت آلومینیوم خلیج فارس، دوام، تکنولوژی و تولید، ضایعات و بازیافت، مصرف کنندگان نهایی و تأثیر چین بر بازار اشاره نمود.

از طرفی نمایشگاهی نیز در حاشیه این کنفرانس برگزار می‌گردد که طی آن، ۶۵ شرکت بزرگ در صنعت آلومینیوم توانمندی‌های خود را به نمایش خواهند گذاشت که این شرکت‌ها صنایع بالادستی، میان‌دستی و صنعت پایین دستی را پوشش خواهند داد.

غیرنفتی است."

امارات گلوبال آلومینیوم بزرگترین تولیدکننده آلومینیوم اولیه در منطقه خلیج فارس است و در میان پنج تولیدکننده بزرگ جهانی قرار دارد. این شرکت ظرفیت تولید ۲/۴ میلیون تن فلز مذاب در سال را دارا می‌باشد.

رئیس کمیسیون سرمایه‌گذاری اتاق ایران:

ایران دارای توانمندی کسب بازارهای جهانی آلومینیوم است

رئیس کمیسیون سرمایه‌گذاری اتاق بازرگانی، صنایع، معادن و کشاورزی ایران معتقد است: وجود ذخایر فراوان گاز در ایران، زمینه‌ای برای تولید کیفی با قیمت مناسب آلومینیوم است و این کشور قابلیت به دست آوردن بازارهای جهانی این صنعت را دارد. فریال مستوفی خاطر نشان ساخت: انرژی گاز نقش اصلی در تولید آلومینیوم را برعهده دارد و جمهوری اسلامی ایران از منابع غنی گاز برخوردار است که می‌تواند در صنعت آلومینیوم دنیا مطرح شود. رئیس کمیسیون سرمایه‌گذاری اتاق ایران اظهار داشت: ایران برای مصرف داخلی به آلومینیوم نیاز دارد و این کالا در شمار اقلام وارداتی به کشور محسوب می‌شود، اما صنعت آلومینیوم به عنوان زمینه‌ای برای سرمایه‌گذاری است.

شرکت پیشرو صنعت

کریمی ۰۹۱۲۵۱۱۹۱۸۳

کریمی ۰۹۱۲۶۷۷۲۰۰۴

www.doublepuller.ir

info@doublepuller.ir

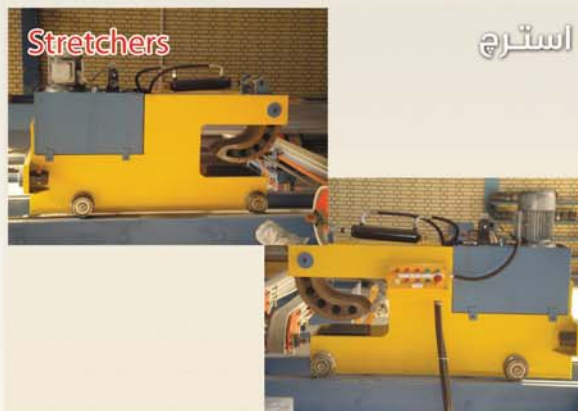
سازنده کلیه خطوط آلومینیوم

اولین سازنده میزهای اتومات و دبل پولر، همراه با سیستم باسبار و رادیویی در ایران



Double Puller

دبل پولر



Stretchers

استرچ



Run Out Table

میز



Finish Saw

اره



دستگاه پولیش پروفیل آلومینیوم

تکنولوژی روز اروپا
ساخت کشور ترکیه
هم اکنون با ۳ ریفرنس معتبر در ایران
شرایط فروش ویژه



شرکت فنی مهندسی

پایا افزارفلز



Phone: +982177733617 / +982177745987
Fax: +982177733154
Cell phone: +989123775590 / +989126210145
A.ahmadi@paya-eng.com www.Paya-ENG.com

SINCE 1952

OMAV

Quality Reliability Service

ALUMINUM EXTRUSION HANDLING SYSTEM



ALUMINUM FURNACES AND COMPLETE CASTHOUSE PLANT



پایا افزار فلز

• ۲۱۷۷۷۳۳۶۱۷
• ۲۱۷۷۷۳۳۱۵۴

OMAV S.p.A.

Via Stacca, 2 - 25050 Rodengo Saiano (Brescia) Italy - Tel. +39 030 681621 - Fax +39 030 6816288

E-mail: Sales@omav.com - www.omav.com

نمایان ساز

نمایندگی رسمی

Lorenzoline
aluminium profile system

KURTOĞLU
ALUMINIUM

ARDIÇ CAM
SANAYİ VE TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ



- فروش انواع پروفیل آلومینیومی ترمال بریک و نانترمال
- تولید انواع پنجره های ترمال بریک و نانترمال
- اجرای انواع نماهای کرتین وال
- واردات انواع شیشه های نماهای ساختمان، تولیدی آردیچ جام ترکیه

تلفن: ۳۵ ۷۰ ۴۴ ۳۳ - ۴۴

۸-۷۷ ۹۲ ۴۷ ۳۳ - ۴۴

فاکس: ۱۲ ۱۰ ۴۴ ۳۳ - ۴۴



NEMAYANSAZEH



@NEMAYANCO

www.nemayanco.com

info@nemayanco

