

آمیزان آلومینیوم
Aluminium Master Alloy
Amizhan Aluminium

آمیزان آلومینیوم تیتانیم ۵٪ بر ۱٪
آمیزان آلومینیوم زیرکونیوم ۵۰٪
آمیزان آلومینیوم استرانسیوم ۱۰٪
آمیزان آلومینیوم کلسیم ۱۰٪
آمیزان آلومینیوم منگنز ۸٪
آمیزان آلومینیوم آهن ۷۵٪
آمیزان آلومینیوم بریلیوم ۵٪

تلفن: ۰۹۱۲ ۱۲۵ ۲۰۵۹

نمایندگی کار

نمایندگی رسمی فروش پروفیل های
KURTOĞLU Lorenzoline
تلفکس: ۰۴۴-۳۴۴۷۰۳۵

پک کامل خط رنگ کانوایر الکترواستاتیک
به طول ۳۶ متر
وان شستشو سه عدد هشت متری
فایبرگلاس
کمپرسور ۸ بار اسکرو با کلیه متعلقات
آکای علوی ۰۹۱۲۸۴۳۱۳۲۸

آلومینیوم

نشریه خبری - اقتصادی آلومینیوم



سال ۱۳۹۵ - شماره ۶۸۶ - هفته چهارم آبانماه

فرمول تعیین قیمت آلومینیوم هر سه ماه باید بازبینی شود
گفت و گوی اختصاصی با مهندس شفیعی، مدیر عامل شرکت آلومینیوم ماندگار
نسل جدید سل‌های شرکت روسال: RA-۵۵۰

مدیر عامل شرکت مهندسی معدن و فناوری مطرح کرد:

شرط اصلی اقتصادی بودن بهره‌برداری از معدن بوکسیت کینه

روسال عرضه آلومینیوم در داخل کشور روسیه ۲۱ برابر خواهد کرد

اولین گردهمایی اعضا انجمن در، پنجره و نما و صنایع وابسته برگزار شد

شانزدهمین نمایشگاه بین‌المللی صنعت برق کشور برگزار شد (گزارش تصویری)

تجهیزات پاشش رنگ پورتري



تضمین کاهش چشمگیر مصرف رنگ پورتري با استفاده از تکنولوژي روز واگنر آلمان
تلفن تماس: +۲۱-۸۲۱۷۴۱۱۱

emmegi
LEADING TO A NEW WORLD



بزرگترین تولیدکننده ماشین آلات درب، پنجره و نماهای آلومینیومی



www.emmigi.com
www.parsansanat.com

پرسان صنعت آریا



نماینده رسمی ماشین آلات Emmegi ایتالیا

پایین تراز میدان ونک، نیش پل همت، کوچه
سیدالشهدا، پلاک ۱، طبقه اول، واحد ۱۰۱
تلفن: ۰۴۵-۸۸۶۷۹۳۰۴-۵ فکس: ۰۴۱۳-۸۸۸۵۰۴۱۳



فروش پرس اکستروژن با کلیه لوازم و تجهیزات



- * میز ترانسپورت واکینگ
 - * کانوایر طول ۳۲ متر چرخشی اینورتور دار
 - * دارای ۹ فن کوینچ
 - * دارای رام یدک
 - * لاینر یدک
 - * پکینگ های یدک
- تماس: ۰۹۱۲۲۱۵۱۶۴۶ - مهرزاد

- * پرس اکستروژن ظرفیت ۲۰۰۰ تن - سازنده شرکت آلومینیوم رضا
- * تعداد سیلندر ۵ عدد (قطر داخل : ۲ عدد قطر ۶۰ سانتیمتر، ۲ عدد قطر ۴۵ سانتیمتر، یک عدد قطر ۲۵ سانتیمتر) در فشار اسمی ۳۰۰ بار ظرفیت دستگاه ۲۸۰۰ تن و در فشار ۲۱۵ بار ظرفیت دستگاه ۲۰۰۰ تن می باشد
- * الکتروموتورها ABM ۳۷ kw و ۸ دست پمپ ها دنیسون (۶۰ لیتر در دقیقه)
- * سیستم هیدرولیک : ویکرز
- * کانتینر ۷ اینچ
- * لاینر : (۷۵ سانت قطر سوراخ وسط ۱۸/۵ سانتیمتر طول ۶۷ سانت)
- * ابعاد کانتینر ۱۱۰ #۹۳
- * ضخامت صفحه رام ۲۳/۵
- * ابعاد صفحه رام ۲۳۰ #۱۷۰
- * ابعاد صفحه اصلی ارتفاع ۲۰۰ عرض ۱۹۰ ضخامت ۶۶/۵ سانت
- * کوره گازی ۶ متر (مشعل ۲.۵۰۰.۰۰۰ کیلو کالری بر ساعت)
- * طول میز ۳۲ متر
- * کوره ایجینگ ۱۳ متر (دو مشعل ۱.۵۰۰.۰۰۰ ک. ک ع ۲/۵ متر ارتفاع ۳ متر)
- * کوره ایج ۷ متر (مشعل ۱۶۰۰۰ ک ک عرض ۳/۳ متر ارتفاع ۲/۵ متر)
- * ظرفیت مخزن روغن تقریبی ۴۰۰۰ لیتر
- * گرمایش کانتینر توسط المنت میله ای ۱۲ عدد ۲۵۰۰ وات
- * دارای ۲ کوره گرمایش قالب ۶۰۰ درجه فنر قطر ۲/۵ سانتیمتر ۲ عدد
- * استرچ طول کشش ۳۴ متر

Welcome to the world of
TEHRAN PLASTIC GASKETS



کارگستر

bayacorp.com

Ensuring the Best Quality

تولید کننده انواع گسکت :

- درب و پنجره یو پی وی سی
- درب و پنجره آلومینیومی
- درب ضد سرقت
- درب چوبی



تنوع بی نظیر

کیفیت را تضمین می کنیم

www.tehranplastic-kg.com

info@tehranplastic-kg.com

۰۲۱-۶۶۸۱۱۹۶۸

۰۲۱-۶۶۸۱۷۸۲۳

تهران، جاده قدیم کرج، خیابان ۱۷ شهریور

کوی کرمی، کوچه دوم، پلاکهای ۱۴ و ۱۶





سال هفدهم - شماره ۴۸۶ - ماه آبان ۱۳۹۵

آلومینیوم ◆ نیمایانکاری

نمایانکاری

نمایندگی رسمی

 **LorenzoLine®**
aluminum profile system

 **KURTOĞLU®**
ALUMINIUM

 **ARDIÇ CAM**
SANAYİ ve TİCARET LIMITED ŞİRKETİ



- فروش انواع پروفیل آلومینیومی ترمال بریک و نانترمال
- تولید انواع پنجره های ترمال بریک و نانترمال
- اجرای انواع نماهای کرتیزن وال
- واردات انواع شیشه های نماهای ساختمان، تولیدی آردیچ جام ترکیه

تلفن : ۰۴۴ - ۳۳۴۴۷۰۳۵

۰۴۴ - ۳۳۴۷۹۲۷۷-۸

فاکس: ۰۴۴ ۱۰ ۳۳۴۴۰



NEMAYANSAZEH



@NEMAYANCO

www.nemayanco.com

info@nemayanco

آلوماXس

ALUMAX
USA

ورق کامپوزیت نما

آلوماXس

آلوماXس

ALUMAX
USA

شرکت آکپا ایران

AKPA IRAN Co.



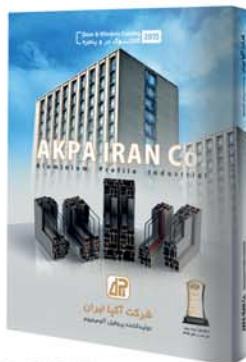
نشان "برند برتر" در سال ۱۳۹۴



نشان "برند برتر" در سال ۱۳۹۴

- تولید کننده انواع پروفیل های اختصاصی و ترمال برقیک
- رنگ آمیزی الکترواستاتیک ، دکورال و آندازی
- فروش یاراق آکات و ماشین آلات جهت مونتاژ درب و پنجره اختصاصی
- مشاور و راه اندازی

NEW GENERAL CATALOGS AKPA 2015



DOOR & WINDOW



CURTAIN WALL SYSTEM



برای دریافت "کاتالوگ تخصصی در و پنجره و نما ۲۰۱۵" با شرکت آکپا ایران تماس حاصل نمایید.

www.akpairan.cominfo@akpairan.com

دفتر مرکزی: تهران، خیابان ولی‌عصر، برج سرسو ساعی، طبقه ۱۱، واحد ۱۱۰۹ و ۱۱۰۶

تلفن: ۰۲۱-۸۸۱۰۷۱۵۲-۰۲۱ تلفکس: ۰۲۱-۸۸۷۱۴۵۰۳ و ۰۲۱-۸۸۷۱۳۳۳۱ و ۰۲۱-۸۸۷۱۳۳۶۱۳ و ۰۲۱-۸۸۷۱۳۳۶۱۳

کارخانه: تبریز، شهرک سرمایه‌گذاری خارجی، خیابان آسیای ۲، خیابان اروپا، میدان صنعت، پلاک ۸۶ کد پستی: ۵۳۶۸۱-۱۱۱۱۱۱

تلفن: ۰۴۱-۳۲۴۶۶۰۶۶-۶۷-۶۹ و ۰۴۱-۳۲۴۶۶۰۹۵-۹۸ تلفکس: ۰۴۱-۳۲۴۶۶۰۹۹ و ۰۴۱-۳۲۴۶۶۰۹۹

فکس: ۰۴۱-۳۲۴۶۴۷۶

تلفن (۳۵ خط): ۰۴۱-۳۱۰۳

آلوماX

ALUMAX USA

آلوماX

ورق کامپوزیت نما ALUMAX USA

آلوماX

ALUMAX USA



پایا افزار فلز



آیا برای اندازه‌گیری پروفیل‌های خود هنوز از ابزار دستی استفاده می‌نمایید؟

... یا آنکه برای آن از سیستم‌های مکانیزه بهره می‌برید؟

با دستگاه‌های ما،
شما می‌توانید متفاوت باشید
سطح پروفیل خود را کنترل کنید.
حفره‌هایی داخلی را پیش‌بینی و
از تولید جلوگیری کنید.
خط و نقاط جوش و المان‌های
یک پروفیل را بررسی
نمایید.

اندازه‌گیری کلیه ابعاد هندسی بدون خط
و کنترل تقرع و تحدب پروفیل تولیدی



نشانی: تهران، فلکه دوم تهرانپارس، خیابان ناهیدی (جشنواره)، نرسیده به چهارراه سیداشهده، پلاک ۱۲۹، طبقه ۵، واحد ۱۷

تلفن فروش: ۰۲۱-۷۷۷۳۳۶۱۷ فکس: ۰۲۱-۷۷۷۳۳۱۵۴

SATIAN



Roto
AL Designo
HARDWARE

شعبه خاوران:
سه راه افسریده سمت میدان آقانور
بیش خیابان شرکت واحد پلاک ۱۷۲
تلفن: ۰۳۴۸۹۸۵۵
۰۳۸۵۵۹۳۱ فکس:

شعبه شهریار:
جاده شهریار به سمت ملارد
روبروی شهر ک جعفری، مجتمع تجاری آس ب، پلاک ۱۰
تلفن: ۰۳۸۵۴۱۳۱۷۵ / ۰۳۸۵۴۱۲۷۹۵

دفتر مرکزی:
میدان ونک، خیابان ملاصدرا،
خیابان شیراز شمالی،
کوچه زاینده روود، پلاک ۱۴، طبقه اول
تلفن: ۰۳۰۵۷۱۳۳

E-mail: info@satian.ir
www.satian.ir



فرمول تعیین قیمت آلومینیوم هر سه ماه باید بازبینی شود

همچنین اینکه هنوز با انبارهای بورس کالا برای این مورد به تعامل نرسیده ایم نمی توانیم عرضه ای داشته باشیم و این تقاضا را از سندیکا داریم که در صورت امکان شمش آلومینیوم المهدی را تا زمانی که مدارک ما را قبول کنند، از طرف ما در بورس کالا عرضه کنند.

آقای علیمحمدی درمورد وضعیت شرکت المهدی گفت: تولید ما ماهانه ۱۴ هزار تن است که به زودی با راه اندازی دیگر های حاموش بخش هر مزال، تولید را به ۲۰ هزار تن در ماه می رسانیم. المهدی مشکلی از لحاظ تأمین شمش داخل ندارد. شرکت های غول دنیا مثل ترافیگورا و گلنکور که با آن ها مراوده داریم، خیلی برایشان بهتر است که به جای شمش از ما پول دریافت کنند و به همین جهت مانیز برای تأمین نیاز داخلی مشکلی نداریم. در مورد فرمول تعیین شده نیز اعتقاد دارم که این فرمول هر سه ماه یکبار و یا حتی کمتر مورد بازبینی قرار گیرد و تعديل شود.

در این جلسه آقای مهندس کارد گر یکی از اعضای هیات مدیره، عرضه شمش در دهه ۸۰ را مثال زدن که به علت فاصله کم ارز مرجع و متقاضی، عرضه در بورس کالا با مشکلی مواجه نشد و گفتند مشکلات پس از دوره جدید تحریم ها و افزایش اختلاف نرخ ارز افزاد و دولتی پدید آمد.

آقای مهندس فلاخ نژاد نیز گفتند که چرا اسلامترها به صورت با تولید کنندگان و مصرف کنندگان بزرگ شمش آلومینیوم به صورت مستقیم معامله نمی کنند و چه مشکلی وجود دارد که شرکت های پایین دستی همیشه از دلال، شمش آلومینیوم موردنیاز خود را به قیمت پایین تر از بورس خریداری می نمایند؟

در ادامه جلسه مهندس مارکاریان عضو دیگر سندیکا گفت: تقاضا طرز فکر بخش دولتی و خصوصی در بیان و گفتمان نمایندگان شرکت های ایرالکو و المهدی است. شرکت ایرالکو چون شرکت دولتی است برای نمایندگان آن اصلًا اهمیت ندارد که چه بر سر ما می آید و چه بر سر شرکت خودشان می آید! ولی شرکت المهدی با توجه به اینکه خصوصی است علاقه دارد با حل مشکل صنایع پایین دستی، جنس خود را نیز بفروشد.

وی گفت چرا ایرالکو الان بزرگترین خریدار ضایعات کشور است. ایرالکو شرکت پرایمری است و باید شمش های آلیاژی که نیاز به پرایمری دارند تولید نماید؛ نه شمش هایی که کلاً از ضایعات تولید می شوند. در حال حاضر قطعات خودرویی تولیدی که از طرف سپاکو رد شده اند و دارای مشکل بوده اند بررسی شده و همه ایرادهای آن از شمش آلیاژی بوده است. چراکه سپاکو به علت

به صورت سلف داشته است." پاسخ مهندس لک به این سوال این بود که به علت تمهداتی که از قبل داشتیم و تعهد صادراتی نمی توانستیم شمش به صورت نقدی بفروشیم و زمان تحويل را برای روز آینده تعیین کردیم که انشاء الله تا یکی دو هفته آینده عرضه های ما به صورت نقدی خواهد شد.

اما این پاسخ مهندس لک نمی تواند پاسخ مناسبی باشد چراکه ایرالکو از تاریخ ۱۳۹۵/۶/۲۸ عرضه شمش در داخل بورس نداده است و این باهم به وجود می آید که این حجم تولید از کجا سر در اورده است! همچنین سوال بسیار مهمی که مطرح شد در مورد شرایط متفاوت عرضه شمش های دو شرکت عرضه کننده آلومینیوم در بورس در هفته گذشته بود؛ یکی آلومینیوم ایران که به عرضه شمش های ایرالکو که بابت طلب خود برای تهاتر آلومینیا گرفته بود به صورت نقدی با تسهیلاتی از قبیل تخفیف برای خرید تناز بالا، تعامل جهت پرداخت مدتی پول و... دست زده بود و دیگری شرکت ایرالکو که شمش خود را به همان قیمت شرکت آلومینیا ولی بدون این تسهیلات و با تحويل ۲۰ روز آینده عرضه کرده بود.

جالب اینجاست که بر سر خرید عرضه ایرالکو که بدون هیچ تسهیلاتی ارائه می شود، رقابت می شود و با قیمت بالاتر می خرند ولی آلومینیوم شرکت آلومینیوم ایران که همان قیمت را دارد بدون خریدار می ماند.

مهندس لک در پاسخ به این سوال گفتند که این مورد را باید از خریداران پرسیده از ما که فروشنده هستیم! بتنه یکی از اعضای سندیکا در توضیح آن گفت: یکی از دلایل این است که گروهی از پیمانکاران و طلبکاران که از شرکت های دولتی طلبکار بودند به جای پول به آن ها حواله خرید رسیدن به پول خود حاضرند به قیمت بالا بخرند و به قیمت پایین در بازار بفروشند تا بعد از مدت ها به پولشان برسند.

در این مورد مهندس علیمحمدی مالک شرکت المهدی ابراز آمادگی کرد تا توجه به اینکه شرکت آلومینیوم ایران تولید کننده آلومینیوم نیست، شرکت المهدی حاضر است به آلومینیوم ایران کمک کرده و همه شمش موجود آلومینیوی جاجرم را از آن ها خریداری کند تا این شرکت دیگر در بورس عرضه ای نداشته باشد.

آقای علیمحمدی همچنین در خصوص اینکه چرا در بورس کالا شمش عرضه نمی کنند گفت: ما علاقه داریم در بورس کالا عرضه خود را انجام دهیم ولی متأسفانه به دلایلی مثل محدودیت های قانونی و مدارکی که بورس از ما می خواهد و

اولين جلسه هيات مدیره سندیکاى صنایع آلومینیوم با حضور آقای علیمحمدی مالک آلومینیوم المهدی و آقای مهندس لک مدیر فروش ایرالکو و سایر اعضای هیأت مدیره برگزار گردید.

در ابتدای جلسه، هیأت مدیره به بحث در مورد منطق فرمول قیمت آلومینیوم پرداختند و چگونگی تعیین آن را بررسی کردند. همانگونه که قبلاً منتشر شده است فرمول تعیین قیمت آلومینیوم در بورس کالا به شرح ذیل به امضا رسیده بود:

نرخ میانگین هفتگی قیمت آلومینیوم در بورس فلزات لندن به علاوه ۵۰ دلار به عنوان پر میوم که حاصل آن در عدد ۱/۰۵ ضرب شده و درنهایت برای تبدیل به ریال ضریب قیمت نرخ ارز متقاضی می شود. ابهام های پیش رو داریم که عدد ۵۰ دلار پر میوم و دیگری ضریب ۱/۰۵ بود، منطقی که توسعه اعضای سندیکا مطرح شد این بود که ۵۰ دلار قیمت پر میوم صادراتی است و ضریب ۱/۰۵ نرخ عوارض واردات با تعریفه صفر می باشد؛ یعنی اگر کسی شمش خالص را بخواهد وارد کند باید ۵٪ هزینه های گمرکی پرداخت نماید.

در بخش دیگر از این جلسه سوال مهمنی توسط یکی از اعضای سندیکا مطرح گردید. سوال این بود: "با توجه به جلسه تعیین فرمول مقرر شده بود ایرالکو و المهدی هفته ای ۴۰۰۰ تن آلومینیوم خالص در بورس و بازار عرضه نمایند و لی در هفته گذشته شرکت ایرالکو فقط عرضه



هفته نامه خبری- اقتصادی

آلومینیوم

شماره ثبت مجوز انتشار
از وزارت فرهنگ و ارشاد اسلامی: ۱۲۴۰/۸۲۴۷

با همکاری:



مرکز تحقیقات آلومینیوم ایران
Iran Aluminum Research Centre

مرکز تحقیقات آلومینیوم و سندیکاى صنایع آلومینیوم ایران

صاحب امتیاز و مدیر مسئول: دکتر محمد تقی صالحی

سردبیر و مدیر اجرایی: مهندس حسین سراجیان

Serajian@just.ac.ir

همکاران این شماره:

سعید احمدوند- رضا عویدی- رعنا عویدی

الهام شجرکار- سمانه خوشمرام- میترا مظفری

ادرس: تهران - دانشگاه علم و صنعت - صندوق پستی ۱۶۸۴۵-۱۸۵

تلفن: ۰۲۶۰۵۰۰-۷۷۴۰۵۰۱ و ۰۲۶۰۵۰۰-۷۷۴۰۵۰۰

iranalamag@gmail.com

المهدی دولتی بوده است. مهندس گودرزی نیز خرید و فروش ۲۵ هزار تن شمش آلومینیوم درست قبل از تعطیلات نوروز چند سال گذشته را عنوان کردند که نه پولی رو بدل شده بود و نه شمشی، فقط دینی بود که برای ایرالکو ایجاد شده بود و حاصل آن ۲۷ میلیارد پولی بود که معلوم نشد به جیب چه کسی رفت!

دولتی داشت. به عنوان مثال مهندس علیمحمدی گفت: ما مدارک و پرونده ها را بررسی کردیم و متوجه شدیم که هر مزال ۲۰ هزار تن شمش به المهدی فروخته است و فردای آن روز با کیلویی ۱۵۰۰ تومان ارزان تر دوباره خریده است و حاصل آن ۳۰ میلیارد سودی بود که هر مزال کرده و ۳۰ میلیارد المهدی ضرر کرده است. چرا؟ چون

دولتی بودن از ایرالکو که آن هم دولتی است شمش آلیاژی به قیمت بالاتر می خرد و تولید کنندگان دایکست را مجبور به استفاده از آن شمش می کنند. در آخر هم تولید کننده باید جوابگوی همه این مسائل باشد در صورتی که مقصیر آن نیست. مهندس علیمحمدی و مهندس گودرزی هر دو مثالی زدند که نشان از فساد موجود در سیستم های

گفت و گوی اختصاصی با مهندس شفیعی، مدیر عامل شرکت آلومینیوم ماندگار

می کنیم و همانگ می شویم. اما به عنوان مثال در سال ۹۴ مواردی داشته ایم که بعد از همکاری با آنها متوجه مشکل مالی و درگیری زیاد آنها شده ایم.

× پیش بینی شما در مورد صنعت ساختمان طی یک سال آینده چیست؟

کار ما ارتباط چندان زیادی با صنعت ساختمان ندارد، اما استنباط من از شرایط موجود این است که ناهماهنگی شدیدی بین عرضه و تقاضا وجود دارد و هر زمان چنین ناهماهنگی در هر صنعتی بوجود آمده، یک دوره رکود شدید اتفاق افتاده است. در بخش مسکن نیز این ناهماهنگی را مشاهده می کنیم. چه بسیار ساختمان هایی که در تهران و شهرستان ها در حال ساخت و آماده وجود دارد اما کسی نمی تواند خرید کند. نظر من اینست که با این شرایط توان خرید مردم باز هم بالا نمی رود ولذا میزان عرضه کم می شود و رکود اتفاق خواهد افتاد.

× آیا بر جام تأثیری بر گارشما داشته است؟

خیر مادر کار خود هیچ تأثیری از بر جام ندیده ایم. اول اینکه مواد اولیه وارداتی داشته ایم که مشکلی با تحریم ها نداشته اند و یا با وارد کنندگانی سروکار داشته ایم که از آنها خرید می کردیم و با تسهیل کارشان بعد از بر جام، برای ما شرایط متفاوتی ایجاد نکرده اند. لذا به این دو دلیل، شرایط متفاوتی بعد از بر جام نداشته ایم.

× مشکلی که بسیاری از همکاران شما مطرح می کنند، مشکل نقدینگی است. چه بسیار شرکت های که قیمت را پایین می آورند و راه را برای کسانی که با کیفیت کار می کنند خراب می کنند.

شرکت هایی وجود دارند که ادعایی کنند کارشان با کیفیت تراست و پروژه های خاصی در دست دارند. اما در واقع بازار اصلی دست کسانی است که با قیمت پایین تر کار می کنند. آیا شما هم از این مسئله ضربه خورده اید و نظرتان در این رابطه چیست؟

ما قیمت های خود را کاهش نمی دهیم چرا که سود ما تعریف شده است. اگر

بخواهیم قیمت را پایین بیاریم باید از کیفیت محصول کم کنیم و هرگز این کار

رانخواهیم کرد و لذا بخش اقتصادی بازار را از دست می دهیم. کما اینکه طی

دو سال گذشته بسیاری از مشتریان خود را از دست داده ایم. اما طبق محاسبات

ما و بررسی بهای تمام شده، نمی توان این کار را کرد و با بررسی محصولات،

قیمت پایین تر، چیزی به جز کاهش کیفیت مشاهده نکردیم.

به نظر من مصرف کنندگان باید از طریق نشریات، انجمان ها، سمنیارها و ...

آگاه تر شوند و بدانند که مثلاً آلومینیوم با کیفیت یعنی چه؟ مثال جالبی بریتان

عنوان می کنم:

سال گذشته در نمایشگاه مبلمان اداری، با یکی از برندهای مطرح این صنعت مواجه شدم که از آلومینیوم بدون آنداز استفاده می کرد و کارشناسان کیفی این شرکت نمی دانستند که این آلومینیوم پوشش ندارد و خام است و می گفتند که ما سال هاست که از این آلومینیوم استفاده می کنیم. در واقع آنها از آلومینیومی استفاده می کردند که فقط با یک عملیات دستی و زیر یک برس پرداخت شده بود و هیچ پوششی نداشت. زمانی که من از تفاوت و مزایای آلومینیوم پوشش

شرکت صنایع آلومینیوم ماندگار، با بیش از نیم قرن سابقه در خشان در صنعت آلومینیوم، مفتخر به ارائه خدمات پوشش های سطحی الکتروشیمیایی و الکترواستاتیکی آلیاژ های آلومینیومی مطابق با استانداردهای معترض جهانی می باشد.

این شرکت با در اختیار داشتن پرسنل متخصص و واحد های کارآمد، توانسته است تخصصی ترین و متنوع ترین خدمات پوشش های سطحی انواع پروفیل و قطعات آلومینیومی را در سایه شعار سازمانی "کیفیت، مشتری مداری، نوآوری" ارائه نماید.

نشریه آلومینیوم طی گفت و گویی صمیمانه با جناب آقای مهندس شفیعی، مدیر عامل محترم شرکت آلومینیوم ماندگار، جویای نظرات کارشناسی ایشان درخصوص صنعت آلومینیوم و مسائل پیرامون این صنعت شد که در ادامه می خوانیم:

× نظر جناب عالی در مورد قیمت آلومینیوم و مسئله عدم عرضه یک ماه و نیمه چیست؟

بله متأسفانه این مسئله عدم عرضه وجود دارد و همه جا صحبت از آن است. احتکار شروع شده و نمی دانم که سنديکا چطور جلوی این مسئله را خواهد گرفت.

قیمت در LME ۱۰۰ هم بالا رفته است که درنتیجه واردات افزایش می یابد که این برای تولید کنندگان سه "است.

× در حال حاضر شرایط کاری شما به چه صورت است! از مشکلات صنف خود بگویید؟

مادر حاضر با کمبود نقدینگی مواجه هستیم و این مشکل اصلی ماست. در حال حاضر با دو شیفت ۱۲ ساعته کار می کنیم که اگر دو برابر هم شود، کار وجود دارد. اما به دلیل مسئله وصول، خیلی موقع سرعت را کم می کنیم. در واقع مشتریان ما گلچین شده اند که تنها به دلیل مطالبات است. به عنوان مثال ما مشتری داشته ایم که ۵ سال با ما کار کرده و حساب درستی داشته است، اما الان یک میلیارد تومان او در یک پروژه دولتی مانده است. یعنی می تواند ۱۰ تا ۱۰۰ میلیون یا ۵۰ تا ۱۰۰ میلیون تومان بدھکار باشد و با توجه به حجم بالای کارکردی که دارد، حذف آن راحت نیست و ما مجبوریم با او کنار بیاییم. این کنار آمدنها قادری از توان مارا کاهش می دهد. وقتی تعداد چنین مواردی افزایش یابد، ناگه به خودمان می آییم و می بینیم که توان اقتصادی ما در کارمان کاهش پیدا کرده است و مثلاً اگر اینبار مواد اولیه مان را در گذشته برای مدت ۶ ماه می توانستیم گارانتی کنیم، الان سه ماه گارانتی می شود و این مشکل بزرگی است.

× با این اوصاف وصول شرکت ها به چه صورت است؟ آیا امکان عدم وصول هم وجود دارد؟

بله اگر بی احتیاطی کنیم امکانش هست. برخی از شرکت ها ممکن است بی دقیقی کنند و یا آنقدر خودشان را با کار در گیر کرده اند که عدم وصول دارند. اما برخی هم کاملاً صادقانه مطرح می کنند که شرایط ما مثلاً تا ۶ ماه به این شکل است و محاسبه شده جلو می روند و درنتیجه ما نیز خودمان را آماده

نمايشگاه‌ها برگزار می‌شود، می‌تواند استاید و کارشناسان را آگاه تر کند و ارتقاء دهد. اما پیشنهادی برای عامه مردم که مصرف کننده نهایی هستند دارید و آیا تا به حال در این زمینه کاری کرده‌اید؟ به نظر من در کنار تمام گروهایی که به شکل رسمی، غیررسمی، مجازی و ... تشکیل شده است، می‌باشد کسانی که کار کیفی انجام می‌دهند در کنار هم و در یک گروه قرار گیرند و هزینه کرده و هدفمند عمل کنند. به عنوان مثال تمام مهندسین معمار مطرح تهران را جمع کرده و درمورد مسائلی که در صنعت ساختمان وجود دارد و آن به علت عدم آگاهی معماران سوء استفاده می‌شود، آگاهشان کنیم. البته قطعاً همه از این مسئله استقبال نخواهند کرد. مجموعه ماندگار یکی از شرکت‌هایی است که کار کیفی می‌کند و از کارهای غیرکیفی ضربه خورده است. ده‌ها مجموعه دیگر نیز در این صنعت آلومینیوم به این صورت وجود دارد که می‌توانند کنار هم قرار گیرند و آنگاه مؤثر خواهند بود. کاری که صنعت UPVC سال‌ها پیش انجام داد و تبلیغات تلویزیونی اش را با بد بسیار می‌بینیم.

اما در صنعت آلومینیوم طی این سالها حتی یک تبلیغ تلویزیونی ندیده ایم، شاید کوتاهی از ما باشد، کسانی که مدعی کیفیت هستند و غصه کیفیت را می‌خورند، هم‌دیگر را پیدا نکرده اند و کنار هم جمع نشده اند و عمداً تشكیل‌هایی که شکل می‌گیرد، در رأسش کسانی هستند که کار اقتصادی می‌کنند و بازار اقتصادی را در دست دارند.

داده شده برایشان توضیح دادم، این سوال به ذهنشان خطور کرده بود که چرا فروشنده آلومینیوم این توضیح را برایشان نداده بود و این در واقع برای کسب سود بیشتر فروشنده آلومینیوم بوده است. اماماً در کار خود برای مشتریانمان یک سری بروشور و کاتالوگ آماده کرده‌ایم و زمانی که بار را برای آنها می‌فرستیم، روش‌هایی تست را نیز به آنها ارائه می‌دهیم که از این طریق کیفیت کار را می‌سنجند.

این موجب می‌شود که ما همیشه به کیفیت خود پای بند باشیم و از طرفی مشتری خود را حفظ می‌کنیم. مسأله‌ای که این روزها وجود دارد اینست که مصرف کننده نهایی فراموش شده است.

سنديکا، انجمن‌ها و گروه‌های که این روزها اینقدر داغ فعالیت می‌کنند، مصرف کننده را فراموش کرده‌اند. ما خودمان در خودمان در گیریم: صنف آلومینیوم در خود در گیر است. بیلیت با تولیدکننده، پوشاش کار، پوشاش کار با باپریکیتور و ... پس همگی مصرف کننده را فراموش کرده‌اند. اگر مصرف کننده آگاه شود، مرحله به مرحله ارتقای کیفیت رخ خواهد داد و درنهایت بازار تولیدکننده پای بند به اصول، از بازار تولیدکننده اقتصادی جدا خواهد شد.

× پیشنهاد شما در این شرایط چیست؟ آگاه کردن مصرف کننده یک کالای صنعتی متفاوت است با کالایی مثل خوراکی یا مواد شوینده یا چیزی که روزمره مردم استفاده می‌کنند. سمنیارهای که در حاشیه

مدیر عامل شرکت مهندسی معادن و فلات:

شرط اصلی اقتصادی بودن بهره‌برداری از معدن بوکسیت گینه ورود MME به حوزه آلومینیوم

کرده و مذاکراتی در این زمینه داشته‌ایم به طوری که به توافقات اولیه به ویژه در زمینه مهندسی دست پیدا کرده‌ایم. همچنین به تازگی در حوزه طلا نیز ورود یافته و سعی می‌کنیم در رابطه با یک فناوری خارجی بازرگانی و در فاز توسعه وارد همکاری شویم. البته در زمینه معدن نیز که در گذشته کمتر به آن ورود داشتیم، اقداماتی انجام گرفته و امیدوار هستیم در آینده بسیار نزدیک فرآیند فولاد را از معدن تا محصول نهایی کامل کنیم و در کنار آن بتوانیم در حوزه فلات غیرآهنی نیز فعالیت داشته باشیم.

در صورتی که از امکانات فنی و مهندسی ایران استفاده شود که قیمت اقتصادی تر خواهد شد و از انتقال بی‌مورد مواد و ضایعات جلوگیری شود، بی‌تر دید از دیدگاه اقتصادی مقرنون به صرفه خواهد بود. اما از دیدگاه استراتژی نیز یک موضوع اساسی وجود دارد و آن این است که ظرفیت‌های آلومینیومی که در ایران ایجاد کرده‌ایم نیازمند آلومینیوم باشد و تازمانی که خودمان صاحب معدن نباشیم تضمینی برای ادامه کار این واحدها وجود ندارد.

آقاجانی با تأکید بر بهره‌برداری از این معدن تصریح کرد: در صورت نبود سرمایه‌گذاری بین المللی کار سخت خواهد شد. درنتیجه بهتر است شرکت‌های آلومینیومی ایران سهام دار این معدن شده و یک شرکت بین المللی تأسیس کنند ما نیز حاضر به مشارکت در این موضوع هستیم. در چنین شرایطی می‌توان سرمایه‌گذاری بین المللی به میزان ۱۰ یا ۲۰ درصد نیز پیدا کرد. بی‌تر دید این اقدام هم از دیدگاه استراتژی سیاسی و هم از دیدگاه اقتصادی به صرفه خواهد بود.

وی با اشاره به اینکه گزارش فنی اقتصادی پروژه گینه به زودی آمده می‌شود، ادامه داد: شرکت DMT در بحث مطالعات فنی و اقتصادی معادن فعالیت کرده و یک شعبه در آلمان نیز دارد. مادر این پروژه همکار این شرکت از طرف ایران هستیم. البته این پروژه تنها معدن نیست و برخی فرآیندها را نیز به همراه دارد درنتیجه ما در بخش فنی و تکنولوژی نیز درحال تهیه گزارش کامل هستیم. براساس این تجربه توانستیم در مناقصه‌ای مشابه بوكسیت گینه برای فولاد پاکستان نیز شرکت کرده و برنده شویم. با این شرکت در بسیاری از پروژه‌های دیگر درحال همکاری هستیم.

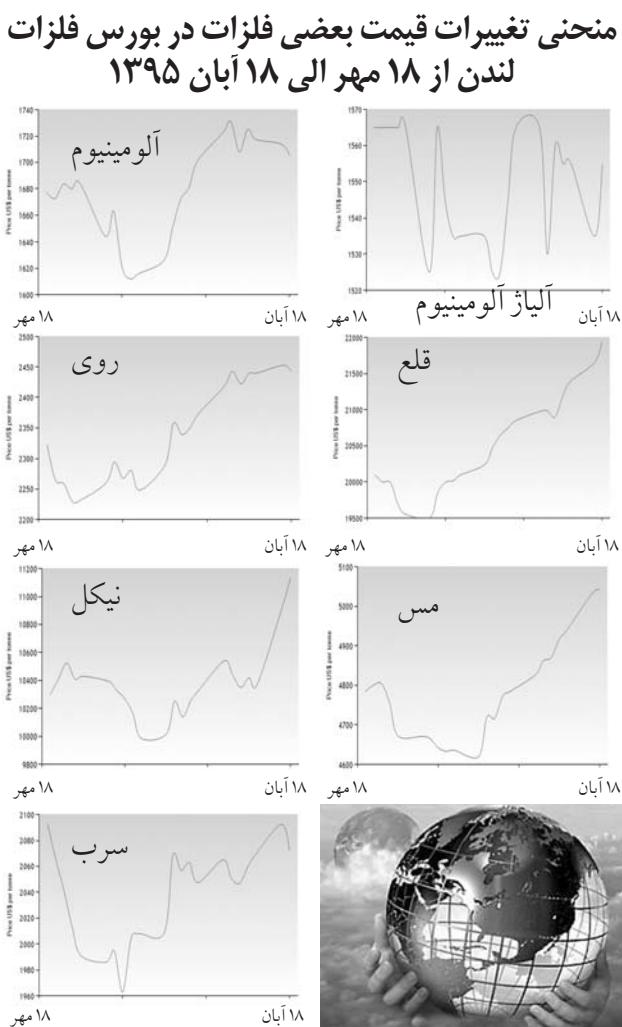
مدیر عامل شرکت مهندسی معادن و فلات (MME) اظهار کرد: تا به امروز MME تنها در حوزه فولاد فعالیت می‌کرده اما به دنبال حضور در حوزه‌های غیرآهنی نیز هستیم. در همین رابطه حرکت‌هایی را در حوزه آلومینیوم شروع کرده و مذاکراتی در این زمینه داشته‌ایم به طوری که به توافقات اولیه به ویژه در زمینه مهندسی دست پیدا کرده‌ایم.

مرتضی آقاجانی در گفت‌وگو با خبرنگار ماین نیوز، درباره تأثیر حل مشکلات موجود در مبادلات بانکی در پروژه‌هایی که این شرکت در دست دارد، اظهار کرد: مهم ترین موضوع در حال حاضر پول است اما اینکه اگر پول باشد تا چه اندازه در اجرای پروژه‌ها موفق بوده و می‌توان به موقع آنها را به پایان رساند موضوع دیگری است که به نحوه مدیریت‌ها و ارتباط‌های خودمان باز می‌گردد.

وی تصریح کرد: متأسفانه پروژه‌ها در ۴ یا ۵ سال گذشته با سرعت کندی در حرکت بود. این انتظار که باورود یک شبه تمامی مشکلات حل شود، کمی نامعقول است. باید کمی زمان سپری شود اما بدون شک مشکلات حل خواهد شد در صورتی که مسیر سرمایه‌گذاری در ایران چه به صورت فاینانس و چه به صورت سرمایه‌گذاری باز شود، هم پروژه‌های فعلی زودتر به بیان می‌رسد و هم پروژه‌های دیگری نیز شروع می‌شوند.

وی با بیان این موضوع که ما بیشتر نگران پروژه‌هایی هستیم که قرار است در آینده شروع شوند، افزود: پروژه‌هایی که در حال حاضر درحال کار هستند تمام می‌شوند اما بحث بررس این موضوع است که برای دستیابی به هدف ۵۵ میلیون تن فولاد و محقق شدن دیگر اهداف پیش‌بینی شده در افق ۱۴۰۴ نیازمند سرمایه‌گذاری هستیم.

آقاجانی اضافه کرد: امروز دنیا در شرایط رکود به سر می‌برد اما فرصت بسیار خوبی هم برای ایران که نیازمند سرمایه است و هم برای سرمایه‌گذاران خارجی تلقی می‌شود. درنتیجه باید از این فرصت ایجاد شده بهترین استفاده را داشت. مدیر عامل MME همچنین درباره فعالیت‌های این شرکت بیان کرد: تا به امروز MME تنها در حوزه فولاد فعالیت می‌کرده اما به دنبال حضور در حوزه‌های غیرآهنی نیز هستیم. در همین رابطه حرکت‌هایی را در حوزه آلومینیوم شروع



نماینده تابع خبری - انتشارات آلومینیوم

حاوی آخرین اطلاعات و اخبار
مربوط به صنایع آلومینیوم و بورس فلزات

خواهشمند است جهت اشتراک نشریه آلومینیوم
با شماره تلفن: ۰۱۰-۷۷۴۰۵۰۵ - ۷۷۴۰۵۰۰
تماس حاصل فرمایید

نام محصولات	قیمت به تومان
پروفیل خام عمدۀ فروشی (قوطی و کرنت)	۹۱۰۰
پروفیل خام خردۀ فروشی (قوطی و کرنت)	۹۵۰۰
پروفیل آبکاری عمدۀ فروشی (قوطی و کرنت)	۹۷۰۰
پروفیل آبکاری خردۀ فروشی (قوطی و کرنت)	۱۰۰۰۰
ایرالکو-المهدی	۷۱۸۰
هرمزال	۷۲۰۰
ایرالکو	۸۰۰۰
گرده متفرقه	۷۶۰۰ (درجه ۱) - ۹۶۰۰ (درجه ۲)
ورق خام ۰/۳ تا ۰/۴ عمدۀ آیاژ ۳۱۰۵ (بازار)	۹۶۰۰
ورق خام ۰/۳ تا ۰/۴ عمدۀ آیاژ ۳۱۰۵ - آلم پارس	۳۱۰۵
ورق خام ۰/۳ تا ۰/۴ عمدۀ آیاژ ۱۰۵۰	۱۰۵۰
ورق خام ۰/۵ تا ۰/۹ عمدۀ آیاژ ۳۱۰۵ (بازار)	۹۵۰۰
ورق خام ۰/۵ تا ۰/۹ عمدۀ آیاژ ۳۱۰۵ - آلم پارس	۳۱۰۵
پارس آلمان (درب کارخانه)	۹۳۰۰
پارس آلمان (درب کارخانه) عمدۀ آیاژ ۱۰۵۰	۱۰۵۰
پارس آلمان (درب کارخانه) عمدۀ آیاژ ۳۱۰۵ (بازار)	۹۵۰۰
پارس آلمان (درب کارخانه) عمدۀ آیاژ ۳۱۰۵ - آلم پارس	۳۱۰۵
پارس آلمان (درب کارخانه) عمدۀ آیاژ ۱۰۵۰	۱۰۵۰
پارس آلمان (درب کارخانه) عمدۀ آیاژ ۳۱۰۵ (بازار)	۹۹۰۰
پارس آلمان (درب کارخانه) عمدۀ آیاژ ۳۱۰۵ - آلم پارس	۳۱۰۵
پارس آلمان (درب کارخانه) عمدۀ آیاژ ۱۰۵۰	۱۰۵۰
پارس آلمان (درب کارخانه) عمدۀ آیاژ ۱۰۵۰	۹۳۰۰
نورد ارak (بازار)	۹۶۰۰
نورد ارak - آلم پارس	۳۱۰۵
نورد ارak (بازار)	۹۵۰۰
نورد ارak - آلم پارس	۳۱۰۵
نورد ارak (بازار)	۹۴۰۰
نورد ارak - آلم پارس	۳۱۰۵
نورد ارak (بازار)	۹۳۰۰
نورد ارak - آلم پارس	۳۱۰۵
نورد ارak (بازار)	۹۲۰۰
نورد ارak - آلم پارس	۳۱۰۵
نورد ارak (بازار)	۹۱۰۰
نورد ارak - آلم پارس	۳۱۰۵
نورد ارak (بازار)	۹۰۰۰
نورد ارak - آلم پارس	۳۱۰۵
نورد ارak (بازار)	۸۹۰۰
نورد ارak - آلم پارس	۳۱۰۵
نورد ارak (بازار)	۸۸۰۰
نورد ارak - آلم پارس	۳۱۰۵
نورد ارak (بازار)	۸۷۰۰
نورد ارak - آلم پارس	۳۱۰۵
نورد ارak (بازار)	۸۶۰۰
نورد ارak - آلم پارس	۳۱۰۵
شمش خشک کارتلی	۶۰۰۰
ضایعات خشک در دار	۵۴۰۰
ضایعات خشک در دار	۴۳۰۰ (درشت بار)
ضایعات براده	۶۴۰۰
ضایعات زینک چاپخانه	۴۰۰۰
پارتيشن عمدۀ خام	۷۷۰۰ - ۷۷۰۰
پارتيشن رنگ چکشی عمدۀ	۸۷۰۰
پارتيشن رنگ الوان عمدۀ	۹۵۰۰ - ۸۶۰۰

نرخ روزانه و پیش فروش فلزات غیرآهنی در بورس لندن (هر تن به دلار آمریکا)

تاریخ	نرخ	آلیاژ آلومنیوم	آلومنیوم	مس	سرب	نیکل	قلع	روی
۹۵/۸/۱۲	نقدی	۱۵۶۰	۱۷۰۸	۴۸۷۰/۵	۲۰۴۷	۱۰۳۵۰	۲۰۹۰۰	۲۴۲۲
۹۵/۸/۱۳	نقدی	۱۵۵۵	۱۷۲۵	۴۹۱۷/۵	۲۰۶۰	۱۰۴۲۰	۲۱۲۰۰	۲۴۴۰
۹۵/۸/۱۴	نقدی	۱۵۵۵	۱۷۱۷/۵	۴۹۴۲	۲۰۷۰	۱۰۳۷۵	۲۱۴۰۰	۲۴۴۰/۵
۹۵/۸/۱۷	نقدی	۱۵۳۵	۱۷۱۴	۵۰۳۱	۲۰۹۲/۵	۱۰۹۲۵	۲۱۶۵۰	۲۴۵۳
۹۵/۸/۱۸	نقدی	۱۵۵۵	۱۷۰۵/۵	۵۰۴۳	۲۰۷۲	۱۱۱۳۵	۲۱۹۴۰	۲۴۴۳

شرکت صنایع آلومینیوم هزار

Hezar Aluminium Industries Co.



شرکت آلومینیوم هزار تولید کننده:
فولولایی آلومینیوم با ضخامت و عرضهای مختلف
محصولات لایک، چاپی، پلیست و استرودی جهت صنایع بسته بندی
لها فهای بسته بندی با ماندگاری طولانی

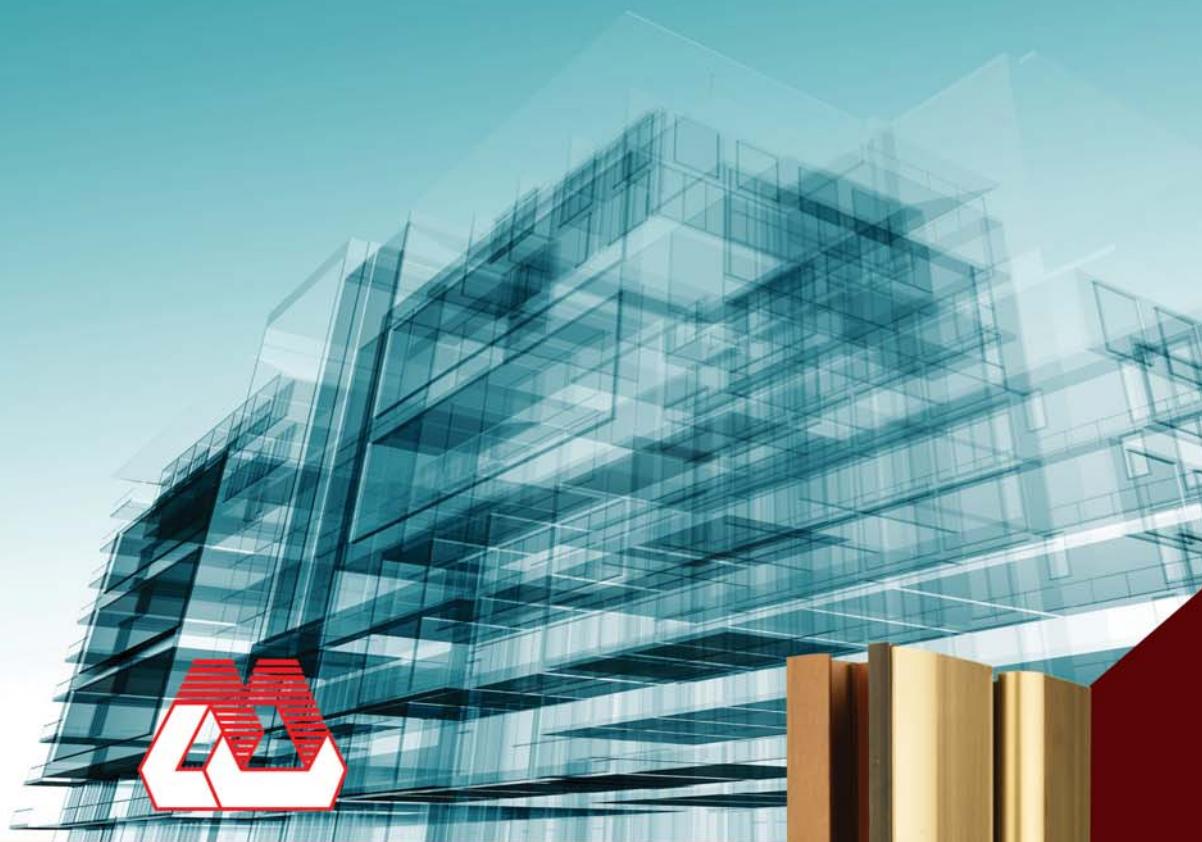


دفتر تهران: خیابان ولیعصر ، روبروی پارک ملت ، خیابان ارمغان غربی ، خیابان مهرشاد ، ساختمان صداقت
کارخانه: کرمان ، شهر ک صنعتی شماره ۲ ، بلوار مليکا ، نبش خیابان بنشه

www.haic.ir
info@haic.ir

تلفن دفتر تهران: ۰۲۱-۰۴۵۳۱۱ فاکس: ۰۳۴-۰۳۳۳۸۶۰۷۶-۰۷۵ تلفن کارخانه: ۰۲۱-۰۴۷۰۵۲ فاکس: ۰۳۴-۰۳۳۳۸۶۰۷۶-۰۷۵





گروه تولیدی

ماهد آلومینیوم

تولیدکننده انواع مقاطع پروفیل‌های آلومینیوم



■ ماهد آلومینیوم :

اراک، شهرک صنعتی خیرآباد، فاز ۲، خیابان ۰۷

تلفن: +۹۸-۳۳۵۵۲۶۱۸-۱۹

فکس: +۹۸-۳۳۵۵۳۶۲۰

■ Mahed Aluminium:

Street No. 307, Phase 2,

Kheyrbad Industrial Zone, Arak - IRAN

Tel: +9886-33553618-19

Fax: +9886-33553620

www.mahedaluminium.com





MASTER

کشف سی سال نوآوری

نما نام

نماینده انحصاری مسترایتالیا در ایران

www.hoonamco.ir



منتظرتان هستیم:

۹۵ اول تا چهارم آذرماه

مرکز تجارت جهانی دبی

غرفه شماره SS C141

KOSAR

ALUMINIUM CO.



- تولید کننده انواع پروفیل‌های اختصاصی
- سازنده انواع درب و پنجره اختصاصی
- دوچاره ترمال بریک
- رنگ آمیزی الکترواستاتیک دکورال
- یراق آلات اختصاصی ترکیه

۰۹۱۲ ۱۰۶ ۲۶۶۵



نشانی کارخانه: زنجان، شهرک صنعتی شماره ۱، بلوار پروفسور ثبوتی، انتهای آذر جنوبی تلفن: ۰۲۴-۳۲۲۲۱۲۶۳-۴ فکس: ۰۲۴-۳۲۲۲۱۲۶۵

www.aluminiumkosar.com
info@aluminiumkosar.com



واردکننده فولادهای گرم کار و سرد کار از ایتالیا با آلیاژهای

1.2344 • 1.2436 • 1.2379 • 1.2080 •

- از قطر ۸۵ میلیمتر الی ۸۵۰ میلیمتر
- با آنالیزی ایده آل برای ساخت قالب های اکستروژن و کانتینر شما
- افزایش عمر قالب و کانتینر شما



Made in Italy



www.aluminiumkosar.com

info@aluminiumkosar.com



- تولید کننده: پروفیل ساختمانی • پروفیل صنعتی • پروفیل اختصاصی
- کرکره های اتوماتیک برند آکرا (Akra) • تهیه و توزیع شمش و بیلت
- کنترل کیفیت مواد و محصولات با دستگاه های به روز و مدرن در واحد آزمایشگاهی • رنگ آمیزی با دستگاه های مکانیزه به روش الکترواستاتیک

Palar

Pishgam Sanat

پیشگام در صنعت
همگام با کیفیت

AKRA

Please Remove The Tape After Installation



086 - 34131497

086 - 34131891 ☎

086 - 34131898

Email:pishgamsanat.palar@yahoo.com ✉

<http://www.pishgamsanatpalar.com> 🌐





ETEM

کرتین وال (یونی تایز و استیک)

سیستم اجرای نمای خشک

انواع سیستمهای لولایی

انواع سیستم درب

انواع سیستم کشویی و لیفت

انواع سیستم رولر شاتر

پارتبیشن

www.etem.ir



بایین تراز میدان ونک، نیش بل همت کوچه
سیدالشهدا، پلاک ۱، طبقه اول، واحد ۱۰۱
تلفن: ۰۴۱۳-۸۸۶۷۹۳۰-۴-۵ فکس: ۰۴۱۳-۸۸۸۵

پرسان صنعت آریا
تماینده انحصاری پروفیل etem در ایران

parsan
parsan
INDUSTRIAL GROUP

نخلهست کیفیت ، رضایت مشتری

شرکت صنایع نگین آلومینیوم گلپایگان

- تولید انواع شمش آلومینیوم
- تهییه و توزیع انواع مواد اولیه مرتبه با صنعت آلومینیوم
- امکان خرید محصولات شرکت از طریق بورس کالا با تخفیفی ویژه

نسلی نو
تجربه رای متفاوت



www.negincompany.com

نشانی: گلپایگان شهرک صنعتی
گلپایگان فاز اول خیابان تعاون ۲ پلاک ۲۰۲
تلفن: ۰۳۱ - ۵۷۲۴۸۰۶۷ تلفکس: ۰۳۱ - ۵۷۲۴۵۷۶۶



آلومینیوم در معاملات انجام شده در بورس کالای ایران از ۹۵/۶/۳۰ تا ۹۵/۸/۱۹

نام کالا	کننده قرارداد (ریال)	تولید نوع	کمترین قیمت میانگین (ریال)	بایانی پیشترین عرضه (تن)	قیمت پایه (ریال)	تاریخ معامله	ارزش معامله (هزار ریال)	حجم معامله (تن)	تغاضاً (تن)	تاریخ تحويل	محل تحويل	عرضه کننده	کارگزار عرضه کننده	
بیلت-۷	6063	ابرالکو	نقدی	72,107	67,980	۱۳۹۵/۰۸/۱۸	۱۳۹۵/۰۸/۱۵	36,203,500	500	1120	69,603	500	72,607	72,407
شمش-۸	1000p-99.8	ابرالکو	سلف	66,451	65,650	۱۳۹۵/۰۹/۰۵	۱۳۹۵/۰۸/۱۵	66,804,460	1000	2600	68,888	1000	66,804	66,451
بیلت-۷	6063	ابرالکو	نقدی	72,619	72,100	۱۳۹۵/۰۸/۱۹	۱۳۹۵/۰۸/۱۶	36,353,460	500	1460	73,029	500	72,707	72,707
شممش-۸	1000p-99.8	ابرالکو	سلف	67,980	67,980	۱۳۹۵/۰۹/۱۱	۱۳۹۵/۰۸/۱۶	67,980,000	1000	1000	67,980	67,980	67,980	67,980
شممش-۸	1000p-99.8	ابرالکو	سلف	67,980	67,980	۱۳۹۵/۰۹/۱۲	۱۳۹۵/۰۸/۱۷	33,990,000	500	500	67,980	500	67,980	67,980
شممش-۸	1000p-99.8	ابرالکو	نقدی	67,980	67,980	۱۳۹۵/۰۸/۱۹	۱۳۹۵/۰۸/۱۶	33,990,000	500	500	67,980	2000	67,980	67,980
شممش-۸	1000p-99.8	ابرالکو	نقدی	67,980	67,980	۱۳۹۵/۰۸/۲۲	۱۳۹۵/۰۸/۱۷	00	0	0	67,980	5000		
شممش-۸	1000p-99.8	ابرالکو	نقدی	67,980	67,980	۱۳۹۵/۰۸/۲۴	۱۳۹۵/۰۸/۱۹	135,963,476	2000	2300	67,980	2000	68,009	67,982
شممش-۸	1000p-99.8	ابرالکو	نقدی	67,980	67,980	۱۳۹۵/۰۸/۲۴	۱۳۹۵/۰۸/۱۹	135,963,476	2000	2300	67,980	2000	68,009	67,982

جلوگیری چین از افزایش ظرفیت تولید صنایع

در حدود ۲۰/۷ میلیون تن باقی مانده که در مقایسه با مقدار ۲۱/۱ میلیون تن در مدت مشابه سال ۲۰۱۵ کاهش در تولید را نشان می دهد. طی اجلاس سران ۲۰-G-۶ که در ماه آگوست گذشته در هانگجو (Hangzhou) چین برگزار شد، چین و آمریکا به منظور کار روی تصحیح موضوع عرضه مازاد در بازارهای جهانی آلومینیوم به توافق رسیدند.

مواجهه شده اند. براساس داده های کانون بین المللی آلومینیوم (Int Aluminiun Intsitute)، میزان تولید آلومینیوم اولیه در چین از مقدار ۲۰/۱ میلیون تن در سال ۲۰۱۱ به ۳۷/۷ میلیون تن در سال ۲۰۱۵ رسیده است. براساس گزارش مؤسسه آمار ملی چین-بورآیو (The National Bureau of Statistic) طی ۸ ماه اول سال ۲۰۱۶، میزان تولید آلومینیوم چین

به دنبال اعلامیه ای که در تاریخ ۸ آکتبر توسط دولت چین منتشر شد، این دولت اعلام نمود که به صنایعی که در حال حاضر با عرضه مازاد به شکل جدی دست و پنجه نرم می کنند هیچگونه تسهیلاتی جهت افزایش ظرفیت تولید اعطای نخواهد کرد. آلومینیوم، فولاد و زغال سنگ جزو صنایعی هستند که با این محدودیت ازطرف دولت

رسال عرضه آلومینیوم در داخل کشور روسیه را ۲ برابر خواهد کرد

است شرکت رسال ۱/۵ میلیون تن از این رقم را خود تأمین کند که این رقم در مقایسه با ۸۰۰ هزار تن کوتني، تقریباً ۲ برابر خواهد بود. بخشی از این افزایش سهم عرضه، توسط تأسیسات و ظرفیت های جدید رسال و بخش دیگر از محصولات بخش بین الملل رسال تأمین خواهد شد.

به گزارش باشگاه آلومینیوم، شرکت رسال متعدد (UC Rusal) تصمیم دارد تا سال ۲۰۲۰ یا حداقل ۲۰۲۲ میزان عرضه آلومینیوم خود را به بازار داخلی روسیه تقریباً ۲ برابر کند. روسیه سالانه ۱/۴ میلیون تن آلومینیوم مصرف می کند، اما طی چند سال آینده این رقم به ۲ میلیون تن خواهد رسید. قرار

ریزش تولید در ۳۶ درصد از کالاهای صنعتی

کاهش تولید در ۱۶ کالای منتخب هستیم و این به معنای آنست که در ۳۶ درصد کالاهای منتخب وزارت صنعت، براساس کارنامه ای که خود این وزارت خانه منتشر کرده، شاهد کاهش تولید بوده ایم. بنابر این گزارش، شمش آلومینیوم ۱۷۳ هزار تن تولید شده و با کاهش درصدی رو به رو شده است. از طرفی آلومینیزی با تولید ۱۱۶ هزار تن، کاهش ۵/۵ درصدی داشته است.

به گزارش باشگاه آلومینیوم، روزنامه تعادل از وضعیت نامناسب تولیدات صنعتی خبر داده است. دفتر آمار و فرآوری داده های وزارت صنعت، معدن و تجارت در جدیدترین گزارش خود، عملکرد ۶ ماهه این وزارت خانه را مورد بررسی قرار داده است. براساس این گزارش، تصویر تولید ۴۴ کالای منتخب که به عنوان کالاهای اساسی و مواد اولیه در گزارش درنظر گرفته شده اند، منتشر شده که شاهد

اولین گردهمایی اعضای انجمن در، پنجره و نما و صنایع وابسته برگزار شد

نمودند و همچنین آقای رضایی دبیر انجمن به معرفی شرکت هایی که برای عضویت ابراز تمایل کرده و عضو انجمن شده اند، پرداختند؛ طبق گفته ایشان لیست این اعضاء به زودی ارائه خواهد شد.

در ادامه جلسه مهندس پورسلطانی مسئول کارگروه حقوقی و مهندس فریور مسئول کارگروه آموزشی به تشریح فعالیت های انجام گرفته پرداختند.

باشگاه در و پنجره و نما- اولین گردهمایی اعضای انجمن در، پنجره و نما و صنایع وابسته، پیرو دعووت قبلی از ساعت ۱۵ روز یکشنبه ۹۵/۵/۱۶ در محل اتاق بازرگانی ایران برگزار شد.

در ابتدای این جلسه آقای باوفا، مسئول روابط عمومی انجمن، ضمن خیر مقدم به اعضاء، در مورد فعالیت هایی که برای ثبت این انجمن صورت گرفته صحبت کردند. سپس آقای بنی طبا تجربه های سالیان پیش در تشکیل اتحادیه سراسری آلومینیوم و به عهده گرفتن وظیفه تأمین و توزیع بیلت ایرالکو برای پخش بین اعضاء را مطرح کرده وجود چنین انجمن هایی را بسیار مفید دانستند.

در ادامه جلسه آقای مهندس فریور نوحه تبلیغات انجمن در و پنجره و نما و فعالیت های انجام شده و مزیت هایی که برای اعضاء دارد سخنرانی



نسل جدید سل‌های شرکت روسال: RA-۵۵۰

بیشتری شده و درنهایت با محیط زیست سازگارتر شود. به خصوص اینکه کارابی گاز خروجی به ۹۹٪ درصد خواهد رسید و تخلیه دیگ به صورت اتوماتیک صورت خواهد گرفت.

تا پایان سال جاری، ۴ دیگ RA-۵۵۰ در کارخانه SAZ روسال آغاز به کار خواهد کرد و در سال ۲۰۱۷ نیز ۳ دیگ دیگر به آنها اضافه خواهد شد. این در حالی است که مدیران روسال تصمیم دارند آمپراژ دیگ‌های تولیدی خود را تا ۱۱ مگا آمپر افزایش داده و در مسیر دستیابی به آن، دیگ‌های RA-۵۵۰ را ارائه داده‌اند.

از نظر ابعادی، در محلی که ۷ دیگ ۵-۲۵۵ قرار گرفته، می‌توان ۸ دیگ RA-۵۵۰ نصب کرد و این نشان دهنده سایز کوچکتر این دیگ‌های است. توسعه RA-۵۵۰ از سال پیش آغاز شد که شروع آن نقطه عطفی برای این شرکت بود. بخشی از سرمایه موردنیاز این پروژه، از طریق مؤسسه توسعه صنعتی بورس و وزارت علوم و تحقیقات روسیه تأمین گردیده است.

شرکت روسال به تازگی اعلام نموده که به عنوان بخشی از پروژه ۲۸ میلیون دلاری خود، اولین دیگ RA-۵۵۰ از نسل جدید را که در KA550 کار می‌کند، در کارخانه اسملتر آلومینیوم سایانوگورسک (Sayanogorsk) خود راه اندازی خواهد کرد.

ویژگی اصلی این دیگ‌های جدید، بهره‌وری بالای انرژی آنهاست. یک سل RA-۵۵۰ به ازای هر یک کیلوگرم آلومینیوم، حدود ۱۲ کیلووات ساعت انرژی مصرف می‌کند. این میزان مصرف انرژی ۱۰-۱۵ درصد کمتر از نسل قبلی این سل‌هاست. این سل‌ها به گونه‌ای طراحی شده‌اند که یک دیگ، روزانه ۴۲۱ تن آلومینیوم تولید کند و درنهایت خروجی در حدود ۲ برابر بیشتر از دیگ RA-۳۰۰ داشته باشد.

برنامه روسال این است که با استفاده از RA-۵۵۰ کارخانه‌های کنونی خود را نوسازی کرده و در آینده کارخانه اسملتر جدیدی بسازد. بهینه سازی فنی و طراحی RA-۵۵۰ آن را سبک‌تر کرده و موجب می‌شود که از فضای استفاده

هر ثانیه یک درب بطری آلومینیومی در اروپا بازیافت می‌شود

بندهد میزان بازیافت آلومینیوم از درب‌های محصولات را افزایش داده است. این کمپین توسط کمپانی ALUPRO و با همکاری British Glass و EAFA به راه افتاده است. کمپین‌های دیگر با همین رویکرد مثل کمپین "KEEP the Cap On" در دانمارک با حمایت دولت مرکزی و دانمارک و سازمان‌هایی مثل سازمان CIA در ایتالیا در برنامه‌های خاص و یا عمومی خود بر روى افزایش آگاهی مردم نسبت به بازیافت کامل درب‌های آلومینیومی تأکید می‌کند.



نرخ میانگین بازیافت درب‌های آلومینیومی در اروپا بیش از ۵۰ درصد افزایش یافته است. براساس گزارش منتشر شده توسط کمپین "Drop the Cap" ایالات متحده آمریکا، در ۲۶۰ درجه بیچانید" یا "Aluminium Closure-Turn ۳۶۰ درجه، پیشرفت در این زمینه به خاطر عواملی نظیر اقدام‌های ابتکاری کشورهای اروپایی و برنامه گسترده در سطح اتحادیه اروپا برای جمع آوری و بازیافت است، این کمپین توسط انجمن فوبیل اروپا پایه گذاری شده است.

از درب‌های آلومینیومی بیشتر در محصولات آشامیدنی و ظروفی مثل روغن زیتون استفاده می‌شود. این درب‌ها یا به صورت مخلوط با درب‌های دیگر و یا همراه بطری جمع آوری می‌شوند. صرف نظر از نحوه جمع آوری آن‌ها، با بهره‌گیری از تکنولوژی‌های روز آلومینیوم به راحتی استخراج و بازیافت می‌گردد.

از آنجاکه بسته‌بندی زباله‌های جمع آوری شده و سیستم بازیافت در کشورهای مختلف اتحادیه اروپا به شکل قابل توجهی با هم تفاوت دارد، ارگان‌ها و کمپین‌های درون هر کشور نقش اصلی را در افزایش میزان بازیافت بر عهده دارند. به عنوان مثال در بریتانیا کمپین "You Can Leave Cap On" که مصرف کننده را ترغیب می‌کند پس از مصرف محصول درب آن را دوباره

نخستین سمپوزیوم بین‌المللی فعالان فرآوری مواد معدنی و سومین کارگاه آموزشی فرآوری سنگ‌آهن و فلزات پایه برگزار شد

تقاضای قابل توجهی از اقصی نقاط جهان را نیز جذب کرده‌اند. جمهوری اسلامی از نظر میزان ذخیره اکتشافی در بین ۱۵ کشور جهان جای گرفته و با شناسایی ۶۸ نوع ماده معدنی، از نظر توعی این مواد در میان ۱۰ کشور شاخص دنیا، جایگاه مناسب دارد.

تعاون وزیر صنعت، معدن و تجارت خاطرنشان کرد، مرکز تحقیقات فرآوری مواد معدنی ایران که باسته به سازمان ایمیدرو است، امروز با فراهم سازی انواع تجهیزات و امکانات موردنیاز، خدمات فنی و مهندسی مؤثری به شرکت‌های متقداضی ارایه می‌کند که با استانداردهای روز جهانی تطبیق دارد.

به گزارش ایرنا، نخستین سمپوزیوم بین‌المللی فرآوری مواد معدنی از سوی مرکز تحقیقات فرآوری مواد معدنی ایران برای افزایش تعاملات بین‌المللی و استفاده از تجربیات متخصصان، پیشکسوتان و صاحب نظران بر جسته جهانی در این بخش و سومین کارگاه آموزشی بین‌المللی فرآوری سنگ آهن و فلزات پایه، روزهای چهارم و پنجم آبان‌ماه جاری به میزبانی ایران برگزار شد.

به گزارش ایرنا، «مهدی کرباسیان» روز سه شنبه چهارم آبان‌ماه در نخستین سمپوزیوم بین‌المللی فعالان فرآوری مواد معدنی و سومین کارگاه آموزشی فرآوری سنگ آهن و فلزات پایه کارشناسان کشورهای عضو سازمان همکاری اقتصادی (اكو) در مرکز تحقیقات فرآوری مواد معدنی ایران افزود: ایران از ذخایر غنی معدنی برخوردار است که شماری از معدن کشور در زمینه‌های مس، سنگ آهن، سرب، روی و ... در اندازه‌های جهانی است.

وی گفت: ایران اسلامی اکنون از امکانات، قابلیت‌ها و ظرفیت‌های مناسبی در زمینه تحقیقات و فرآوری مواد معدنی برخوردار است و این توانمندی را می‌تواند در قالب پروژه‌های مختلف در منطقه خاورمیانه، آسیای میانه و شمال آفریقا در اختیار کشورهای مختلف قرار دهد.

کرباسیان یادآور شد: معدنکاری نقش بسزایی در اقتصاد و تصمیم‌های گوناگون برای تحقق توسعه پایدار دارد و اکنون استخراج مواد معدنی به ویژه در بخش فلزات بسیار مورد توجه قرار گرفته است.

رئيس هیأت عامل ایمیدرو اضافه کرد: کشورهای چین و هند در قاره کهن

آسیا رشد قابل توجهی در زمینه فعالیت‌های معدنی داشته‌اند و در عین حال

شانزدهمین نمایشگاه بین المللی صنعت برق کشور برگزار شد فعالان صنعت برق نگران دیون دولتی

برق و صحبت با غرفه داران می‌توان به آن پی برد، انتظار فعالان صنعت برق برای رونق گیری دوباره طرح‌های برقی دولتی و پرداخت بدھی دولت به بخش خصوصی است.

نمایشگاه صنعت برق که روز یکشنبه ۱۶ آبان ماه، با حضور وزیر نیرو آغاز به کار کرد، توانمندی‌های این صنعت را به خوبی بازتاب داد اما وزیر نیرو در افتتاحیه این نمایشگاه از کاهش بدھی‌های دولت به فعالان صنعت برق خبر داد که البته این کاهش هم از نگرانی‌های آنها نکاسته است.

بنابر این گزارش، حمید چیت چیان در مراسم گشایش شانزدهمین نمایشگاه صنعت برق از کاهش ۱۰۰ هزار میلیارد ریالی بدھی‌های صنعت برق از ابتدای امسال تاکنون و رسیدن آن به مبلغ ۲۰ هزار میلیارد ریال در ماه‌های گذشته خبر داد. وزیر نیرو با اشاره به مطالبات پیمانکاران و تولیدکنندگان برق از این وزارت توانه افزود: عقب ماندگی پرداخت‌ها، سه یا چهارماهه و حداقل شش ماهه است که در شرایط فعلی مالی کشور، این شرایط دور از انتظار نیست. به گفته این مقام مسئول، امروز صنعتگران و مدیران صنعت برق با همکاری یکدیگر مکانیزم‌هایی را طراحی کردند تا بر مشکل عقب ماندگی پرداخت‌ها غلبه کنند. وی ادامه داد: برخی کارخانجات تولیدکننده فولاد، آلومینیوم و غیره که صنعت برق به آنها انرژی فروخته است، به وزارت نیرو بدهکارند و شرکت‌های تولیدکننده برق نیز خواهان مواد اولیه این شرکت‌ها هستند که برقراری یک مکانیزم تهاتر بین آنها تحد قابل توجهی بدھی‌های صنعت برق را کاهش داده است.

چیت چیان تصریح کرد: با همکاری دولت، وزارت نیرو نیز با مکانیزم‌های اوراق تسویه خزانه، استناد خزانه اسلامی و اوراق مشارکت به خلق منابع جدید مالی اقدام کرده و آنها را در اختیار نیروگاه‌ها و شرکت‌های سازنده طبلکار از وزارت نیرو فرار داده است. وی تصریح کرد: ابتدای امسال بدھی‌های صنعت برق ۳۲۰ هزار میلیارد ریال بود که با اقدام‌های انجام شده امروز به حدود ۲۲۰ هزار میلیارد ریال کاهش یافته است.

شانزدهمین نمایشگاه بین المللی صنعت برق کشور، از تاریخ ۱۵ تا ۱۸ آبان ماه جاری در محل برگزاری دائمی نمایشگاه بین المللی تهران در فضای بالغ بر ۴۳ هزار مترمربع در ۱۲ سالن نمایشگاهی با مجموع ۶۵۰ شرکت شامل ۳۵۰ شرکت داخلی و ۲۵۹ شرکت خارجی برگزار شد. این شرکت‌ها از ۲۱ کشور جهان از جمله شرق آسیا، اروپای مرکزی، حوزه اسکاندیناوی، آمریکا، روسیه، چین و... آخرین دستاوردهای خود را در زمینه صنعت برق در معرض بازدید عموم گذاشته و در مدت ۴ روز، در یک فضای سالم و تخصصی به رقابت پرداختند.

حضور چهار کشور کره جنوبی، ترکیه، چین و آلمان به صورت پاویون، از ویژگی‌های نمایشگاه شانزدهم است به طوری که کشور چین با ۱۳۴ شرکت، ترکیه با ۱۸ شرکت، کره جنوبی با ۱۲ شرکت و آلمان با ۱۱ شرکت در این نمایشگاه حضور فعال داشتند.

در حاشیه برگزاری این نمایشگاه، دو پنل تخصصی در روزهای یکشنبه ۱۶ آبان ماه با عنوان "محیط کسب و کار صنعت برق در شرایط پساحریم با رویکرد اقتصاد مقاومتی" به ریاست مهندس فلاحتیان معاعون وزیر نیرو در امور برق و انرژی و روز دوشنبه ۱۷ آبان ماه با عنوان "راهکارهای ارتقای توانمندی‌های داخلی و توسعه صادرات" با ریاست مهندس محمودی قائم مقام وزیر نیرو برگزار شد.

در این نمایشگاه در حدود ۲۰ شرکت دانش بنیان، برخی از تجهیزات موردنیاز صنعت برق کشور از جمله تولید لامپ‌های LED، موتورهای گازسوز، سامانه‌های قرائت کنتور، کنتورها و لوازن اندازه گیری هوشمند آب و برق، سامانه‌های کنترل روشناجی شهری، طراحی و ساخت سامانه‌های ذخیره انرژی، پرهای توربین‌های گازی، لوله‌های سوپر الیاژ، روغن ترانسفورماتور، لوله‌های حفاظتی و PLC‌های با سرعت پردازش بالا را در کشور بومی سازی کرده و در این نمایشگاه در معرض بازدید علاقه مندان قرار دادند. به گزارش باشگاه آلومینیوم، مسأله‌ای که با گشت و گذار در نمایشگاه صنعت





معرفی شرکت آلومینیوم بحرین (آلب)

شرکت، به صورت EPCM به شرکت آمریکایی بکتل واگذار شده که پیش از این نیز تجربه احداث ۳۰ واحد ذوب آلومینیوم را در سراسر دنیا داشته است. در این خط تولید که دارای ۴۲۴ سلول ذوب خواهد بود، از تکنولوژی EGA DX+ Ultra استفاده می شود که بازده تولید آلومینیوم را فراش خواهد داد. این طرح که با سرمایه گذاری تقریبی سه میلیارد دلاری انجام خواهد شد، علاوه بر خط تولید اصلی شامل احداث یک نیروگاه ۱۷۹۲ مگاواتی و سایر تجهیزات صنعتی موردنیاز می شود. قرارداد احداث این نیروگاه نیز با شرکت زیمنس منعقد شده است.

از نظر تعداد واحدهای پایین دستی آلومینیوم، بحرین یکی از تولیدکنندگان بزرگ محصولات آلومینیومی در میان کشورهای عرب حاشیه خلیج فارس است. تأمین ماده اولیه این واحدها، که مقاطعه آلومینیومی و یا آلومینیوم مذاب تولید شده در شرکت آلب است، موجب شده تا این صنایع در این کشور کوچک رونق یابند.

در واقع حدود ۵۰ درصد از آلومینیوم تولید شده در شرکت آلب، تحویل این صنایع پایین دستی کشور داده می شود که عمده آن به صورت آلومینیوم مذاب، توسط خودروهای مخصوص به این صنایع حمل می شود.

شرکت گارمکو یکی از بزرگ ترین واحدهای پایین دستی صنعت آلومینیوم در سرتاسر حوزه عرب حاشیه خلیج فارس است که بالغ بر ۱۶۵ هزار تن محصولات ورق آلومینیومی و حدود ۴۰ هزار تن فویل تولید می کند.

شرکت دولتی آلومینیوم هند، برنامه خود را برای تأسیس کارخانه ذوب آلومینیوم در چابهار تعلیق کرد
باشگاه آلومینیوم - طبق برنامه ریزی شرکت آلومینیوم هند قرار بود کارخانه ای با ظرفیت نیم میلیون تن در سال تأسیس کند تا از سوخت ارزان استفاده کند، اما شرکت مدعی است تعهداتش در داخل هند و شرایط کنونی بازار، اجازه تأسیس چنین کارخانه ای را در ایران نمی دهد و لذا برنامه خود را برای تأسیس کارخانه ذوب آلومینیوم در چابهار تعلیق کرد.

آلب به عنوان نخستین واحد تولید آلومینیوم در میان کشورهای عرب حاشیه خلیج فارس، در سال ۱۹۷۱ با ظرفیت تولید ۱۲۰ هزار تن آلومینیوم فعالیت خود را آغاز کرد. واحد ذوب این شرکت که در حال حاضر در زمرة بزرگترین تولیدکنندگان آلومینیوم دنیا قرار دارد، ظرفیتی ۸۹۰ هزار تنی داشته و به عنوان پنجمین واحد ذوب بزرگ دنیا از نظر ظرفیت تولید شناخته می شود.

بیشترین ظرفیت طراحی شده برای واحد ذوب این شرکت نیز بالغ بر ۷۲ میلیون تن آلومینیوم در سال است. همچنین این شرکت قصد دارد تا با سرمایه گذاری سه میلیارد دلاری تا سال ۲۰۱۹ خط تولید ۶ کارخانه خود را توسعه داده و از این طریق به ظرفیت تولید ۷۵ میلیون تن در سال دست یابد که با رسیدن به این هدف آلب به بزرگترین واحد ذوب آلومینیوم دنیا بدل خواهد شد.

در شرکت آلب چهار نیروگاه با ظرفیت مجموع ۲۲۴ مگاوات برق وجود دارد که برق تولید شده در این نیروگاهها معادل کل میزان برق مصرف شده در جزیره بحرین است. در این واحد ترکیب نیروگاه گازی و بخاری مورد استفاده قرار می گیرد.

در این واحد گازهای داغ خروجی از نیروگاه گازی، به منظور استفاده در نیروگاه بخاری مورد استفاده قرار می گیرد که موجب افزایش بازده این نیروگاه شده است. شبکه توزیع برق توسعه یافته توسط آلبانیز که برق تأمین شده در این نیروگاه را به بخش های مختلف کشور منتقل می کند، از جمله پیشرفته ترین شبکه های انتقال برق در دنیا محسوب می شود.

طرح توسعه شرکت آلومینیوم بحرین، با هدف بهره برداری از خط تولید شماره ۶ شرکت، یکی از بزرگ ترین طرح های توسعه در صنعت آلومینیوم است. طی این طرح که قرار است تا سال ۲۰۱۹ به بهره برداری برسد، بالغ بر ۵۴۰ هزار تن بر ظرفیت تولید این شرکت افزوده شده و ظرفیت مجموع آن به ۷۵ میلیون تن آلومینیوم در سال خواهد رسید که موجب دستیابی این شرکت به جایگاه بزرگترین واحد ذوب یکپارچه دنیا خواهد شد. عملیات احداث و اجرای این طرح همچون طرح احداث خطوط ۴ و ۵



برگزار کننده:



سیزدهمین نمایشگاه بین المللی ایران متافو

**فلزات غیرآهنی - آلومینیوم - فولاد - صنایع معدنی - ریخته گری
متالورژی - قالب سازی - ماشین کاری - آهنگری - نسوزها - کوره های صنعتی و عملیات حرارتی**



www.iranmetafo.com



عضو:

۱۳۹۵ آذر ۴ - ۷ محل دائمی نمایشگاه‌های بین المللی تهران

بلوار میرداماد غربی، خیابان دفینه، خیابان دامن افشار، شماره ۴۹، واحد ۲۸

24 - 27 Nov, 2016

تلفن: ۰۲۱ ۸۸۲۰ ۳۰۲۰ - فکس: ۰۲۱ ۸۸۲۰ ۸۴۲۳ - پیامک: ۳۰۰ ۴۵۲۵



گروه کارخانجات ذوب و نورد آلومینیوم نورد پارس



تجهیز به مدرن ترین آزمایشگاه
جهت آنالیز فلزات آهنی و غیر آهنی

با پیشرفته ترین
ماشین آلات ریختگاری
عمودی (DC) و نورد گرد
و نورد سرد.

تولید کننده ورق و بلوکهای آلومینیوم آلیاژی
از سری ۱۰۰۰ الی ۸۰۰۰

تولید کننده عریض ترین ورقهای آلومینیومی
تا عرض ۱۸۵ سانتی متر در ایران
تولید کننده بلوک و ورق آلومینیوم آلیاژی جهت قالب‌سازان

آدرس کارخانه: تهران-جاده خاوران-بعد از پلیس راه شریف آباد-شهرک صنعتی پاییخت (علی آباد)-روبروی مسجد نسترن ۲-پلاک ۴ تلفن: ۰۲۳۳ ۴۵۷۲۲۴۲-۰۲۵۳ ۴۵۷۲۲۴۲
آدرس جدید: تهران-انتهای بزرگراه امام علی-بلوار ارش-جنوب خیابان بهاران-ساختمان کیمیا-پلاک ۷۷-طبقه ۵- واحد ۱۶ تلفن: ۰۲۴۶۵۴۶۰-۰۲۳ ۴۵۷۲۲۴۲

ZAFER NAVARD MORRIS



تولیدکننده ورق آلومینیومی



تولیدکننده گرد آلومینیومی

Zafer Navard Tehran Co.

شرکت ظافرنورد تهران

نشانی: تهران، شهرک صنعتی شمس‌آباد، بلوار گلستان، گلشن ۱۰ پلاک ۹ تلفن: ۰۲۱ ۵۶ ۲۳ ۳۸ ۸۰ فکس: ۰۲۱ ۵۶ ۲۳ ۳۸ ۰۱



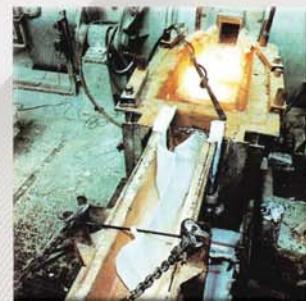
شرکت کلورز آریانا نماینده انحصاری شرکت کلورز آلمان

”توری‌های نسوز پارچه‌ای“

- * بهترین و با کیفیت‌ترین پارچه‌ها و توری‌های نسوز شرکت کلورز آلمان از جنس الیاف شیشه
- * توری‌های نسوز با مش‌های مختلف جهت فیلتراسیون مذاب آلومینیوم
- * ارائه کننده انواع پارچه‌های نسوز اروپایی، پتوی آتش نشانی و پوشش‌های حرارتی از قبیل مانتو و دستکش نسوز جهت کار با تجهیزات داغ و مذاب



توری‌های نسوز با مش‌های مختلف
جهت فیلتراسیون مذاب آلومینیوم



mail: info@klevers-aryana.com
www.klevers-aryana.com

تهران، خیابان گاندی جنوی، جنب هتل بیمارستان گاندی، پلاک ۱۳۲، واحد ۱۹

تلفن: ۰۲۰۹۷۰۶-۷ فکس: ۰۲۰۹۷۰۸



کد پستی: ۱۵۱۶۷۴۸۶۴۳



**RAVAN
GODAZ
PARDIS.CO**

روان گداز پردیس

دفتر فروش تهران : خیابان ملاصدرا
جنب بیمارستان بقیه الله ، ساختمان ۲۰۸
طبقه ۵ چهارم ، واحد ۱۳۳
تلفن دفتر فروش : ۰۲۱ (۸۸۶ ۱۴۰ ۷۴-۸)
نمبر دفتر فروش : ۰۲۱ (۸۸۶ ۲۳۵ ۶۸)

تولیدکننده:

- * شمش آلیاژی مطابق استانداردهای بین المللی به سفارش مشتری
- * بیلت در گروه های آلیاژی مختلف ۷XXX-XXXX با قطر ۶ الی ۱۲ اینچ
- * مقاطع نیم کره مخروط گرانول آلومینیومی (جهت اکسیژن زدایی مذاب فولاد)
- * مفتول آلومینیومی (جهت استفاده در صنایع سیم و کابل)

TRADE WISE !!



مدبر تجارت کنید !!

مدبر تجارت آریا

شرکت خدمات بازرگانی (سهامی خاص)
Modabber Tejarat Arya

تامین و توزیع مواد اولیه مرتبط با صنعت آلومینیوم براساس استانداردهای جهانی و موتورهای ساید و توبلا

۱. افزودنی ها و اقلام مصرفی کمک ذوب ریخته گری آلومینیوم

« آمیزان های پایه آلومینیوم: مفتول آلومینیوم تینانیوم ۵٪ بُر ۱٪ - فرق آلومینیوم تینانیوم ۷۵٪

فرق آلومینیوم منگنز ۸٪ - فرق آلومینیوم کروم ۸٪ - آلومینیوم وانادیوم ۱۰٪

آلومینیوم زیرکونیم ۱۰٪ - آلومینیوم استرانسیم ۱۰٪ - آلومینیوم بیسموت ۹٪ - آلومینیوم بُر ۴٪

« فلزات غیر آهنی: شمش منیزیم ۹۹.۹٪ سیلیکون متابل ۴۴۱، شمش روی ۹۹.۹٪

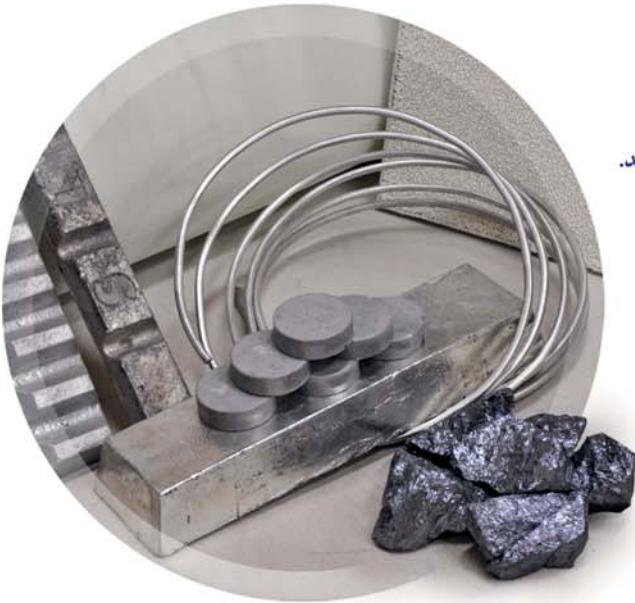
« فیلترهای فوم سرامیکی و توری های نسوز (اروپایی)

۲. فروش موتورهای آکرول

« موتورهای توبلا

« موتورهای ساید DC و AC

تمامی موتورها با سیم پیچی مسی می باشد.



آدرس: ارک، کیلومتر ۴ جاده تهران، روبروی شهر بازی لاله

(واحد سفارشات) : مواد اولیه ریخته گری: ۰۹۱۸۲۵۵۶۴۹۷

واحد فروش موتور: ۰۸۶ ۱۳۴ ۱۴۲ ، ۰۸۶ ۱۳۴ ۱۱۴ ، ۰۸۶ ۱۳۴ ۰۵۰

www.Modabberta.com

info@modabberta.com

design: 06123132017



شرکت پارس آلمان کار
PARS ALUMAN KAR COMPANY

www.parsaluman.com
021 - 22971298